



**UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL
FACULTAD DE ESPECIALIDADES EMPRESARIALES
CARRERA DE COMERCIO Y FINANZAS INTERNACIONALES
BILINGÜE**

**TÍTULO DEL TRABAJO PRÁCTICO:
Análisis del impacto de las salvaguardias en el periodo
2009-2014 en el sector de calzados del Ecuador.**

**AUTORA
Macías Castro Dailyn Estefanía**

**Trabajo Práctico de la Modalidad de Examen Complexivo de
la Unidad de Titulación Especial (UTE)**

**Guayaquil, Ecuador
2015**



**UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL
FACULTAD DE ESPECIALIDADES EMPRESARIALES
CARRERA DE COMERCIO Y FINANZAS INTERNACIONALES
BILINGÜE**

CERTIFICACIÓN

Certificamos que el presente trabajo fue realizado en su totalidad por **Macías Castro Dailyn Estefanía** como requerimiento parcial para la obtención del Título de **Ingeniera en Comercio y Finanzas Internacionales Bilingüe**

DIRECTORA DE LA CARRERA

Ing. Teresa Susana Knezevich Pilay, Mgs

Guayaquil, Septiembre del 2015



**UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL
FACULTAD DE ESPECIALIDADES EMPRESARIALES
CARRERA DE COMERCIO Y FINANZAS INTERNACIONALES
BILINGÜE**

DECLARACIÓN DE RESPONSABILIDAD

Yo, **Dailyn Estefanía Macías Castro**

DECLARO QUE:

El Trabajo Práctico de la Modalidad de Examen Complexivo de la Unidad de Titulación Especial (UTE) **Análisis del impacto de las salvaguardias en el periodo 2009-2014 en el sector de calzados del Ecuador** previa a la obtención del Título **de Ingeniera en Comercio y Finanzas Internacionales Bilingüe**, ha sido desarrollado en base a una investigación exhaustiva, respetando derechos intelectuales de terceros conforme las citas que constan al pie de las páginas correspondientes, cuyas fuentes se incorporan en la bibliografía. Consecuentemente este trabajo es de mi total autoría.

En virtud de esta declaración, me responsabilizo del contenido, veracidad y alcance científico del Trabajo de Titulación referido.

Guayaquil, Septiembre de 2015

LA AUTORA

DAILYN ESTEFANÍA MACÍAS CASTRO



**UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL
FACULTAD DE ESPECIALIDADES EMPRESARIALES
CARRERA DE COMERCIO Y FINANZAS INTERNACIONALES
BILINGÜE**

AUTORIZACIÓN

Yo, **Dailyn Estefanía Macías Castro**

Autorizo a la Universidad Católica de Santiago de Guayaquil, la **publicación** en la biblioteca de la institución del Trabajo Práctico de la Modalidad de Examen Complexivo de la Unidad de Titulación Especial (UTE) **Análisis del impacto de las salvaguardias en el periodo 2009-2014 en el sector de calzados del Ecuador**, cuyo contenido, ideas y criterios son de mi exclusiva responsabilidad y total autoría.

Guayaquil, Septiembre de 2015

LA AUTORA

DAILYN ESTEFANÍA MACÍAS CASTRO

AGRADECIMIENTO

Le agradezco a Dios, quien ha permitido que llegue hasta este momento tan importante de mi vida, que ha hecho que me levante cada mañana para ir a clases y me ha dado fuerzas para seguir a delante día tras día durante estos años de estudios, así como en su palabra lo dice “Mira que te mando que te esfuerces y seas valiente; no temas ni desmayes, porque Jehová tu Dios estará contigo en dondequiera que vayas”. Josué 1:9

Agradezco a mi mami Carmen Castro, quien ha sido una mujer ejemplar, ya que, ha sido padre y madre para mí, y a medida que he avanzado en mi carrera profesional me ha dado palabras de aliento para seguir adelante en mis estudios día tras día.

Agradezco a mi padre Walter Macías, que a la distancia me daba palabras de aliento, a mis hermanos Selen, Northon, Arelys y Violet, a la “Mimi” mi abuelita querida, a mi tía Eliana y a mi tío Joffre, quienes fueron los que me ayudaron en mi primer paso en la u, que fue mi test psicológico.

Agradezco a toda mi familia en general y a mis amigos.

Dailyn Estefanía Macías Castro

DEDICATORIA

A Dios

Padre gracias por las bendiciones, la salud y las fuerzas que me diste, en el transcurso de mi vida universitaria.

Gracias por que me permitió terminar mi carrera, además por su misericordia y bondad.

A mi madre Carmen Castro

Por haberme apoyado en cada momento, por sus consejos, por quererme mucho, por creer en cada paso que daba y por darme aliento cuando ya quería decaer y no tenía fuerzas para continuar , gracias mami todo lo que soy te lo debo a ti y a Dios.

A mi padre Walter Macías

Por estar pendiente siempre de mi a la distancia, por sus consejos y por su amor.

A mis hermanos Selen, Northon y Violet Macías

Por estar conmigo siempre apoyándome en mis estudios y en mis malas noches de exámenes y tutorías, sin más los amo gracias por todo.

A mi familia y amigos en general

Gracias por formar parte de mi diario vivir por estar conmigo en los buenos y los malos momentos.

Dailyn Estefanía Macías Castro

TRIBUNAL DE SUSTENTACIÓN
(Se colocan los espacios necesarios)

Econ. Servio Correa Macías
DECANO (e) o su DELEGADO

Ing. Teresa Susana Knezevich Pilay
DIRECTORA DE LA CARRERA

Ing. María Josefina Alcívar Avilés, Mgs
COORDINADORA DE TITULACIÓN

ÍNDICE GENERAL

Contenido

| | |
|--|-----|
| AGRADECIMIENTO | v |
| DEDICATORIA | v |
| ÍNDICE DE TABLAS | x |
| ÍNDICE DE GRAFICOS | x |
| RESUMEN..... | xi |
| ABSTRACT | xii |
| INTRODUCCIÓN | 13 |
| Objetivo General: | 13 |
| ANTECEDENTES | 14 |
| Las Salvaguardias..... | 14 |
| Marco legal..... | 15 |
| ¿Qué es el GATT? | 15 |
| ¿Qué es el G3? | 17 |
| Tipos de salvaguardias (Comercio)..... | 17 |
| • Medidas de salvaguardia bilaterales | 17 |
| • Medidas de salvaguardia global. | 18 |
| Producción de calzados | 20 |
| DESARROLLO | 22 |
| La Producción de calzado en el Ecuador..... | 22 |
| Principales Industrias de calzado | 23 |
| Las importaciones de calzado..... | 26 |
| Ejemplo de países que implementaron las salvaguardias y sus consecuencias (Pro-Ecuador) | 48 |

| | |
|---|----|
| En México aplican candado a importación de calzado subvaluado – Junio 2015 | 48 |
| En México caen importaciones de calzado en primer bimestre de 2015 – Junio 2015..... | 48 |
| BIBLIOGRAFÍA..... | 52 |

ÍNDICE DE TABLAS

| | |
|----------------|----|
| Tabla 1 | 16 |
| Tabla 2 | 21 |
| Tabla 3 | 24 |
| Tabla 4 | 25 |
| Tabla 5 | 28 |
| Tabla 6 | 35 |
| Tabla 7 | 37 |
| Tabla 8 | 39 |
| Tabla 9 | 44 |
| Tabla 10 | 47 |

ÍNDICE DE GRAFICOS

| | |
|-----------------|----|
| Grafico 1 | 34 |
| Grafico 2 | 45 |

RESUMEN

En el presente ensayo se encuentra un análisis acerca de la implementación de las salvaguardias en el sector de calzado, el mismo que fue analizado a partir de la sesión el día 16 de Enero del 2009, en la cual se estableció las salvaguardias en dicho sector por motivo que el mismo estaba desapareciendo en nuestro país.

En el presente ensayo, también se encuentra que son las salvaguardias, porque y para que algunos países las usen, los tipos de salvaguardias. En el desarrollo de este ensayo se llevó a cabo la investigación mediante estadísticas publicadas por la empresa International Trade Center a cerca de la producción de calzado de nuestro país a partir del año 2009 en el cual fue impuesta las salvaguardias en el sector de calzado.

Las principales industrias del país según la Cámara de calzado del Tungurahua (CALTU) son: Tungurahua, Guayas, Pichincha, Azuay y El Oro, las cuales fueron analizadas y se representa por medio porcentaje de acuerdo a la partición en el país.

En este ensayo también se encuentra un análisis del país de México, el cual también aplicó salvaguardias al sector de calzado a partir del presente año, debido a la competencia desleal por medio de los chinos, y a su vez se ve las consecuencias al aplicar la salvaguardia a este sector.

Este estudio es de tipo exploratorio, con un enfoque cualitativo analizando fuentes secundarias como: información de diarios, reportes del Banco Central, Organización Mundial del Comercio y la Cámara de la Pequeña Industria, para luego realiza una descripción de la situación actual del mercado.

Palabras Claves: Salvaguardias, producción, calzado, cuero, importación, artesanos.

ABSTRACT

This essay is an analysis of the implementation of safeguards in the footwear sector, the same that was analyzed from the meeting on 16 January 2009, in which the safeguards established in this sector by reason that it was disappearing in our country.

In this trial, also found that safeguards are, why and for some countries to use them, the types of safeguards. In the development of this test it is carried out research using statistics published by International Trade Center about footwear production in our country since the year 2009 which was imposed safeguards in the footwear sector.

The main industries of the country according to the Chamber of footwear Tungurahua (CALTU) are: Tungurahua, Guayas, Pichincha, Azuay and El Oro, which were analyzed and plotted by percentage according to the partition in the country.

In this test also is an analysis of the country of Mexico, which also applied safeguards the footwear sector from this year due to unfair competition by the Chinese, and in turn the consequences is to apply the safeguard this sector.

This exploratory study with a qualitative approach to analyze secondary sources such as: information daily, reports the Central Bank, World Trade Organization and the Chamber of Small Industry, and then makes a description of the current market situation.

Keywords: Safeguards, production, footwear, leather, import, artisans.

INTRODUCCIÓN

El presente ensayo analiza la situación del sector del calzado en el país a través de las salvaguardias a las importaciones de calzados, para la protección de la industria nacional; cuyo objetivo principal del gobierno es restringir los bienes de consumo importados, con aranceles altos, es decir, la aplicación de las salvaguardias al sector de calzados, han permitido disminuir la importación con el fin de que se aumente la producción nacional que estaba por desaparecer.

En el presente ensayo también se puede analizar las importaciones por años que el país ha hecho a partir del año 2009 en el cual aprobó la decisión 717 sobre las políticas arancelarias. Por otro parte, la otra cara de la moneda de las salvaguardias son los efectos secundarios, como lo es, la materia prima “Cuero”

El análisis de este ensayo es para dar a conocer al lector el impacto de la aplicación de salvaguardias en el sector calzados y a su vez ver la producción de calzados desde el punto de vista de los artesanos que fabrican calzados con cuero ecuatoriano y los artesanos que fabrican con cuero importado.

Objetivo General:

Analizar el impacto de las salvaguardias en el periodo 2009-2014 en el sector de calzados del Ecuador.

ANTECEDENTES

Las Salvaguardias

Las medidas de salvaguardias se definen como medidas de emergencia las cuales se usan cuando el aumento de las importaciones de determinados productos haya causado una amenaza a la producción nacional. Las salvaguardias consisten en restricciones de importaciones de productos que amenacen la producción nacional, además las salvaguardias son uno de los tipos de medidas especiales de protección del comercio de un país (las medidas antidumping y las medidas compensatorias), es decir, estas medidas son aquellas que pueden implementar los países que constituyen la OMC, cuando se sienten en una competencia desleal con los productos de las importaciones. (Castillo, 2015)

El nacimiento de dichas medidas se dio a partir de 1995 en instituciones como la OMC (Organización Mundial de Comercio) y en el GATT (General Agreement on Tariffs and Trade), cabe indicar que dichas entidades no son iguales, ya que, la OMC es una entidad de alcance internacional que se encarga de regular el comercio internacional y el GATT es un sistema de reglas establecidas entre las naciones que lo conforman. (GATT, OMC, 1994)

En el artículo XIX literal 3 B. del GATT dice “Sin perjuicio de las disposiciones del apartado a) de este párrafo, si medidas adoptadas sin consulta previa en virtud del párrafo 2 de este artículo causan o amenazan causar un daño grave a los productores nacionales de productos afectados por tales medidas, dentro del territorio de una parte contratante, ésta podrá, cuando toda demora al respecto pueda causar un perjuicio difícilmente reparable, suspender, tan pronto como se apliquen dichas medidas y durante todo el período de las consultas, concesiones u otras obligaciones en la medida necesaria para prevenir o reparar ese daño” (GATT, Banco Central de Colombia , 2013)

Marco legal

- Acuerdo General sobre Aranceles y Comercio de 1994 (GATT, OMC, 1994)
 - Art. XIX (Salvaguardias globales)
 - Otros: art. XII (balanza de pagos), XVIII C (fines de desarrollo)
- Acuerdo sobre Salvaguardias de la OMC (OMC, 2005)
- Otros acuerdos de OMC (Agricultura, Textiles y Vestido, Protocolo China) (OMC, 2005)
- Ley de Comercio Exterior y sus Reformas
- Reglamento de la Ley de Comercio Exterior
- Tratados de libre comercio
- Acuerdos por el que se da a conocer el mecanismo de SVG para China

¿Qué es el GATT?

El GATT es un acuerdo sobre Aranceles Aduaneros y Comercio que abarca el comercio internacional de mercancías, el funcionamiento del GATT es responsabilidad del consejo del comercio de mercancías (CCM) el cual está integrado por los países q conforman o que participan en la OMC (GATT, Banco Central de Colombia , 2013)

Diferencia entre el GATT y la OMC

Tabla 1

| GATT | OMC |
|--|--|
| <p>¿Qué es?</p> <p>El GATT era una serie de normas, un acuerdo multilateral desprovisto de fundamento institucional, que no tenía más que una secretaría y cuyo origen se encontraba en la tentativa de establecer una Organización Internacional del Comercio en los años cuarenta. (Medicamentos Esenciales y Productos de Salud, 2015)</p> | <p>¿Qué es?</p> <p>La OMC es una institución permanente, dotada de secretaría propia. (Medicamentos Esenciales y Productos de Salud, 2015)</p> |
| <p>¿Dónde se aplica?</p> <p>Las normas del GATT se aplicaban al comercio de mercancías. (Medicamentos Esenciales y Productos de Salud, 2015)</p> | <p>¿Dónde se aplica?</p> <p>La OMC cubre no sólo las mercancías, sino también el comercio de servicios y los aspectos de los derechos de propiedad relacionados con el comercio. (Medicamentos Esenciales y Productos de Salud, 2015)</p> |
| <p>¿Qué tipo de acuerdo es?</p> <p>El GATT era en su origen un instrumento multilateral, pero hacia los años ochenta se le añadieron varios acuerdos nuevos de carácter plurilateral, y por lo tanto opcional.</p> | <p>¿Qué tipo de acuerdo es?</p> <p>Los acuerdos en los que se fundamenta la OMC son casi todos multilaterales, y por lo tanto llevan aparejados compromisos suscritos por todos los Miembros.</p> |
| <p>Tipo de procedimiento</p> <p>Antiguo procedimiento.</p> | <p>Tipo de procedimiento</p> <p>El procedimiento de solución de diferencias de la OMC es más rápido y más automático.</p> |
| <p>Funciones que cumple</p> <p>Elevar el nivel de bienestar en todo el mundo, controlar que se optimicen y aprovechen adecuadamente los recursos productivos y liberar el comercio internacional.</p> | <p>Funciones que cumple</p> <p>La OMC cumple cinco tareas esenciales:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Administrar los nuevos acuerdos comerciales multilaterales 2. Servir de tribuna para nuevas negociaciones 3. Solucionar las diferencias 4. Vigilar las políticas comerciales nacionales 5. Cooperar con otros organismos internacionales en la elaboración de políticas económicas a escala mundial. <p>Fuente: Medicamentos Esenciales y Productos de Salud</p> <p>Elaborado: La autora</p> |

¿Qué es el G3?

El grupo de los tres están conformados por Colombia, México y Venezuela, el cual se creó para profundizar las relaciones económicas entre los mismos, a través de la creación de un mercado más amplio para los productos y servicios generados en sus territorios, así como fomentar la inversión y promover el desarrollo e intercambio tecnológico (Garay)

Dichos países buscan estimular la diversificación y expansión del comercio entre las partes, eliminar las barreras al comercio, promover la competencia, aumentar la inversión en sus territorios, proteger los derechos de propiedad intelectual, establecer procedimientos de cooperación y mecanismos eficaces para la administración del Acuerdo. (Businesscol) (Garay)

Tipos de salvaguardias (Comercio)

Medidas de salvaguardia bilaterales

1. Un país podrá adoptar y aplicar medidas de salvaguardia bilateral si, el volumen de importaciones de uno o varios bienes, incrementa en un ritmo que cause un daño grave a la producción nacional de la siguiente manera:

* Se puede aplicar medidas de salvaguardia bilateral durante y hasta tres años después de haber finalizado el Programa de Desgravación Arancelaria, esto se puede aplicar en los bien afectados siempre y cuando ambas partes estén de acuerdo.

* Las medidas de salvaguardia bilateral sólo se puede aplicar cuando sea estrictamente necesario para disminuir el daño grave o amenaza de daño grave causado por las importaciones a los bienes Nacionales.

* Las medidas de salvaguardia bilateral son de tipo arancelario consiste en la suspensión de la desgravación futura sobre el bien de que se trate.

* Las Partes podrán aplicar medidas de salvaguardia bilateral solo por un periodo de hasta cuatro años prorrogable por un periodo de un año. Los plazos establecidos se determinarán en la etapa de consultas previas, de común acuerdo, conforme a las necesidades de la rama de producción nacional afectada;

* La tasa arancelaria que se aplicaran a las medidas de salvaguardia será la que le corresponda a esa fecha en que se hace el acuerdo según el Programa de Desgravación Arancelaria.

2. El país que decida aplicar una medida de salvaguardia Bilateral, deberá comunicarlo por escrito a el país afectado.

Medidas de salvaguardia global.

1. Las Partes conservan sus derechos y obligaciones para aplicar medidas de salvaguardia global conforme al Artículo XIX del GATT de 1994 y el Acuerdo sobre Salvaguardias, que forma parte del Acuerdo sobre la OMC, excepto los referentes a compensación o represalia y exclusión de una medida de salvaguardia global en cuanto sean incompatibles con las disposiciones de este artículo.

2. Las medidas de salvaguardias globales solo se pueden aplicar cuando se demuestre que las importaciones de bienes originarios de ese país, representan una parte considerable de las importaciones totales y contribuyen de manera importante al daño grave o amenaza de daño grave de la parte importadora.

3. Para esa determinación se tomará en cuenta, entre otros, los siguientes criterios:

*No se considerará que las importaciones de bienes originarios de otro país son sustanciales, si éstas no quedan incluidas dentro de las importaciones de los principales países proveedores de este bien, dicha exportación debe representar el 80% de las importaciones totales de ese bien.

*No se considerará que las importaciones de bienes originarios de un país contribuyen de manera importante al daño grave, si durante el

periodo en que se produjo el incremento de la importación la tasa de crecimiento era menor a la tasa de crecimiento de las importaciones totales en el mismo periodo.

*Para la determinación de la contribución importante en el daño grave se tomara en cuenta la participación del país en el total de las importaciones y el volumen de las mismas.

4. No se podrá aplicar las medidas de salvaguardas, sin notificar por escrito al país perjudicado y sin haber realizado consultas. Para tal efecto, se cumplirá con todos los requisitos de procedimiento correspondientes.

Producción de calzados

Por medio de la historia se puede entender que hace más de 15.000 años, el hombre protegía sus pies, de las diversa estaciones del año, ya sea el frío o el calor, también los protegía de los diversos tipos de suelos como son: el suelo rocoso, el arenoso y el arcilloso, el cual le impedía que pudiera trasladarse de un lugar a otro y es aquí en donde nace la idea por la necesidad de cubrir los pies para evitar el contacto con dichos caminos de un lugar a otro sin lastimar los mismos. El calzado se empezó a fabricar, utilizando las ramas, hojas de árboles, después que el hombre aprendió a cazar y la piel del animal que cazaba la convertía en calzado. (Sapato Site)

Según la historia el calzado empieza, al sur de Francia, y España, en donde se encontró cuevas con dibujos en el interior, en donde se podía apreciar como los antepasados protegían sus pies. Existen testimonios en donde se dice que el calzado más antiguo, son las sandalias trenzadas de hojas de palmeras las cuales son de origen egipcio. A medida que transcurre el tiempo, el hombre cambia, ya se, de forma de vestir, de gustos, de colores, y es así como el calzado también evoluciona a través del tiempo, y se fue creando diferentes formas de proteger al pie, con un valor agregado distinto, debido al tipo de material que usaban. (Sapato Site)

El calzado siempre se distinguió en las clases sociales a través del tiempo, tanto para el hombre rico, como para el pobre, cuyos calzados se distinguieron mediante sus diseños, que eran decorados con adornos, que para algunos casos eran de oro, para otros plumas, etc. (Blogspot, 2013)

En el siglo IV, la sandalia fue, el tipo de calzado el cual se impuso en el mundo, y llegó a sustituir a los antiguos calzados cuya fabricación era rústica y de materiales duros. Al inicio de los primeros diseños y modelos de calzados no fueron cómodos, debido a la fabricación rústica. En la corte europea se usaron en los siglos XIII y XIV los primeros modelos y diseños de calzados.

En los siglos XVI y XVII, el calzado tuvo una forma plana y que al ser utilizados presentaba dificultades al caminar. Hubo modelos con talones altos, al caminar lastimaban los tobillos del pie. Estos modelos de calzado eran simples, la planta del calzado era de corcho, cuero o piel, que era sujeta con el corte del calzado, se utilizaron clavos y ciertos tipos de metales. (VILLEGAS, 2014)

Los aborígenes de América utilizaron las alpargatas que fue un calzado muy conocido hasta nuestros días. Con la llegada de los españoles, las alpargatas se masifican por parte de los indígenas, este calzado las usaban las siguientes culturas:

Culturas que usaron los primeros calzados

Tabla 2

| CULTURA | TIEMPO |
|---------|------------------------|
| Olmeca | 5000 A.C. – 800 D.C |
| Maya | 2000 A.C. \$ 1525 D.C. |
| Azteca | 1000 A.C. – 1525 D.C. |
| Inca | 1200 A.C. – 1532 D.C. |

Fuente: Revista de arte

Elaborado: La autora

Durante la edad media el calzado fue de un modelo único tanto para el hombre como para la mujer, debido a la ausencia de los mismos, en esos tiempos los modelos más usados eran de punta y con tacón, y el material del cual estaban hechos los calzados de ese tiempo eran de cuero puro.

A principios de 1800 el calzado era confeccionado de igual manera, tanto el izquierdo como el derecho, sin diferencia, y con el trascurso de los años a medida del tiempo se notó la diferencia y los artesanos se dedicaron a la elaboración de calzado con las diferencias notadas de ambos pies.

En el siglo XX con la aparición de la máquina de coser, la producción de calzado se desarrolló aún mejor, también con los avances de la industria del caucho, plásticos y cueros sintéticos, lo cual ha permitido que se fabriquen nuevos modelos y diseños de calzados que se distinguen de los tradicionales.

Al inicio de la década de los 2000, el sector de calzado se vio afectado debido al atraso tecnológico, la baja provisión de insumos por la distribución de la productividad ganadera y la baja calidad del cuero para la elaboración de calzado (Fajardo, 2012)

DESARROLLO

La Producción de calzado en el Ecuador

Para la proteger la industria y la producción nacional en la década de los cincuenta se aplicó aranceles a las importaciones, tratando así de sustituir las importaciones por los productos nacionales, brindando trabajo a los ecuatorianos. En la década de los sesenta el país se caracterizó por alcanzar un excelente nivel artesanal en los diferentes sectores, y fue en la ciudad de Ambato donde se desarrolló un nivel artesanal diferente a las otras ciudades, especialmente en la producción de calzado

Con el pasar de los años exactamente en la época de los años setenta, algunos talleres se transformaron en empresas, debido a que la producción de calzado aumento, es decir, se industrializo. En la década de los años ochenta y con la aparición de la globalización se producen cambios significativos en el sector de calzados, ya que, con la globalización, los artesanos y las empresas dedicadas a la producción de calzado, empezaron a competir con el mercado internacional.

Con la globalización en los años noventa, el calzado importado fue introducido en nuestro país, es decir, en nuestra economía ocasionando una destrucción a los talleres, empresa pequeña y las grandes industrias de

calzado, debido a que los precios de venta de dichos zapatos estaban por debajo de los costos nacionales de producción y no solo fue el daño por los precios sino también por la calidad de dichos calzados.

Los artesanos ecuatorianos tenían una gran competencia y una gran desventaja ya que no estaban capacitados para hacer calzados de tan buena calidad como los que se estaban importando.

Principales Industrias de calzado

Desde la aplicación de las medidas arancelarias, al inicio del año 2009, la industria del calzado ha empezado a incrementar su producción, este incremento de la producción forma una parte significativa dentro de la participación de la matriz productiva, la misma que incentiva la producción de los bienes con un valor agregado diferente.

Según las estadísticas del Banco Central del Ecuador, en lo referente a cuero, plástico, caucho, tuvo 2,3%, de las exportaciones en el primer trimestre del año 2012, el crecimiento de la industria del calzado, tiene ciertas debilidades como lo señaló el Ministerio de Coordinación de la Producción Empleo y Competitividad: los principales son:

Materia prima insuficiente, como es el caso de los productos químicos que son importados y el cuero, los cueros tipo sintético, tintes, gomas, etc. Falta de capacitación profesional, motivación, y liderazgo en el sector de calzados.

La industria del calzado es muy diversa, su producción puede ser para hombre, como para mujer, niños, niñas, para cada tipo de producción se elabora un diseño y modelos diferentes, los calzados pueden ser de colores, cerrados, abiertos (tipo sandalia), bajos, altos.

Las zonas más importantes donde se elabora con mayor grado el calzado en nuestro país, se encuentra en la **Tabla # 3** en la cual se puede ver desde la provincia con mayor producción, como lo es “Tungurahua” y la que tiene menor producción, como es “El Oro”

Producción Nacional de Calzado

Tabla 3

| Provincia | Producción |
|------------|------------|
| Tungurahua | 50 |
| Guayas | 18 |
| Pichincha | 15 |
| Azuay | 12 |
| El Oro | 3 |

Fuente: Cámara del calzado del Tungurahua (CALTU)
Elaborado: La autora

De las provincias citadas como las más importantes (Tungurahua, Guayas, Pichincha, y Azuay) corresponde al 95% de la producción para el mercado local el otro 5% le corresponde El Oro y otras zonas del país.

En la **Tabla #3** indica que la Provincia del Tungurahua, es la zona de mayor importancia en la producción de calzado, con un 50% de la producción total que tiene el país. Esto nos da a notar que esta provincia fue la primera en tener un crecimiento tecnológico, para alcanzar el porcentaje de la producción que tiene actualmente.

En la **Tabla #3** también se puede visualizar que la provincia del Guayas tiene el 18% de la producción nacional de calzado, es decir, muy por debajo de Tungurahua, debido a que las personas de esta provincia se dedican a otras labores como son: la ganadería, el comercio, la pesca, etc.

La materia prima que se usa en la elaboración de calzado, se consigue en la ciudad de Ambato. En las otras provincias como Pichincha tiene 15% de la producción nacional, Azuay el 12%, El Oro 3% y en otras localidades el 2% de la producción de calzado nacional.

En caso de las tres provincias de la sierra, como se muestra en la tabla #3, las tres representan el 77% de producción de calzado, una producción muy

importante con respecto a todo el país, es decir, en la sierra son productores a gran escala y se puede decir especialistas en la fabricación de calzados debido a que fue el lugar donde se empezó la producción y fabricación de calzado.

En la tabla # 4 se puede ver las diferentes empresas ecuatorianas dedicadas a la producción y comercialización de calzado, y se encuentran distribuidas en las ciudades más importantes del país, como se muestran a continuación:

Industrias con mayor poder en el mercado de calzado

Tabla 4

| ZONAS | CIUDAD | INDUSTRIA |
|--------|-----------|---|
| | Quito | Calzado Buestan |
| | Quito | Calzado Bunky |
| | Quito | Calzado Pony S.A. |
| | Quito | Plásticos Industriales C.A. Pica |
| | Quito | Calzado Anndy |
| | Quito | Fabrical |
| | Quito | Industria Ecuatoriana de Calzado |
| | Quito | Calzado BestCia. Ltda. |
| Sierra | Ambato | Calzado Cáceres |
| | Ambato | Industrias de calzado Ambato (Ambacalza S.A.) |
| | Ambato | Torino |
| | Ambato | Creaciones Anabel |
| | Ambato | Calzado Vanesa |
| | Ambato | Gamos |
| | Ambato | Calzado Venus |
| | Ambato | Calzado Misshell |
| | Ambato | Elani´sshoes |
| | Ambato | Calzado Liwi |
| | Ambato | Shoes Luigi Valdini |
| | Cuenca | LitargModeCia. Ltda. |
| Costa | Guayaquil | Calzado León |
| | Guayaquil | Calzado Zulay |

Fuente: Cámara de calzado del Tungurahua CALTU

Elaborado: La autora

En la tabla # 4 se puede apreciar que la sierra predomina en el mercado de calzado siendo la más grande en producción y comercialización, es decir, con respecto a Ecuador la sierra en comparación con otras zonas como la costa y el oriente es la que tiene el mayor poder del mercado en el sector de calzado, según la cámara de calzado del Tungurahua (CALTU).

Las importaciones de calzado

Con se puede observar en la tabla # 5 a pesar de las salvaguardias impuestas en el sector de calzado mediante el Decreto Ejecutivo N° 466 de enero 19 del 2009, y que entró en vigencia el 22 de enero del mismo año a las importaciones, aún se importa calzado a nuestro país pero con menor intensidad.

En el año 2008 en el cual aún no se había implementado las salvaguardias en nuestro país al sector de calzado, la importación fue de \$ 151,975.00 comparado con la importación del 2009 \$ 61,248.00 se puede ver una diferencias \$ 90, 727 es decir, una gran caída para la importación de calzados en nuestro país y un beneficio para los artesanos de calzados ecuatorianos.

En el año 2009 el Gobierno gravó con \$ 10 de arancel por cada par de zapatos importados y a partir de 2013, con \$ 6 debido al Decreto Ejecutivo N° 367 que se dio el 1 de junio del 2010 y es por eso que se da la diferencia de importación que se ve en la tabla #6 la cual supera al año 2008.

Con el transcurso de los años se puede notar en la tabla que la importación de calzado ha aumentado pero más aún en los años 2013 y 2014 superando la importación que se había dado en el año 2008.

De 3.500 artesanos que producían calzado en el país, solo 600 quedaron en el negocio por la competencia desleal que había con el ingreso de mercadería barata de Asia y tras la invasión de calzado peruano, brasileño, colombiano. Como resultado de las medidas arancelarias aplicadas en 2009, los productores pasaron de 600 a 5.000 zapateros. La fabricación de calzado

nacional, según Villavicencio, es hoy de unos 34 millones y genera 100.000 puestos de trabajo, entre directos e indirectos. (ANTÓN, 2015)

Según datos del Ministerio de Industrias y Productividad (Mipro), el ecuatoriano pasó de comprar 1,2 pares de calzado local en 2008 a 2,3 pares en 2014. El dato considera la producción de calzado nacional ante el número de habitantes del país.

Sin embargo, hoy la industria enfrenta problemas: alto costo de las materias primas (del cuero ecuatoriano, o del cuero sintético, que se importa y paga más por el aumento de aranceles aplicado en marzo pasado), la falta de mano de obra calificada y la competencia desleal de quienes no cumplen las normas laborales, indican los productores, o por el ingreso de zapatos de contrabando de Perú o Colombia y que luego se etiquetan como hechos en Ecuador. (Bangara, 2015)

Importación de calzados en Ecuador de los diversos países del mundo

Tabla 5

Unidad : miles Dólar Americano

Lista de los mercados proveedores para un producto importado por Ecuador

Producto: 64 Calzado, polainas, botines y artículos análogos y sus partes

| Exportadores | Valor importada en 2008 | Valor importada en 2009 | Exportadores | Valor importada en 2010 | Valor importada en 2011 | Valor importada en 2012 | Valor importada en 2013 | Valor importada en 2014 |
|---------------------|-------------------------|-------------------------|--------------|-------------------------|-------------------------|-------------------------|-------------------------|-------------------------|
| Mundo | 151,975.00 | 61,248.00 | Mundo | 104,460.00 | 131,590.00 | 151,168.00 | 173,641.00 | 174,191.00 |
| Alemania | \$ 173.00 | \$ 130.00 | Albania | \$ | \$ 63.00 | \$ | \$ 17.00 | \$ 27.00 |
| Antillas Holandesas | \$ | \$ | Alemania | \$ 322.00 | \$ 104.00 | \$ 554.00 | \$ 64.00 | \$ 568.00 |
| Argentina | \$ 88.00 | \$ 24.00 | Argentina | \$ 59.00 | \$ 73.00 | \$ 84.00 | \$ 10.00 | \$ 3.00 |
| Australia | \$ 1.00 | \$ | Austria | \$ 4.00 | \$ | \$ | \$ 8.00 | \$ |
| Austria | \$ 6.00 | \$ | Bangladesh | \$ | \$ 18.00 | \$ | \$ 36.00 | \$ 143.00 |
| Bangladesh | \$ | \$ 94.00 | Bélgica | \$ 39.00 | \$ | \$ 58.00 | \$ | \$ |
| Bélgica | \$ 21.00 | \$ 40.00 | Belice | \$ | \$ | \$ | \$ | \$ 7.00 |
| Bolivia | \$ | \$ | Bolivia | \$ | \$ 58.00 | \$ | \$ 5.00 | \$ |

| | | | | | | | | |
|------------------------|--------------|-------------|----------------------|--------------|-------------|-------------|-----------|-------------|
| | \$ | | Bosnia y Herzegovina | | \$ 118.00 | \$ | \$ 22.00 | \$ 52.00 |
| Brasil | 17,430.00 | \$ 5,742.00 | | | | | | |
| Camboya | \$ | \$ | Brasil | \$ 12,516.00 | 11,797.00 | 13,392.00 | 18,660.00 | 20,697.00 |
| Camerún | \$ | \$ | Bulgaria | \$ | \$ 2.00 | \$ | \$ | \$ |
| Canadá | \$ 1.00 | \$ 1.00 | Camboya | \$ 68.00 | \$ 1,252.00 | \$ 332.00 | \$ 882.00 | \$ 1,127.00 |
| Chile | \$ 4,380.00 | \$ 1,065.00 | Camerún | \$ 27.00 | \$ | \$ | \$ 1.00 | \$ |
| China | \$ 43,539.00 | \$ 9,661.00 | Canadá | \$ | \$ 30.00 | \$ | \$ 31.00 | \$ 28.00 |
| Colombia | \$ 12,178.00 | \$ 6,881.00 | Chile | \$ 1,430.00 | \$ 788.00 | \$ 3,804.00 | \$ 506.00 | \$ 90.00 |
| Corea, República de | \$ 36.00 | \$ 34.00 | China | \$ 13,208.00 | 61,775.00 | 13,435.00 | 74,401.00 | 69,369.00 |
| Costa Rica | \$ | \$ | Chipre | \$ | \$ | \$ | \$ | \$ 63.00 |
| Emiratos Árabes Unidos | \$ 1.00 | \$ | Colombia | \$ 16,769.00 | 23,863.00 | 25,999.00 | 25,508.00 | 22,890.00 |
| Eslovenia | \$ 14.00 | \$ | Corea, República de | \$ 222.00 | \$ 5.00 | \$ 125.00 | \$ 140.00 | \$ 111.00 |

| | | | | | | | | |
|---------------------------|-------------|-------------|--------------------------------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|
| | | | Corea, República Popular Democrática | \$ | \$ | \$ 116.00 | \$ | \$ |
| España | \$ 543.00 | \$ 669.00 | | | | | | |
| Estados Unidos de América | \$ 9,700.00 | \$ 3,070.00 | Croacia | \$ | \$ 13.00 | \$ | \$ 25.00 | \$ 52.00 |
| Francia | \$ 1.00 | \$ 2.00 | El Salvador | \$ | \$ | \$ | \$ 8.00 | \$ 8.00 |
| Grecia | \$ 10.00 | \$ 14.00 | Emiratos Árabes Unidos | \$ 17.00 | \$ | \$ | \$ | \$ |
| Guatemala | \$ | \$ | Eslovaquia | \$ | \$ | \$ | \$ | \$ 3.00 |
| Hong Kong, China | \$ 4,073.00 | \$ 1,226.00 | España | \$ 726.00 | \$ 623.00 | \$ 1,665.00 | \$ 741.00 | \$ 850.00 |
| Hungría | \$ | \$ | Estados Unidos de América | \$ 5,563.00 | \$ 1,508.00 | \$ 9,393.00 | \$ 1,206.00 | \$ 2,094.00 |
| India | \$ | \$ | Etiopía | \$ | \$ | \$ | \$ 2.00 | \$ 2.00 |
| Indonesia | \$ | \$ 179.00 | Filipinas | \$ | \$ 2.00 | \$ | \$ 19.00 | \$ 49.00 |
| Irlanda | \$ 1.00 | \$ | Francia | \$ 45.00 | \$ 40.00 | \$ 106.00 | \$ 193.00 | \$ 28.00 |
| Israel | \$ | \$ | Grecia | \$ 4.00 | \$ | \$ | \$ | \$ 56.00 |
| Italia | \$ 421.00 | \$ 430.00 | Guatemala | \$ 48.00 | \$ 43.00 | \$ 10.00 | \$ 1.00 | \$ |
| Japón | \$ 22.00 | \$ | Honduras | \$ | \$ | \$ | \$ 2.00 | \$ |
| Líbano | \$ | \$ | Hong Kong, | \$ 1,855.00 | \$ 310.00 | \$ 2,651.00 | \$ 175.00 | \$ 286.00 |

| | | | | | | | | |
|-----------------|-------------|-------------|---------------|-----------|-------------|-----------|-------------|-------------|
| | | | China | | | | | |
| Malasia | \$ | \$ | Hungría | \$ 15.00 | \$ 131.00 | \$ 93.00 | \$ 53.00 | \$ 121.00 |
| México | \$ 84.00 | \$ 254.00 | India | \$ | \$ 533.00 | \$ | \$ 1,190.00 | \$ 1,094.00 |
| | | | | | | | \$ | \$ |
| Nueva Zelandia | \$ | \$ | Indonesia | \$ 139.00 | \$ 7,768.00 | \$ 392.00 | 12,011.00 | 14,016.00 |
| Países Bajos | \$ | \$ 170.00 | Italia | \$ 502.00 | \$ 972.00 | \$ 587.00 | \$ 1,529.00 | \$ 884.00 |
| Pakistán | \$ 1.00 | \$ | Japón | \$ | \$ 15.00 | \$ | \$ 10.00 | \$ 30.00 |
| | \$ | \$ | | | | | | |
| Panamá | 35,798.00 | 16,358.00 | Macao, China | \$ | \$ 17.00 | \$ | \$ 27.00 | \$ 27.00 |
| | | | Macedonia, E: | | | | | |
| | | | República | | | | | |
| Paraguay | \$ | \$ | Yugoslava | \$ | \$ | \$ | \$ 2.00 | \$ |
| Perú | \$ 3,350.00 | \$ 1,945.00 | Malasia | \$ | \$ 32.00 | \$ | \$ 97.00 | \$ 21.00 |
| Portugal | \$ | \$ 4.00 | Marruecos | \$ | \$ | \$ | \$ 325.00 | \$ 371.00 |
| Reino Unido | \$ 1.00 | \$ 212.00 | México | \$ 302.00 | \$ 699.00 | \$ 761.00 | \$ 207.00 | \$ 403.00 |
| República Árabe | | | | | | | | |
| Siria | \$ | \$ | Nicaragua | \$ | \$ | \$ | \$ 1.00 | \$ |
| República Checa | \$ 2.00 | \$ | Países Bajos | \$ 197.00 | \$ | \$ 8.00 | \$ | \$ |
| República | \$ 21.00 | \$ | Pakistán | \$ | \$ | \$ 1.00 | \$ 74.00 | \$ 11.00 |

| | | | | | | | | |
|--------------|-----------|-----------|-------------------|--------------|-------------|-----------|-------------|-------------|
| Dominicana | | | | | | | | |
| | | | | | | \$ | | |
| Suecia | \$ 1.00 | \$ | Panamá | \$ 34,898.00 | \$ 237.00 | 54,260.00 | \$ 364.00 | \$ 312.00 |
| Suiza | \$ 16.00 | \$ 46.00 | Paraguay | \$ 2.00 | \$ 3.00 | \$ | \$ 5.00 | \$ 99.00 |
| | | | | | | \$ | | |
| Tailandia | \$ 6.00 | \$ | Perú | \$ 9,285.00 | \$ 2,995.00 | 17,903.00 | \$ 3,534.00 | \$ 4,689.00 |
| Taipéi Chino | \$ 259.00 | \$ 311.00 | Portugal | \$ 24.00 | \$ 58.00 | \$ 44.00 | \$ 463.00 | \$ 539.00 |
| Uruguay | \$ 42.00 | \$ 206.00 | Reino Unido | \$ 942.00 | \$ | \$ 6.00 | \$ 2.00 | \$ |
| Venezuela | \$ | \$ 32.00 | República Checa | \$ | \$ | \$ | \$ | \$ 2.00 |
| | | | República de | | | | | |
| Vietnam | \$ 34.00 | \$ 528.00 | Moldova | \$ | \$ 2.00 | \$ | \$ | \$ |
| | \$ | \$ | República | | | | | |
| Zona franca | 19,722.00 | 11,920.00 | Dominicana | \$ | \$ 35.00 | \$ | \$ 11.00 | \$ 15.00 |
| | | | Rumania | \$ | \$ 121.00 | \$ | \$ 139.00 | \$ 155.00 |
| | | | San Vicente y las | | | | | |
| | | | Granadinas | \$ | \$ | \$ | \$ 1.00 | \$ |
| | | | Serbia | \$ | \$ 14.00 | \$ | \$ | \$ |
| | | | Singapur | \$ | \$ | \$ | \$ | \$ 4.00 |
| | | | Sri Lanka | \$ | \$ | \$ | \$ | \$ 25.00 |

| | | | | | |
|--------------|-------------|-----------|-------------|-------------|-------------|
| Suecia | \$ | \$ | \$ 1.00 | \$ 1.00 | \$ |
| Suiza | \$ 295.00 | \$ | \$ 153.00 | \$ 13.00 | \$ 300.00 |
| Tailandia | \$ | \$ 244.00 | \$ | \$ 1,009.00 | \$ 1,451.00 |
| Taipéi Chino | \$ 392.00 | \$ 189.00 | \$ 19.00 | \$ 305.00 | \$ 124.00 |
| Túnez | \$ | \$ | \$ | \$ 13.00 | \$ 9.00 |
| Turquía | \$ | \$ 5.00 | \$ 6.00 | \$ 11.00 | \$ 11.00 |
| Ucrania | \$ | \$ 73.00 | \$ | \$ 2.00 | \$ 9.00 |
| Uruguay | \$ 1,019.00 | \$ | \$ 3,727.00 | \$ 5.00 | \$ |
| Venezuela | \$ | \$ | \$ 17.00 | \$ | \$ |
| | | \$ | | \$ | \$ |
| Vietnam | \$ 699.00 | 14,963.00 | \$ 1,467.00 | 29,542.00 | 30,866.00 |
| Zona franca | \$ 2,826.00 | \$ | \$ | \$ 34.00 | \$ |

Fuente: International Trade Center

Elaborado: La autora

Importación de calzados en Ecuador de los diversos países del mundo

Grafico 1

Lista de los mercados proveedores para un producto importado por Ecuador en 2014

Producto : 64 Calzado, polainas, botines y artículos analógicos y sus partes



Fuente: International Trade Center

Elaborado: La autora

Importación de calzado por partida

Tabla 6

Unidad : miles Dólar Americano

Lista de los productos importados por Ecuador

Detailed products in the following category: 64 calzado, polainas, botines y artículos análogos y sus partes

| Código | Descripción del producto | Valor importada en 2009 | Valor importada en 2010 | Valor importada en 2011 | Valor importada en 2012 | Valor importada en 2013 | Valor importada en 2014 |
|--------|--|-------------------------|-------------------------|-------------------------|-------------------------|-------------------------|-------------------------|
| '6402 | Los demás calzados con suela y parte superior de caucho o plástico. | \$ 20,377.00 | \$ 38,679.00 | \$ 51,370.00 | \$ 57,169.00 | \$ 63,161.00 | \$ 61,010.00 |
| '6404 | Calzado con suela de caucho, plástico, cuero natural o regenerado | \$ 9,649.00 | \$ 18,453.00 | \$ 28,656.00 | \$ 36,600.00 | \$ 46,263.00 | \$ 48,423.00 |
| '6403 | Calzado con suela de caucho, plástico, cuero natural o regenerado | \$ 14,048.00 | \$ 23,364.00 | \$ 31,535.00 | \$ 35,713.00 | \$ 41,044.00 | \$ 40,946.00 |
| '6406 | Partes de calzado | \$ 15,190.00 | \$ 20,766.00 | \$ 13,363.00 | \$ 14,018.00 | \$ 13,597.00 | \$ 14,549.00 |
| '6405 | Los demás calzados. | \$ 1,453.00 | \$ 2,375.00 | \$ 4,515.00 | \$ 5,696.00 | \$ 7,433.00 | \$ 6,610.00 |
| '6401 | Calzado impermeable con suela y parte superior de caucho o plástico. | \$ 532.00 | \$ 823.00 | \$ 2,152.00 | \$ 1,973.00 | \$ 2,102.00 | \$ 2,654.00 |

Fuente: International Trade Center

Elaborado: La autora

En la tabla #6 se puede ver la tendencia de importación que se dio en el año 2014, la cual fue de calzados de caucho y calzados impermeable, por lo cual se puede ver también, que en el año 2013 con respecto a las partidas de calzado surgió una elevada importación en los calzados de suela de caucho, suela de plástico y los demás calzados con respecto a los otros años del cual se presenta en la tabla.

Otra observación que se puede agregar con respecto a la tabla # 6 es que en el año 2010 \$ 20,766.00 se dio la importación de partes de calzados más altas, es decir, un año después de que se implementó las salvaguardias a

los calzados en nuestro país, y disminuyendo en los años posteriores hasta la actualidad, siendo la importación más baja en el año 2011 \$ 13,363.00.

Artesanos de calzados que usan cuero importado

Importación de cuero en el Ecuador según su partida

Tabla 7

| Unidad : miles Dólar Americano | | | | | | |
|---|---|-------------------------|-------------------------|-------------------------|-------------------------|-------------------------|
| Lista de los productos importados por Ecuador | | | | | | |
| detailed products in the following category: 41 Pieles (excepto la peletería) y Cuero | | | | | | |
| Código | Descripción del producto | Valor importada en 2010 | Valor importada en 2011 | Valor importada en 2012 | Valor importada en 2013 | Valor importada en 2014 |
| '4115 | Cuero regenerado a base de cuero o de fibras de cuero, en placas, hojas o tiras. | \$ 764.00 | \$ 1,849.00 | \$ 1,917.00 | \$ 1,461.00 | \$ 3,051.00 |
| '4107 | Cueros y pieles depilados de los demás animales y cueros y pieles de animales | \$ 800.00 | \$ 678.00 | \$ 906.00 | \$ 1,248.00 | \$ 2,299.00 |
| '4114 | Cueros y pieles agamuzados, incl. el agamuzado combinado al aceite | \$ 422.00 | \$ 389.00 | \$ 271.00 | \$ 346.00 | \$ 202.00 |
| '4104 | Cueros y pieles, de bovino o de equino, depilados, preparados, excepto | \$ 2,876.00 | \$ 1,803.00 | \$ 505.00 | \$ 121.00 | \$ 151.00 |
| '4105 | Cueros y pieles, de ovino depilados, preparados. | \$ 72.00 | \$ 729.00 | \$ 390.00 | \$ 226.00 | \$ 23.00 |
| '4106 | Cueros y pieles, de caprino depilados, preparados. | \$ 44.00 | \$ 63.00 | \$ 23.00 | \$ | \$ |
| '4101 | Cueros y pieles, en bruto, de bovino o de equino (frescos o salados) | \$ 318.00 | \$ 38.00 | \$ | \$ | \$ |
| '4102 | Cueros y pieles en bruto, de ovino (frescos o salados, secos), encalado. | \$ 22.00 | \$ 27.00 | \$ | \$ | \$ |
| '4103 | Los demás cueros y pieles, en bruto (fresco o salado, seco). | \$ 190.00 | \$ | \$ | \$ 18.00 | \$ |
| '4108 | Cueros y pieles, agamuzados (incluido el agamuzado combinado al aceite. | \$ | \$ | \$ | \$ | \$ |
| '4109 | Cueros y pieles barnizados (charolados) o revestidos; cueros y pieles. | \$ | \$ | \$ | \$ | \$ |
| '4110 | Recortes y demás desperdicios de cuero o piel, preparados, o de cuero. | \$ | \$ | \$ | \$ | \$ |
| '4112 | Cueros preparados después del curtido o del secado y cueros y pieles apergaminados. | \$ 81.00 | \$ 11.00 | \$ | \$ 7.00 | \$ |
| '4113 | Cueros preparados después del curtido o del secado y cueros y pieles apergaminados. | \$ 72.00 | \$ 90.00 | \$ 32.00 | \$ 15.00 | \$ |

Fuente: International Trade Center

Elaborado: La autora

En Ecuador no hay solamente artesanos que fabrican calzados con cuero ecuatoriano sino también, artesanos que se dedican a importar cuero y de los diferentes países que se dedican a exportar cuero de calidad como se puede observar en la tabla # 8.

El país que más produce y exporta cuero es Italia, según las estadísticas de International Trade Center realizada en el año 2014, en la tabla también se puede encontrar nuestro país Ecuador en el puesto # 88 de # 175 países productores y exportadores de Cuero.

En la tabla # 7 nos da a notar que en año 2014 se importó más en dos partidas las cuales son: **la partida 4115 la cual se trata de cuero regenerado a base de cuero o de fibras de cuero, en placas, hojas tiras** con un total de \$ 3,051.00 (Miles de dólares) y **la partida 4107 la cual se trata de Cueros y pieles depilados de los demás animales y cueros y pieles de animales** con un total de \$ 2,299.00, estas no fueron las dos únicas partidas que importo en el 2014 pero fueron las más elevadas según la tabla comparativa realizada por Internacional Trade Center en el año 2014.

Con respecto a los artesanos fabricantes de calzados con cuero importado, se puede notar que en algunas partidas del cuero se ha disminuido la importación debido a los aranceles e incluso se ha eliminada, como lo es en la partida # 4105 la cual se trata de cueros y pieles, de ovino preparados, la partida # 4106, la partida # 4102 la cual se trata de cueros y pieles en bruto, de ovino (frescos o salados, secos), encalado, la partida # 4103 en la se puede ver los demás cueros y pieles en bruto.

Con esto se puede notar que, para los artesanos que fabrican calzado con cuero importado no ha sido fácil, ya que, sin materia prima “Cuero curtido o preparado” no se puede llegar a la misma calidad de calzados, ya que, el cuero ecuatoriano que usan los artesanos de calzados no están bien tratados y por lo tanto los calzados no son de la misma calidad, es decir, si el cuero no es tratado antes de usarlo para hacer calzado, el mismo es duro y da otra textura al calzado el cual puede producir ampollas al consumidor final.

Países exportadores de cuero en el mundo

Tabla 8

Lista de los países exportadores para el producto seleccionado en 2014

Producto : 41 Pieles (excepto la peletería) y cueros

Fuentes: Cálculos del CCI basados en estadísticas de UN COMTRADE.

La agregación mundial representa la suma de los países que reportan los datos y de los que no los reportan

Este color representa los datos espejo basados en los datos de los países socios

| Exportadores | | Indicadores comerciales | | | |
|--------------|---------------------------|--|--|--|--|
| | | Valor exportada en 2014 (miles de USD) | Tasa de crecimiento anual en valor entre 2010-2014 (%) | Tasa de crecimiento anual en valor entre 2013-2014 (%) | Participación en las exportaciones mundiales (%) |
| N. | Mundo | \$ 36,219,023.00 | 7 | 3 | 100 |
| 1 | Italia | \$ 5,593,560.00 | 4 | 1 | 15,4 |
| 2 | Estados Unidos de América | \$ 3,833,432.00 | 7 | 2 | 10,6 |
| 3 | Brasil | \$ 2,947,940.00 | 13 | 17 | 8,2 |
| 4 | Hong Kong, China | \$ 2,428,788.00 | 1 | -4 | 6,7 |
| 5 | Alemania | \$ 1,532,621.00 | 6 | 9 | 4,2 |
| 6 | India | \$ 1,363,716.00 | 15 | 1 | 3,8 |
| 7 | Australia | \$ 1,139,110.00 | 6 | -5 | 3,2 |
| 8 | Corea, República de | \$ 1,003,885.00 | 6 | 0 | 2,8 |
| 9 | Argentina | \$ 1,003,200.00 | 0 | 9 | 2,8 |
| 10 | Francia | \$ 980,568.00 | 7 | 0 | 2,7 |
| 11 | España | \$ 970,015.00 | 6 | -7 | 2,7 |
| 12 | Taipéi Chino | \$ 803,028.00 | 2 | 9 | 2,2 |
| 13 | Austria | \$ 702,992.00 | 7 | 8 | 1,9 |
| 14 | Países Bajos | \$ 688,949.00 | 7 | 11 | 1,9 |
| 15 | Reino Unido | \$ 637,710.00 | 5 | 4 | 1,8 |
| 16 | Tailandia | \$ 603,925.00 | 8 | 7 | 1,7 |
| 17 | China | \$ 563,330.00 | 7 | 21 | 1,6 |
| 18 | Pakistán | \$ 547,508.00 | 7 | 3 | 1,5 |
| 19 | Nueva Zelandia | \$ 466,296.00 | 9 | -5 | 1,3 |
| 20 | México | \$ 438,988.00 | 11 | 8 | 1,2 |
| 21 | Vietnam | \$ 431,268.00 | 14 | 16 | 1,2 |
| 22 | Bangladesh | \$ 406,374.00 | 13 | 2 | 1,1 |
| 23 | Canadá | \$ 393,124.00 | 6 | 11 | 1,1 |
| 24 | Sudáfrica | \$ 351,827.00 | 19 | -15 | 1 |
| 25 | Uruguay | \$ 330,688.00 | 11 | 14 | 0,9 |

| | | | | | |
|----|------------------------------|---------------|-----|-----|-----|
| 26 | Nigeria | \$ 286,621.00 | 0 | -4 | 0,8 |
| 27 | Polonia | \$ 282,442.00 | 6 | -5 | 0,8 |
| 28 | Federación de Rusia | \$ 249,259.00 | 9 | 6 | 0,7 |
| 29 | Japón | \$ 241,637.00 | 1 | -11 | 0,7 |
| 30 | Turquía | \$ 226,701.00 | 19 | 14 | 0,6 |
| 31 | Irlanda | \$ 219,001.00 | 12 | 24 | 0,6 |
| 32 | Colombia | \$ 216,068.00 | 15 | 10 | 0,6 |
| 33 | Bélgica | \$ 198,096.00 | 11 | -4 | 0,5 |
| 34 | Paraguay | \$ 195,891.00 | 22 | 27 | 0,5 |
| 35 | Egipto | \$ 195,392.00 | 4 | 13 | 0,5 |
| 36 | Dinamarca | \$ 154,865.00 | 9 | 7 | 0,4 |
| 37 | Rumania | \$ 141,500.00 | 2 | -1 | 0,4 |
| 38 | Singapur | \$ 138,535.00 | 9 | -1 | 0,4 |
| 39 | Kenya | \$ 136,364.00 | 17 | -3 | 0,4 |
| 40 | Suiza | \$ 136,087.00 | 5 | 9 | 0,4 |
| 41 | Indonesia | \$ 134,105.00 | 2 | -4 | 0,4 |
| 42 | Eslovaquia | \$ 133,757.00 | 9 | 1 | 0,4 |
| 43 | República Checa | \$ 129,049.00 | 2 | -9 | 0,4 |
| 44 | Portugal | \$ 125,243.00 | 9 | 7 | 0,3 |
| 45 | Suecia | \$ 116,627.00 | 7 | 11 | 0,3 |
| 46 | Arabia Saudita | \$ 102,015.00 | -2 | 3 | 0,3 |
| 47 | Etiopía | \$ 89,504.00 | 4 | -13 | 0,2 |
| 48 | Ucrania | \$ 85,690.00 | -9 | -7 | 0,2 |
| 49 | Croacia | \$ 83,962.00 | 18 | -2 | 0,2 |
| 50 | Irán, República Islámica del | \$ 82,236.00 | -3 | -29 | 0,2 |
| 51 | Serbia | \$ 81,683.00 | 18 | 8 | 0,2 |
| 52 | Eslovenia | \$ 81,615.00 | 8 | 9 | 0,2 |
| 53 | Hungría | \$ 74,017.00 | 13 | 27 | 0,2 |
| 54 | Uganda | \$ 73,758.00 | 43 | 15 | 0,2 |
| 55 | Bosnia y Herzegovina | \$ 67,970.00 | 2 | -18 | 0,2 |
| 56 | Marruecos | \$ 67,090.00 | 16 | 3 | 0,2 |
| 57 | Bolivia | \$ 65,251.00 | 16 | 15 | 0,2 |
| 58 | Venezuela | \$ 62,464.00 | 8 | 7 | 0,2 |
| 59 | Chile | \$ 57,546.00 | 15 | 19 | 0,2 |
| 60 | Belarús | \$ 56,811.00 | 9 | -6 | 0,2 |
| 61 | Iraq | \$ 55,823.00 | 104 | 9 | 0,2 |
| 62 | Zambia | \$ 55,405.00 | 111 | 11 | 0,2 |
| 63 | Noruega | \$ 52,302.00 | 1 | -9 | 0,1 |
| 64 | Grecia | \$ 51,535.00 | -1 | -31 | 0,1 |
| 65 | Finlandia | \$ 48,184.00 | 7 | -4 | 0,1 |
| 66 | Zona franca | \$ 46,876.00 | -6 | 6 | 0,1 |
| 67 | Zimbabwe | \$ 37,928.00 | 16 | 6 | 0,1 |

| | | | | | |
|-----|--------------------------------------|--------------|-----|-----|-----|
| 68 | Túnez | \$ 35,903.00 | -2 | -23 | 0,1 |
| 69 | Mongolia | \$ 35,578.00 | | 2 | 0,1 |
| 70 | Perú | \$ 35,492.00 | 18 | 35 | 0,1 |
| 71 | Lituania | \$ 34,577.00 | 4 | 13 | 0,1 |
| 72 | Nicaragua | \$ 33,684.00 | 21 | 17 | 0,1 |
| 73 | Emiratos Árabes Unidos | \$ 32,370.00 | 14 | 20 | 0,1 |
| 74 | República Dominicana | \$ 31,784.00 | 4 | 17 | 0,1 |
| 75 | Malasia | \$ 28,708.00 | 5 | 6 | 0,1 |
| 76 | Argelia | \$ 27,933.00 | 6 | 7 | 0,1 |
| 77 | Yemen | \$ 27,254.00 | 14 | 8 | 0,1 |
| 78 | Bulgaria | \$ 26,715.00 | 5 | -13 | 0,1 |
| 79 | Albania | \$ 26,381.00 | -17 | -68 | 0 |
| 80 | República Árabe Siria | \$ 26,262.00 | -28 | 15 | 0,1 |
| 81 | Namibia | \$ 25,898.00 | 11 | -8 | 0,1 |
| 82 | Tanzanía, República Unida de | \$ 25,817.00 | 17 | 64 | 0,1 |
| 83 | Kirguistán | \$ 24,983.00 | 0 | 1 | 0,1 |
| 84 | Azerbaiyán | \$ 24,069.00 | 21 | 40 | 0,1 |
| 85 | Israel | \$ 22,495.00 | 23 | 36 | 0,1 |
| 86 | Panamá | \$ 22,300.00 | 25 | 3 | 0,1 |
| 87 | Kazajstán | \$ 20,141.00 | -20 | -26 | 0,1 |
| 88 | Ecuador | \$ 19,199.00 | 33 | 18 | 0,1 |
| 89 | Costa Rica | \$ 19,178.00 | -7 | 2 | 0,1 |
| 90 | Uzbekistán | \$ 18,305.00 | 18 | -14 | 0,1 |
| 91 | Malí | \$ 16,489.00 | 18 | -18 | 0 |
| 92 | Estonia | \$ 15,061.00 | 3 | -18 | 0 |
| 93 | Somalia | \$ 14,937.00 | 7 | 12 | 0 |
| 94 | Nepal | \$ 14,482.00 | 12 | 24 | 0 |
| 95 | Sudán (Norte + Sur) | \$ 13,684.00 | 3 | -49 | 0 |
| 96 | Afganistán | \$ 13,408.00 | 27 | 77 | 0 |
| 97 | Guatemala | \$ 12,011.00 | 8 | -3 | 0 |
| 98 | Papua Nueva Guinea | \$ 10,944.00 | 12 | 27 | 0 |
| 99 | Libia | \$ 9,427.00 | 12 | -24 | 0 |
| 100 | Turkmenistán | \$ 9,413.00 | 13 | -1 | 0 |
| 101 | Líbano | \$ 9,345.00 | 11 | -3 | 0 |
| 102 | Botsuana | \$ 9,326.00 | 5 | 199 | 0 |
| 103 | Madagascar | \$ 8,342.00 | 30 | 20 | 0 |
| 104 | Macedonia, Ex República Yugoslava de | \$ 7,893.00 | 4 | -30 | 0 |
| 105 | Jordania | \$ 7,344.00 | 0 | 14 | 0 |
| 106 | Tayikistán | \$ 7,251.00 | -4 | -5 | 0 |
| 107 | Senegal | \$ 7,088.00 | 40 | -75 | 0 |
| 108 | Montenegro | \$ 6,597.00 | 5 | -20 | 0 |

| | | | | | |
|-----|--------------------------------------|-------------|-----|-----|---|
| 109 | Letonia | \$ 6,195.00 | -7 | -16 | 0 |
| 110 | República de Moldova | \$ 6,036.00 | 2 | -6 | 0 |
| 111 | Qatar | \$ 5,980.00 | 33 | -12 | 0 |
| 112 | Georgia | \$ 5,752.00 | 16 | 16 | 0 |
| 113 | Cuba | \$ 5,339.00 | 17 | 49 | 0 |
| 114 | Ruanda | \$ 5,337.00 | 30 | 53 | 0 |
| 115 | Honduras | \$ 4,792.00 | 41 | 3 | 0 |
| 116 | Filipinas | \$ 4,758.00 | 2 | 92 | 0 |
| 117 | El Salvador | \$ 4,632.00 | 12 | -6 | 0 |
| 118 | Islandia | \$ 4,587.00 | 2 | -37 | 0 |
| 119 | Chipre | \$ 3,948.00 | -2 | -38 | 0 |
| 120 | Côte d'Ivoire | \$ 3,776.00 | -9 | 73 | 0 |
| 121 | Burundi | \$ 3,582.00 | 30 | 18 | 0 |
| 122 | Mozambique | \$ 2,731.00 | 63 | 158 | 0 |
| 123 | Camboya | \$ 2,689.00 | 23 | 75 | 0 |
| 124 | Burkina Faso | \$ 2,478.00 | -9 | -3 | 0 |
| 125 | Kuwait | \$ 2,465.00 | -13 | 1 | 0 |
| 126 | Djibouti | \$ 2,363.00 | -2 | -46 | 0 |
| 127 | Myanmar | \$ 2,358.00 | -25 | 106 | 0 |
| 128 | Luxemburgo | \$ 2,296.00 | 10 | 7 | 0 |
| 129 | Malawi | \$ 2,228.00 | 36 | 21 | 0 |
| 130 | Omán | \$ 1,973.00 | 63 | -14 | 0 |
| 131 | Bahrein | \$ 1,514.00 | -14 | 267 | 0 |
| 132 | Mauritania | \$ 1,465.00 | 8 | -69 | 0 |
| 133 | Camerún | \$ 1,273.00 | 3 | -56 | 0 |
| 134 | Eritrea | \$ 1,210.00 | -4 | -56 | 0 |
| 135 | República Democrática Popular Lao | \$ 1,034.00 | -9 | -79 | 0 |
| 136 | Sri Lanka | \$ 939.00 | 15 | 206 | 0 |
| 137 | Suazilandia | \$ 770.00 | 7 | 23 | 0 |
| 138 | Corea | \$ 738.00 | 48 | 486 | 0 |
| 139 | Haití | \$ 730.00 | 41 | -76 | 0 |
| 140 | Islas Feroe | \$ 580.00 | 131 | 107 | 0 |
| 141 | Belice | \$ 571.00 | -5 | 614 | 0 |
| 142 | Mauricio | \$ 384.00 | 28 | 5 | 0 |
| 143 | Níger | \$ 350.00 | -6 | 61 | 0 |
| 144 | Vanuatu | \$ 346.00 | 20 | -21 | 0 |
| 145 | Guinea | \$ 277.00 | 34 | -51 | 0 |
| 146 | Rancho de naves y aeronaves | \$ 233.00 | | | 0 |
| 147 | Malta | \$ 224.00 | 119 | -14 | 0 |
| 148 | Dominica | \$ 223.00 | -6 | 22 | 0 |
| 149 | Palestina, Estado de | \$ 206.00 | -18 | 26 | 0 |

| | | | | | |
|-----|---------------------------------------|-----------|-----|-----|---|
| 150 | Groenlandia | \$ 202.00 | 13 | -6 | 0 |
| 151 | Macao, China | \$ 202.00 | -28 | | 0 |
| 152 | Chad | \$ 161.00 | -9 | -28 | 0 |
| 153 | Antillas Holandesas | \$ 147.00 | 53 | | 0 |
| 154 | Armenia | \$ 130.00 | -28 | -20 | 0 |
| 155 | Nueva Caledonia | \$ 125.00 | -1 | -3 | 0 |
| 156 | Sierra Leona | \$ 125.00 | -28 | 145 | 0 |
| 157 | Guyana | \$ 107.00 | 17 | 281 | 0 |
| 158 | Suriname | \$ 93.00 | 37 | -29 | 0 |
| 159 | Brunei Darussalam | \$ 91.00 | -7 | -38 | 0 |
| 160 | Lesoto | \$ 90.00 | 38 | 190 | 0 |
| 161 | Benin | \$ 88.00 | | -34 | 0 |
| 162 | Fiji | \$ 82.00 | -11 | -27 | 0 |
| 163 | Angola | \$ 65.00 | | 63 | 0 |
| 164 | Barbados | \$ 49.00 | | 443 | 0 |
| 165 | Ghana | \$ 17.00 | -46 | | 0 |
| 166 | Togo | \$ 14.00 | -25 | -57 | 0 |
| 167 | Santa Helena | \$ 13.00 | | | 0 |
| 168 | Andorra | \$ 10.00 | -25 | -23 | 0 |
| 169 | Islas Vírgenes Británicas | \$ 10.00 | -10 | -93 | 0 |
| 170 | República Democrática del Congo | \$ 6.00 | 19 | 50 | 0 |
| 171 | Polinesia Francesa | \$ 5.00 | | 67 | 0 |
| 172 | Tuvalu | \$ 5.00 | -29 | | 0 |
| 173 | Cabo Verde | \$ 4.00 | | 85 | 0 |
| 174 | Islas Caimanes | \$ 4.00 | | | 0 |
| 175 | Estados Unidos Minor periférico Islas | \$ 1.00 | -24 | | 0 |

Fuente: International Trade Center

Elaborado: La autora

En esta tabla #8 se observan los 175 países que más exportan cuero a los diferentes países del mundo, entre los diez primeros están Italia, Estados Unidos de América, Brasil, Hong Kong, China, Alemania, India, Australia, Corea, República de Argentina, Francia, también se puede notar que nuestro país se encuentra en el puesto # 88, es decir, es uno de los países exportador según la tabla estadística de International Trade Center.

Países exportadores de cuero al país ecuatoriano

Tabla 9

Unidad : miles Dólar Americano

Lista de los mercados proveedores para un producto importado por Ecuador

Producto: 41 Pieles y cueros

| Exportadores | Valor importada en 2010 | Valor importada en 2011 | Valor importada en 2012 | Valor importada en 2013 | Valor importada en 2014 |
|---------------------------|-------------------------|-------------------------|-------------------------|-------------------------|-------------------------|
| Mundo | \$ 5,662.00 | \$ 5,679.00 | \$ 4,043.00 | \$ 3,442.00 | \$ 5,726.00 |
| Perú | \$ 600.00 | \$ 1,986.00 | \$ 2,242.00 | \$ 1,548.00 | \$ 2,240.00 |
| Colombia | \$ 3,426.00 | \$ 2,239.00 | \$ 1,066.00 | \$ 643.00 | \$ 1,209.00 |
| Argentina | \$ | \$ 46.00 | \$ 56.00 | \$ 323.00 | \$ 655.00 |
| España | \$ 10.00 | \$ 94.00 | \$ 1.00 | \$ | \$ 419.00 |
| Bolivia | \$ | \$ 181.00 | \$ 130.00 | \$ 246.00 | \$ 414.00 |
| Italia | \$ 297.00 | \$ 390.00 | \$ 302.00 | \$ 314.00 | \$ 284.00 |
| Brasil | \$ 500.00 | \$ 491.00 | \$ 100.00 | \$ 213.00 | \$ 220.00 |
| Chile | \$ 69.00 | \$ | \$ 1.00 | \$ | \$ 157.00 |
| India | \$ | \$ | \$ | \$ | \$ 82.00 |
| China | \$ 112.00 | \$ 66.00 | \$ 3.00 | \$ 92.00 | \$ 25.00 |
| Uruguay | \$ 137.00 | \$ 19.00 | \$ 54.00 | \$ 10.00 | \$ 21.00 |
| Canadá | \$ 121.00 | \$ | \$ | \$ | \$ |
| Alemania | \$ | \$ 2.00 | \$ | \$ | \$ |
| Hong Kong, China | \$ | \$ | \$ | \$ | \$ |
| Japón | \$ | \$ 20.00 | \$ | \$ 1.00 | \$ |
| México | \$ | \$ | \$ 11.00 | \$ 34.00 | \$ |
| Taipéi Chino | \$ | \$ | \$ 25.00 | \$ | \$ |
| Paraguay | \$ 18.00 | \$ | \$ | \$ | \$ |
| Tailandia | \$ | \$ 52.00 | \$ 54.00 | \$ | \$ |
| Reino Unido | \$ | \$ 1.00 | \$ | \$ | \$ |
| Estados Unidos de América | \$ 55.00 | \$ 55.00 | \$ 1.00 | \$ 18.00 | \$ |
| Venezuela | \$ 318.00 | \$ 38.00 | \$ | \$ | \$ |

Fuente: International Trade Center

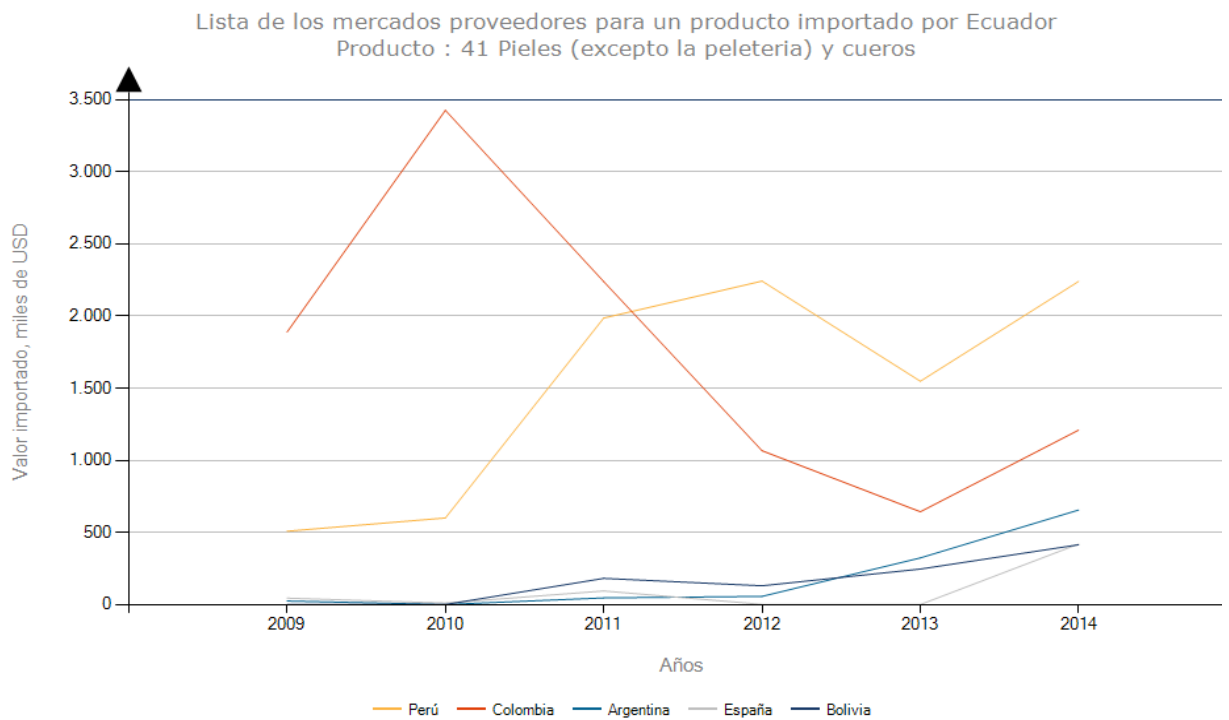
Elaborado: La autora

Como se puede apreciar entre los diez primeros proveedores de cuero directos de Ecuador están: Perú, Colombia, Argentina, España, Bolivia, Italia, Brasil, Chile, India y China.

Cabe indicar que la tabla estadística esta desde las importaciones que se dieron a partir del 2010 al año 2014 en el Ecuador. Perú según la tabla #8 está en el puesto # 70 de exportadores en el mundo y aun así en el # 1, en nuestro país, es decir, el mayor exportador para el Ecuador. En cambio Italia, ocupa el puesto # 6 en la tabla #9 de los países que exportan cuero a nuestro país, pero; es el mayor exportador del mundo en la tabla #8.

Importación de cuero en Ecuador de los diversos países del mundo

Grafico 2



Fuente: International Trade Center

Elaborado: La autora

En el gráfico # 2 se puede observar las importaciones de los 5 países de los cuales tiene mayor importación hasta el año 2014 y a su vez la curva de los mismos en el transcurso de los años. Ecuador ha bajado sus importaciones según se puede ver en el gráfico.

Como se puede observar del año 2009 al año 2010 las importaciones aumentaron pero a su vez a partir de ese año empezaron a disminuir como lo es el caso de Colombia.

Países importadores de cuero en el mundo 2010-2014

Tabla 10

Unidad : Dólar Americano miles

Lista de los importadores para el producto seleccionado

Producto: 41 Pieles y cueros

| Importadores | valor importada en 2010 | valor importada en 2011 | valor importada en 2012 | valor importada en 2013 | valor importada en 2014 |
|--|-------------------------|-------------------------|-------------------------|-------------------------|-------------------------|
| Mundo | \$ 26,292,869.00 | \$ 31,568,870.00 | \$ 30,122,206.00 | \$ 33,781,926.00 | \$ 35,887,656.00 |
| Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI) Agregación | \$ 781,277.00 | \$ 1,017,331.00 | \$ 1,143,980.00 | \$ 1,238,489.00 | \$ 1,425,990.00 |
| México | \$ 538,037.00 | \$ 736,585.00 | \$ 885,553.00 | \$ 1,012,630.00 | \$ 1,164,592.00 |
| Uruguay | \$ 64,051.00 | \$ 91,618.00 | \$ 92,708.00 | \$ 94,645.00 | \$ 109,800.00 |
| Argentina | \$ 39,064.00 | \$ 51,953.00 | \$ 33,687.00 | \$ 29,332.00 | \$ 30,741.00 |
| Brasil | \$ 83,120.00 | \$ 58,033.00 | \$ 35,814.00 | \$ 19,256.00 | \$ 28,957.00 |
| Paraguay | \$ 764.00 | \$ 8,834.00 | \$ 11,822.00 | \$ 13,814.00 | \$ 23,978.00 |
| Venezuela | \$ 10,946.00 | \$ 15,710.00 | \$ 31,948.00 | \$ 14,029.00 | \$ 19,739.00 |
| Chile | \$ 17,791.00 | \$ 23,802.00 | \$ 20,101.00 | \$ 18,829.00 | \$ 17,061.00 |
| Colombia | \$ 10,077.00 | \$ 13,488.00 | \$ 13,844.00 | \$ 18,900.00 | \$ 13,571.00 |
| Perú | \$ 9,847.00 | \$ 9,528.00 | \$ 12,190.00 | \$ 11,198.00 | \$ 9,746.00 |
| Ecuador | \$ 5,662.00 | \$ 5,679.00 | \$ 4,043.00 | \$ 3,442.00 | \$ 5,726.00 |
| Cuba | \$ 198.00 | \$ 788.00 | \$ 663.00 | \$ 1,247.00 | \$ 976.00 |
| Panamá | \$ 1,373.00 | \$ 1,218.00 | \$ 1,006.00 | \$ 896.00 | \$ 889.00 |
| Bolivia | \$ 347.00 | \$ 95.00 | \$ 601.00 | \$ 271.00 | \$ 214.00 |

Fuente: International Trade Center

Elaborado: La autora

En la tabla # 10 se puede visualizar que Ecuador está entre los diez países que más importan cuero con respecto a la Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI), también se puede entender por medio de la tabla # 10, que México es el país con mayor participación en el mercado dentro de la Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI) con un total de \$ 538,037.00 (Miles de dólares).

Ejemplo de países que implementaron las salvaguardias y sus consecuencias (Pro-Ecuador)

En México aplican candado a importación de calzado subvaluado – Junio 2015

- A partir del presente año 2015, todos los importadores de calzado, deberán presentar de manera obligatoria, el permiso previo de la compra al exterior, con las especificaciones del producto a ingresar. Esta medida está enfocada a frenar las importaciones de producto asiático subvaluadas que causan competencia desleal (70% del producto de origen asiático ingresa subvaluado), para beneficio de la industria local y de las importaciones legales de calzado.

Con esto se puede decir que Ecuador no es el único país que aplica restricciones a las importaciones de calzado como protección a la producción nacional, es decir, los gobiernos se ven obligados a ver otras formas de salvar a la producción nacional y a su vez no dejar sin trabajo a un sinnúmero de trabajadores ya que de no hacerlo el mercado puede desaparecer.

Si el gobierno no hubiera tomado alguna medida contra las importaciones de calzado en México, las mismas habrían aumentado y tal vez habría ocasionado un efecto secundario, como lo es el aumento de la tasa de desempleo o la desaparición del sector de calzado en el país mexicano.

En México caen importaciones de calzado en primer bimestre de 2015 – Junio 2015

- Las importaciones de calzado cayeron un 22.8% en el primer bimestre del 2015 con respecto a igual período en 2014. Esta caída se debe principalmente a las medidas de protección que el gobierno implementó en el sector para combatir ciertas prácticas desleales de ciertos empresarios. Según el portal de pro-Ecuador la decisión tomada por el gobierno a principios del año 2015 tuvo una buena acogida las salvaguardias en dicho

país ya que se redujeron un 2.8%, es decir, abriendo mercado para el sector de calzado mexicano.

CONCLUSIONES

En conclusión se puede decir que después de haber realizado la debida investigación y a su vez un análisis a partir de la implantación de la salvaguardias de calzados en Ecuador que, las mismas han beneficiado solo a los artesanos que trabajan con cuero nacional ya que si es lo contrario no ha beneficiado en su mayoría porque el gobierno impuso también medidas arancelarias a la materia prima del calzado como lo es el cuero, se puede decir, ¿Para qué importar cuero, si Ecuador también lo tiene? Ante esta interrogante podemos decir que nuestro país tiene la materia prima, el cuero, pero; dicha materia prima no es tratada como se debe.

Ecuador tiene la materia prima pero nuestros artesanos no están capacitados para el curtido del cuero, por lo cual se puede concluir que las salvaguardias de calzados beneficiarán aún más al sector productor de calzado siempre y cuando el artesanos ecuatoriano esté capacitado 100% en cómo se debe curtir el cuero y de esta manera poder vender calzado de mejor calidad, ofreciendo así a los consumidores ecuatorianos calzados cómodos como lo son los calzados extranjeros.

RECOMENDACIONES

- ✚ El gobierno Ecuatoriano debería aplicar salvaguardia al cuero que se importa a nuestro país con el fin de que los artesanos no se vean perjudicados.
- ✚ Realizar capacitaciones a los artesanos ecuatorianos para que aprendan el proceso de curtido o de mantenimiento del cuero con el fin de que este no le provoque malestar al consumidor final al usarlos ya que actualmente este es uno de los problemas que tiene que afrontar el artesano ecuatoriano que fabrica calzado con cuero ecuatoriano.
- ✚ Analizar el mercado de calzado ecuatoriano desde los dos puntos de vista, tanto del artesano que fabrica con cuero ecuatoriano los calzados, como aquel que importa cuero tratado para la fabricación de calzado.

BIBLIOGRAFÍA

Tribunal constitucional del Ecuador. (16 de Enero de 2009). Obtenido de http://www.dhl.com.ec/content/dam/downloads/ec/express/Registro_Oficial_512_con_Anexos_I_II_III.pdf

Blogspot. (5 de Abril de 2013). Obtenido de <http://historiadelcalzado.blogspot.com/>

Medicamentos Esenciales y Productos de Salud. (30 de Julio de 2015). Obtenido de <http://apps.who.int/medicinedocs/es/d/Jwhozip47s/3.3.3.4.html>

ANTÓN, E. A. (28 de Marzo de 2015). “Es increíble que las cámaras no sean las que hayan pedido salvaguardias” .

Bangara. (19 de Julio de 2015). Bangara S.A. Obtenido de <http://www.bangara.com.ec/index.php/noticias/468-el-ecuatoriano-ya-no-utiliza-zapato-ecuatoriano>

Businesscol. (s.f.). Obtenido de http://www.businesscol.com/comex/exporconv_grupo_de_los_3.htm

Castillo, A. C. (2015). Fundamentos del Régimen de Salvaguardias de la OMC: ¿Evolución imprevista de las circunstancias? Revista Jurídica UCSG , 1-5.

Comercio, T. d. (s.f.). Industria Nacional de Autopartes. Obtenido de http://www.ina.com.mx/documentos/comercio_exterior/acuerdos_comerciales/TLC%20Triangulo%20Norte.pdf

Dailyn, M. (11 de Junio de 2015). Diferencias entre GATT y OMC.

Ecuador, C. d. (Enero de 2009). CALTU. Obtenido de http://www.caltuecuador.com/pdf/DECRETO_468%20%20SEPT-2010.pdf

Fajardo. (2012). 54.

Garay, L. J. (s.f.). Biblioteca Luis Angel Arango. Obtenido de <http://www.banrepcultural.org/blaavirtual/economia/industrilatina/182.htm>

GATT. (1994). OMC. Obtenido de https://www.wto.org/spanish/docs_s/legal_s/gatt47.pdf

GATT. (2013). Banco Central de Colombia . Obtenido de <http://banrep.gov.co/es/contenidos/page/qu-acuerdo-general-aranceles-y-comercio-gatt>

OMC. (2005). OMC. Obtenido de
https://www.wto.org/spanish/docs_s/legal_s/ursum_s.htm

Pro-Ecuador. (s.f.). Obtenido de <http://www.proecuador.gob.ec/pubs/en-mexico-caen-importaciones-de-calzado-en-primer-bimestre-de-2015/>

Sapato Site. (s.f.). Obtenido de
<http://www.sapatosite.com.br/espanhol/opcoes/historia.htm>

VILLEGAS, E. A. (Junio de 2014). Obtenido de
[http://repositorio.ug.edu.ec/bitstream/redug/6258/1/tesis%20final%20%20CALZADO%20\(3\).pdf](http://repositorio.ug.edu.ec/bitstream/redug/6258/1/tesis%20final%20%20CALZADO%20(3).pdf)

