



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

SISTEMA DE POSGRADO

MAESTRÍA EN FINANZAS Y ECONOMÍA EMPRESARIAL

TRABAJO FINAL DE TITULACIÓN:

“LA INCIDENCIA DE LA CRISIS FINANCIERA DEL AÑO 1999
EN LA ESTRUCTURACIÓN DE LAS FAMILIAS
ECUATORIANAS”

Previa a la obtención del Grado Académico de Magíster en Finanzas y
Economía Empresarial

ELABORADO POR:

Econ. Miguel Herrera Estrella

DIRECTOR DE TRABAJO DE TITULACIÓN:

Econ. David Coello, Msc

Guayaquil, a los 4 días del mes de enero año 2016



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

SISTEMA DE POSGRADO

CERTIFICACIÓN

Certificamos que el presente trabajo fue realizado en su totalidad por el economista Miguel Paul Herrera Estrella, como requerimiento parcial para la obtención del Grado Académico de Magíster en Finanzas y Economía Empresarial

Guayaquil, a los 4 días del mes de enero año 2016

DIRECTOR DE TRABAJO DE TITULACIÓN

Econ. David Coello, Msc

REVISORES

Ing. Química María Josefina Alcívar A.

Econ. Renato Garzón



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

SISTEMA DE POSGRADO

DECLARACIÓN DE RESPONSABILIDAD

YO, Miguel Paul Herrera Estrella

DECLARO QUE:

El Trabajo de Titulación “La incidencia de la crisis financiera del año 1999 en la estructuración de las familias ecuatorianas” previa a la obtención del Grado Académico de Magíster, ha sido desarrollada en base a una investigación exhaustiva, respetando derechos intelectuales de terceros conforme las citas que constan al pie de las páginas correspondientes, cuyas fuentes se incorporan en la bibliografía. Consecuentemente este trabajo es de mi total autoría.

En virtud de esta declaración, me responsabilizo del contenido, veracidad y alcance científico del trabajo de titulación del Grado Académico en mención.

Guayaquil, a los 4 días del mes de enero año 2016

EL AUTOR

Miguel Paul Herrera Estrella



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

SISTEMA DE POSGRADO

AUTORIZACIÓN

YO, Miguel Paul Herrera Estrella

Autorizo a la Universidad Católica de Santiago de Guayaquil, la publicación en la biblioteca de la institución del Trabajo de Titulación de Maestría titulada: “La incidencia de la crisis financiera del año 1999 en la estructuración de las familias ecuatorianas”, cuyo contenido, ideas y criterios son de mi exclusiva responsabilidad y total autoría.

Guayaquil, a los 4 días del mes de enero año 2016

EL AUTOR

Miguel Paul Herrera Estrella

AGRADECIMIENTO

Agradezco de forma especial a Dios nuestro creador, por guiar día a día mis pasos de forma correcta.

A mi familia, especialmente a mi madre, quien ha sido un apoyo moral para lograr este fin.

Sin lugar a duda este trabajo no pudo haberse realizado sin la formación que recibí durante dos años de estudio en la Universidad Católica Santiago de Guayaquil. Gracias a mis profesores a quienes les debo gran parte de mis conocimientos, gracias a su paciencia y enseñanza.

Agradezco profundamente al Economista David Coello por su apoyo incondicional para la realización de esta tesis.

Finalmente los resultados de este trabajo, están dedicados a todas aquellas personas que, de alguna manera, son parte de su culminación.

DEDICATORIA

Dedico esta Tesis a Dios y a mis progenitores Miguel y Piedad porque han estado conmigo a cada paso que doy, cuidándome y dándome fortaleza para continuar, depositando confianza en cada reto que se me presentaba, sin dudar ni un solo momento de mi inteligencia y capacidad. Gracias a ellos que soy lo que soy ahora. Los amo con mi vida.

A mis hijos Denisse, Marlene, Daniel y Luisa, que han sido y son mi inspiración para todo lo que me he propuesto en esta vida.

A mis hermanas que por sus valiosos consejos tanto personales como profesionales han sabido inculcarme.

ÍNDICE

1. Introducción	1
1.1 Antecedentes	1
1.2. Justificación	6
1.3 Planteamiento del problema	8
1.4 Delimitación del problema	8
1.5. Objetivos	9
1.5.1 Objetivo General:	9
1.5.2 Objetivos Específicos:	10
CAPÍTULO I	11
Marco Teórico	11
1.1 Las modalidades económicas en el Ecuador	11
1.2 La emigración antes y después de la crisis de 1999	18
1.2.1 Causas de la crisis de 1999	18
1.2.2 Emigración ecuatoriana	25
1.2.3 Los efectos sociales de la crisis de 1999	28
1.3 El marco legal regulatorio antes de la crisis de 1999	31
CAPÍTULO II	37
Metodología y Método	37
2.1. Definición de metodología	37
2.2. Enfoque de la investigación	37
2.2.1. Enfoque Cuantitativo	38
2.2.2. Enfoque cualitativo	39
2.3. Alcance de la investigación	40
2.3.1. Alcance exploratorio	40
2.3.2. Alcance descriptivo	40
2.3.3. Alcance correlacional	41

2.4. Método Científico.....	41
2.4.1. Definición.....	41
2.4.2. Método Deductivo	42
2.4.3. Método histórico-comparativo.....	42
2.4.4. Método de investigación cuantitativa y cualitativa.....	42
2.5. Técnicas e Instrumentos de Investigación	43
2.5.1. Entrevista.....	43
2.5.2. La encuesta	44
Capítulo III.....	45
<i>Recopilación de información</i>	45
3.1. Diseño de la investigación.....	45
3.1.2 Tipo de diseño de la investigación.....	45
3.2 Tipos de diseños no experimentales.....	46
3.2.1 Investigación Transeccional o transversal	47
3.3 Tipos de muestras	49
3.3.1 Tipos de muestra probabilístico.....	51
3.4 Tamaño de la muestra	52
3.5 Tipos de cuestionarios.....	53
3.6 Procesamiento de la información.....	55
Capítulo IV.....	58
<i>Análisis de los Resultados</i>	58
4.1 Composición de la encuesta.....	59
4.2 Análisis por pregunta	64
4.3 La estructuración de las familias.....	74
4.3.1 Familias ecuatorianas antes de la crisis de 1999.....	76
4.3.2 La reestructuración de las familias ecuatorianas después de la crisis	79
4.3.3 Realidades actuales de las familias ecuatorianas	80
4.4 Los efectos de la emigración y la nueva estructura familiar	81

<i>Conclusiones:</i>	83
<i>Recomendaciones:</i>	84
<i>Bibliografía</i>	85

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1: Ciudad del encuestado _____	59
Tabla 2: Sexo del encuestado _____	60
Tabla 3: Estado civil del encuestado _____	61
Tabla 4: Edad del encuestado _____	62
Tabla 5: Números de hijos en la familia _____	63
Tabla 6: Conformación de grupos familiares _____	65
Tabla 7: Migración de los padres _____	65
Tabla 8: Motivo de la migración _____	66
Tabla 9: Pérdida de autoridad con la migración _____	67
Tabla 10: Cambio de autoridad hacia otros miembros de la familia _____	68
Tabla 11: Miembros de la familia que asumieron la autoridad _____	69
Tabla 12: Situación económica actual de la familia _____	70
Tabla 13: Condición de vida actual de la familia _____	71
Tabla 14: Estructura de la familia posterior a la crisis _____	72
Tabla 15: Principal problema que ocasionó la crisis _____	73
Tabla 16: Movimiento migratorio en el Ecuador 1976-1979 _____	77
Tabla 17: Indicadores Macroeconómicos de la economía ecuatoriana 1980-1999 _____	78

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1: Ciudad del encuestado _____	60
Figura 2: Sexo del encuestado _____	61
Figura 3: Estado civil del encuestado _____	62
Figura 4: Edad del encuestado _____	63
Figura 5: Números de hijos en la familia _____	64
Figura 6: Migración de los padres _____	66
Figura 7: Motivo de la migración _____	67
Figura 8: Pérdida de autoridad con la migración _____	68
Figura 9: Cambio de autoridad hacia otros miembros de la familia _____	69
Figura 10: Miembros de la familia que asumieron la autoridad _____	70
Figura 11: Situación económica actual de la familia _____	71
Figura 12: Condición de vida actual de la familia _____	72
Figura 13: Estructura de la familia posterior a la crisis _____	73
Figura 14: Principal problema que ocasionó la crisis _____	74

Resumen Ejecutivo

La crisis financiera de 1999 catapultó las migraciones, que hasta ese momento no registraban números alarmantes. Esta situación de buscar mejores oportunidades en localidades distantes de lugar de origen conlleva consecuencias culturales, económicas y sociales, que de cierta forma expone un antes y un después. Los ecuatorianos al estar agobiados por la crisis financiera decidieron enrumbar su vida hacia países que ofrecían mejores oportunidades. Los destinos acogidos por los ecuatorianos fueron los países de continente europeo como: España e Italia, naciones que brindaban cierta facilidad de dialecto y de cultura para los nuevos migrantes.

Esta situación se la investigó desde dos puntos de vista: financiero y social. La parte financiera aborda las causas que provocaron una economía caótica a finales del siglo pasado. En este aspecto se relaciona situaciones que el país adoptó como políticas estabilizadoras. Desde el punto de vista social la investigación se basa en la situación familiar de los migrantes ecuatorianos las consecuencias que trajo la debacle financiera y las posibles soluciones que se adopten. Seguramente la situación actual familiar de los migrantes no se podrá llevar a su estado original pero es necesario establecer pautas para tener una perspectiva más holística sobre los resultados que arrojó la crisis financiera.

La incidencia de la crisis financiera en la estructura de las familias ecuatorianas se enmarca en una confrontación la situación familiar anterior con la situación actual de familiar. De esta manera se pudo conocer la situación cambiante que provocó la crisis. A través de entrevista realizadas en las ciudades más pobladas del país como son: Quito y Guayaquil, se logró establecer la fuerte incidencia que tuvo la crisis en la migración de los ecuatorianos. La investigación sostuvo un perfil netamente objetivo para evitar algún tipo de sesgo sentimental, por tal razón las preguntas realizadas fueron netamente objetivas.

Summary

The financial crisis of 1999 catapulted migration, which until then did not record alarming numbers. This situation to seek better opportunities in distant towns of origin involves cultural, economic and social consequences, which somehow sets a before and after. Ecuadorians to be burdened by the financial crisis decided enrumbar his life to countries that offered better opportunities. The destinations were welcomed by the Ecuadorian mainland European countries such as Spain and Italy, nations that provided some ease of dialect and culture for new migrants. This situation is investigated from two points of view: financial and social. The financial part addresses the causes that led to a chaotic economy late last century. In this respect situations that the country adopted as concerns stabilization policies. From the social point of view the research is based on the family situation of Ecuadorian migrants consequences that brought the financial debacle and possible solutions to be adopted. Surely the current family situation of migrants may not lead to its original state but it is necessary to establish guidelines for a more holistic perspective on the results that threw the financial crisis.

The impact of the financial crisis on the structure of Ecuadorian families is part of a confrontation the previous family situation with the current family situation. In this way it was possible to meet the changing situation that caused the crisis. Through interviews conducted in the most populous cities such as Quito and Guayaquil, it was established that the strong impact of the crisis on migration of Ecuadorians. Research held a purely objective profile to avoid any kind of emotional bias, for this reason the questions were purely objective.

1. Introducción

1.1 Antecedentes

Ecuador es un país que ha soportado diferentes vicisitudes en el accionar económico, político, cultural, financiero y social. Los gobernantes que han manejado los hilos del país desde la separación de la Gran Colombia en 1830, colaboraron en la decadencia financiera que sufrió el país a finales del siglo pasado. Se han elaborado no pocos informes y varios libros sobre la crisis financiera del año 1999. Las diferentes políticas económicas aplicadas en el país, que se encontraban subordinadas a organismos internacionales financieros, se propagaron por cerca de treinta años en todos los sectores ecuatorianos, políticas que en su base era la aplicación de ajuste programados, la liberación del mercado y la poca regulación estatal. Tales estructuras fueron aplicadas sin ningún escrúpulo y esta situación liberal arrastró un resultado poco alentador en la economía nacional. Indudablemente los grandes perdedores de esta vorágine financiera fueron las familias ecuatorianas de poco poder de reacción.

Para comprender la crisis financiera de 1999 y su incidencia en la estructuración de las familias ecuatorianas imperiosamente se debe incursionar en la vida política, económica y financiera del país, la historia en este aspecto juega un papel relevante, ésta asignatura ayuda alcanzar los determinantes de la debacle social. “Por lo tanto habría que insistir que la economía como ciencia no se puede entender despojada de su contenido histórico. Los acontecimientos presentes no son legibles sin comprender su pasado” (Acosta, 2012).

La organización política en los tiempos modernos, por así decirlo, es el sistema republicano, esta concepción practicada en el país nació en la Revolución Francesa de 1789. El Ecuador sostiene su organización política en el pensamiento republicano, éste estilo de gobierno se fundamenta en la división de las funciones que ostenta poder, el país tiene claramente definidas las características de dichas funciones en la Constitución. Ecuador gracias a su desorganización social ha promulgado veinte cartas magnas¹ a lo largo de su vida republicana. El 20 de octubre del año 2008 fue promulgada la vigésima y

¹ Es el nombre que recibe la Constitución de un Estado

última Constitución de la República, que en su interior contiene cuatrocientos cuarenta y cuatro artículos. Es una de las cartas magnas más extensas del mundo. Su contenido es muy versátil y conserva derechos que protegen a la familia ecuatoriana, como tal. Este avance es muy significativo para la organización que el país debe seguir.

La crisis financiera del año 1999 que destruyó de una manera trágica la economía ecuatoriana, sustrajo sueños, anhelos y sacrificios de una gran parte de la población ecuatoriana, la improcedencia de los gobernantes de turno, en aplicar un sistema económico, el cuál fue dirigido por una corriente económica internacional, y que en teoría vislumbraba escenarios de crecimiento y desarrollo para la población reflejó resultados que no fueron los esperados. Las políticas aplicadas de la época exterminaron prácticamente con los proyectos de millares de familias ecuatorianas de obtener un crecimiento y desarrollo económico.

Las investigaciones que se han realizado referentes a esta catástrofe financiera tipifican casi en su totalidad cuantificaciones de la debacle, tipifican el salvataje bancario de la época, cuantifican las pérdidas millonarias que ocasionó la quiebra del sistema financiero, pero no clarifica y menos analiza las consecuencias sociales que emanaron esta situación caótica.

La migración es posible gracias a la existencia de solidas redes migratorias translocales que conectan permanentemente a poblaciones de Quito y Guayaquil con específicos puntos del norte rico del planeta; a través de ellas fluyen recursos, información, representaciones y contactos que permiten, y explican, que cierta parte de la población quiera migrar y pueda hacerlo mientras otra parte, en más o menos similares condiciones de crisis, no se plantee tal opción y si lo hace no pueda realizarla. (Larrea Maldonado, 2006)

El Estado ecuatoriano no ha presentado un detalle sobre la destrucción familiar producto de un sistema financiero poco controlado.

Por efectos de la Ley de la Agencia de Garantía de Depósitos (AGD), el Ministerio de Finanzas emitió bonos del Estado que fueron canjeados en el Banco Central por sucres de emisión, por un monto de 1.400 millones de dólares, que la AGD destinó en su mayor parte para capitalizar a los Bancos del Pacífico y La Previsora, que más tarde se declararon en quiebra. El Banco Central desde agosto de 1.998 hasta febrero de 1.999 otorgó créditos en forma directa a los banqueros, por un monto aproximado a los 1.000 millones de dólares. Los créditos otorgados en forma directa o vía canje con los bonos AGD, dieron lugar a una inyección masiva de sucres en el mercado, en un momento en que los ingresos de divisas eran escasos por la caída de las exportaciones y por la restricción en el acceso a los mercados financieros internacionales. En marzo de 1999, se congeló los depósitos del público, por una cifra aproximada de 3.800 millones de dólares. Estos recursos significaron una segunda importante fuente de financiamiento para el sistema financiero, en particular los depósitos denominados en sucres, cuyos depositantes sufrieron una gran pérdida del poder adquisitivo frente a la magnitud de la devaluación monetaria registrada; la cotización promedio de 9.576 sucres por dólar, en el momento del congelamiento, pasó a 25.000 sucres desde enero del 2000.

El detalle del costo de la crisis financiera se resume en: créditos directos concedidos por el Banco Central entre agosto de 1998 y febrero de 1999, por alrededor de 1.000 millones de dólares, los depósitos del público congelados por 3.800 millones de dólares, el costo fiscal, esto es con cargo al Presupuesto General del Estado alrededor de 2.700 millones de dólares y los créditos externos por alrededor de 600 millones de dólares canalizados a la capitalización de bancos, lo que suma un gran total de 8.000 millones de dólares que está pagándolos la población.

El costo fiscal de la crisis financiera continúa ascendiendo mientras la AGD no recupere los activos de los bancos bajo su

control, estimados en cerca de 3.700 millones de dólares, de los cuales el 75% serían créditos vinculados, esto es concedidos a personas o empresas relacionadas con los accionistas de los bancos quebrados (Larco & Orozco, 2006).

Las políticas económicas asumidas por gobiernos democráticos o no, en las diferentes etapas o épocas que el mundo ha vivido, son unas de las tantas causas para la devastación financiera de una sociedad. El Ecuador no es inmune a esta premisa, la historia económica ecuatoriana demostrará claramente la falta de visión de los gobernantes ecuatorianos para evitar la crisis financiera de 1999. “El gobierno de Jamil Mahuad, dominado por la bancocracia, no tuvo la capacidad para desactivar la crisis que se venía venir desde 1992” (Acosta, 2012).

En economía no existe la verdad absoluta, la panacea que los organismos financieros internacionales proliferaban no resultaron tan eficientes como se discutía en los diferentes ámbitos, para el Ecuador dichas medidas fue como una daga introducida que desangró el Sistema Financiero Nacional, “ bajo el liderazgo de Sixto Durán Ballén el Ecuador se acoge a las directrices neoliberales de los organismos internacionales agrupados en el denominado Consenso de Washington y emprende la ruta de las denominadas reforma estructurales de la economía” (Miño Grijalva, 2008) lo más clamoroso e impresionante es que dichos organismos *eruditos en economía* conocían que la crisis ecuatoriana se aproximaba cada día más, sin embargo optaron por implantar medidas más liberales aduciendo que el mercado en vidas enteras de ecuatorianos se desvanecieron en cuestiones de meses. La necesidad de señalar de manera determinante las secuelas dolorosas que marcaron estas políticas económicas, a través de un estudio profundo de la desarticulación familiar es prácticamente mandatorio.

Códigos, leyes, reglamentos, resoluciones y demás instrumentos jurídicos se gestionaron para favorecer las actividades de los señores banqueros ecuatorianos, normas jurídicas se promulgaron con el objeto de proteger los intereses muy particulares de la sociedad ecuatoriana en detrimento de un gran porcentaje de la población.

En efecto, la nueva *Ley General de Instituciones Financieras* eliminó la barrera de entrada y controles administrativos y simplificó el marco legal del sector financiero. La diferencia entre bancos y las sociedades financieras se limitó a los requisitos de patrimonio y a la posibilidad de emprender captaciones a la vista. La liberalización determinó una fuerte ampliación del ya sobredimensionado sistema en un momento en que la Superintendencia de Bancos inicia un proceso de modernización. Otro de los resultados de la nueva ley fue un *boom* del crédito (Miño Grijalva, 2008).

...la expedición de la Ley de Reordenamiento en Materia Económica en el Área Tributaria-Financiera. Mediante esta ley se crea la Agencia de Garantía de Depósitos (AGD), se declara la garantía ilimitada y permanente de los depósitos y el impuesto al 1% a la circulación de capitales (ICC). La orientación de ley apunta directamente al salvataje de los grandes propietarios de los bancos en riesgo, de grandes depositantes y deudores de la banca privada ecuatoriana (Miño Grijalva, 2008)

La incidencia de las políticas económicas de un país es de una relación gravitante con el cotidiano vivir de la población. Para entrar en la perspectiva de la situación caótica que la mayoría de la ciudadanía ecuatoriana experimentó a finales del siglo pasado es menester recoger y analizar las políticas singulares que el país adoptó o siendo más elocuente lo impusieron los organismos internacionales -FMI² BM³ y BID⁴- las teorías o corrientes económicas que el país implementó por cerca de veinte años son las aristas para llegar a comprender la catástrofe financiera más funesta en la vida del Ecuador, sin lugar a dudas las políticas económicas mantenidas por el país por estos largos veinte años son las raíces para la explicación de la migración masiva que vivió la sociedad ecuatoriana a finales del siglo pasado.

² Fondo Monetario Internacional

³ Banco Mundial

⁴ Banco Interamericano de Desarrollo

Le prestamos miles de millones de dólares con el fin de que pudiera contratar a nuestras compañías de ingeniería y construcción para la realización de los proyectos que interesaban a las familias ecuatorianas más adineradas. La consecuencia fue que en tres decenios, el nivel oficial de pobreza pasó del 50 al 70 por ciento de la población. El número de desempleados o subempleados creció del 15 al 70 por ciento, la deuda pública aumentó de 2 400 millones de dólares a 16 000 millones (Perkins, 2004).

1.2. Justificación

La partícula más esencial de toda sociedad y por ende de cualquier Estado organizado es la familia. Ecuador es un país formado por el coraje de sus próceres y no es ajeno a esta concepción. Las familias son la base para cualquier programa político, social, económico o financiero, se puede manifestar de una manera casi mandatorio que el aglomerado denominado sociedad implícitamente se encuentra coaccionado a reservar el estatus familiar de una manera tal que no erosione su conformación.

La crítica situación financiera de fines del siglo pasado, estableció un antes y un después en el vivir de los ecuatorianos, esposos, padres, madres, hijos, abuelos, y las demás relaciones familiares fueron vulnerados por la obligatoriedad de la migración. La secuela de esta devastación familiar todavía se la sigue viviendo en la actualidad.

La debacle financiera fuera del misterio de las cifras económicas, arrastró a la cédula más esencial e importante que toda sociedad organizada posee -la familia- a una desesperación prácticamente incontrolable. Este núcleo que es el sostén de toda nación fue prácticamente pulverizado por el Estado ecuatoriano al no imponer políticas para su conservación y permitir que el Sistema Financiero Nacional sea prácticamente rescatado por una gran parte de la población ecuatoriana. Esta institución -El Estado- mantiene una deuda social, por forzar o incentivar a miles de ecuatorianos a emigrar hacia distintos países en busca de recuperar los sueños perdidos que la crisis financiera del año 1999 sustrajo. Esta deuda social que el Estado mantiene ha iniciado una secuela de

profundos resentimientos y en algunos casos negación por parte de nuestros hermanos emigrantes.

La razón principal de esta investigación es establecer la incidencia de la crisis financiera de 1999 en la conformación familiar ecuatoriana. Las causas y las políticas que abrigaron los gobiernos ecuatorianos, las cuales arrojaron resultados con saldos en negativo, son las bases para concatenar la situación de 1999 con la estructuración de las familias ecuatorianas.

La investigación a desarrollarse ilustrará los escenarios que la población ecuatoriana soportó en la crisis financiera de 1999, y que obligó a la sociedad a encontrar alternativas para enfrentar la crisis.

La falta de concientización de la sociedad ecuatoriana relativo a la destrucción familiar hace imperativo que se tome la decisión de establecer ítems con el fin de evitar a toda costa una nueva crisis de tamaña envergadura. El salvataje bancario fue cubierto por los ahorros y esfuerzo de un grande porcentaje de los ecuatorianos. Este escenario de preservar el sistema financiero nacional se lo conjetura como el atraco más inmenso que ha tenido el país. “El gobierno declara crear la Agencia de Garantía de Depósito con el fin de sanear el sistema financiero garantizando los ahorros del público depositados en los bancos privados que ingresen al sistema y garantiza los depósitos de manera ilimitada” (Miño Grijalva, 2008).

La secuela de esta situación es la no presencia de un padre o de una madre, la ausencia de un esposo o de una esposa, la falta del cuidado personal que los padres entregan a sus vástagos, la felicidad familiar. Es una deuda que sigue pendiente por parte del Estado ecuatoriano, este ha sido incapaz de resarcir esta terrible situación y es una necesidad imperiosa de no permitir la repetición de esta dolencia familiar. Cuantos padres, madres, hijos, hermanos o familiares fueron triturados por la desesperación, familias enteras destruidas por la presencia de divorcios coyunturales. Estos escenarios la sociedad en su total envergadura no ha sabido conceptualizarla. Nuestra Constitución actual tipifica el buen vivir y para alcanzar la meta constitucional, el camino es visualizar los daños causados a las familias ecuatorianas por las acciones u omisiones del Estado con el objetivo de paliar los problemas parentales.

Antes de la crisis financiera del año 1999, la migración del Ecuador se concentraba en la parte sur del país, en esta etapa las poblaciones emigraban por diferentes motivos, se podría mencionar: la tradición. Los pobladores a una temprana edad avizoran con erradicarse en latitudes diferentes a las ecuatorianas, tales migraciones, incluyendo la costumbre y el tiempo se han encargado de ilustrarlas como una situación nada alarmante, y los gobiernos de la época no tuvieron la visión de erradicar esta forma de vida. Volviendo al tema central las emigraciones son el punto de partida de la debacle familiar, la crisis financiera dio un gran impulso a este tipo de decisiones, las carencias de medios para alcanzar el progreso dieron lugar a indagar posibilidades fuera de las fronteras ecuatorianas. “Varios analistas coinciden, sin embargo, en que el principal detonante para las emigraciones desde el austro fue el colapso del comercio de los sombreros de paja toquilla” (Acosta, 2012).

1.3 Planteamiento del problema

¿Cuáles son las incidencias de la crisis financiera de 1999 que provocó la nueva estructuración de las familias ecuatorianas?

1.4 Delimitación del problema

La investigación se enfocará en la magnitud de la creciente emigración de los ciudadanos ecuatorianos a partir de la crisis financiera de 1999, y del caos social que se presentó por los hechos ocurridos a finales del siglo pasado. El campo a investigar es la población que padece de la emigración familiar. El contexto se enmarcará en las ciudades más pobladas del país que han sobrellevado el problema de la migración: Quito, Guayaquil.

La migración es posible gracias a la existencia de solidas redes migratorias translocales que conectan permanentemente a poblaciones de Quito y Guayaquil con específicos puntos del norte rico del planeta; a través de ellas fluyen recursos, información, representaciones y contactos que permiten, y explican, que cierta parte de la población quiera migrar y pueda hacerlo mientras otra parte, en más o menos similares

condiciones de crisis, no se plantee tal opción y si lo hace no pueda realizarla. (Ramirez Gallegos & Ramirez, 2005)

Como se ha tipificado en los párrafos precedentes, la esencia de toda sociedad es la familia. Con tal relatividad o importancia del concepto abordado, la investigación entrará en el campo social-financiero para establecer los determinantes que las familias de los emigrantes ecuatorianos absorbieron.

La situación caótica que el país soportó tiene sus génesis en largo accionar de gobiernos que optaron por políticas de ajustes las cuales eran dictadas por organismos financieros internacionales. La corriente económica propuesta por instituciones mundiales como la solución a las diferentes dificultades económicas que ostentaba Ecuador –América Latina toda- fue aplicada o implementadas sin ningún tipo de análisis profundo. La aplicación de éstas políticas y sobre todo las estipuladas por el Consenso de Washington (WC), son unas de las principales determinantes del estallido de la crisis. Existen demás variables que sin duda alguna afectaron el desenvolvimiento normal económico del Ecuador, estos cuadros o escenarios se los abordará con el objetivo de establecer las causas y consecuencia de la crisis de 1999, fundamentalmente en la estructuración de las familias ecuatorianas.

No cabe duda que la información que va a sintetizar las consecuencias que mantienen las familias ecuatorianas por efecto de la crisis de 1999, es complejo, debido a que no existen elementos estadísticos al respecto. La información a levantarse podrá tener el obstáculo de no encontrar cooperación en los estratos familiares tocados por destrucción financiera.

1.5. Objetivos

1.5.1 Objetivo General:

- Analizar las incidencias en las estructuras de las familias del Ecuador a partir de la crisis financiera de 1999.

1.5.2 Objetivos Específicos:

- Analizar los condicionantes de la crisis financiera del año 1999 en el Ecuador
- Comparar la estructuración de las familias ecuatorianas antes y después de la crisis financiera del año 1999
- Determinar las secuelas de la crisis financiera del año 1999 en la conformación de las familias ecuatorianas.

CAPÍTULO I

Marco Teórico

1.1 Las modalidades económicas en el Ecuador

La economía ecuatoriana ha sido establecida de acuerdo a los preceptos internacionales de la época o de las directrices que los organismos internacionales -tales como Fondo Monetario Internacional, Banco Mundial- han emitido, sin un análisis profundo y confundiendo las nociones básicas que emana la teoría económica. Se realizaron relatividades sin escrúpulos liando el proceso con el objetivo final, y sin un concepto de sociedad latinoamericana. La historia económica ecuatoriana es la base para establecer la estructura de las familias del Ecuador después de la crisis financiera de 1999. Es una base de análisis que conlleva una profundidad para vislumbrar las causas de la debacle financiera.

Por lo tanto habría que insistir que la economía como ciencia no se puede entender despojada de su contenido histórico. Los acontecimientos presentes no son legibles sin comprender su pasado. Tanto es así que se podría afirmar que la historia en la economía cumple el papel del agua en la navegación, como solía decir el economista argentino Pedro Paz. Es entonces, innecesario resaltar la significación del acercamiento histórico para comprender cualquier evolución económica. No hay economía sin historia. Y viceversa, no hay historia sin economía. Si se recuerda, además que la economía es una ciencia social y que la historia estudia la realidad social en el tiempo, una historia económica debe tener presente las exigencias sociales del presente (Acosta, 2012).

Desde la perspectiva del desarrollo humano, la sociedad ecuatoriana se ha caracterizado históricamente por sus profundas desigualdades sociales, regionales y étnicas, y por la exclusión

de los beneficios del crecimiento para grandes sectores de la población. (Larrea Maldonado, 2006).

Históricamente el gobierno de Sixto Durán Ballén (1992-1996), ha sido hasta la fecha el régimen que más ha profundizado el esquema de "reforma estructural del Estado", tendiente a la liberalización de la economía, a la desregulación y la privatización, en aplicación de los términos establecidos por el "Consenso de Washington" (Troya Figueroa, 2009).

A principios de los ochenta, Ecuador tuvo que enfrentar distintos problemas que afectaron su economía. Se destacan la caída del precio del petróleo y las inundaciones durante el invierno de los años 1982-1983, el Fenómeno de El Niño, que golpearon gravemente la producción agrícola y la economía en general. A partir de entonces, el Ecuador, que hasta 1981 había sorteado con aparente facilidad el impacto de los problemas económicos internacionales y el mismo "reaganomics", comenzó a sentir de lleno sus síntomas; pero no exclusivamente por los problemas coyunturales mencionados, sino también por una serie de razones estructurales de larga data. En el contexto de la suspensión de pagos de la deuda externa por parte de Méjico el 17 de agosto de 1982, al igual que otros países latinoamericanos, el gobierno ecuatoriano, también se vio forzado a entrar en moratoria. Desde entonces el país ingresó en la ronda de las continuas negociaciones de la deuda externa con los acreedores internacionales, incorporando cada vez con mayor profundidad las recomendaciones y condicionalidades del capital financiero internacional, formuladas y presionadas por el FMI y el Banco Mundial. El WC comenzó a estar presente de una manera casi permanente (Acosta & Falconí, 2005).

Desde inicios de la década de 1980, Ecuador inició un proceso de mayor inserción en la economía global mediante políticas

económicas de «estabilización» y luego, paulatinamente, a través de políticas de «ajuste», enmarcadas en la corriente neoliberal, cuya finalidad principal fue readecuar la economía a las demandas del capital transnacional. Estas políticas fueron aplicadas a partir de la presidencia de Osvaldo Hurtado (1981-1984), quien sucedió a Roídos luego de que este falleciera en un accidente de aviación, y luego profundizadas por León Febres Cordero (1984-1988) y posteriormente por Sixto Duran Bailen (1992-1996), sobre la base de un modelo empresarial y de privatizaciones (Martin-Mayoral, 2002).

En el país se han presentado en diferentes tiempos crisis financieras desde la separación de la Gran Colombia⁵ como por ejemplo la heroica Revolución Juliana⁶ de 1925 que reivindicó la soberanía del Estado de organizar a la sociedad.

La crisis del modelo agroexportador significó para el Ecuador uno de los periodos de malestar social más impactantes, que tuvo su momento culminante en la matanza de trabajadores del 15 de noviembre de 1922. El primer quinquenio de los años veinte fue la máxima expresión política de los gobiernos liberales de corte plutocrático. Así económico-financiero inédito en la historia económica nacional, que dio lugar a la Revolución Juliana, una de las más prolíficas en reformas institucionales y sociales. Durante los años veinte los canales monetarios funcionaron como las correas de transmisión de la crisis del modelo primario hacia los sectores sociales más vulnerables de la sociedad. La devaluación y depreciación de la moneda fue el

⁵ Gran Colombia es un extinto país sudamericano creado en 1819 por el congreso reunido en la ciudad de Angostura a través de la Ley Fundamental de la República (ratificada después por su contraparte reunida en Cúcuta en 1821) por la unión de Venezuela y la Nueva Granada en una sola nación bajo el nombre de *República de Colombia*, a la que luego se adhirieron Panamá (1821) y Ecuador (1822). El término *Gran Colombia* se emplea por la historiografía para distinguirla de la actual República de Colombia, cuyo territorio por entonces era conocido como Nueva Granada/Cundinamarca.

⁶ Guayaquil, 9 de julio de 1925 por la tarde. Los oficiales jóvenes de la guarnición bajo la jefatura del sargento mayor Idelfonso Mendoza Vera luego de apresar a las autoridades de Gobierno, a Francisco Urvina Jado, propietario del Banco Comercial y Agrícola de Guayaquil, a otros representantes de la banca y a los propios jefes militares, constituyeron una Junta Militar de Gobierno con el aplauso del pueblo y de los estudiantes del colegio Vicente Rocafuerte.

mecanismo que permitió al sector exportador paliar los efectos de la caída internacional de los precios del cacao y el efecto de las plagas que afectaron a las plantaciones, aunque con un elevado costo social (Miño Grijalva, 2008)

La crisis cacaotera y del modelo primario exportador fue el telón de fondo en el que participaron los actores económicos del Ecuador en los años veinte del siglo pasado. Todos jugaron a su manera. Unos perdieron. Otros aprovecharon el momento y lo transformaron en una oportunidad para instaurar nuevas reglas aunque les faltaron fuerzas y condiciones suficientes para instaurar un modelo alternativo (Marchán Romero, 2013).

El Banco Central del Ecuador fue creado por el gobierno del Dr. Isidro Ayora ante la creciente necesidad de regular la emisión monetaria en el país, que estaba en manos de los bancos privados existentes en la época. De este modo, los bancos dejaron de ser emisores para convertirse exclusivamente en intermediarios financieros. La Ley General de Bancos, que formaba parte del proyecto de Ley bajo el cual se constituyó la creación del Banco Central, fue la base legal de las actividades del sector bancario por alrededor de 65 años, en los cuales no se introdujo ninguna reforma estructural que permita el desarrollo saludable y sostenido de los bancos ecuatorianos (Bonilla Toapanta & Gálvez Castillo, 2012).

El país ha implantado modalidades de acumulación dependiendo de las estructuras internacionales. Los organismos de dominación financiera dictaban directrices que la administración central optaba como la solución del desarrollo de la nación. En la capital del país del norte se discutía y se esbozaba las medidas que los países del sur tendrían que adoptar para un supuesto y utópico crecimiento. Una de las determinantes de la explosión social de 1999 son las pocas soluciones que arrojaron las políticas liberales, que dictaron las teorías económicas internacionales, que los gobiernos

ecuatorianos sin un análisis o estudio de las aplicaciones optaron por la implementación de las medidas. Que consistían en la mano invisible del mercado, un ajuste automático de las imperfecciones de éste.

Interrumpido el proceso de acumulación sustentado en “fáciles y abundantes” recursos financieros provenientes de las exportaciones petroleras y del endeudamiento externo, y sin las reformas estructurales que hubieran sido indispensables para enfrentar los problemas estructurales del subdesarrollo, los sucesivos gobiernos tuvieron que enfrentar la crisis tratando de sostener a como dé lugar los equilibrios macroeconómicos. Esfuerzo que, a diferencia de otras épocas, no devino en gobiernos dictatoriales, pues simultáneamente se trató de mantener con vida el espacio constitucional instaurado desde 1979. Este esquema político respondía a las necesidades de una renovada estrategia internacional de los Estados Unidos, que en épocas precedentes incluso alentaba o al menos toleraba dictaduras (Acosta & Falconí, 2005).

Bajo estas perspectivas, el gobierno del Arq. Sixto Durán Ballén presentó al país en 1992 su Plan de Estabilización Macroeconómica, en el que se definieron normas básicas sobre las que se asentaría el proceso de apertura y liberalización de la economía nacional, así como su rápida estabilización. En dicho Plan, se planteó la necesidad de introducir reformas inmediatas y sustanciales en los regímenes de regulación del comercio exterior y en los mercados de capitales, cambiario y monetario (Bonilla Toapanta & Gálvez Castillo, 2012).

Hacia 1982 las condiciones que condujeron al “boom” petrolero en Ecuador se agotaron, y el país, agobiado por una pesada deuda externa, afectado por los precios adversos de sus productos de exportación y por los efectos negativos de la “enfermedad holandesa”, inició su transición hacia un nuevo

período de su historia económica, bajo una estrategia de ajuste estructural y promoción de exportaciones, inspirada en los lineamientos del "Consenso de Washington" (Larrea Maldonado, 2006).

Desde inicios de los años ochenta, con diversos grados de coherencia e intensidad en el Ecuador, al igual que en los países de la región, se adoptó una concepción aperturista y liberalizadora de inspiración fondomonetarista/bancomundialista, que siguieron en gran medida las recetas del Consenso de Washington, concepción impuesta a través de múltiples mecanismos y hasta con chantajes externos e internos. Esto condujo a la aceptación de una lógica que ajustó al país de acuerdo a las necesidades del capitalismo mundializado y lo desajustó en términos de lo que pudo haber sido un desarrollo más equilibrado. (Acosta, 2011)

A inicios de los 80 la crisis latinoamericana golpeó a Ecuador, la reciente transición puso en evidencia la tensión entre el modelo desarrollista y el sistema democrático condiciones de crisis, obligando a los gobiernos iniciar algunas reformas para mitigarla y reducir el déficit fiscal ecuatoriana, podemos citar principalmente: i) deuda externa, ii) la volatilidad del precio internacional del petróleo, iii) los desastres naturales tales como el fenómeno del niño, y iv) crisis financiera internacional. Dichos factores modificaron las condiciones internacionales de los 70, y las tasas de interés se elevaron a niveles sin precedentes durante los 80, las mismas que fueron aplicadas al Ecuador en toda su deuda externa, de pagar 67.872 millones de sucre en 1985 se pasó a 180.327 millones de sucre en 1987, puesto que el gasto corriente del estado era insostenible en las. Entre los factores que provocaron la crisis de la economía (Herrera Román, 2010).

La política económica estuvo orientada a favorecer los intereses económicos de sectores privados privilegiados representados por la oligarquía. La política cambiaria, a través de sucesivas devaluaciones del sucre, buscó recuperarla competitividad perdida a causa de la elevada inflación. Pero al mismo tiempo el permanente déficit comercial²⁷, resultado de una excesiva dependencia de las importaciones, generaba presiones alcistas en los precios. Esto creaba un círculo vicioso entre devaluación e inflación. En definitiva, las devaluaciones no sirvieron para mejorar la situación del sector exportador ni tampoco lograron resolver la crisis del sector manufacturero. De hecho, las exportaciones se mantuvieron en niveles similares y, lo que es aún peor, apenas se diversificaron los productos exportables (Martin-Mayoral, 2002).

Una coincidencia desafortunada de choques exógenos detonó la crisis pre dolarización a fines de 1997 y comienzos de 1998. Los precios de exportación del petróleo cayeron; las lluvias asociadas al fenómeno de El Niño dañaron mucha infraestructura y la producción agrícola; y las crisis mundiales asociadas con Asia oriental y posteriormente Rusia y Brasil condujeron a salidas de capital financiero, incluso el retiro de líneas de crédito comercial a bancos ecuatorianos. La caída de las exportaciones y las importaciones estimuladas por anticipaciones de depreciación cambiaria abrieron un gran déficit comercial. En marzo y septiembre de 1998 las autoridades devaluaron el tipo de cambio más allá de la banda preanunciada. Aun así, el déficit en cuenta corriente subió a 11% del PIB (Berckman, 2004).

Como siempre en el proceso histórico latinoamericano, las tendencias recesivas han sido transmitidas desde la economía mundial y especialmente de la economía norteamericana, si bien sus impactos se reducen o magnifican según las condiciones

estructurales e institucionales en cada caso. No obstante, en la presente fase de la globalización, los niveles de apertura comercial, de liberalización financiera y la libre movilidad de los capitales, entre otros factores, han incrementado enormemente las interconexiones entre las economías de las diversas regiones del mundo, así como la velocidad de transmisión de las tendencias globales o de las potencias hegemónicas, aumentando significativamente la inestabilidad y vulnerabilidad de las economías menos desarrolladas, que cuentan con menos instrumentos para defenderse y responder frente a dichas fuerzas (Romero , 2010).

1.2 La emigración antes y después de la crisis de 1999

1.2.1 Causas de la crisis de 1999

Ecuador es un país, desde que formó la República⁷, con no pocos altibajos en lo que respecta a su economía, pero existe una constante que es muy necesario remarcar; el país ha sido y es un exportador primario, es decir explota, extrae y comercializa al mundo productos sin ningún valor agregado, sin grado de industrialización, esta performance del país ha traído un proceso de empobrecimiento de la población en términos reales. “Lo que sí está claro es que el extractivismo rentista constituye la columna vertebral de la economía ecuatoriana desde sus orígenes coloniales” (Acosta, 2012). Esta forma de crear riquezas fue sostenida por un tiempo bastante considerable desde la época cacaotera hasta la era del banano. Luego con la bonanza petrolera se idealizó al país como una nación que un lapso breve de tiempo estaría en los umbrales del desarrollo. Situación que nunca se presentó y por el contrario políticas económicas sin visión e injerencias internacionales sostuvieron la base para el colapso financiero que el Ecuador experimentó a finales del siglo pasado.

⁷ Separación de la Gran Colombia en el año de 1830

El país ha mostrado una incapacidad para desarrollar productos con valor agregado, esta forma rentista por parte de la clase más favorecida desarrolló una serie de falencias en la economía, como por ejemplo salarios bajos, la tercerización y explotación laboral.

La desigualdad e inequidad social son unas de las varias causas del problema de emigración. Las faltas de oportunidades para alcanzar sueños o metas por parte de los miembros activos de la sociedad obligaron a tomar medidas que resultaron muy drásticas para la conformación de una familia.

Los programas de ajuste estructurales dictaminados por el Consenso de Washington⁸ en 1982, que el Ecuador acogió de forma tan abierta, es una muestra de la incidencia económica en la emigración ecuatoriana. La forma de endeudar al país a través de créditos exorbitantes, que al final de cuentas resultaron impagables e inmanejables. Fue la estrategia de los países desarrollados, por así decirlo, impusieron en países con poco crecimiento económico. El espejismo de los primeros años de bonanzas fue la inversión de compañías transnacionales hambrientas y deseosas de explotar los recursos naturales de los países entrampados en la espiral de la deuda externa, por supuesto el Ecuador no fue la excepción. “A las propuestas económicas que configuraron la lógica y la práctica de los ajustes neoliberales se las conoce como el consenso de Washington, tal como lo denomina ingeniosamente John Williamson a principios de los años noventa.” (Acosta, 2012)

Las políticas liberales, algunos autores la denominan neoliberales, fueron calando en la economía ecuatoriana, se mencionó claramente en los párrafos anteriores la incidencia de la economía en la emigración. La corriente económica de la época se posaba en las más altas esferas de la economía, se lo vislumbraba como el camino hacia el crecimiento y desarrollo económico de los estados, no se ponía en tela de duda su aplicación. Agentes internacionales modificaban su rutina para actuar en papeles de intermediarios financieros. Ecuador fue uno de los tantos países, con recursos naturales exuberantes, que

⁸ Conjunto de diez fórmulas relativamente específicas el cual consideró que constituía el paquete de reformas "estándar" para los países en desarrollo azotados por la crisis de la deuda.

adoptó estas medidas económicas. “La estabilización y el ajuste no estaban dirigidos simplemente a reducir la inflación o asegurar el crecimiento económico de largo plazo de los países periféricos, eran mecanismos que apuntaban a transformar las economías subdesarrolladas en función de demandas del capital transnacional.” (Acosta, 2012)

A mediados de los 80, con la elección del nuevo gobierno, se iniciaron reformas que eliminaron progresivamente el modelo desarrollista y dieron paso a un nuevo modelo de economía abierta, basada en los supuestos del consenso de Washington. Las reformas fueron implementadas con los argumentos de la ineficiencia de un aparato estatal grande, que solo consumía recursos y no producía, sufría de corrupción e intervenía constantemente en la regulación del mercado impidiendo que éste creciera (Herrera Román, 2010).

Este espejismo económico duró menos de una década que irónicamente fue en la época de la dictadura. Este es el comienzo de la crisis financiera ecuatoriana. La crisis de 1999 no comenzó en ese año y tampoco culminó en ese año. Uno de los orígenes de la crisis financiera fue el excesivo endeudamiento que los gobiernos ecuatorianos accedieron sin ningún tapujo y que los cuales eran propuestos por los organismos financieros internacionales; arruinando y deteriorando de esta manera la economía ecuatoriana y por ende a las familias.

La sequía del año 1982, el fenómeno del niño en 1983, el terremoto del año 1987, la crisis mejicana de 1995, el efecto tequila⁹, el decrecimiento del precio del petróleo en 1998, la crisis internacional de los países asiáticos en 1997, son unas de las determinantes para que la economía del país se colapse, cabe señalar el aporte de leyes demasiado liberales que alentaron a el caos del sector financiero. Esta descripción de los desastres naturales colaboró, y en cierta medida obligaron, con el aumento de las emigraciones de ecuatorianas.

⁹ Fue una crisis iniciada en México de repercusiones mundiales. Fue provocada por la falta de reservas internacionales, causando la devaluación del peso mejicano

Pero el determinante o los determinantes fue la política de poca regulación estatal por parte de los extractos de control. Se adoptó la corriente neoliberal, la cual mantiene la premisa de la autorregulación del mercado. Existen no pocos análisis sobre la idea que el mercado es la institución que por excelencia que corrige alguna desviación económica. Estas políticas catapultaron en el Ecuador la emigración más excesiva que se ha producido.

Una sociedad enmarcada en una legislación sostenida en la visión del aglomerado, es la base de toda organización política, noción descubierta en 1789 por la Revolución Francesa¹⁰. El país por presiones internacionales ha promulgado leyes con resultados poco alentadores para la mayoría ciudadana.

La normativa tipificada antes del colapso financiero, en su profundidad se orientaba en precautelar la cancelación de los pasivos que el país ostentaba con la comunidad internacional.

Si una nación se encuentra en un estadio vulnerable por asumir políticas económicas pocos sustentables con los factores externos o exógenos –no son controlables por la administración- resultan catastróficos al no poseer un poder de reacción ante las embestidas de fuerzas externas.

En el año de 1999 el país sucumbió ante una crisis de magnitudes nunca vistas en el país, esta situación ahondó en los ingresos de la sociedad. El PIB de ese año se redujo hasta llegar al 7.6%. Los factores exógenos contribuyeron para ahondar la crisis financiera: el conflicto bélico de 1995 con el vecino país del sur en el alto Cenepa, el enfrentamiento armado obligó al Banco Central del Ecuador incrementar la tasa de interés con el objetivo de evitar una eclosión de fuga de capitales. Tres años anteriores el Ecuador

¹⁰ La Revolución francesa fue un conflicto social y político, con diversos periodos de violencia, que convulsionó Francia y, por extensión de sus implicaciones, a otras naciones de Europa que enfrentaban a partidarios y opositores del sistema conocido como el Antiguo Régimen. Se inició con la autoproclamación del Tercer Estado como Asamblea Nacional en 1789 y finalizó con el golpe de estado de Napoleón Bonaparte en 1799.

soportó un fenómeno natural que devastó el sector agrícola. En el año de 1997 el fenómeno de El Niño protagonizó en uno de los episodios más fuerte que la economía ecuatoriana haya soportado, millones de hectáreas de cultivo se perdieron y por ende las exportaciones tradicionales ecuatorianas cayeron. La caída del precio del petróleo es otro factor que influyó en la crisis financiero de finales de siglo.

En 1999 Ecuador sufrió una de las peores crisis económicas de su historia, la cual produjo que el PIB por habitante cayera al 7,6% en dicho año. Algunas causas de esta crisis fueron factores externos que pueden ubicarse desde 1995, cuando el conflicto limítrofe con Perú – la guerra del Cenepa- deterioró el sector externo y debilitó al sistema financiero por el incremento de las tasas de interés que impuso el Banco Central para evitar la fuga de capitales. La situación se agravó durante los años 1997-1999 con el fenómeno climático de El Niño, la caída de los precios del petróleo y la crisis financiera asiática (Correa Delgado, 2014).

El panorama de finales de siglo evidentemente no era el mejor. Factores externos golpearon la economía ecuatoriana, pero los manejos macroeconómicos no socavaron los efectos externos. Los gobiernos de la época optaron por la política del libre mercado y así redujeron controles al Sistema Financiero Nacional. Se aplicó un nuevo sistema impositivo el cual se denominó: Impuesto a la Circulación de Capitales, este impuesto produjo una corrida masiva de recursos de las Instituciones Financieras. Los contribuyentes buscan la manera más propicia para eludir el pago de tributos, y al percatarse que la no utilización del Sistema Financiero Nacional evitaba el pago de un impuesto, el contribuyente procedió a la desbancarización de sus finanzas, ahondando más la crisis financiera

Sin embargo, profundos errores de política económica y malas prácticas también originaron, precipitaron y agravaron la crisis. Entre los más importantes errores podemos destacar la falta de controles sobre el sistema financiero, la creación de una inédita

garantía de depósitos a finales de 1998, la aplicación del impuesto a la circulación de capitales en enero de 1999, la reforma del sistema de tipo de cambio en febrero de ese mismo año, y la independencia del Banco Central consagrada en la Constitución de 1998 (Correa Delgado, 2014).

El marco jurídico ecuatoriano, inducido por la corriente de mercado, estipuló normas que permitían un exiguo control a las instituciones financieras del país. En el gobierno del arquitecto Sixto Durán-Ballén se promulgó una ley que estuvo basada en el pensamiento neoliberal de la época: Ley General de Instituciones del Sistema Financiero. Dicha ley permitió la aparición de los créditos vinculados y en poco tiempo de aprobarse la normativa se produce la quiebra de uno de los bancos más grande del país

La liberalización financiera realizada en pleno auge del fundamentalismo neoliberal del Gobierno del arquitecto Sixto Durán Ballén, por medio de la Ley General de Instituciones del Sistema Financiero, aprobada por el Congreso Nacional el 25 de mayo de 1994 redujo notablemente los controles sobre la banca, lo cual generó una pésima cartera bancaria, créditos vinculados y carencia de reservas. Menos de dos años después de aquella liberalización, ya entraba en crisis uno de los bancos más grandes del sistema: el Banco Continental (Correa Delgado, 2014).

Para menguar la crisis, en el año de 1998 el Congreso ecuatoriano promulgó una nueva normativa: Ley de Reordenamiento en Materia Económica en el Área Tributaria-Financiera, esta norma jurídica fundó la Agencia de Garantía de Depósitos (AGD), la cual obligaba al Estado a garantizar todos los depósitos de los bancos en quiebra.

A finales de 1998 y cuando la crisis financiera era ya evidente, se aprobó la Ley de Reordenamiento en Materia Económica en

el Área Tributaria- Financiera (Ley de Garantía de Depósitos o Ley AGD), la cual creó la Agencia de Garantía de Depósitos (AGD) y estableció una garantía pública del 100% y sin límite de monto sobre los depósitos del sistema financiero (Correa Delgado, 2014)

El Ecuador, durante todos estos años e independientemente de lo diversos niveles de coherencia entre la teoría y la práctica, aplicando siempre más de lo mismo y sin preocuparse por sus irracionalidades, se mantuvo dentro del movimiento de reordenamiento liderado por el capital financiero internacional. Al dejar de lado una potencial respuesta nacional, el Ecuador se alineó al funcionamiento de la economía internacional dentro de un esquema pasivo que precipita y consolida la transnacionalización. El motor de este fenómeno no es el simple resultado de una confabulación internacional empeñada en sojuzgar a las naciones más débiles, sino que se explica por la lógica del sistema capitalista, que en la actualidad procesa una nueva forma de reorganización política y económica del mundo (Acosta, 2011).

La crisis del Ecuador fue causada por varios factores, entre los que se pueden destacar la liberalización de la ley bancaria, catástrofes naturales, deuda pública excesivamente alta, la devaluación constante del sucre respecto al dólar, inestabilidad política, especulación y defraudación, entre otros. En este entorno las instituciones financieras enfrentaron una situación económica grave, debido a especulaciones, fuga de capitales, corrupción, peculado, crisis internacionales, deuda externa elevada e inseguridad política, factores que llevaron al sistema bancario a la peor crisis del siglo (Troya Figueroa, 2009).

La deuda externa ecuatoriana había alcanzado niveles exorbitantes que terminaron en la incapacidad de pago por parte

de los deudores, pues gran parte del sistema financiero había otorgado préstamos en divisas, que habían sido financiados a su vez por los préstamos extranjeros. El cierre de los flujos de entrada de recursos del extranjero al país generó fuertes presiones en el crédito doméstico; se disminuyó la Reserva Monetaria y el tipo de cambio presentó una tendencia ascendente. En este entorno, la economía ecuatoriana cayó en una profunda crisis que develó por completo la vulnerabilidad del sistema financiero, el cual se caracterizó por una permanente situación de iliquidez originada por el alto nivel de la cartera vencida (principalmente en divisas), sobregiros en las cuentas bancarias del exterior, y la alta dependencia de los créditos canalizados por el Banco Central (Bonilla Toapanta & Gálvez Castillo, 2012).

Durante el periodo 1993-1998, el sistema financiero ecuatoriano experimentó un periodo de crecimiento considerable, caracterizado fundamentalmente por la expansión agresiva de su cartera de créditos, y altas tasas de rentabilidad. Sin embargo, la debilidad de los controles a nivel de supervisión en términos de normativa para la administración integral de riesgos (crédito, mercado, liquidez, operativo), sumada a la falta de prudencia en la administración de las IFI, y factores externos que afectaron la economía del país, degeneraron en la crisis financiera más grande que Ecuador haya vivido, con el cierre de alrededor del 35% de las IFI existentes a la fecha (Barrezueta Aguilar, 2010).

1.2.2 Emigración ecuatoriana

El país de Ecuador en su vida republicana, como en la mayoría de los países latinoamericanos, sostienen una emigración constante hacia países del norte y en los últimos años hacia países europeos. La crisis financiera de 1999 aceleró en demasía esta temática social. La situación de desesperación de los ecuatorianos al verse imposibilitados de obtener recursos económicos para cubrir sus necesidades más mínimas, produjo un incremento en la salidas del

país por parte de los migrantes. La situación social de la emigración ecuatoriana, debe analizarse de manera tal que profundice las causas y las posibles soluciones con la finalidad de mitigar este proceso de destrucción familiar.

La crisis financiera de 1999 provocó un aumento considerable de las migraciones, las redes de migrantes estableció diferentes destinos. Los ecuatorianos se concentraron en el viejo continente en países con un idioma similar al castellano como son los países de España e Italia.

Múltiples y de diversa índole son las causas que explican el fenómeno. Dos son los pilares básicos para su mejor comprensión: el surgimiento de la necesidad de migrar (en este caso económico); y el hecho de compartir el mismo idioma que sirve como inequívoco nexo de unión, comunicación, adaptación e integración con la sociedad española (Martinez Lucas & Romera Franco, 2015).

El fin de la década de los noventa marca la definitiva consolidación y extensión de la dinámica migratoria de ecuatorianos hacia el extranjero. A la vez que se intensifican las redes y conexiones previamente existentes, aquellas en dirección de los EEUU, se establecen eslabonamientos entre específicas localidades ecuatorianas y nuevos puntos de destino, sobre todo, en Europa. Tal configuración, no obstante, solo se decanta a partir de la crisis política de 1998 y se acelera definitivamente con el colapso del sistema financiero en 1999-2000. Antes de eso las salidas migratorias, si bien se habían incrementado ligeramente, no pasaron, en promedio, de 32.000 por año (Ramirez Gallegos & Ramirez, 2005).

La crisis establecida en el 1999 provocó una serie de situaciones que incitaron a los ecuatorianos a buscar oportunidades de desarrollo en localidades distantes. En la caótica situación que vivía el Ecuador a finales del siglo pasado, la cual acabó estableciendo un nuevo sistema monetario: la

dolarización, fue el génesis de la eclosión migratoria del país. El punto de inflexión donde reposa la catapulta del incremento migratorio es la crisis financiera de 1999.

El éxodo migratorio de finales de los noventa, en Ecuador, se diferencia de los flujos anteriores por su carácter nacional y multclasista, por la procedencia tanto rural como urbana de los emigrantes pero, sobre todo, por su feminización. Por un lado, la crisis económica y política de 1999 acelera los procesos migratorios de la zona sur del país hacia Estados Unidos, sobre todo aquellos de reunificación familiar. Por otro lado, las mujeres empiezan a migrar también como trabajadoras independientes o encabezando los proyectos migratorios de sus familias. Esto se relaciona, principalmente, con el aumento vertiginoso de la emigración hacia Europa. En destinos como Alemania o Italia, las mujeres migrantes son más numerosas que los hombres. En países como España, actualmente el principal destino de la población ecuatoriana, hubo más mujeres, en principio, pero han sido alcanzadas progresivamente por los varones (Herrera, Carrillo, & Torres, 2005).

El Ecuador desde los sesenta ha mantenido migraciones de ecuatorianos hacia los países del norte en especial los Estados Unidos, las circunstancias sobre esta situación manifiesta diferentes ópticas, los sucesos económicos en el país como falta de empleo, salarios con nivel bajo o la precariedad económica incentivan los ecuatorianos a dirigir su visión de vida en lugares ajenos al territorio ecuatoriano, la paradoja de este cuadro lo vive algunas provincias pobres del Ecuador como es el caso de Esmeraldas, no así los cantones de Girón, Clavas, Bangui, Azogues etc...obsérvese que los cantones o ciudades que denotan alta migración corresponde a localidades ubicadas en la región central de la sierra ecuatoriana, la disyuntiva constituye una interrogante que los analistas han ilustrado como conclusión la existencia de redes y cadenas transnacionales que coadyuvan a las poblaciones de la sierra a encaminarse desde temprana edad con la ilusión o el sueño de emigrar hacia otros lugares.

Claro está que la crisis de 1999 no comenzó la migración ecuatoriana, existen diferentes factores sobre esta problemática social, pero si es propio decir que la circunstancias económicas que experimentó el país a finales del siglo pasado catapultó la salida de miles de ecuatorianos en busca de oportunidades que el Estado estaba incapacitado de otorgar.

Pero el masivo incremento de la emigración de ecuatorianos al exterior –en particular a Europa y, dentro de ella, sobre todo a España, considerado ya como un verdadero fenómeno social extendido y no aislado, con un importante impacto en la sociedad y en la economía del país, se produjo desde fines de los noventa. Este flujo migratorio se generó en Ecuador básicamente como resultado del descalabro financiero y bancario de 1999, la crisis económica que le siguió y la consecuente reducción de puestos de trabajo (Carrión Mena, 2005).

1.2.3 Los efectos sociales de la crisis de 1999

Las migraciones per se no se las catalogas como causalidad de una situación económicamente y financieramente caótica, el termino que se debería utilizar es consecuencias de tales estadios desesperantes, por lo tanto las crisis financieras y económicas provocan distorsiones que su vez generen problemas sociales como por ejemplo el alza del desempleo, la precariedad salarial, el incremento de la delincuencia, el aumento desproporcionado del índice de precios del consumidor IPC¹¹ etc. En efecto las migraciones son los eslabones de una cadena que precede ciertas falencias económicas las cuales la razón de la cruel huida de ecuatorianos al exterior. Abordar los causas y los efectos de la crisis 1999 nos permite ilustrar mejor el contexto de la masiva emigración hacia países del norte – en especial Estados Unidos – y países europeos – lo

¹¹ El IPC es un índice en el que se valoran los precios de un conjunto de productos (conocido como «canasta familiar» o «cesta familiar») determinado sobre la base de la encuesta continua de presupuestos familiares (también llamada «encuesta de gastos de los hogares»), que una cantidad de consumidores adquiere de manera regular, y la variación con respecto del precio de cada uno, respecto de una muestra anterior. Mide los cambios en el nivel de precios de una canasta de bienes y servicios de consumo adquiridos por los hogares. Se trata de un porcentaje que puede ser positivo (lo que indica un incremento de los precios) o negativo (que refleja una caída de los precios).

más recurrentes España e Italia – catalogar los problemas sociales como una deuda del Estado ecuatoriano no es rayar en lo absurdo por demás la investigación está orientada hacia esa premisa.

No existe estadísticas de los hogares que se han visto afectado por la emigración de los ecuatorianos, realmente es preocupante presenciar estudios de otras latitudes que tal vez sean útiles para los organismos de ostenta la administración gubernamental, resulta un poco absurdo idear la existencia de una metodología para cuantificar los resultados sociales de la catástrofe financiera del año 1999, esto con llevaría a que la deuda del Estado ecuatoriano aumente de un forma significativa, tal es la razón que se presume la inacción de realizar un estudio de las afectaciones sociales.

El Ecuador, desafortunadamente, no dispone de un sistema periódico y consistente de encuestas de hogares con cobertura nacional que permita analizar la evolución de la pobreza y otras actividades sociales. La información más confiable proviene principalmente de las encuestas de empleo urbano realizadas mensualmente por el Banco Central en las tres ciudades del país –Quito, Guayaquil y Cuenca- que concentran el 35% de la población nacional; como también de tres encuestas de hogares con cobertura nacional efectuadas en los años 2000, 2001, 2002 y 2003, y de las Encuestas de Condiciones de Vida de 1995 y 1998.

Las encuestas nacionales de hogares son diferentes entre sí, pero incluyen información desagregada sobre ingreso familiar y permiten estimar la pobreza por región y área de residencia. Las dos encuestas tienen muestras aleatorias estratificadas plurietápicas representativas para las principales regiones (Larrea Maldonado, 2006).

Las etapas migratorias han coincidido históricamente con períodos de estancamiento y crisis. El fenómeno que no constaba como una prioridad en la agenda del Estado, adopta en una década una importancia crucial en la vida social, política y

económica del Ecuador, cuando se convierte en una estrategia de supervivencia familiar sobre todo para los sectores más pobres ubicados de las zonas rurales y marginales de las ciudades.

Un millón de los 12,5 millones de habitantes que tenía en Ecuador en 1999 se radicaron en el exterior entre ese año y 2000, un récord en América Latina. Organizaciones humanitarias y estadísticas gubernamentales coinciden en que los ecuatorianos radicados en el exterior, en la actualidad, superan los 2,5 millones, principalmente en Estados Unidos, España e Italia. Cálculos oficiales apuntan que en Estados Unidos se distribuyen 600.000 emigrantes ecuatorianos en Nueva York, 100.000 en la occidental ciudad de Los Angeles, 100.000 en la central Chicago y 60.000 en Washington. Por su parte, la Embajada de España en Ecuador detalló que unos 300.000 ecuatorianos residen en ese país europeo, pero sólo un tercio cuenta con la documentación correspondiente (Madera Galárraga & Rodríguez Muñoz, 2011).

En cuestión de meses, en los ecuatorianos desapareció la imagen de un país de oportunidades, para el desarrollo laboral y social, porque sus propios dineros no se podían manejar debido al congelamiento bancario. En este momento, la migración que antes era una decisión individual de superación, pasó a ser una decisión familiar de subsistencia para alcanzar el bienestar social y económico que tanto exige vivir el mundo globalizado.

Otra de las cosas que afectó la forma de pensar de los ecuatorianos en seguir permaneciendo en el país es la posibilidad de mantenerse en un empleo o conseguirlo, porque cada vez se hacía más latente la desvalorización de la fuerza de trabajo y se acentuó el trabajo eventual o temporal, donde el trabajador pierde todos sus derechos laborales lo que les hace

cada vez más vulnerables a la pobreza, subempleo como vendedores ambulantes, y miles de ellos llegaron a la miseria (Alvarez Cevallos & Campozano Ortiz, 2011).

Tanto en el Ecuador como en los países receptores se detectan los efectos económicos basados en cifras, sin embargo, el impacto social es menos cuantificable. Las remesas han servido para mitigar la situación de hogar en hogar, contrarrestando el empobrecimiento de muchas familias, pero los daños provocados a causa de la desestructuración familiar han llegado a ser irreparables. Entre el año 1993 y 2005, el 51,4 % de los emigrantes ecuatorianos son los hijos del jefe de hogar, en tanto que éste último o sus esposas representan el 17,1 %; y en promedio el 48 % de emigrantes han dejado a hijos menores de edad. El costo de la desunión familiar, que ocasiona el crecimiento de niños sin padres, favorece el involucramiento de muchos jóvenes en una sociedad cada vez más consumista, donde con la ausencia del afecto de sus progenitores, existe la posibilidad de acumular dinero y adquirir fácilmente bienes por las remesas que les envían sus padres, y no se toma atención por lo menos a que cuenten con una buena educación (Arias Zúñiga, 2011).

1.3 El marco legal regulatorio antes de la crisis de 1999

La performance de la corriente económica elaborada en los años precedentes a la crisis de 1999 fueron sustentadas de forma legal, en un estado de derecho la vía de legalidad es la adecuada, la aprobación de leyes por parte del Congreso Nacional de la época, basada en conceptos económicos demasiados liberales que en teoría aducían la autorregulación de los mercados y la poca intervención estatal era lo óptimo para encontrar el crecimiento y desarrollo del país. Código, leyes y reglamentos fueron promulgados con un celeridad de asombro por parte de los legisladores que obviamente dirigían sus decisiones fundamentadas en programas neoliberales.

A partir de 1992, el gobierno del arquitecto Sixto Durán Ballén emprendió un ambicioso plan de reforma estructural encaminado a luchar contra los constantes incrementos de precios, la inestabilidad del tipo de cambio y promover la estabilidad económica del país, en aras de un modelo económico neoliberal. Muestras claras de una liberalización económica son: el incremento del pago de la deuda interna del 25% al 31% y la deuda externa del 31% al 35%; el retiro voluntario de la OPEP, pese a que durante años se solicitó el ingreso del país a la organización; alza de combustibles gas en un 200% y gasolina en un 160% (Sánchez-Parga 1993:14). El plan de estabilización se fundamentó en la utilización del tipo de cambio como ancla nominal para terminar con las expectativas especulativas internas y reducir la inflación y las tasas de interés. Insertar a la economía ecuatoriana en el mercado mundial, era el objetivo fundamental del nuevo modelo económico, ideado por su mentalizador, el vicepresidente Alberto Dahik Garzosi. Según él, con este proceso se lograría la liberalización y apertura de la economía y la modernización del aparato productivo. Con este propósito se introdujeron importantes reformas monetarias, financieras, comerciales y cambiarias. Es así que se aprobaron nuevas leyes como la de Régimen Monetario, de Instituciones Financieras y de Mercado de Valores. En el mes de mayo de 1994, el Congreso Nacional aprobó la nueva Ley General de Instituciones del Sistema Financiero [LGISF] (Ley N.º 52) que sustituyó a la Ley General de Bancos. Esta nueva ley se proponía una reestructuración del sistema financiero ecuatoriano en base de tres pilares fundamentales: liberalización, apertura y consolidación. Estas reformas entraron en vigencia con la aprobación de la LGISF y permitieron la flotación de las tasas de interés, eliminaron tasas de interés preferenciales en algunas actividades productivas⁷. En esta etapa, el Banco Central asumió exclusivamente funciones monetarias y cambiarias

mientras que, los bancos de desarrollo como la Corporación Financiera Nacional y Banco Nacional de Fomento facilitaron el libre accionar de la banca comercial, al trasladar sus recursos a la banca privada como agentes de intermediación financiera, de los recursos públicos. Adicionalmente se dio paso a una serie de reformas jurídicas, tales como la Ley de Mercado de Valores, la Ley de Modernización del Estado, además de la desregulación de los depósitos fuera del país, en la banca *off-shore*, que canalizó recursos de los ecuatorianos hacia el exterior para ser manejados extraterritorialmente con menos controles, acelerando la dolarización espontánea de la economía. El porcentaje de ahorros en dólares que en 1994 era del 15,7%; pasó al 47,3% en 1999 (Herrera Román, 2010).

A principios de los años noventa, reformas en las áreas de flexibilización laboral, de comercio internacional y de la cuenta de capitales progresaron muy rápidamente. Dentro de esta ola, la desregulación bancaria fue mucho más profunda, especialmente a través de tres cuerpos legales cruciales:

- (i) La Ley de Régimen Monetario y Banco del Estado, (LRM) que modernizó el Sector Público Financiero, particularmente las operaciones del Banco Central¹⁵ ;
- (ii) La Ley de Promoción de Inversiones de 1993 (LPI) que eliminó la posibilidad de regulaciones al capital y favoreció los flujos hacia adentro y hacia fuera de capitales sin consideraciones de ningún tipo, ni en plazo, ni en origen, ni en propósito; y, como punto culminante,
- (iii) La Ley General de Instituciones del Sistema Financiero de 1994 (LGISF) que avanzó profundas transformaciones en la liberalización de las actividades de las instituciones privadas y redujo desigualmente las capacidades y las atribuciones de la supervisión bancaria (Paez, 2004).

El 8 de marzo de 1999, el presidente en curso Jamil Mahuad, decretó feriado bancario y congelamiento de depósitos, afectando a gran parte de la población ecuatoriana, ocasionando crisis económica y una inflación de 20,000 sucres por dólar

(IEPP, 2000). Existieron varios acontecimientos que aportaron para el desarrollo del famoso Feriado Bancario. Se originó en 1994, fecha donde existieron varios cambios dentro del sistema financiero ecuatoriano, se creó la Ley de Instituciones Financieras, la cual tenía como objetivo la liberación de la tasas de interés y lo que ocasionó la libre circulación de capitales y el aumento descontrolado de créditos lo cual dio paso a la especulación, fuga de capitales y quiebra de bancos. En 1998 empezaron las políticas que beneficiaban a la industria bancaria, ya que constaba en dar créditos de altas cantidades a la banca, a través de instituciones públicas. Además de ello, el Congreso Nacional creó una institución que se hizo cargo de las deudas de la banca privada, la Agencia de Garantía de Depósitos (De Souza Jaramillo, 2014).

Así, entonces se producen cambios legales que permitan alcanzar dichas condiciones. En el caso del BCE, durante este gobierno, se observa una clara tendencia para “acelerar y profundizar las reformas de liberalización”, especialmente la bancaria y financiera, la cual se da gracias a que “primero se reforman leyes como: - la de 1992: Ley de régimen monetario y Banco del Estado, -y la de 1994 Ley de instituciones financieras, y después se reforma el estatuto del Banco”. Reformas del estatuto que también pretendían apuntalar a lo que Izurieta llama “los intentos por corregir desbalances y promover crecimiento económico vía el modelo de liberalización financiera”¹¹². Estos van a incidir en “los performances económicos de esta fase: la Euforia, y el Colapso Financieros” (Reyes Herrera , 2004).

La elaboración de las normas que sustentaron de forma legal las maniobras neoliberales dictadas por los organismos financieros internacionales dieron una apertura sin precedentes para el descalabro financiero ecuatoriano,

el resultado de estas promulgaciones fue la masiva y brutal emigración de ecuatorianos.

Antes de iniciar el análisis del marco regulatorio aprobado en 1994, que definió una estructura financiera para ese momento, es importante recalcar cuáles fueron las orientaciones de las leyes. Los distintos gobiernos que dirigieron Ecuador implementaron reformas legales y constitucionales de forma continua, estableciendo reformas y contra-reformas que se reflejaron en una inestabilidad institucional por el constante cambio de “reglas de juego”. Desde el retorno a la democracia, cada presidente elegido por votación popular llegó al poder con un paquete de reformas legales, que permitieran un cierto margen de acción, además que cuidaban intereses a corto o mediano plazo. Como resultado del constante cambio de reglas, la inseguridad o incertidumbre del esquema legal y político se ha convertido en un denominador común. La satisfacción de intereses económicos particulares por medio de la negociación y el cabildeo político de los distintos grupos de presión puede ayudar a explicar el constante cambio de leyes. Otra posible explicación fue la renovación de dos terceras partes del Congreso cada dos años y la imposibilidad de reelección inmediata. Esto incidió negativamente en el encausamiento de alianzas sobre la base de acuerdos programáticos o planes de corto, mediano y largo plazo; se buscaba, en cambio, satisfacer intereses inmediatos, es decir que “los incentivos de esta estrategia están en la posibilidad de maximizar beneficios de cara a tener algo que negociar para la segunda vuelta electoral e incrementar su margen de chantaje para ser parte de las coaliciones ganadoras o para vender su apoyo a esas coaliciones” (Freidenberg, 2008). Las estrategias de los actores fueron dirigidas en dos sentidos, uno aprovechar al máximo su cargo de representación para obtener beneficios del gobierno y, por otro, tratar de modificar las normas en beneficios propios,

por ello los constantes cambios en las leyes en general. (Herrera Román, 2010)

CAPÍTULO II

Metodología y Método

2.1. Definición de metodología

El camino o la guía a imponer sobre la investigación la encontramos en la definición de metodología, “es la teoría de los procedimientos generales de investigación que describen las características que adopta el proceso general del conocimiento científico y las etapas en que se divide ese proceso, desde el punto de vista de su producción y las condiciones en las cuales debe hacerse. La metodología hace referencia, entonces, a la teoría de los métodos empleados en la investigación científica y a las técnicas conexas con estos métodos” (Bernal Torres, 2010).

La investigación no escatimara ningún tipo de esfuerzo para que las respuestas a las dudas planteadas sean suficientemente claras, pero principalmente fundamentadas en criterios verídicos y reales, y es así que el método a utilizarse resultará de una importancia de grado superior. La elección como tal será el inicio de la investigación, por eso se manifiesta su valor, ya que sin esta etapa difícilmente lograremos el propósito de esclarecer o de señalar las estructuras familiares ecuatorianas de la post crisis del 1999.

Este criterio nos encaminará en forma organizada y con un norte cierto conociendo exactamente los pasos a seguir para llegar a conclusiones realmente satisfactorias. “Es tarea de la metodología sintetizar y organizar los avances logrados por la investigación en las diferentes disciplinas científicas, enriqueciendo con la práctica la metodología general de la investigación científica” (Bernal Torres, 2010).

2.2. Enfoque de la investigación

El diseño de la investigación, será elaborada con dos diferentes enfoques que son la base para las premisas mayores: Cualitativo y Cuantitativo. La esencia de conocer la incidencia de la crisis en la estructuración de las familias ecuatorianas es el método científico. Al no existir datos fidedignos de la

situación de la estructura familiar en el Ecuador nace la necesidad de realizar un análisis estadístico con técnicas de investigación pertinentes.

2.2.1. Enfoque Cuantitativo

Este enfoque tiene como características: La medición de los fenómenos, la utilización de la estadística, la prueba de la hipótesis y estudio de la causa-efecto. “Es secuencial y probatorio. Cada etapa precede a la siguiente y no podemos “brincar o eludir” pasos el orden es riguroso” (Hernández Sampieri, Fernández Collado, & Baptista Lucio, 2010).

El enfoque cuantitativo surge de una idea, la cual se va delimitando con el fin de concentrarse en objetivos específicos. Este tipo de enfoque requiere la recopilación de información pertinente con el afán de formar un marco teórico adecuado.

La hipótesis se desarrolla precisamente de las observaciones e inquietudes que el investigador ha realizado al revisar la literatura relativo al objetivo principal de la investigación. “De las preguntas se establecen hipótesis y determinan variables; se desarrolla un plan para probarlas (diseño); se miden las variables en un determinado contexto; se analizan las mediciones obtenidas (con frecuencia utilizando métodos estadísticos), y se establece una serie de conclusiones respecto de la(s) hipótesis” (Hernández Sampieri, Fernández Collado, & Baptista Lucio, 2010).

El investigador refiriéndose al enfoque cuantitativo, se plantea un problema delimitado y concreto. Las preguntas que se realicen se tratan sobre cuestiones muy concretas. Una vez que el investigador haya elaborado las preguntas o inquietudes revisa, la literatura recopilada en el marco teórico con el objetivo de plantear la o las hipótesis, es decir el investigador antes de recolectar y analizar los datos ha elaborado la o las hipótesis. Como este enfoque lo que busca es medir los argumentos analizados tienen que ser observados o deben ser demostrables. “Como en este enfoque se pretende *medir*, los fenómenos estudiados deben poder observarse o *referirse* en el mundo real” (Hernández Sampieri, Fernández Collado, & Baptista Lucio, 2010)

2.2.2. Enfoque cualitativo

El enfoque cualitativo sirve de igual manera como una guía para el investigador, este tipo de enfoque utiliza la recolección de información sin realizar una medición numérica. Las características principales del enfoque cualitativo son: Explora los fenómenos en profundidad, se conduce en ambientes naturales, los significados se los extraen de los datos, y por no ser numéricos no utilizan las estadísticas.

El enfoque cualitativo también se guía por áreas o temas significativos de investigación. Sin embargo, en lugar de que la claridad sobre las preguntas de investigación e hipótesis preceda a la recolección y el análisis de los datos (como en la mayoría de los estudios cuantitativos), los *estudios cualitativos* pueden desarrollar preguntas e hipótesis antes, durante o después de la recolección y el análisis de los datos (Hernández Sampieri, Fernández Collado, & Baptista Lucio, 2010).

Con alguna relatividad, estas actividades son utilizadas, en primer lugar, para conocer cuáles son las primeras interrogantes del trabajo investigativo más importantes, y luego ajustarlas y contestarlas. El proceso del enfoque cualitativo supone que es inductivo, recurrente, analiza múltiples realidades subjetivas y no tiene secuencia lineal. “Utiliza la recolección de datos sin medición numérica para descubrir o afinar preguntas de investigación en el proceso de interpretación” (Hernández Sampieri, Fernández Collado, & Baptista Lucio, 2010).

Al no ser lineal la literatura examinada al inicio de la investigación puede ser simplemente complementada en cualquier etapa o proceso de la investigación hasta llegar a los resultados. En la investigación cualitativa con frecuencia es necesario regresar a etapas previas. Al no encontrar datos estadísticos de la situación familiar de los emigrantes por parte de un organismo nacional, la inmersión inicial será el primer paso a dar para ingresar en el ambiente que la investigación demanda.

“Introducirse en el campo significa sensibilizarse con el ambiente o entorno en el cual se llevará a cabo el estudio, identificar informantes que aporten datos y nos guíen por el lugar, adentrarse y compenetrarse con la situación de investigación, además de verificar la factibilidad del estudio” (Hernández Sampieri, Fernández Collado, & Baptista Lucio, 2010).

2.3. Alcance de la investigación

El alcance de la investigación para establecer las incidencias de la crisis del 1999 en la estructura de las familias ecuatorianas serán de tres tipos: Exploratorio, descriptivos y correlacionales.

2.3.1. Alcance exploratorio

Los estudios exploratorios se realizan cuando el objetivo es examinar un tema o problema de investigación poco estudiado, del cual se tienen muchas dudas o no se ha abordado antes. Es decir, cuando la revisión de la literatura reveló que tan sólo hay guías no investigadas e ideas vagamente relacionadas con el problema de estudio, o bien, si deseamos indagar sobre temas y áreas desde nuevas perspectivas. “Se realizan cuando el objetivo consiste en examinar un tema poco estudiado” (Hernández Sampieri, Fernández Collado, & Baptista Lucio, 2010).

2.3.2. Alcance descriptivo

Los estudios descriptivos buscan especificar las propiedades, las características y los perfiles de personas, grupos, comunidades, procesos, objetos o cualquier otro fenómeno que se someta a un análisis. Es decir, únicamente pretenden medir o recoger información de manera independiente o conjunta sobre los conceptos o las variables a las que se refieren, esto es, su objetivo no es indicar cómo se relacionan éstas. “Busca especificar propiedades, características y rasgos importantes de cualquier fenómeno que se analice. Describe tendencias de un grupo o población” (Hernández Sampieri, Fernández Collado, & Baptista Lucio, 2010).

2.3.3. Alcance correlacional

Este tipo de estudios tiene como finalidad conocer la relación o grado de asociación que exista entre dos o más conceptos, categorías o variables en un contexto en particular. En ocasiones sólo se analiza la relación entre dos variables, pero con frecuencia se ubican en el estudio relaciones entre tres, cuatro o más variables.

Los estudios correlacionales, al evaluar el grado de asociación entre dos o más variables, miden cada una de ellas y, después, cuantifican y analizan la vinculación. Tales correlaciones se sustentan en hipótesis sometidas a prueba. “Asocia variables mediante un patrón predecible para un grupo o población” (Hernández Sampieri, Fernández Collado, & Baptista Lucio, 2010)

2.4. Método Científico

2.4.1. Definición

El método es la organización racional y bien calculada de los recursos disponibles y de los pasos adecuados para alcanzar el objetivo de una manera segura, económica y eficiente. “Es el camino, manera o modo de alcanzar un objetivo, es también el procedimiento determinado para ordenar la actividad que se desea cumplir” (Leiva, 2008). El método, es de gran importancia en el proceso de la investigación, y de su correcto manejo depende el éxito de la tarea investigativa.

El método científico se entiende como el conjunto de postulados, reglas y normas para el estudio y la solución de los problemas de investigación, institucionalizados por la denominada comunidad científica reconocida. “En un sentido más global, el método científico se refiere al conjunto de procedimientos que, valiéndose de los instrumentos o técnicas necesarias, examina y soluciona un problema o conjunto de problemas de investigación” (Bernal Torres, 2010).

La investigación utilizará diferentes métodos para llegar a establecer la incidencia en la estructura de las familias ecuatorianas a partir de la crisis de 1999. Los métodos que se aplicarán son tres: Deductivo, histórico-comparativo, de investigación cuantitativa y cualitativa. Así la investigación abordará temas sociales, los cuales en definitiva son de relativa importancia para el trabajo investigativo.

2.4.2. Método Deductivo

El método deductivo comienza en lo más general para terminar en lo más singular, es uno de los métodos más utilizados en la investigación por tal razón es el más importante. “El método se inicia con el análisis de los postulados, teoremas, leyes, principios, etcétera, de aplicación universal y de comprobada validez, para aplicarlos a soluciones o hechos particulares” (Bernal Torres, 2010)

2.4.3. Método histórico-comparativo

Este método busca comprar los hechos pasados con los presentes estableciendo, causas de los cambios ocurridos. Establece los fenómenos o hechos que provocaron algún cambio en la cultura. “Procedimiento de investigación y esclarecimiento de los fenómenos culturales que consiste en establecer la semejanza de esos fenómenos, infiriendo una conclusión acerca de su parentesco genético, es decir, de su origen común” (Bernal Torres, 2010).

2.4.4. Método de investigación cuantitativa y cualitativa

Otra forma reciente de caracterizar métodos de investigación es la concepción de métodos cimentada en las distintas concepciones de la realidad social, en el modo de conocerla científicamente y en el uso de herramientas metodológicas que se emplean para analizarla. “Según esta concepción, el método de investigación suele dividirse en los métodos *cuantitativo*, o investigación cuantitativa, y *cualitativo* o investigación cualitativa” (Bernal Torres, 2010).

2.4.4.1. Método cuantitativo

Este método se basa en mediciones numéricas como las estadísticas, es método considerado como tradicional para el área de la investigación. “Se fundamenta en la *medición* de las características de los fenómenos sociales, lo cual supone derivar de un marco conceptual pertinente al problema analizado, una serie de postulados que expresen relaciones entre las variables estudiadas

de forma deductiva. Este método tiende a generalizar y normalizar resultados” (Bernal Torres, 2010).

2.4.4.2. Método cualitativo

La preocupación del método cualitativo no es prioritariamente medir, sino cualificar y describir el fenómeno social a partir de rasgos determinantes, según sean percibidos por los elementos mismos que están dentro de la situación estudiada. “La investigación cualitativa pretende conceptuar sobre la realidad, con base en la información obtenida de la población o las personas estudiadas” (Bernal Torres, 2010).

2.5. Técnicas e Instrumentos de Investigación

La forma más conocida de operativizar una tarea investigativa, es mediante las técnicas de investigación o recolección de información que nos permiten alcanzar un fin o resultado propuesto. Existen diferentes técnicas de investigación: Entrevista y la encuesta.

2.5.1. Entrevista

La entrevista es la herramienta de investigación que se lo abordará de forma exigente, esta técnica permitirá o facilitará la información que se requiere para establecer los parámetros de las estructuras de las familias ecuatorianas antes y después de la crisis del año 1999. “Técnica orientada a establecer contacto directo con las personas que se consideren fuente de información “ (Bernal Torres, 2010).

Se entiende por entrevista a una conversación que tiene como propósito extraer información sobre un tema determinado. Sus elementos son entrevistador, entrevistado y la relación, Cuando se aplica el método cualitativo se vislumbran dos tipos de entrevistas: Estructuradas y no estructuradas.

Entonces, encuesta es una técnica que a través de un cuestionario adecuado nos permite recopilar datos de toda la población o de una parte representativa de ella. Se caracteriza porque la persona investigada llena el cuestionario.

2.5.2. La encuesta

La encuesta es de vital importancia para la investigación dado que recopila los datos de una fuente primaria, y al no existir información referente a la situación familiar post crisis, esta técnica resulta muy relevante. “La encuesta se fundamenta en un cuestionario o conjunto de preguntas que se prepara con el propósito de obtener información de las personas” (Bernal Torres, 2010).

Capítulo III

Recopilación de información

3.1. Diseño de la investigación

Establecido el problema de la investigación es necesario proceder a elaborar el plan de ejecución para alimentar la base de datos y absolver el problema de la investigación. Para la elaboración del diseño se ha establecido un enfoque cuantitativo y un enfoque cualitativo. El problema es señalar las incidencias que obtuvieron las estructuras de las familias ecuatorianas a raíz de la crisis financiera del noventa y nueve.

El diseño de la investigación al abordar el enfoque cualitativo, se enmarcará sobre las condiciones actuales de las familias ecuatorianas, referente a la estructura familiar. La encuesta realizada abordó el esquema que las familias ecuatorianas en dos tiempos bien definidos. El antes y el después de la crisis son las aristas para comenzar el análisis del problema.

El diseño de la investigación es un plan estipulado con un grado organizacional con el fin de obtener datos que absuelvan las interrogantes planteadas, “Una vez que se precisó el planteamiento del problema, se definió el alcance inicial de la investigación y se formularon las hipótesis (o no se establecieron debido a la naturaleza del estudio), el investigador debe visualizar la manera práctica y concreta de responder a las preguntas de investigación, además de cubrir los objetivos fijados” (Hernández Sampieri, Fernández Collado, & Baptista Lucio, 2010).

3.1.2 Tipo de diseño de la investigación

En los diferentes tipos de diseño de investigación que emana la literatura, los más recurrentes son: experimentales¹² y no experimentales.

Para el primer tipo de diseño la definición que se esboza: “...se refiere a un estudio en el que se manipulan intencionalmente una o más variables independientes (supuestas causas-antecedentes), para analizar las

¹² Los experimentos manipulan tratamientos, estímulos, influencias o intervenciones (denominadas variables independientes) para observar sus efectos sobre otras variables (las dependientes) en una situación de control.

consecuencias que la manipulación tiene sobre una o más variables dependientes (supuestos efectos-consecuentes), dentro de una situación de control para el investigador” (Hernández Sampieri, Fernández Collado, & Baptista Lucio, 2010).

El diseño de investigaciones experimentales es definir la manipulación de las variables independientes y dependientes con la finalidad de observar algún tipo de resultado. “La esencia de esta concepción de experimento es que requiere la manipulación intencional de una acción para analizar sus posibles resultados” (Hernández Sampieri, Fernández Collado, & Baptista Lucio, 2010).

La investigación planteada, es absolver las incidencias de la crisis financiera en la estructuración familiar de la sociedad ecuatoriana. No existe posibilidad de manipular variables. La estructura familiar ecuatoriana se encuentra establecida por diferentes vicisitudes, las cuales la investigación no está en la posibilidad de experimentar. “Tampoco podemos experimentar con hechos pasados, así como no debemos realizar cierto tipo de experimentos por cuestiones éticas” (Hernández Sampieri, Fernández Collado, & Baptista Lucio, 2010).

El diseño de la investigación no experimental se la relaciona con la imposibilidad de manipular tanto las variables independientes como dependientes. La observación en este tipo de investigación contempla un factor relevante al absolver las inquietudes y el problema.

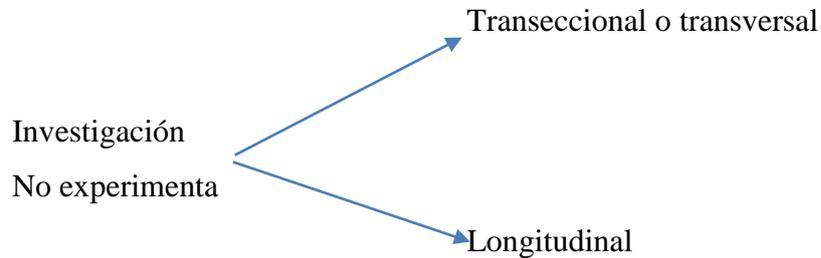
“Podría definirse como la investigación que se realiza sin manipular deliberadamente variables. Es decir, se trata de estudios donde no hacemos variar en forma intencional las variables independientes para ver su efecto sobre otras variables” (Hernández Sampieri, Fernández Collado, & Baptista Lucio, 2010).

En este aspecto el diseño de la investigación para satisfacer el problema, está direccionada por el tipo no experimental. Al existir la imposibilidad de incidir en las variables independientes el diseño es no experimental.

3.2 Tipos de diseños no experimentales

La investigación se direcciona en un diseño no experimental, debido a que las variables que se aplican no son controlables. Al obtener la información a través de un diseño de investigación no experimental, se sujeta a determinar el

tipo de diseños no experimentales. Existen dos tipos de diseños no experimentales:

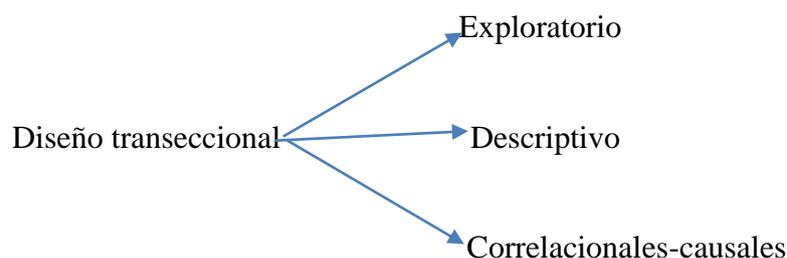


3.2.1 Investigación Transeccional o transversal

Esta investigación se la define como la recolección de datos en un momento único. “Su propósito es describir variables y analizar su incidencia e interrelación en un momento dado. Es como tomar una fotografía de algo que sucede” (Hernández Sampieri, Fernández Collado, & Baptista Lucio, 2010).

El diseño de investigación no experimental transeccional o transversal facilita la analogía de dos situaciones exclusivas diferentes en un momento dado. Para determinar la incidencia de la estructura familiar ecuatoriana, se visualiza el periodo anterior a la crisis, el cual se lo relaciona con el periodo posterior a la crisis. El cotejo de los escenarios es un análisis que permite abordar al problema que se ha planteado de una forma clara y concisa.

La investigación al enmarcarse en lo transversal ha recogido información que se optó por analizar desde varias ópticas. Las subdivisiones de la investigación transversal o transeccional remarcan y escrudina mejor la investigación. La investigación transeccional tiene subdivisiones:



3.2.1.1 Diseño transeccional Exploratorio

En el diseño transeccional exploratorio se analizan una variable o varias variables con el objeto de absolver problemas de investigación nuevos o pocos conocidos. La estructura familiar ecuatoriana después de la crisis obtiene un significado superlativo, al dilucidar el problema de la investigación. Se ha establecido anteriormente la poca información existente en relación a la estructura familiar ecuatoriana después de la crisis. En este aspecto el diseño transeccional exploratorio abarca la incidencia de la crisis en la estructura familiar ecuatoriana. Según Sampier el diseño transeccional exploratorio se lo ubica en una situación donde las variables son pocas conocidas.

El propósito de los diseños transeccionales exploratorios es comenzar a conocer una variable o un conjunto de variables, una comunidad, un contexto, un evento, una situación. Se trata de una exploración inicial en un momento específico. Por lo general, se aplican a problemas de investigación nuevos o poco conocidos, además constituyen el preámbulo de otros diseños (no experimentales y experimentales) (Hernández Sampieri, Fernández Collado, & Baptista Lucio, 2010).

3.2.1.2 Diseño transeccional Descriptivo

La investigación se ubica en la analogía de dos situaciones, en contextos y coyunturalmente disímiles. Una estructura familiar ecuatoriana antes de la crisis manifiesta una singularidad bien definida y la estructura familiar posterior al problema financiero de 1999, conmina a realizar cuadros o escenarios con la respectiva descripción. En este aspecto la descripción de las situaciones descritas – la estructura de la familia ecuatoriana antes y después de la crisis financiera de 1999- coadyuva a ilustrar la investigación. “Los diseños transeccionales descriptivos tienen como objetivo indagar la incidencia de las modalidades o niveles de una o más variables en una población” (Hernández Sampieri, Fernández Collado, & Baptista Lucio, 2010).

Tal como aclara Sampier los diseños transeccionales descriptivos colaboran a esclarecer de mejor forma la estructura familiar ecuatoriana en un contexto diferente. El problema de la investigación al determinar la incidencia

de la crisis en la estructura de las familias ecuatorianas, es menester efectuar una descripción actual de las familias ecuatorianas relacionándolas con el periodo anterior. Se toma como punto referencial la crisis financiera de 1999.

3.2.1.3 Diseño transeccional Correlacionales-causales

La investigación para esclarecer el problema, es decir, determinar la incidencia de la crisis de 1999 en la estructura de las familias ecuatorianas. Es necesario escrutar las causas de la migración posterior al problema financiero ocurrido a finales del siglo pasado y al mismo tiempo establecer las consecuencias de la acción migratoria. El crecimiento geométrico de la migración ecuatoriana en los primeros años del siglo ostenta causas que es inevitable puntualizar con el fin de establecer la correlación de la crisis con el éxodo de ecuatorianos hacia el extranjero. El tipo de diseño transeccional correlacional-causal relaciona dos o más variables en un momento dado. Esta circunstancia puede ser de forma causal, lo cual sería provocada por un efecto. En este aspecto la investigación aborda el efecto de la migración relacionando con la crisis financiera.

Por tanto, los diseños correlacionales-causales pueden limitarse a establecer relaciones entre variables sin precisar sentido de causalidad o pretender analizar relaciones causales. Cuando se limitan a relaciones no causales, se fundamentan en planteamientos e hipótesis correlacionales; del mismo modo, cuando buscan evaluar vinculaciones causales, se basan en planteamientos e hipótesis causales (Hernández Sampieri, Fernández Collado, & Baptista Lucio, 2010).

Las causas de la migración ecuatoriana son sustanciales para ilustrar la investigación. La incidencia de la crisis financiera de 1999 en la migración de los ecuatorianos, se la esboza con el diseño transeccional correlacional-causales.

3.3 Tipos de muestras

La investigación se enmarca dentro de las estructuras de las

familias ecuatorianas después del acontecimiento financiero acontecido en 1999. Para determinar la conformación familiar es inverosímil analizar todas las estructuras familiares ecuatorianas. Por tal razón el muestreo facilita el estudio de la realidad tomando una parte del universo a través de técnicas especializadas.

En investigación social casi nunca es posible estudiar la totalidad de la realidad social en cuestión y es necesario seleccionar una parte o muestra de esta realidad para su estudio. Por ello el procedimiento del muestreo suele ser la primera operación empírica que el investigador debe realizar (Corbetta, 2007)

La literatura señala que existen dos tipos de muestras¹³: probabilística y no probabilística. La muestra probabilística es una técnica de muestreo en virtud de la cual las muestras son recogidas en un proceso que brinda a todos los individuos de la población las mismas oportunidades de ser seleccionados.

En las muestras probabilísticas todos los elementos de la población tienen la misma posibilidad de ser escogidos y se obtienen definiendo las características de la población y el tamaño de la muestra, y por medio de una selección aleatoria o mecánica de las unidades de análisis (Hernández Sampieri, Fernández Collado, & Baptista Lucio, 2010).

En las muestras no probabilísticas, la elección de los elementos no depende de la probabilidad, sino de causas relacionadas con las características de la investigación o de quien hace la muestra. Aquí el procedimiento no es mecánico ni con base en fórmulas de probabilidad, sino que depende del proceso de toma de decisiones de un investigador o de un grupo de investigadores y, desde luego, las muestras seleccionadas obedecen a otros criterios de investigación. “Subgrupo de la población en la que la elección de

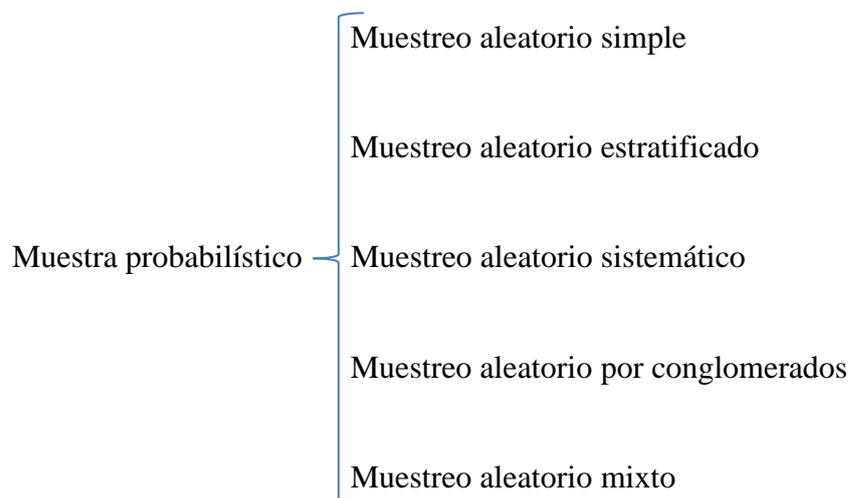
¹³ Subgrupo de la población del cual se recolectan los datos y debe ser representativo de ésta.

los elementos no depende de la probabilidad sino de las características de la investigación” (Hernández Sampieri, Fernández Collado, & Baptista Lucio, 2010).

Las muestras probabilísticas son esenciales en los diseños de investigación transeccionales, tanto descriptivos como correlacionales-causales, donde se pretende hacer estimaciones de variables en la población. Estas variables se miden y se analizan con pruebas estadísticas en una muestra, donde se presupone que ésta es probabilística y todos los elementos de la población tienen una misma probabilidad de ser elegidos. Bajo este tipos de nociones la investigación está direccionada a la utilización de muestras probabilística. La población ecuatoriana afectada en su estructura familiar por la crisis financiera soporta la misma probabilidad de ser encuestada bajo este tipo de encuesta.

3.3.1 Tipos de muestra probabilístico

Existe una variada de tipos de muestra probabilístico:



El muestro aleatorio simple es la forma más fácil del muestreo probabilístico. Lo único que el investigador tiene que hacer es asegurarse de que todos los miembros de la población sean incluidos en la lista y luego seleccionar al azar el número deseado de sujetos. “Para una muestra probabilística necesitamos dos elementos: determinar el tamaño adecuado de la muestra y seleccionar los elementos

muestrales en forma aleatoria” (Hernández Sampieri, Fernández Collado, & Baptista Lucio, 2010).

El muestreo aleatorio estratificado también es conocido como muestreo aleatorio proporcional. Ésta es una técnica de muestreo probabilístico en donde los sujetos son inicialmente agrupados en diferentes categorías, tales como la edad, el nivel socioeconómico o el género. “Muestreo en el que la población se divide en segmentos y se selecciona una muestra para cada segmento” (Hernández Sampieri, Fernández Collado, & Baptista Lucio, 2010).

El muestreo aleatorio sistemático se puede comparar con una progresión aritmética en donde la diferencia entre dos números consecutivos es la misma. El muestreo aleatorio conglomerado se realiza cuando es imposible el muestreo aleatorio simple debido al tamaño de la población. Frecuentemente se lo utiliza para reducir costos. “En algunos casos en que el investigador se ve limitado por recursos financieros, por tiempo, por distancias geográficas o por una combinación de éstos y otros obstáculos, se recurre al muestreo por racimos¹⁴ o clusters¹⁵” (Hernández Sampieri, Fernández Collado, & Baptista Lucio, 2010).

El muestreo aleatorio mixto es una técnica de muestreo probabilístico que implica una combinación de dos o más técnicas de muestreo enumeradas anteriormente. En la mayoría de las investigaciones complejas realizadas en el campo o en el laboratorio, no es adecuado utilizar un solo tipo de muestreo probabilístico. La investigación se desarrolló con el tipo de muestreo aleatorio simple, con el motivo de asegurar la aleatoriedad de la muestra y la representatividad de los resultados.

La encuesta fue realizada cara a cara en diferentes sectores de las ciudades de Quito y Guayaquil, entre los cuales destacan: La Saiba, Las Acacias, Guangala, Suburbio, Alborada, Sauces, Suroeste, La Florida, Los Esteros, Cda. 9 de Octubre, San Roque, La Vicentina, La Marín, La Mariscal, El Batán, Cotocollao, San Bartolo, La Magdalena entre otros.

3.4 Tamaño de la muestra

El tamaño de la muestra se considera pertinente esbozarla con la técnica

¹⁴ Son sinónimos de clusters o conglomerados.

¹⁵ Grupo de empresas interrelacionadas que trabajan en un mismo sector industrial y que colaboran estratégicamente para obtener beneficios comunes.

estadística existente. Existen dos formas de calcular el tamaño de muestra de forma óptima. La fórmula para el cálculo de población finita, que se considera finita cuando la población no supera los cien mil datos. La fórmula infinita cuando la población supera los cien mil datos.

La población considerada para la investigación fueron los habitantes de las ciudades de Guayaquil y Quito. Los cuales en el último censo de población y vivienda realizado en el año 2010 fueron de un total de 2.350.915 habitantes en la ciudad de Guayaquil y 2.239.191 habitantes en la ciudad de Quito. Conociendo esto se trata de una población infinita, por lo cual la fórmula de muestreo a utilizarse es la siguiente:

$$\frac{PQZ^2}{e^2}$$

En esta fórmula

Z es el coeficiente relacionado con el nivel de confianza, el cual se toma como 1,96 para un 95% de confianza

P es la proporción poblacional ajustada, la cual se toma como 0,5

Q es equivalente a 1 – P, por ende se toma como 0,5

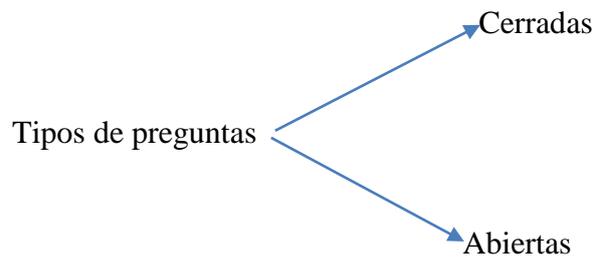
E es el error máximo admisible, tomado como un 5%

Con estos valores la fórmula arroja una muestra de 385 individuos a ser encuestados entre las ciudades de Guayaquil y Quito

3.5 Tipos de cuestionarios

Tal vez sea el instrumento más utilizado para recolectar los datos, consiste en un conjunto de preguntas respecto de una o más variables a medir. “Un cuestionario consiste en un conjunto de preguntas respecto de una o más variables a medir” (Hernández Sampieri, Fernández Collado, & Baptista Lucio, 2010).

Existen dos tipos de preguntas para realizar los cuestionarios:



Las preguntas cerradas son aquellas que contienen opciones de respuesta previamente delimitadas. Son más fáciles de codificar y analizar. Se puede aducir que son preguntas que presentan varias posibilidades de respuesta al entrevistado. “Las preguntas cerradas contienen categorías u opciones de respuesta que han sido previamente delimitadas” (Hernández Sampieri, Fernández Collado, & Baptista Lucio, 2010).

Las preguntas abiertas no objetan ningún tipo de respuestas, es decir no contienen respuestas delimitadas. Las respuestas obtenidas con este tipo de preguntas son muy elevadas y en ciertos casos se forma infinito. “No delimitan las alternativas de respuesta. Son útiles cuando no hay suficiente información sobre las posibles respuestas de las personas” (Hernández Sampieri, Fernández Collado, & Baptista Lucio, 2010).

En la investigación para establecer las incidencias de las nuevas estructuras familiares del país a partir de la crisis financiera a finales del último siglo, se procedió a organizar preguntas de tipo cerradas. Las ventajas que presentan este tipo de preguntas fue la causa principal para optar por esta opción.

Las preguntas cerradas son más fáciles de codificar y preparar para su análisis. Asimismo, estas preguntas requieren un menor esfuerzo por parte de los encuestados, que no tienen que escribir o verbalizar pensamientos, sino únicamente seleccionar la alternativa que sintetice mejor su respuesta (Hernández Sampieri, Fernández Collado, & Baptista Lucio, 2010).

3.6 Procesamiento de la información

La medición de la información se define como la asignación de datos a hechos, sucesos, personas, situaciones, o estados optando por reglas predefinidas. “Es el proceso de asignar números o marcadores a objetos, personas, estados o hechos, según reglas específicas para representar la cantidad o cualidad de un atributo” (Bernal Torres, 2010).

En un estudio de investigación se recurre a cuatro niveles básicos de medición: nominal, ordinal, de intervalos y de proporción. El nominal los datos se excluyen mutuamente, es decir si el entrevistado ha optado por una respuesta, el resto del universo posible queda sin una contestación al ser excluidas por la respuesta anterior. “El término nominal significa “nominar”, que quiere decir que los números que se asignan a objetos o fenómenos son nombres o clasificaciones; pero no tienen un verdadero significado numérico, es decir, son números de identificación” (Bernal Torres, 2010).

El nivel ordinal tiene la condición de ordenar las respuestas establecidas, no excluye a las posibles respuestas obtenidas del entrevistado. “Tiene como propósito dar orden (establecer prioridades) a los datos de forma ascendente o descendente” (Bernal Torres, 2010).

El de intervalos propone agrupar las diferentes respuestas obtenidas en las encuestas realizadas. Es muy útil para obtener la media aritmética, desviación estándar y coeficiente de correlación. “Agrupa las mediciones por intervalos o rangos, donde los puntos de escala son iguales” (Bernal Torres, 2010). Escala de proporción o razón Similar a la escala de intervalos; sin embargo, tiene un cero absoluto u origen. Se utiliza con variables como ingresos, volumen de producción, rentabilidad, etcétera.

La encuesta realizada para determinar el problema de la investigación está conformada por cuatro preguntas de identificación: sexo, estado civil, grupo de edad y número de hijos. Diez preguntas del tema propio de la encuesta. Al seleccionar el tipo de pregunta cerrada, el tiempo estimado de respuesta por parte de un encuestado es de dos minutos, situación que optimizó recursos y tiempo. Los datos obtenidos en la investigación a través de los cuestionarios que fueron aplicados a la muestra establecida, con el fin de determinar las incidencias en la estructura familiar ecuatoriana a partir de la crisis financiera

de 1999. Se procesaron en el sistema IBM SPSS versión 21.0. El sistema utilizado proporcionó la versatilidad para maniobrar los datos recopilados en las encuestas realizadas a las familias con problemas migratorios referente al estatus parental. Los gráficos ilustrados por el sistema IBM SPSS 21.0¹⁶ proveyeron una información más holística¹⁷.

“...hoy en día los investigadores ya no lo hacen de la manera descrita, sino que la codificación la efectúan directamente, transfiriendo los valores registrados en los instrumentos aplicados (cuestionarios, escalas de actitudes o equivalentes) a un archivo/matriz de un programa computarizado de análisis estadístico (SPSS®, Minitab o equivalente). O bien, si no se cuenta con el programa, los datos se capturan en un documento de Excel (matriz) y luego se trasladan a un archivo del programa de análisis” (Hernández Sampieri, Fernández Collado, & Baptista Lucio, 2010).

La entrevista, una vez realizada la pregunta filtro, se la ejecutó en un promedio de siete minutos por entrevistado. La colaboración de los encuestados facilitó el levantamiento de información, por tal razón el periodo de ejecución de la encuesta se elaboró en catorce días desde el 28 de julio hasta el 13 de agosto del 2015. Los sectores fueron escogidos estratégicamente de acuerdo a los ingresos monetarios de la población. Se deduce claramente que la crisis financiera incidió en mayor proporción a la clase menos favorecida, por lo cual, la encuesta se direccionó hacia esos sectores.

En Guayaquil se recurrió a los sectores como: Los Guasmos, Bastión Popular, Sauces, Alborada, etc... En la capital de la república se designó como estrategia de la investigación a sectores como La Magdalena, San Roque, La Mariscal, Cotocollao, San Bartolo; La Marín.

¹⁶ Es uno de los programas estadísticos más conocidos teniendo en cuenta su capacidad para trabajar con grandes bases de datos y un sencillo interface para la mayoría de los análisis. En la versión 21 de SPSS se podían realizar análisis con 2 millones de registros y 250.000 variables. El programa consiste en un módulo base y módulos anexos que se han ido actualizando constantemente con nuevos procedimientos estadísticos.

¹⁷ Significa una concepción basada en la integración total y global frente a un concepto o situación. Holística sería la práctica misma de la filosofía holista.

Las preguntas que se escogieron para determinar el objetivo de la investigación, la incidencia de la crisis financiera de 1999 en la estructura familiar ecuatoriana, fueron:

Buenos (días/tardes) mi nombre es Y nos encontramos realizando un trabajo académico que permitirá determinar las incidencias en las estructuras familiares de la crisis del año 1999. Le agradecemos su sinceridad llenando esta encuesta que tomará solo 2 minutos de su tiempo.

Datos generales

Sexo

- Hombre
- Mujer

Grupo de edad

- Menos de 30 años
- De 30 a 45 años
- Más de 45 años

Número de hijos con los que cuenta la familia _____

Preguntas

1. ¿Indique cuál de los padres de esta familia ha migrado de este país?
 - Padre
 - Madre
 - Ambos

2. Anote lo que motivó la migración
 - Situación económica del país
 - Situación económica familiar
 - Búsqueda de nuevas oportunidades
 - Otra _____ (especifique)

3. Crees usted que con la migración se perdió autoridad para con los hijos en esta familia
 - Si
 - No

4. La autoridad cambió hacia otros miembros de la familia o permaneció con los mismos, incluso a pesar de encontrarse lejos
 - Si
 - No

5. ¿Los hijos reciben educación acorde a su edad?
 - Todos
 - Algunos de ellos

Ninguno

6. En general, el desempeño académico de los hijos es:

Muy bueno

Bueno

Ni bueno ni malo

Malo

Muy malo

7. En general, la conducta y comportamiento de los hijos es:

Muy bueno

Bueno

Ni bueno ni malo

Malo

Muy malo

8. En general, la alimentación de los hijos es:

Muy buena

Buena

Ni buena ni mala

Mala

Muy mala

9. ¿Cómo es la situación económica actual de la familia?

Mucho mejor

Algo mejor

Un poco mejor

Igual

10. Las condiciones de vida actuales de la familia son:

Mucho mejores

Algo mejores

Un poco mejores

Iguales

El formato expuesto comprende preguntas que ayudan a dilucidar la inquietud de la investigación, que es la nueva estructura de las familias ecuatorianas después de la migración que originó la crisis de 1999.

Capítulo IV

Análisis de los Resultados

4.1 Composición de la encuesta

La muestra tomada ha sido caracterizada en función de cuatro variables: Ciudad, sexo, estado civil, edad y número de hijos. Los encuestados fueron seleccionados de forma aleatoria, de lunes a sábado en horarios de la tarde. Se realizó una pregunta filtro para determinar la pertinencia de la encuesta, la cual se determinó: ¿Si tiene algún familiar migrante? A partir de ésta interrogante se programó si procedía a la encuesta.

Desde el punto de vista de la ciudad se tomó un 51.25% de las encuestas en la ciudad de Guayaquil y un 48.75% en la ciudad de Quito. La logística se programó de forma simétrica en las localidades más grandes del país, con la finalidad de no obtener resultados sesgados. Además el país ha soportado migraciones anteriores a la crisis financiera de 1999, las cuales la investigación las excluyó debido a que el objetivo principal es conocer la estructura familiar pero a partir de la crisis financiera de 1999 y no antes. Por consiguiente se estableció que las ciudades que fueron afectadas por la migración a partir de la crisis financiera del último siglo son Quito, como capital de la República, y Guayaquil como centro económico del país. La deducción de la afectación de la crisis financiera en la estructura familiar la resuelve la investigación a través de la encuesta.

Tabla 1: Ciudad del encuestado

		Frecuencia	Porcentaje
Válidos	Guayaquil	205	51,3
	Quito	195	48,8
	Total	400	100

Fuente: Encuesta

Elaboración: Econ. Miguel Herrera

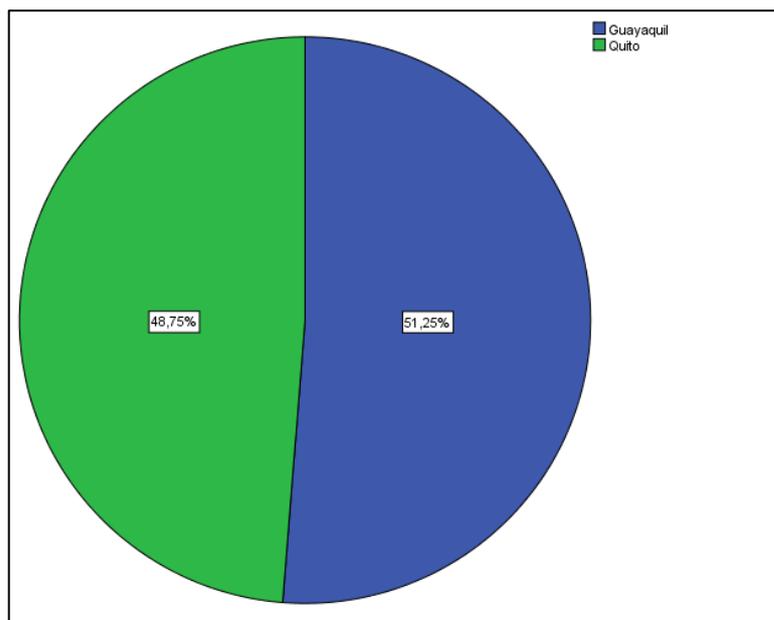


Figura 1: Ciudad del encuestado

Fuente: Encuesta

Elaboración: Econ. Miguel Herrera

Respecto del sexo el 47.25% de los encuestados fueron hombres y el 52.75% mujeres.

Tabla 2: Sexo del encuestado

		Frecuencia	Porcentaje
Válidos	Hombre	189	47,3
	Mujer	211	52,8
	Total	400	100

Fuente: Encuesta

Elaboración: Econ. Miguel Herrera

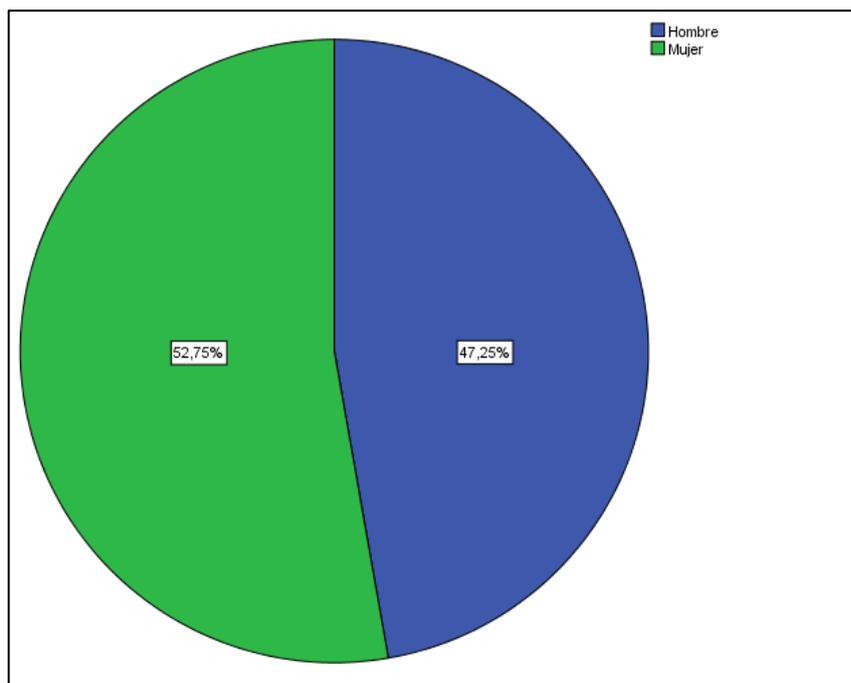


Figura 2: Sexo del encuestado

Fuente: Encuesta

Elaboración: Econ. Miguel Herrera

En relación al estado civil, el 49.25% de los encuestados resultaron ser solteros, un 37.25% de casados y un 13.50% con otros estados civiles.

Tabla 3: Estado civil del encuestado

		Frecuencia	Porcentaje
Válidos	Soltero	197	49,3
	Casado	149	37,3
	Otro	54	13,5
	Total	400	100

Fuente: Encuesta

Elaboración: Econ. Miguel Herrera

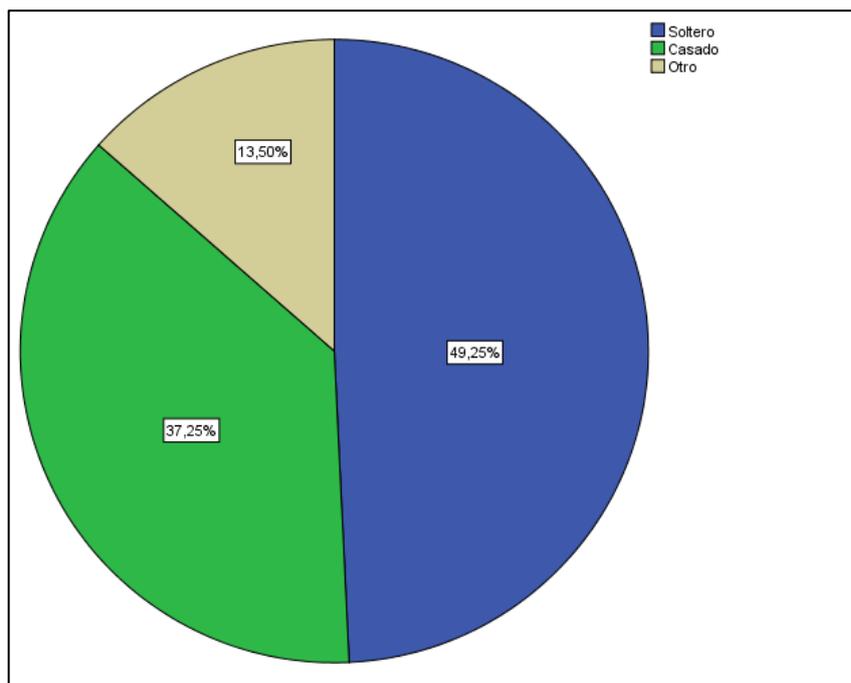


Figura 3: Estado civil del encuestado

Fuente: Encuesta

Elaboración: Econ. Miguel Herrera

Respecto de la edad de los encuestados, el 42% pertenecían al grupo de menos de 30 años, el 26.8% al grupo de 30 a 44 años, un 29.5% correspondió al grupo de 45 a 60 años y 1.8% al grupo de más de 60 años.

Tabla 4: Edad del encuestado

		Frecuencia	Porcentaje
Válidos	Menos de 30	168	42
	De 30 a 44	107	26,8
	De 45 a 60	118	29,5
	Más de 60	7	1,8
	Total	400	100

Fuente: Encuesta

Elaboración: Econ. Miguel Herrera

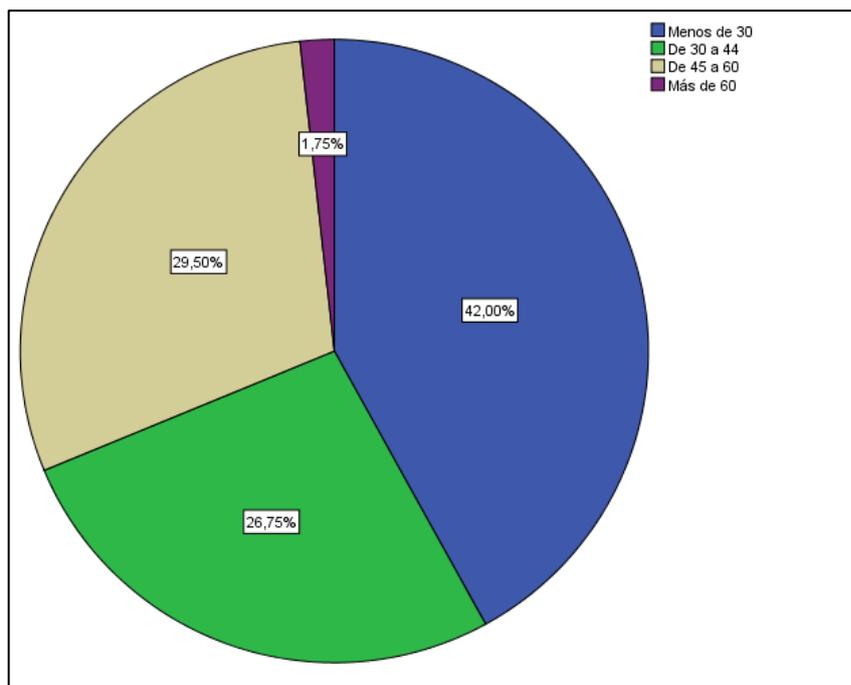


Figura 4: Edad del encuestado

Fuente: Encuesta

Elaboración: Econ. Miguel Herrera

Finalmente en relación al número de hijos, se puede observar un promedio de 2.22 hijos por familia encuestada, con un mínimo de 0 y un máximo de 7

Tabla 5: Números de hijos en la familia

N	Válidos	400
	Perdidos	0
Media		2,22
Desv. Típ.		1205
Asimetría		0,849
Error típ. De asimetría		0,122
Rango		7
Mínimo		0
Máximo		7

Fuente: Encuesta

Elaboración: Econ. Miguel Herrera

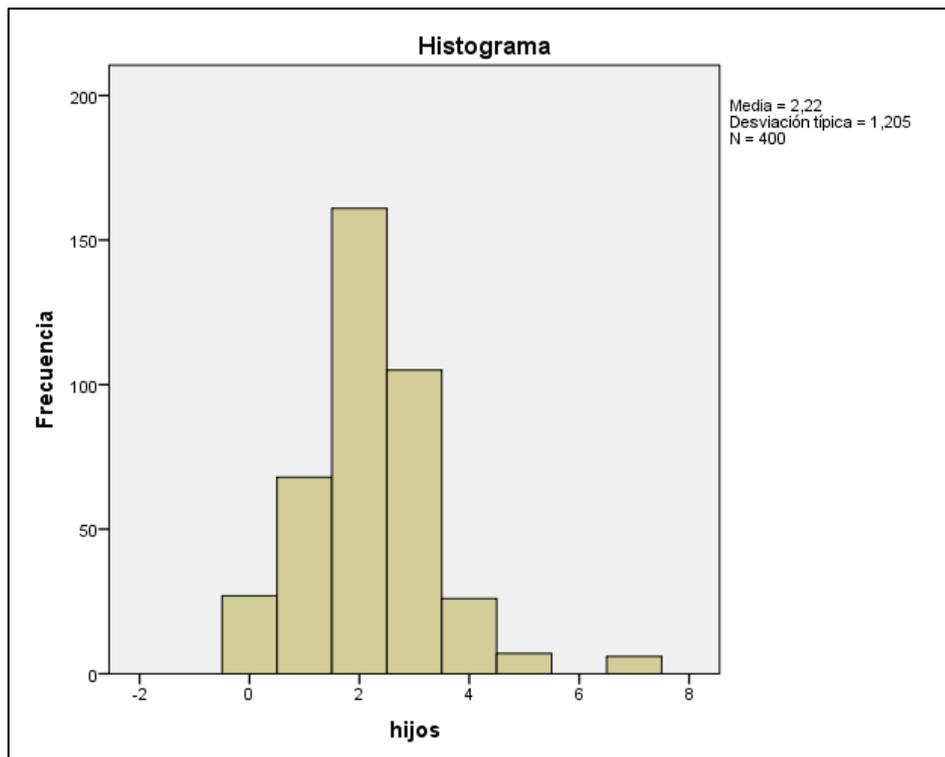


Figura 5: Números de hijos en la familia
Fuente: Encuesta
Elaboración: Econ. Miguel Herrera

4.2 Análisis por pregunta

Pregunta 1: Señale quiénes conforman actualmente su grupo familiar (respecto del jefe de hogar)

El 34.6% de las respuestas indicaron a los hijos, un 20.9% padres del jefe de hogar, 18.3% al cónyuge, el 12.2% a los hermanos. El resto de respuestas giraron en torno a los abuelos, primos, sobrinos y tíos.

Tabla 6: Conformación de grupos familiares

	Respuesta		Porcentajes de casos
	No	Porcentaje	
Cónuyge	164	18,3	41,0
Padres	187	20,9	46,8
Hermanos	109	12,2	27,2
Abuelos	33	3,7	8,2
Hijos	310	34,6	77,5
Tíos	39	4,4	9,8
Sobrinos	26	2,9	6,5
Primos	27	3,0	6,8
	895	100,0	223,8

Fuente: Encuesta

Elaboración: Econ. Miguel Herrera

Pregunta 2: ¿Indique cuál de los padres de esta familia ha migrado de este país?

En el 35.3% de los casos la persona que migró fue la madre, en el 25.3% de los casos fue el padre, en un 21.3% de casos migraron los dos y en un 18.3% ninguno de los dos migró, sino más bien se trató de otros integrantes de la familia.

Tabla 7: Migración de los padres

		Frecuencia	Porcentaje
Válidos	Padre	101	25,3
	Madre	141	35,3
	Ambos	85	21,3
	Ninguno	73	18,3
	Total	400	100

Fuente: Encuesta

Elaboración: Econ. Miguel Herrera

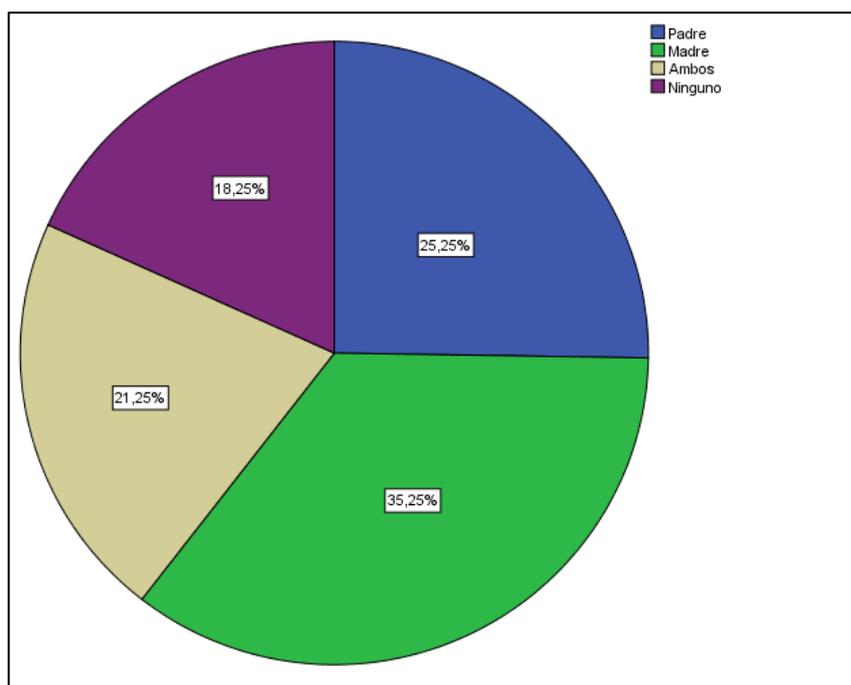


Figura 6: Migración de los padres
Fuente: Encuesta
Elaboración: Econ. Miguel Herrera

Pregunta 3: Anote lo que motivó la migración

El 63.3% de las migraciones fueron motivadas por la búsqueda de mayores ingresos, un 23.3% fueron motivadas por la búsqueda de mejores condiciones de empleo, el 10.3% se motivaron por la búsqueda de mejores condiciones sociales y un 3.3% fueron producto de otras circunstancias.

Tabla 8: Motivo de la migración

		Frecuencia	Porcentaje
Válidos	Búsqueda de mayores ingresos	253	63,3
	Búsqueda de mejores condiciones de empleo	93	23,3
	Búsqueda de mejores condiciones sociales	41	10,3
	Otra	13	3,3
	Total	400	100

Fuente: Encuesta
Elaboración: Econ. Miguel Herrera

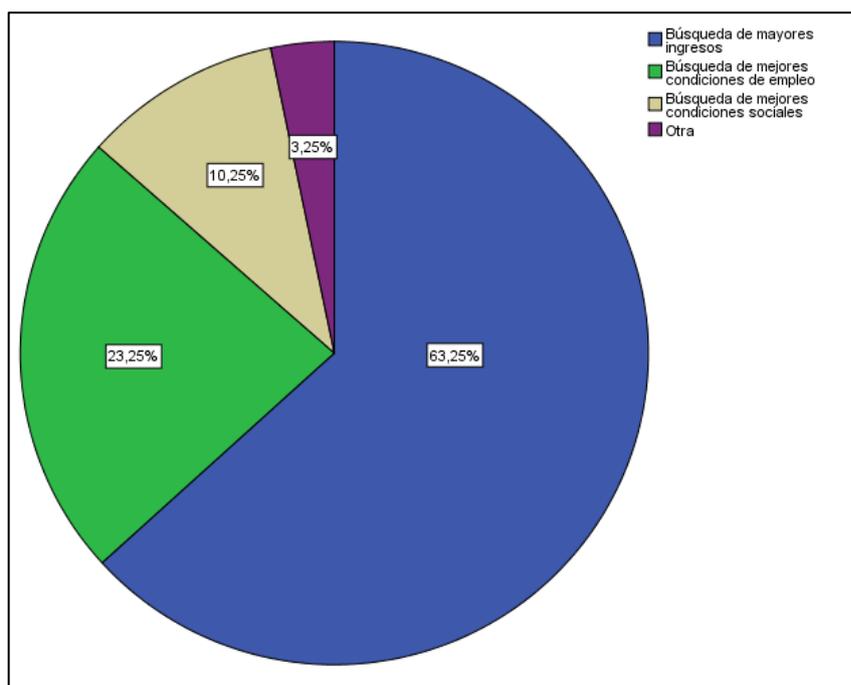


Figura 7: Motivo de la migración
Fuente: Encuesta
Elaboración: Econ. Miguel Herrera

Pregunta 4: Cree usted que con la migración se perdió autoridad para con los hijos en esta familia

El 45% de los encuestados afirmó que se había perdido autoridad para con los hijos en el hogar, mientras que el 55% restante indicó que no se había perdido la autoridad

Tabla 9: Pérdida de autoridad con la migración

		Frecuencia	Porcentaje
Válidos	Si	180	45,0
	No	220	55,0
	Total	400	100,0

Fuente: Encuesta
Elaboración: Econ. Miguel Herrera

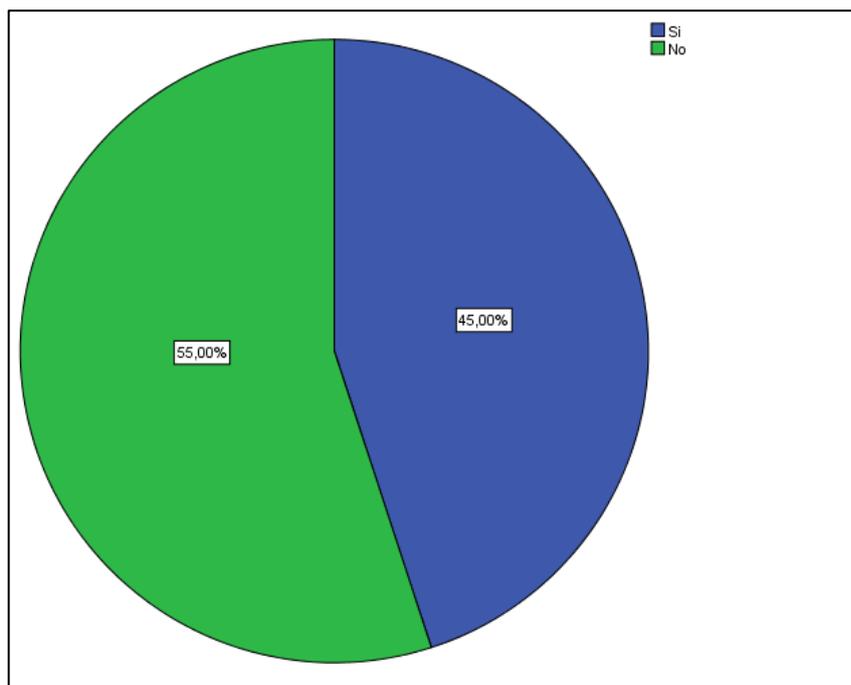


Figura 8: Pérdida de autoridad con la migración

Fuente: Encuesta

Elaboración: Econ. Miguel Herrera

Pregunta 5: La autoridad cambió hacia otros miembros de la familia o permaneció con los mismos, incluso a pesar de encontrarse lejos

El 59% de los encuestados indicó que la autoridad había cambiado hacia otros miembros del grupo familiar, mientras que el 41% indicó que la autoridad permanecía con los padres.

Tabla 10: Cambio de autoridad hacia otros miembros de la familia

		Frecuencia	Porcentaje
Válidos	Si, cambió a otros miembros de la familia	236	59,0
	No, permaneció con lo padres	164	41,0
	Total	400	100,0

Fuente: Encuesta

Elaboración: Econ. Miguel Herrera

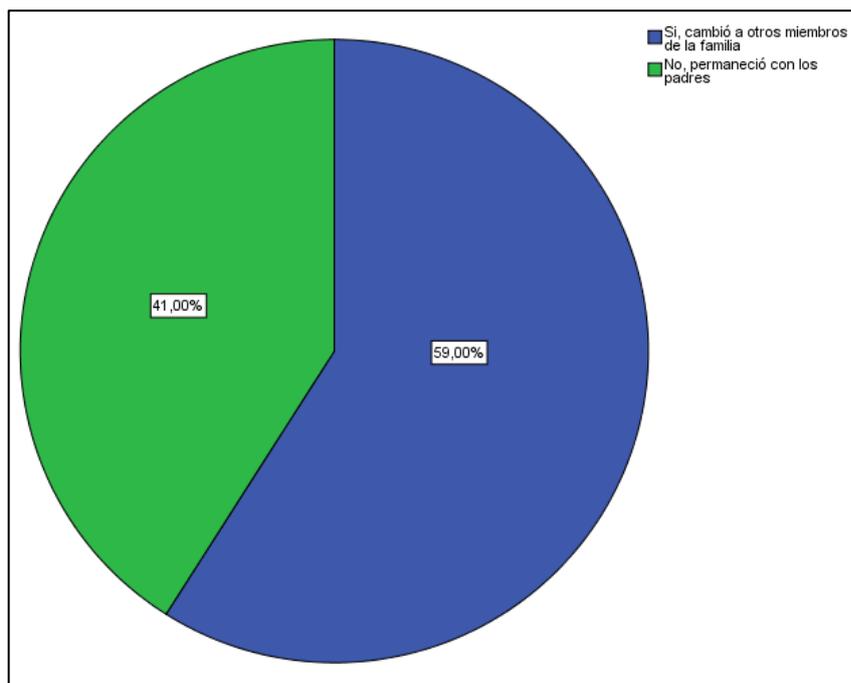


Figura 9: Cambio de autoridad hacia otros miembros de la familia

Fuente: Encuesta

Elaboración: Econ. Miguel Herrera

Pregunta 6: Hacía que miembro de la familia cambi6 la autoridad

En el 22% de los casos la autoridad cambi6 hacia los abuelos, en el 20% la autoridad cambi6 hacia los hermanos, en un 11.8% cambi6 hacia los tíos y en un 5.3% fueron otros miembros que asumieron esta responsabilidad.

Tabla 11: Miembros de la familia que asumieron la autoridad

		Frecuencia	Porcentaje
Válidos	Abuelo	88	22,0
	Tío	47	11,8
	Hermano	80	20,0
	Otro	21	5,3
	Total	236	59,0
Perdidos	Sistema	164	41,0
Total		400	100,0

Fuente: Encuesta

Elaboración: Econ. Miguel Herrera

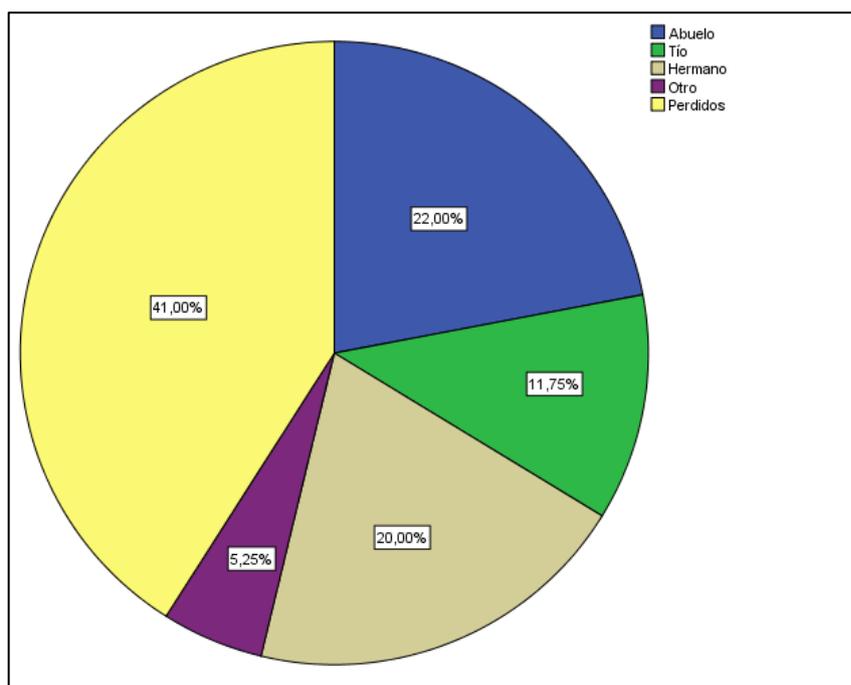


Figura 10: Miembros de la familia que asumieron la autoridad

Fuente: Encuesta

Elaboración: Econ. Miguel Herrera

Pregunta 7: ¿Cómo es la situación económica actual de la familia?

El 35.8% de los encuestados indica que la situación económica actual de la familia es mucho mejor, el 53.3% manifiesta que es algo mejor, un 9.5% indica que es igual y el 1.5% considera que es algo peor.

Tabla 12: Situación económica actual de la familia

		Frecuencia	Porcentaje
Válidos	Mucho mejor	143	35,8
	Algo mejor	213	53,3
	Igual	38	9,5
	Algo peor	6	1,5
	Total	400	100,0

Fuente: Encuesta

Elaboración: Econ. Miguel Herrera

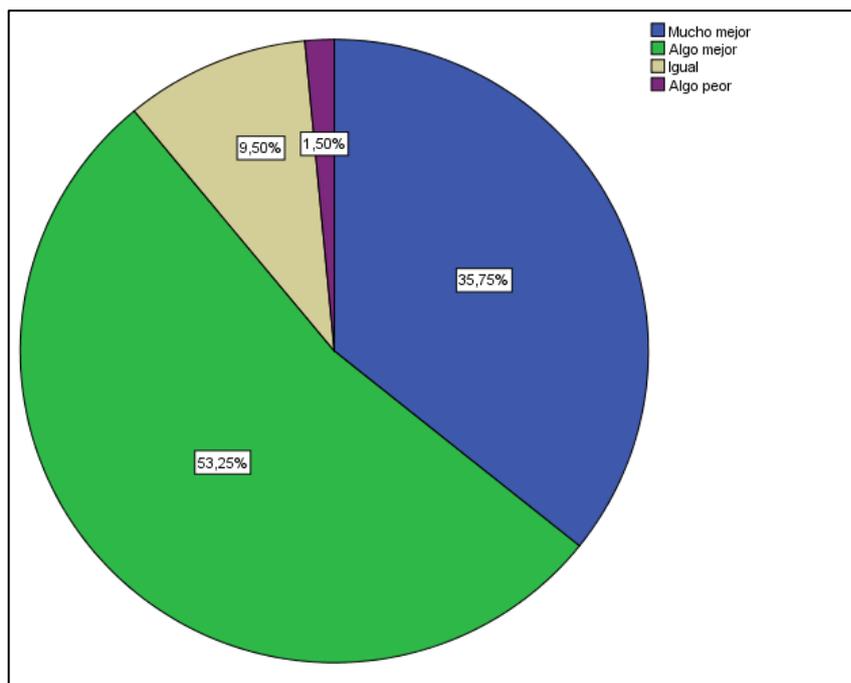


Figura 11: Situación económica actual de la familia

Fuente: Encuesta

Elaboración: Econ. Miguel Herrera

Pregunta 8: Las condiciones de vida actuales de la familia son:

El 38.8% de los encuestados indica que la condición de vida actual de la familia es mucho mejor, el 49.5% manifiesta que es algo mejor y un 11.8% indica que es igual.

Tabla 13: Condición de vida actual de la familia

		Frecuencia	Porcentaje
Válidos	Mucho mejor	155	38,8
	Algo mejor	198	49,5
	Igual	47	11,8
	Total	400	100,0

Fuente: Encuesta

Elaboración: Econ. Miguel Herrera

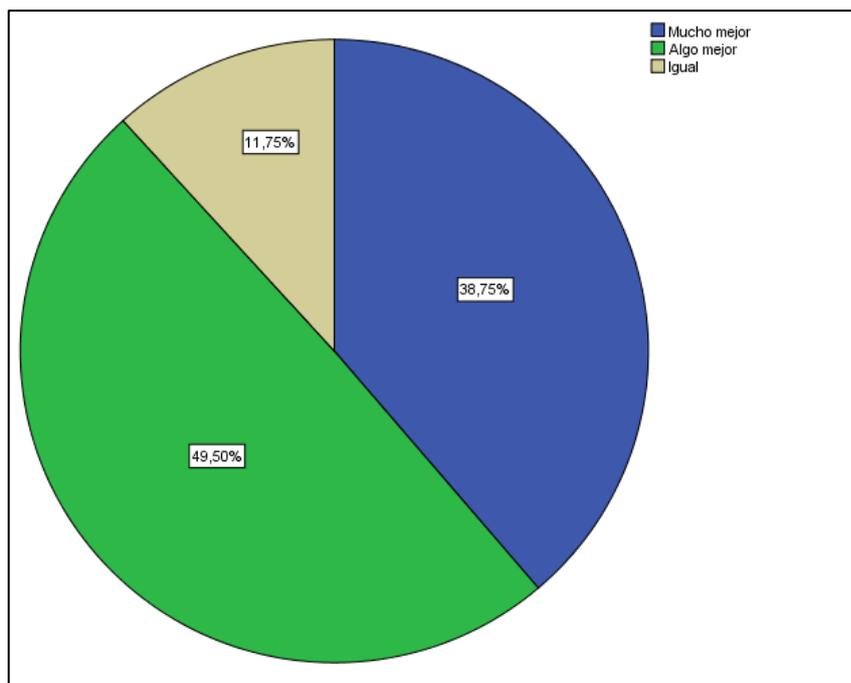


Figura 12: Condición de vida actual de la familia

Fuente: Encuesta

Elaboración: Econ. Miguel Herrera

Pregunta 9: La estructura de su familia posterior a la crisis es:

El 23.3% de los encuestados manifiesta que la estructura familiar posterior a la crisis es igual que antes de la crisis, mientras que el 76.8% restante considera que es diferente.

Tabla 14: Estructura de la familia posterior a la crisis

		Frecuencia	Porcentaje
Válidos	Igual que antes de la crisis	93	23,3
	Diferente que antes de la crisis	307	76,8
	Total	400	100,0

Fuente: Encuesta

Elaboración: Econ. Miguel Herrera

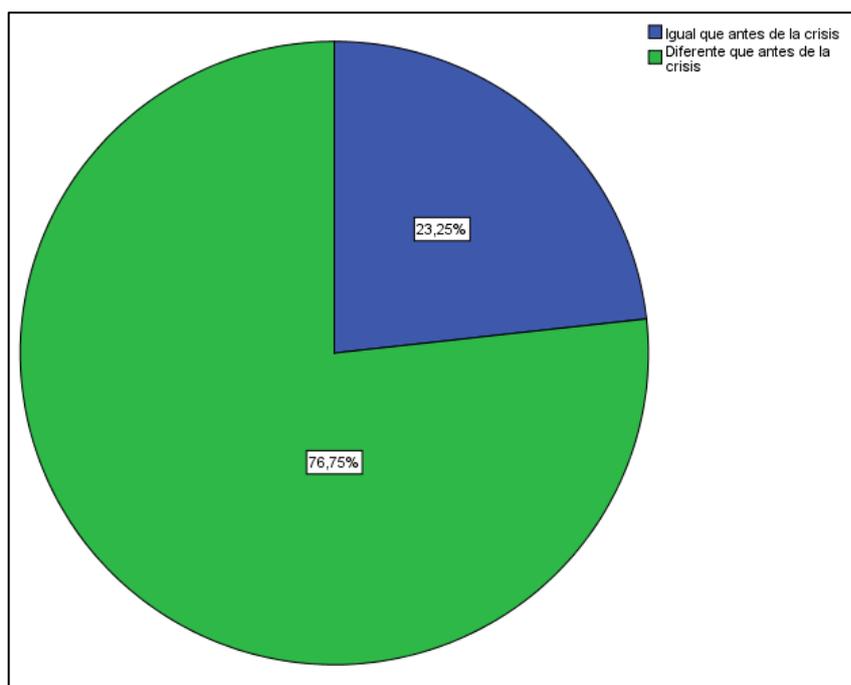


Figura 13: Estructura de la familia posterior a la crisis

Fuente: Encuesta

Elaboración: Econ. Miguel Herrera

Pregunta 10: ¿Cuál considera que fue el principal problema que ocasionó la crisis en su grupo familiar?

El 40.5% de los encuestados afirma que el principal problema que ocasionó la crisis en la familia fue la separación de la misma, un 16.8% considera que es el déficit educativo de los hijos, un 23% considera que existieron problemas de comportamiento de los hijos, el 14.5% afirma que se generaron problemas matrimoniales y un 5.3% manifestaron la existencia de otros problemas.

Tabla 15: Principal problema que ocasionó la crisis

		Frecuencia	Porcentaje
Válidos	Separación de la familia	162	40,5
	Déficit educativo de los hijos	67	16,8
	Problemas de comportamiento de los hijos	92	23,0
	Problemas matrimoniales	58	14,5
	Otros	21	5,3
	Total	400	100,0

Fuente: Encuesta

Elaboración: Econ. Miguel Herrera

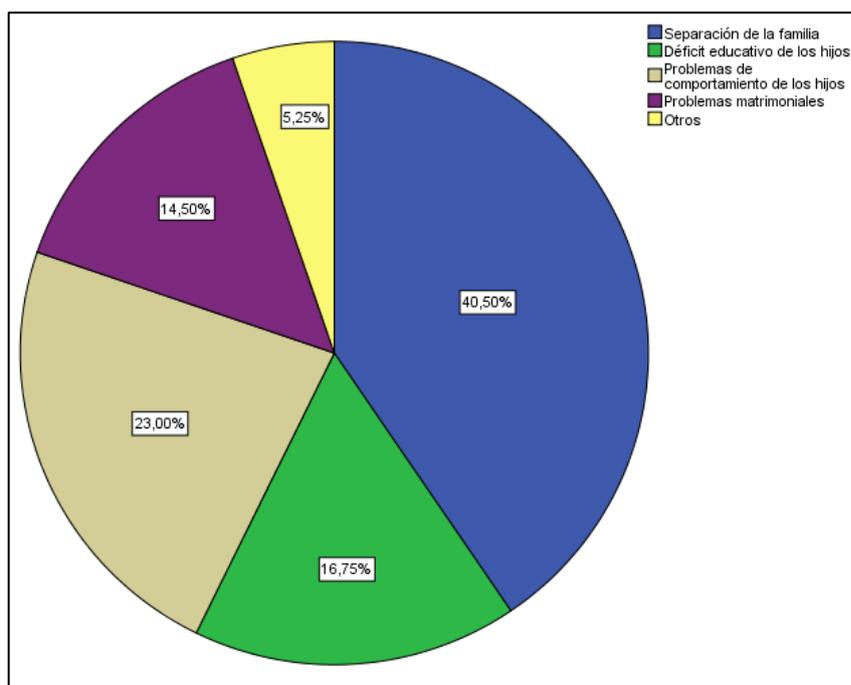


Figura 14: Principal problema que ocasionó la crisis

Fuente: Encuesta

Elaboración: Econ. Miguel Herrera

4.3 La estructuración de las familias

La estructura familiar ecuatoriana ha sido trastocada por la crisis financiera de 1999. La encuesta elaborada sostiene una información relevante a este problema social. La pregunta dos de la encuesta ejecutada en los diferentes barrios de Quito y Guayaquil es elocuente, en un porcentaje mayor al 81% los padres de familia¹⁸ emigraron hacia localidades distantes que proveían oportunidades de subsistencia, la figura seis nos enfoca esta información. En este aspecto la estructura familiar ecuatoriana de forma radical sucumbió a los efectos de la crisis financiera del siglo pasado. Por lo tanto se considera que el efecto migratorio resultó ser la causante de la ruptura familiar, en el sentido que la movilidad humana se vio forzada por la crisis financiera de 1999.

La organización familiar tomó un giro ante la ausencia de los padres, los familiares más cercanos optaron por asumir un papel organizador. Esta fase determinó una nueva estructura familiar ecuatoriana.

¹⁸ El término padre de familia se refiere tanto al padre como a la madre, en ciertos momentos emigraron los dos, los hijos quedaron al cuidado de los familiares.

“...en el Ecuador aproximadamente 150 000 familias sufrieron un quebrantamiento, hasta el año 2000 (FLACSO, 2008: pp. 38-39). Esto, a su vez, genera un proceso de transformación y adaptación de los roles pues los hijos son dejados con tíos o abuelos. Para ellos el manejo del hogar es diferente, durante la ausencia del migrante, principalmente la familia convive simbólicamente con la figura representada, los contactos y comunicación con él sólo son intermitentes, dependiendo de la figura que haya jugado el migrante en su ámbito familiar se ven obligados a readecuar roles, actividades y costumbres entre los integrantes que se quedan a habitar el hogar, acostumbrándose a otro ritmo de vida” (Galván Romero, 2013).

Era evidente, ya en ese entonces, que precisamente a raíz de la quiebra del sistema financiero, el feriado bancario y la misma dolarización de la economía, en el período 1999-2000, los flujos migratorios de ecuatorianos hacia el extranjero se habían incrementado como nunca antes en la historia del país. Podía decirse incluso que, sin tal crisis de por medio, habría sido imposible la “progresión geométrica” del fenómeno migratorio en tan corto lapso (Ramirez Gallegos & Ramirez, 2005).

Las familias ecuatorianas se han readaptado en las situaciones proporcionadas por la crisis, la migración fue la salida a la desesperación que cautivó a los miembros familiares encargados de la situación financiera parental. Los países europeos fue la elección predilecta por los nuevos emigrantes ecuatorianos.

El efecto provocado por la emigración repercutió en la estructura familiar, la pregunta nueve de la encuesta manifiesta que el 76.80% de las familias han sufrido un cambio y su situación es diferente. “La aceleración sin precedentes de los flujos migratorios ecuatorianos desde 1998; la transformación y descomposición de los nexos familiares, con las consecuencias de readaptación y desatención que ello genera en los hijos e hijas de los inmigrantes” (Ramirez Gallegos & Ramirez, 2005)

Los encuestados de las ciudades de Quito y Guayaquil manifestaron que la situación familiar es diferente, el cambio estructural se dio por la crisis financiera del noventa y nueve. La figura 13 nos demuestra que los encuestados afectados por la migración superan el 76%. La opinión de los encuestado sucintó que la situación familiar es disímil, producto de la movilidad humana hacia países europeos.

4.3.1 Familias ecuatorianas antes de la crisis de 1999

Las familias ecuatorianas en los años anteriores con respecto a la crisis financiera de finales de los noventa, se estructuraban de forma peculiar. La conexión familiar basada en la presencia de los miembros parentales fue de a poco desvaneciéndose por el efecto de la migración. Su primitivo escenario fue la producción de los famosos sombreros de paja toquilla, llamados mundialmente los “panamá hat”. Es menester, señalar que la movilidad humana ecuatoriana hacia países del norte y europeos no es un efecto reciente. De tal manera es imprescindible indicar, el inicio de la migración ecuatoriana. Para algunos autores sostienen que la época de los sombreros de paja toquilla fue el génesis de la migración. Con este punto de visto señalado se puede tener un análisis más objetivo sobre la incidencia de la crisis financiera de 1999 en la eclosión migratoria ecuatoriana.

Si bien algunos estudios marcan a la crisis de la exportación de los ‘Panama Hat’, en la década de 1950, como el antecedente que catapulta una primera oleada de migración ecuatoriana desde diversas comunidades en Azuay y Cañar a ciudades norteamericanas como Chicago y Nueva York, es en los años setenta cuando las salidas migratorias aparecen ya como un fenómeno de importantes proporciones que, paulatinamente, seguiría consolidándose en diversas localidades del país. Así, los datos arrojan un promedio de 22.000 inmigrantes en el balance de los flujos migratorios durante la segunda mitad de tal década (Ramirez Gallegos & Ramirez, 2005).

Hay que establecer que la encuesta en la pregunta tres relaciona la causalidad de la decisión de emigrar; el 63% manifestó la necesidad de mejorar los ingresos, la figura 7 nos ilustra sobre el porcentaje indicado. Se infiere esta decisión a la falta de oportunidades de adelanto en la vida económica de las familias ecuatorianas. Este sentir fue de a poco minando la capacidad de generar ingresos en el núcleo familiar. Las familias ecuatorianas han sacrificado el nexo por el bienestar económico que las políticas del país negaron esas oportunidades en su momento.

El tema de la migración no es algo novedoso, ni peculiar en la política del país. Tal situación se ha venido presentando desde los años setenta, en el sector sur del territorio ecuatoriano. En las localidades centro y norte del país la emigración no acontecía o no se presentaba significativamente. “Si bien los movimientos migratorios en el Ecuador no son recientes, la zona sur del país ha visto la salida de sus trabajadores hacia los Estados Unidos al menos desde los años sesenta” (Ramirez Gallegos & Ramirez, 2005). El cuadro presenta las emigraciones que se mantuvieron en los años setenta.

La tabla siguiente se observa que la migración ecuatoriana ha tenido su presencia desde la época de los setenta. A finales de la década de los setenta la movilidad humana sufrió un aumento sustancial.

Tabla 16: Movimiento migratorio en el Ecuador 1976-1979

Año	Sexo	Salidas	Entradas	Migración
1976	Hombres	61.968	48.608	13.360
	Mujeres	55.424	43.410	12.014
	Total	117.392	92.018	25.374
1977	Hombres	68.362	55.695	12.667
	Mujeres	62.058	53.024	9.034
	Total	130.420	108.719	21.701
1978	Hombres	76.480	63.378	13.102
	Mujeres	71.381	61.627	9.754
	Total	147.861	125.005	22.856
1979	Hombres	82.028	68.773	13.255
	Mujeres	73.502	65.755	7.747
	Total	155.530	134.528	21.002

Fuente: Anuario de Emigración Internacional – INEC

Elaboración: Econ. Miguel Herrera

El factor económico tiene un peso muy gravitante en las decisiones migratorias. Existen situaciones migratorias que sacrificaron en cierta medida el nexo familiar. La situación económica del país después del boom petrolero

precipitó a elegir la migración como una opción de mejoramiento de los ingresos económicos. Así lo demuestra el gráfico, el crecimiento per cápita en los años ochenta se desmejoró sustancialmente, ocasionando un incremento leve en las migraciones. En los años noventa con las medidas neoliberales de los gobiernos de turno, el crecimiento per cápita adelantó el ingreso de los ecuatorianos en los años de 1994 y 1995 para luego caer precipitosamente.

Tabla 17: Indicadores Macroeconómicos de la economía ecuatoriana 1980-1999

Año	PIB Millones US\$	Población Miles	PIB per cápita US\$	Tasa de crecimiento del PIB per cápita %
1980	11.895	7.646	1.556	
1981	13.968	7.851	1.779	14,4
1982	13.188	8.139	1.620	-8,9
1983	11.183	8.319	1.344	-17
1984	11.381	5.503	1.338	-0,4
1985	11.835	8.692	1.362	1,7
1986	10.305	8.884	1.160	-14,8
1987	9.095	9.081	1.002	-13,6
1988	9.094	9.282	980	-2,2
1989	9.523	9.488	1.004	2,4
1990	10.351	9.698	1.067	6,3
1991	11.343	9.899	1.146	7,4
1992	11.991	10.105	1.187	3,6
1993	15.056	1.314	1.460	23
1994	18.573	10.528	1.764	20,8
1995	20.195	10.747	1.879	6,5
1996	21.268	10.970	1.939	3,2
1997	23.635	11.198	2.111	8,9
1998	23.255	11.430	2.035	-3,6
1999	16.675	11.667	1.429	-29,8

Fuente: Banco Central del Ecuador, Información Estadística Mensual No 1811

Elaboración: Econ. Miguel Herrera

En la pregunta tres realizada en la encuesta se direcciona a que los factores que se esgrimieron en las mentes de los ecuatorianos fue el factor económico, la cual es sin duda alguna la motivación mayoritaria que propicio la migración. La crisis financiera de finales de los años noventa catapultó la movilidad humana de los ecuatorianos hacia otras localidades.

El fin de la década de los noventa marca la definitiva consolidación y extensión de la dinámica migratoria de ecuatorianos hacia el extranjero. A la vez que se intensifican las redes y conexiones previamente existentes, aquellas en dirección de los EEUU, se establecen eslabonamientos entre específicas localidades ecuatorianas y nuevos puntos de destino, sobre todo en Europa. Tal configuración, no obstante, solo se decanta a partir de la crisis política de 1998 y se acelera definitivamente con el colapso del sistema financiero en 1999 2000. Antes de eso las salidas migratorias, si bien se habían incrementado ligeramente, no pasaron, en promedio, de 32.000 por año (Ramirez Gallegos & Ramirez, 2005).

4.3.2 La reestructuración de las familias ecuatorianas después de la crisis

Las familias ecuatorianas al adoptar la decisión de buscar mejores opciones para el bienestar de los suyos, abrieron nuevos problemas. La dicotomía de subsistir o mantener el nexo familiar, se vio expuestos en las migraciones que continuaron después de la crisis de los años noventa. Estas situaciones tan drásticas transformó el pensamiento de las familias ecuatorianas, al establecer como una opción la salida del país determinándola como un mecanismo estratégico de bienestar familiar, anulando las relaciones parentales de las familias ecuatorianas. “Por lo tanto, se puede afirmar que la migración constituye ya una estrategia individual y colectiva de enfrentamiento a la crisis y una opción concreta para enfrentar las difíciles condiciones políticas económicas de los últimos años” (Ramirez Gallegos & Ramirez, 2005).

La pregunta nueve de la encuesta realizada, dictamina que las estructuras familias ecuatorianas fueron tocadas en su composición y difícilmente esta situación primitiva se la pueda recuperar. En la figura 13 se indica claramente que el 76.75% de los encuestados contestaron: que la situación familiar es diferente a partir de la determinación de emigrar coaccionados por la crisis financiera del 1999. Este situación trae consigo secuelas que el Estado ecuatoriano tiene la obligación de socavar en la medida de los posible. Resulta ser una utopía el

recuperar el estado primitivo de las familias ecuatorianas antes de la crisis. Pero no impide que el Estado resarce en lo posible esta situación tan calamitosa.

4.3.3 Realidades actuales de las familias ecuatorianas

Las familias ecuatorianas que sostienen el problema de migración han visto la necesidad de regresar por efectos variados: el sentimiento de volver a su situación original es la causa principal de la decisión de retornar al país.

En este sentido, es importante entender al retorno como parte del ciclo migratorio, esto incluye comprender las motivaciones de la persona para regresar a su país de origen. La mayoría de personas que migran dejan su país con el anhelo de volver en algún momento, aunque esto no siempre es posible dado que los objetivos que en un inicio se plantearon quedan en un segundo plano tras enfrentar la situación de estar en una tierra ajena sujetos a cambios socioeconómicos (Galván Romero, 2013).

En el contexto natural de retornar a su localidad de origen es una problemática que se manifiesta en los emigrantes ecuatorianos. Realizando una síntesis sobre la situación familiar de nuestros emigrantes la pregunta diez se enmarca sobre los problemas acarreados por la migración y resulta evidente que la separación de la familia surge como la consecuencia más señalada por los encuestados, tal como se observa en la figura 15.

La nueva realidad económica que vive el mundo, se hace necesario observar los efectos que emanan las nuevas crisis financieras. Países que en la década pasada se denominaron receptores de migrantes, en la actualidad se los considera países originadores de la migración mundial. Ecuatorianos han optado por el retorno, situación que presenta algunas aristas u observaciones. La motivación más recurrente en la decisión de retornar al país de origen, es el tema económico. Los migrantes presentan desiguales escenarios al momento de optar por el retorno, en este caso el Estado debe de asumir acciones direccionadas a facilitar el retorno de migrantes.

Tomando en cuenta que el beneficio económico es la principal causa para migrar y retornar, es importante evaluar los programas que el Estado ecuatoriano posee para reinsertar a los migrantes en el país. Además, las personas que han migrado no son necesariamente los más pobres, ni los analfabetos dicho paso es un cambio substancial en la vida de cada uno de ellos viendo su esfuerzo resumido en una contribución sin precedentes a la economía del Ecuador a través de las remesas de divisas que los inmigrantes envían a sus familiares (Galván Romero, 2013).

4.4 Los efectos de la emigración y la nueva estructura familiar

Uno de los efectos que surgen causados por la migración ecuatoriana es la desvalorización de la estructura familiar. La autoridad se desvanece con el transcurso del tiempo y de la distancia. La figura 15 de la encuesta realizada define que la autoridad para con los hijos se ha perdido en un porcentaje aproximado al 45%.

Resulta alarmante desde el punto de vista social, el resultado de la encuesta, que demuestra una situación familiar provocado por la migración de los ecuatorianos a partir de la crisis financiera. La incidencia de la crisis en esta situación de pérdida de autoridad para con los hijos es elocuente. Es indudable que el núcleo principal de la sociedad - la familia- resultó afectada en la composición familiar.

Otro de los efectos acontecidos por la movilidad humana originada por la crisis financiera es la suplantación de la autoridad familiar. Los padres de familia al encontrarse en localidades distantes, la estructura familiar sufre un cambio de manera sustancial. La figura 9 de la encuesta nos ilustra que el 41% de los encuestados aduce una la perdida de la autoridad de los padres de familia. El resultado de la encuesta demuestra una reestructuración familiar dónde los padres de familia no ostentan autoridad sobre sus descendientes.

Indudablemente los familiares más cercanos suplantaron las acciones de los padres de familia migrantes. La incidencia de la crisis financiera demuestra la

gravedad de la migración al cambiar la autoridad familiar. La figura 10 de la encuesta nos permite observar que los abuelos y hermanos, han adoptado la autoridad por la obligatoriedad de migrar de los padres de familia.

La nueva estructura familiar originada por la crisis de 1999, radica en aspectos de valores. Las familias ecuatorianas agobiadas por una crisis financiera optaron por la movilidad a localidades distantes con el fin de mejorar los ingresos económicos. Las estructuras nuevas adquiridas por las familias ecuatorianas se adoptaron por la obligatoriedad de la ausencia de uno o de algunos miembros familiares.

Conclusiones:

- La nueva estructura familiar de los ecuatorianos quedó marcada en el aspecto de su evolución, la crisis financiera incidió en la degradación familiar al obligar prácticamente a los ecuatorianos a migrar para obtener mejores oportunidades de subsistencia. La conformación familiar se reestructuró como se demuestra en la investigación.
- Las señales de la crisis financiera de 1999 estuvieron a la vista de los gobernantes pero los intereses personales impidieron tomar medidas que contrarresten la situación financiera que al final sucumbió al país en una caótica situación. Los créditos vinculados de los bancos privados más otras variables exógenas fueron los detonantes para provocar primero una crisis bancaria, la cual no fue atendida debidamente, luego emergió la crisis financiera y económica que el país soportó a finales del siglo pasado.
- La movilidad humana ecuatoriana hacia localidades distantes tiene sus raíces antes de la crisis financiera de 1999, se puede manifestar con toda seguridad que la génesis de los migrantes ecuatorianos comenzó en los años cincuenta. La estructura familiar de los migrantes antes de la crisis no difiere en gran magnitud con la estructura familiar de los migrantes provocados por las crisis financieras del 1999.
- Volver a la situación primitiva familiar de los migrantes ecuatorianos resulta ser una utopía, la degradación que sufrió el núcleo de la sociedad es tal, que las medidas que se han adoptado o se adopten no tienen la capacidad para resarcir el daño causado por la crisis financiera de 1999.
- La necesidad de mejorar los ingresos económicos o de buscar mejores oportunidades hizo que la sociedad ecuatoriana opte por localidades distantes.
- La crisis financiera de 1999 catapultó el escenario migratorio. La situación agobiante de la situación económica y la desorganización social, incidió en la decisión de emigrar hacia países europeos.
- El cambio estructural de las familias migratorias ecuatorianas es un resultado que tiene una causalidad en las salidas de ecuatorianos la cual eclosionó a raíz de la crisis financiera de 1999.

- El problema social de la separación familiar tiene un efecto que difícilmente se podrá revertir a la situación primitiva. Por lo que se concluye que la crisis financiera de 1.999 incidió en la estructuración de las familias ecuatorianas.

Recomendaciones:

- ✓ Mejorar planes de retorno por parte del Estado ecuatoriano, incentivando al emigrante ecuatoriano a radicarse en su localidad de origen. El plan de retorno del migrante impartido por el gobierno nacional debe de contribuir a recuperar la situación social del migrante trastocada por la crisis financiera de 1.999
- ✓ Constituir asesorías para la inserción laboral por parte de organismos públicos o privados, impulsando de esta manera el retorno de los migrantes.
- ✓ Apoyar y mejorar la ayuda social a los migrantes para mitigar el impacto que ha tenido la movilidad humana ecuatoriana.
- ✓ Consolidar mecanismos de apoyo para los migrantes entre los países receptores y originarios. El gobierno nacional a través de la Secretaría del Migrante ha realizado gestiones para proteger los intereses de los migrantes ecuatorianos debido a la crisis financiera que los países europeos están soportando.

Bibliografía

- Arias Zúñiga, P. (2011). *ECUADOR: REALIDADES DE LA MIGRACIÓN Y POSIBILIDADES DE CODESARROLLO, CASO: PROYECTO DE CODESARROLLO EN EL CANTÓN CHUNCHI, LLEVADO A CABO POR LA FUNDACIÓN ESQUEL (2007-2009)*. Quito: Pontífica Universidad Católica del Ecuador.
- Acosta, A. (2011). *Proceso económico contemporáneo*. Quito: Ediciones Nacionales.
- Acosta, A. (2012). *Breve historia económica del Ecuador*. Quito: Corporación Editorial Ecuatoriana.
- Acosta, A., & Falconí, F. (2005). *Asedios a lo imposible propuestas económicas en construcción*. Quito: ILDIS-FES.
- Alvarez Cevallos, K., & Campozano Ortiz, R. (2011). *Historia de la migración externa del Ecuador*. Guayaquil: Universidad Politécnica Salesiana.
- Barrezueta Aguilar, M. (2010). *Aplicación de un modelo de alerta temprana al sistema de bancos*. Quito: Universidad Andina Simón Bolívar.
- Berckman, P. (13 de mayo de 2004). *www.proquest.com*. Obtenido de www.proquest.com:
<http://bibliotecavirtual.ups.edu.ec:2145/docview/748675384?accountid=32861>
- Bernal Torres, C. (2010). *Metodología de la Investigación*. Bogotá: Pearson Educación.
- Bonilla Toapanta, J. G., & Gálvez Castillo, J. A. (10 de Marzo de 2012). *Análisis de la crisis bancaria de 1999 y sus efectos en la industria ecuatoriana en el periodo 1999 - 2004*. Obtenido de www.epn.edu.ec:
<http://bibdigital.epn.edu.ec/handle/15000/737>
- Carrión Mena, F. (2005). La inmigración ecuatoriana a España: realidades y desafíos. *Revista de pensamiento iberoamericano*, 2739.
- Corbetta, P. (2007). *Metodología y técnicas de investigación social*. Madrid: McGraw-Hill.
- Correa Delgado, R. (2014). *Ecuador: de Banana Republic a la No República*. Bogotá: Editora, Géminis, Ltda.
- Dávalos Guevara, M. (2004). *La dolarización en el Ecuador: Ensayo y Crisis*. Quito: ABYA-YALA.
- De Souza Jaramillo, J. (2014). *Un Análisis de Redes Bancarias: El Caso Ecuatoriano*. Quito: Universidad San Francisco.
- Galván Romero, P. (2013). *Retorno Migratorio y Reinserción: Ecuador 2010-2011*. Quito: Universidad Internacional del Ecuador.
- Hernández Sampieri, R., Fernández Collado, C., & Baptista Lucio, M. (2010). *Metodología de la investigación*. México DF: McGRAW-HILL Educación.
- Herrera Román, N. E. (10 de marzo de 2010). *La crisis financiera de 1998-99 y el relevo de los grupos financieros en el Ecuador*. Obtenido de www.flacso.edu.ec:
<http://hdl.handle.net/10469/5276>

- Herrera, G., Carrillo, M. C., & Torres, A. (2005). *La migración ecuatoriana transnacionalismo, redes e identidades*. Quito: FLACSO, sede Ecuador.
- Larco, L., & Orozco, E. (2006). *Efectos socioeconómicos de la crisis*. Quito: Instituto de Altos Estudios Nacionales.
- Larrea Maldonado, C. (2006). *Dolarización, Crisis y Pobreza en el Ecuador*. Quito: ABYA-YALA.
- Madera Galárraga, J., & Rodríguez Muñoz, P. (2011). *PRODUCCIÓN Y EDICIÓN DE UN VIDEO DE PROMOCIÓN DE LOS PROGRAMAS Y PROYECTOS DE LA SECRETARÍA NACIONAL DEL MIGRANTE, SENAMI*. Quito: Universidad Politécnica Salesiana .
- Marchán Romero, C. (2013). *Crisis y cambios de la economía ecuatoriana de los años veinte*. Quito: Editogran SA.
- Martínez Lucas, V. M., & Romera Franco, J. D. (12 de 10 de 2015). *www.redalyc.org*. Obtenido de *www.redaluc.org*: <http://www.redalyc.org/articulo.oa?id=4070400>
- Martín-Mayoral, F. (14 de mayo de 2002). *www.proquest.com*. Obtenido de *www.proquest.com*:
<http://bibliotecavirtual.ups.edu.ec:2145/docview/748464523?accountid=32861>
- Miño Grijalva, W. (2008). *Breve historia bancaria del Ecuador* . Quito: Corporación Editora Nacional.
- Paez, P. (2004). LIBERALIZACIÓN FINANCIERA, CRISIS Y DESTRUCCIÓN DE LA MONEDA. En P. Paez, *LIBERALIZACIÓN FINANCIERA, CRISIS Y DESTRUCCIÓN DE LA MONEDA*. Quito: Cuestiones económicas.
- Perkins, J. (2004). *Confesiones de un ganster económico*. Barcelona: URANO SA.
- Ramírez Gallegos , F., & Ramírez, J. P. (2005). *La estampida migratoria ecuatoriana*. Quito: ABYA YALA.
- Reyes Herrera , M. (2004). *Las Intermediaciones del Banco Central del Ecuador en Las Crisis Bancarias y sus Relaciones con el Sistema Financiero Privado*. Quito: Universidad Andina Simón Bolívar.
- Romero , M. (13 de mayo de 2010). *www.quest.com*. Obtenido de *www.quest.com*:
<http://bibliotecavirtual.ups.edu.ec:2145/docview/748401193?accountid=32861>
- Romero Alemán, P. (11 de marzo de 2008). *www.edumet.net*. Obtenido de <http://www.eumed.net/cursecon/ecolat/ec/2007>
- Romero Alemán, P. (8 de mayo de 2015). *www.edumet.com*. Obtenido de *www.edumet.com*:
<http://www.eumed.net/cursecon/ecolat/ec/2007/CRISIS%20BANCARIA%20EN%20ECUADOR.htm>
- Troya Figueroa, F. K. (10 de marzo de 2009). *Análisis del manejo de un grupo financiero ecuatoriano después de la crisis de 1999. Estudio basado en la calificación de riesgo*. Obtenido de *www.puce.edu.ec*:
<http://repositorio.puce.edu.ec/handle/22000/3374>
- Vos, R., León , M., Ponce , J., Troya , P., Velasco , M., & Brborich, W. (2005). *Ecuador: Crisis y protección social*. Quito: ABYA-YALA.
- Wild, L. (2011). *El dinero o la vida*. Quito: Mayor Books.