

# UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

# FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS Y ADMINISTRATIVAS

# CARRERA: GESTION EMPRESARIAL INTERNACIONAL

#### TEMA:

"ANÁLISIS SITUACIONAL DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA COLOMBIANA Y SU INCIDENCIA EN EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DEL ECUADOR".

#### **AUTOR:**

RAMIREZ DUQUE SEBASTIAN

TRABAJO DE TITULACION PREVIO A LA OBTENCION DEL TITULO DE: INGENIERO EN GESTION EMPRESARIAL INTERNACIONAL

#### **TUTOR:**

ECON. CESAR ENRIQUE FREIRE QUINTERO
Guayaquil, Ecuador, 2015



# UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS Y ADMINISTRATIVAS CARRERA: GESTION EMPRESARIAL INTERNACIONAL

# **CERTIFICACIÓN**

Certificamos que el presente trabajo fue realizado en su totalidad por **SEBASTIAN RAMIREZ DUQUE**, como requerimiento parcial para la obtención del Título de **ING. EN GESTION EMPRESARIAL INTERNACIONAL.** 

TUTOR (A)
ECON. CESAR ENRIQUE FREIRE QUINTERO
REVISOR(ES)
ING. GABRIELA HURTADO CEVALLOS
DIRECTORA DE LA CARRERA

LCDA. ISABEL PEREZ JIMÉNEZ M.ED.

Guayaquil, a los 13 días del mes de marzo del año 2015



# FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS Y ADMINISTRATIVAS CARRERA: GESTION EMPRESARIAL INTERNACIONAL

## DECLARACIÓN DE RESPONSABILIDAD

# Yo, RAMIREZ DUQUE SEBASTIAN DECLARO QUE:

El Trabajo de Titulación "Análisis situacional de la inversión extranjera directa Colombiana y su incidencia en el crecimiento económico del Ecuador" previa a la obtención del Título de ING. GESTIÓN EMPRESARIAL INTERNACIONAL CON MENCIÓN EN LOGÍSTICA Y TRANSPORTE, ha sido desarrollado en base a una investigación exhaustiva, respetando derechos intelectuales de terceros conforme las citas que constan al pie de las páginas correspondientes, cuyas fuentes se incorporan en la bibliografía. Consecuentemente este trabajo es de mi total autoría.

En virtud de esta declaración, me responsabilizo del contenido, veracidad y alcance científico del Trabajo de Titulación referido.

Guayaquil, a los 13 días del mes de marzo del año 2015

EL AUTOR (A)

RAMIREZ DUQUE SEBASTIAN



# UNIVERSIDAD CATÓLICA DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

#### FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS Y ADMINISTRATIVAS

CARRERA: GESTION EMPRESARIAL INTERNACIONAL

# **AUTORIZACIÓN**

#### Yo, RAMIREZ DUQUE SEBASTIAN

Autorizo a la Universidad Católica de Santiago de Guayaquil, la **publicación** en la biblioteca de la institución del Trabajo de Titulación: "**Análisis situacional de la inversión extranjera directa Colombiana y su incidencia en el crecimiento económico del Ecuador**", cuyo contenido, ideas y criterios son de mi exclusiva responsabilidad y total autoría.

Guayaquil, a los 13 días del mes de marzo del año 2015

#### **AGRADECIMIENTO**

A Dios todopoderoso, por permitirme continuar con mis días de vida y brindarme parte de su sabiduría para lograr este trabajo; de manera especial agradezco también a mis padres que con su apoyo incondicional, amor, esfuerzo y dedicación; me ayudaron durante esta etapa de estudio; a mi director de tesis, el Ing. Freddy Camacho, quien aporto en gran parte con sus conocimientos y experiencia, además de haber sido un guía conduciendo mi desenvolvimiento en esta investigación, y finalmente a mis profesores, amigos y personas quienes me apoyaron, aconsejaron y guiaron para realizar de manera exitosa este trabajo de graduación.

#### **DEDICATORIA**

A Dios y a mis abuelitos por todas sus bendiciones, a mis padres y hermanos por brindarme su apoyo incondicional y enseñarme que en la vida uno siempre tiene que ser perseverante ante cualquier obstáculo que se presente, a mi prometida por ensenarme que el trabajo realizado con honestidad y sabiduría tiene su recompensa, a mis amigos por estar ahí en los buenos y malos momentos. Y a todas aquellas personas interesadas en una nueva opción para elegir a Ecuador, Colombia y países sudamericanos viables para invertir.

Sebastián R. Duque

# INDICE GENERAL

AGRADECIMIENTO	5
DEDICATORIA	6
RESUMEN EJECUTIVO	13
ABSTRACT	15
RÉSUMÉ	17
INTRODUCCIÒN	19
CAPITULO I: GENERALIDADES	1
1.1 Planteamiento del problema	1
1.2. Formulación del problema	2
1.3 Justificación del tema	3
1.4 OBJETIVOS	6
1.4.1. Objetivo General	6
1.4.2. Objetivos Específicos	6
1.5 MARCO TEÒRICO	7
1.5.1. Teoría del equilibrio y el comercio internacional	9
1.5.2. Teoría de la ventaja comparativa	10
1.6 Marco Referencial	11
1.6.1 Investigaciones relevantes	12
1.7 Marco conceptual	15
1.8 Definición de las Variables	16
1.8.1 Variables dependientes	16
1.8.2 Variables independientes	17
1.9 Marco legal	17
1.10 Hipótesis	18
1 11 Metodología	19

1.11.1 Enfoque metodológico específico que tendrá la investigación	. 19
1.11.2 Métodos y técnicas de investigación a emplearse para la recolección de la información	. 20
1.11.3 Procedimientos necesarios para la organización, sistematización y análisis de los datos	. 21
CAPITULO II: ANÁLISIS DE LA ECONOMIA ECUATORIANA EN EL PERÍODO 2004 2014	
2.1 Producto Interno Bruto	. 24
2.2 PIB per cápita	. 26
2.3 Inversión extranjera directa del Ecuador	. 27
2.4 Inversión extranjera directa Ecuatoriana por ramas	. 29
2.4.1 Agricultura, silvicultura, caza y pesca	. 30
2.4.2 Industria del Comercio	. 33
2.4.3 Construcción	. 34
2.4.4 Electricidad, gas y agua	. 35
2.4.5 Explotación de minas y canteras	. 37
2.4.6 Industria manufacturera	. 38
2.4.7 Servicios comunales, sociales y personales	. 39
2.4.8 Servicios prestados a las empresas	. 40
2.4.9 Transporte, almacenamiento y comunicaciones	. 41
CAPÍTULO III: ANALISIS HISTORICO DE LA BALANZA DE PAGOS COLOMBO- ECUATORIANA	. 43
3.1 SITUACION ACTUAL DE LA BALANZA COMERCIAL ENTRE COLOMBIA Y ECUADOR	. 45
3.1.1 Balanza Comercial Ecuador- Colombia	. 46
CAPÍTULO IV: SITUACIÓN ACTUAL DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA COLOMBIANA EN ECUADOR EN EL PERÍODO 2004 – 2014	. 53
4.1. Producto Interno Bruto	. 53
4.2. PIB per cápita	. 54

4.3 Inversión extranjera directa Colombiana por ramas	55
4.3.1 Agricultura, silvicultura, caza y pesca	55
4.3.2 Comercio	56
4.3.3 Construcción	57
4.3.4 Electricidad, gas y agua	58
4.3.5 Explotación de minas y canteras	59
4.3.6 Industria manufacturera	60
4.3.7 Servicios comunales, sociales y personales	61
4.3.8 Servicios prestados a las empresas	62
4.3.9 Transporte, almacenamiento y comunicaciones	63
CAPÍTULO V: EFECTOS DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA COLOMBI	
5.1. Entrevista a expertos Ecuatorianos	
5.2. Entrevista a expertos Colombianos	
5.3. Resumen Estadístico e Incidencias	69
5.4. Correlaciones y análisis entre las variables	71
5.5. Análisis de regresión	75
5.6. Análisis de Varianza	76
5.7. Relación entre varíales dependientes e independientes	77
5.8. Intervalos de confianza del 95,0% para las estimaciones de los coeficientes	78
CAPITULO VI: PLANTEAMIENTO DE ESTRATEGIAS PARA EL DESARROLLO ECONÓMICO BINACIONAL	81
6.1 Integración binacional	81
6.2 Estrategias de desarrollo fronterizo entre Colombia y Ecuador	82
6.3 Industria agrícola, caza, silvicultura y pesca	83
6.3.1 Sector agropecuario	84
6.3.2 Sector pesquero	85

	6.4 Industria de minas y canteras	. 86
	6.5 Industria de inversión	. 87
	6.6 Industria Agua potable y alcantarillado	. 88
	6.7 Industria de Construcción y Vivienda	. 88
	6.8 Sector de Educación	. 89
	6.9 Sector de Salud	. 90
	6.10 Industria de Infraestructura y transporte	. 92
	6.11 Industria de Telecomunicaciones	. 92
	6.12 Sector público	. 93
	6.13 Recursos hídricos	. 94
C	APÍTULO VII: RECOMENDACIONES Y CONCLUCIONES	. 95
	7.1. Conclusiones	. 95
	7.2 Recomendaciones	. 96
	7.3 BIBLIOGRAFIA	. 97

# INDICE DE ILUSTRACIONES

Ilustración 1 PIB	25
Ilustración 2 PIB per Cápita	26
Ilustración 3 Total inversión extranjera Directa Ecuador	28
Ilustración 4 Grafico # 2.4 Inversión Extranjera Directa Ecuador por ramas	30
Ilustración 5 Agricultura, Silvicultura, Casa y Pesca	32
Ilustración 6 Industria del comercio	33

Ilustración 7 I	ndustria de Construcción	34
llustración 8	Electricidad, gas y agua	36
Ilustración 9 I	Explotación de minas y canteras	37
Ilustración 10	Industria manufacturera	38
Ilustración 11	Servicios comunales, sociales y personales	39
Ilustración 12	Servicios prestados a las empresas	. 40
Ilustración 13	Transporte almacenamiento y comunicación	. 41
Ilustración 14	Balanza comercial Ecuador	. 44
Ilustración 15	Comercio Ecuador-Colombia	. 46
Ilustración 16	Balanza Comercial Total Ecuador- Colombia	47
Ilustración 17	Saldo de Balanza Comercial Total Petrolera y no Petrolera Ecuador	. 48
Ilustración 18	Principales Productos Exportados por Ecuador a Colombia	49
Ilustración 19	Principales Productos de Importaciones por Ecuador desde Colombia	50
Ilustración 20	Inversiones	51
Ilustración 21	Turismo entre Ecuador- Colombia	52
Ilustración 22	Producto interno bruto Colombia	53
Ilustración 23	PIB per cápita Colombia	54
Ilustración 24	Agricultura, silvicultura, caza y pesca	55
Ilustración 25	Comercio	. 56
Ilustración 26	Construcción	57
Ilustración 27	Electricidad, gas y agua	58
Ilustración 28	Explotación de minas y canteras	59
Ilustración 29	Industria Manufacturera	. 60
Ilustración 30	Servicios comunales, sociales y personales	61
Ilustración 31	Servicios prestados a las empresas	62
Ilustración 22	Transporte, almacenamiento y comunicaciones	63

Ilustración 33 Intervalos de confianza	79	
Ilustración 34 Intervalos de confianza residuos	80	
INDICE DE TABLAS		
Tabla #3.1 Principales productos de exportaciones e importaciones	45	
Tabla #5.3 Resumen estadístico	69	
Tabla #5.3.1 Resumen estadístico	70	
Tabla #5.4 Correlaciones y análisis entre las variables	71	
Tabla #5.4.1 Correlaciones y análisis entre las variables	73	
Tabla #5.5 Análisis de regresión.	74	
Tabla #5.5 Análisis de la varianza	76	
Tabla #5.8 Intervalos de confianza.	78	

#### **RESUMEN EJECUTIVO**

La presente tesis está basada en el estudio de la IED (inversión extranjera directa) que ingresa al Ecuador como mecanismo de desarrollo y crecimiento económico; teniendo como referente principal al vecino país Colombia, puesto que por su relación comercial que los ha unido a lo largo de casi un siglo su relación comercial sigue siendo positiva y necesaria pues actualmente Colombia representa para el Ecuador uno de sus principales compradores de productos como insumos para la canasta básica unificada (CBU).

También se establece en qué manera beneficiara este régimen al Ecuador al establecerse como un país preferencial para invertir en Latinoamérica, y al mismo tiempo una de las principales opciones al elegir a un país Latino como candidato de atracción a la inversión extranjera directa. Por esta razón, Ecuador determina que este régimen de inversión especial representa ventajas potenciales en el ámbito comercial y socioeconómico, en donde ha realizado una serie de cambios, a la par con su matriz comercial con el propósito de ser más competitivo frente a sus principales competidores y el sacrificio de tributasen esta opción de inversiones sería compensado con los beneficios que traen consigo ciertas zonas de tratamiento especial y de inversión tentando a mayores inversiones para el desarrollo de la nación.

Dentro de esta investigación conoceremos conceptos básicos y generalidades respecto a la inversión extranjera directa e identifícanoslas zonas francas en el Ecuador, en donde se acentúan en mayores porcentajes la inversión extranjera directa atraída por diferentes factores que conoceremos en el desarrollo de la tesis y además la problemática y posibles soluciones para mejorar el uso del régimen de inversión ecuatoriano.

En el primer capítulo se realiza un breve resumen de la historia del ecuador; sus características, generalidades del país, historia del comercio y la inversión en el Ecuador, desempeño y lugar que ocupa el país en la atracción de inversión extranjera directa, los porcentajes de inversión ecuatoriana en otros países, y antes de concluir un

análisis detallado del desempeño que ha tenido el Ecuador frente a otros países Latinos

del mismo rango en la inversión extrajera directa.

En el segundo capítulo se analizan conceptos básicos, referentes a la problemática

planteada y la incidencia de la inversión en el desarrollo del país, generalidades

referentes al modelo de inversión extrajera directa aplicado por el Ecuador para atraer la

inversión de países vecinos, (Colombia, Perú, Brasil, Bolivia, Chile) y el impacto que

genera el ingreso de nuevos inversores en el comercio.

En el capítulo tres se analiza el progreso que ha tenido el Ecuador en la última década

tras el ingreso de nuevas economías al país y de qué forma aporta el ingreso de capital

extranjero al país a la industria y la matriz productiva nacional del Ecuador.

Finalmente, se plantean las conclusiones y recomendaciones de la investigación con el

fin de dar una idea más clara del tema.

Palabras Clave: Inversión Extranjera Directa Colombiana, Crecimiento Económico

Ecuatoriano, Producto Interno Bruto Per Cápita Real, Innovación Tecnológica.

#### **ABSTRACT**

This thesis is based on the study of FDI (foreign direct investment) entering Ecuador as development mechanism; it is the principal reference to neighboring Colombia, since by it is a trade relationship that has joined over nearly a century its trade balance remains positive and necessary for the neighboring country accounts for Ecuador one of the main buyers of their products as inputs to the CBU (unified basic basket).

It also provides how this scheme to benefit Ecuador to establish itself as a preferred country to invest in Latin America, while one of the main options to elect a Latin candidate country and attracting foreign direct investment. For this reason, Ecuador determines that the scheme represents special investment potential advantages in the commercial and socio-economic field, where he has made a number of changes, along with its commercial matrix in order to be more competitive against it is main competitors and sacrifice of taxes in this investment option would be offset by the benefits they bring certain areas of special treatment and tempting investment increased investments for the development of the nation.

Within this research know basics and generalities regarding foreign direct investment and identify the zones in Ecuador, where higher percentages are accentuated in foreign direct investment attracted by different factors that will meet in the development of the thesis and also the problems and possible solutions to improve the use of Ecuadorian investment scheme.

In the first chapter a brief summary of the history of Ecuador is made; their characteristics, general country history, trade and investment in Ecuador, performance and position of the country in attracting foreign direct investment, the percentage of Ecuadorian investment in other countries, and before concluding a detailed performance analysis Ecuador that have had over other Latin countries of the same rank in foreign direct investment.

In the second chapter basic concepts concerning the issues raised and the impact of investment in the development of the country, concerning the general model of direct

foreign investment applied by Ecuador to attract investment from neighboring countries are analyzed (Colombia, Peru, Brazil, Bolivia, Chile) and the impact that the entry of new investors in trading.

In chapter three, the progress we have had in the last decade Ecuador after the entry of new economies in the country and how it brings the inflow of foreign capital into the country to industry and domestic productive Ecuador matrix is analyzed.

Finally, conclusions and recommendations of the research to give a clearer idea of the issue raised.

**Keywords**: Colombian Foreign Direct Investment, Ecuadorian Economic Growth, Gross Domestic Product Per Capita Real, Technological Innovation.

## **RÉSUMÉ**

Cette thèse est basée sur l'étude des IDE (investissements directs étrangers) entrer en Équateur comme mécanisme de développement; sa référence principale pour la Colombie voisine, puisque, par ses relations commerciales qui a rejoint depuis près d'un siècle, sa balance commerciale reste positive et nécessaire pour les comptes du pays voisin pour l'Equateur l'un des principaux acheteurs de leurs produits comme entrées pour le CBU (de panier de base unifié).

Il fournit également comment ce régime de bénéficier Equateur à s'imposer comme un pays préféré investir en Amérique latine, tandis que l'une des principales options pour élire un pays candidat Latino et attirer l'investissement étranger direct. Pour cette raison, l'Équateur estime que le système présente des avantages potentiels d'investissement spécial dans le domaine commercial et socio- économique, où il a fait un certain nombre de changements, avec sa matrice commerciale afin d'être plus compétitif par rapport à ses principaux concurrents et le sacrifice des impôts dans cette option d'investissement serait compensé par les avantages qu'ils apportent certaines zones de traitement spécial et d'investissement tentant augmentation des investissements pour le développement de la nation.

Dans cette recherche savent base et généralités sur les investissements directs étrangers et d'identifier les zones en Equateur, où des pourcentages plus élevés sont accentués dans les investissements directs étrangers attirés par des facteurs différents qui répondent à l'élaboration de la thèse et aussi le les problèmes et les solutions possibles pour améliorer l'utilisation du régime d'investissement équatorienne.

Dans le premier chapitre un bref résumé de l'histoire de l'Equateur est faite; leurs caractéristiques, l'histoire du pays en général, le commerce et l'investissement dans l'Equateur, la performance et la position du pays à attirer des investissements étrangers directs, le pourcentage des investissements équatorien dans d'autres pays, et avant de conclure une analyse détaillée de la performance Equateur qui ont eu sur les autres pays latins de même rang des investissements directs étrangers.

Dans le deuxième chapitre concepts de base concernant les questions soulevées et

l'impact des investissements dans le développement du pays, concernant le modèle

général de l'investissement direct étranger appliquée par l'Équateur pour attirer les

investissements des pays voisins sont analysés (Colombie, Pérou, Brésil, Bolivie, Chili)

et l'impact que l'entrée de nouveaux investisseurs dans le commerce.

Dans le chapitre trois des progrès que nous avons eu dans la dernière décennie Equateur

après l'entrée de nouveaux pays dans le pays et la façon dont il apporte l'afflux de

capitaux étrangers dans le pays de l'industrie et de la matrice Equateur de production

nationale est analysée.

Enfin, les conclusions et les recommandations de la recherche pour donner une idée plus

claire de la question soulevée.

Mots-clés: L'investissement étranger direct Colombienne, la croissance économique

Equatorienne, le produit intérieur brut réel par habitant, l'innovation technologique.

## INTRODUCCIÓN

Se propone presentar un Análisis informativo de la inversión extranjera directa en el Ecuador, a cerca de la inversión colombiana en el país y su incidencia en el crecimiento económico del Ecuador, con el propósito de conocer más a fondo la situación actual en que se encuentra el país y así desarrollar estrategias que promuevan la IED<sup>1</sup> a nivel nacional.

La necesidad de la investigación se basa en la IED colombiana presente en Ecuador y su incidencia o contribución en el desarrollo del comercio como un aporte significativo considerando la disponibilidad que brinda el mercado ecuatoriano a la inversión extranjera.

Este estudio va direccionado a mejorar la situación actual en la que se desarrollan las actividades comerciales en sectores tanto marginales como comerciales en Ecuador, estableciendo los factores en los cuales los pequeños y grandes comerciantes están fallando, brindar una respuesta al problema para contribuir de esta manera a que el empresario direccione mejor su estrategia comercial y se enfoque al mercado conociendo sus necesidades y las de sus clientes de tal forma que pueda satisfacerlo totalmente.

Si bien es cierto, es una realidad que la actual matriz productiva del Ecuador lo deja mejor parado frente a otros países a la hora de competir, se ha mencionado que:

el mundo ha comenzado a percatarse de que Ecuador ha modernizado drásticamente su infraestructura, gracias al elevado ritmo de inversión pública financiado con el dinero del petróleo chino lo cual convierte al Ecuador como un país mucho más atractivo para concentrar grandes inversiones y con la capacidad y habilidad necesaria para mantenerla. (Spurrier, <sup>2</sup> 2013, p. 1).

\_

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> IED: Inversión Extranjera Directa

Con el fin de promover el intercambio comercial entre empresarios de Colombia y Ecuador, la Cámara Colombo Ecuatoriana de Industria y Comercio organiza misiones comerciales al Ecuador. El empresario colombiano interesado en importar o exportar hacia el Ecuador tendrá como soporte el trabajo de la Cámara Colombo Ecuatoriana en ambos casos, pues las misiones se realizan con doble sentido, es decir, conseguir proveedores de materias primas o productos para comercializar en el país (importar) y/o obtener contactos en el Ecuador interesados en adquirir su producción o recibir los servicios que la empresa colombiana ofrece (exportar). El tiempo para el cual se programa la misión al Ecuador es de 4 a 5 días, con la posibilidad de ampliación del mismo.

La participación conjunta de Colombia y Ecuador en la creación del Pacto Andino en abril de 1969 abrió una nueva fase en las relaciones bilaterales, ya que este proceso sub-regional buscaba acelerar el intercambio comercial entre los países miembros, superando los problemas de ALALC.<sup>3</sup> (2010, 06, p. 2).

<sup>&</sup>lt;sup>3</sup>ALALC: Asociación latinoamericana de libre comercio.

## **CAPITULO I: GENERALIDADES**

#### 1.1 Planteamiento del problema

A lo largo de la historia comercial entre Colombia y Ecuador es probable afirmar que la (BC) balanza comercial del Ecuador con respecto a la de Colombia ha sido deficitaria. Un saldo que ha ido incrementando año tras año en contra de Ecuador, pasando de \$-68 millones en el 1994 a \$-951 millones en el 2008, esto quiere decir que la (BC) entre Colombia y Ecuador en los últimos 15 años ha aumentado en un 12,97% de forma negativa para el Ecuador.

El entorno económico ecuatoriano en el aspecto comercial ha estado siempre ligado a su principal recurso económico que es el petróleo, pues bien, la mitad de los ingresos del Ecuador han sido gracias a las exportaciones de recursos petroleros, en la actualidad dos quintas partes de los ingresos públicos en el Ecuador son ingresos provenientes de las regalías del petróleo. Uno de los principales consumidores del petróleo ecuatoriano a lo largo de las últimas dos décadas ha sido el vecino país Colombia en donde es comercializado en tarifas extremadamente elevadas debido a su calidad pues proviene de una refinería de excelente trayecto como lo es Petróleos del Ecuador.

Las relaciones comerciales y diplomáticas entre Colombia y Ecuador se solidifican justamente a partir de 1830. Históricamente han existido relaciones comerciales entre los dos países, a pesar de competir tradicionalmente con los mismos productos agrícolas como café, cacao y banano, así como algunos artículos manufacturados como los textiles. Entre Colombia y Ecuador, a lo largo del tiempo, han sido presentadas varias iniciativas tendientes a ampliar las relaciones económicas y de cooperación; tales como el Tratado de Comercio de 1942 y el Convenio Comercial de 1955. En 1961 los dos países participaron en la creación de la Asociación Latinoamericana de Libre Comercio (ALALC), que buscaba impulsar los intercambios comerciales entre los países latinoamericanos y establecer un mercado común en la región. Sin embargo, el proceso avanzó muy lentamente y se presentaron dificultades por la resistencia de diversos sectores frente a la liberalización comercial en la región.

#### 1.2. Formulación del problema

¿Cuál es la incidencia de la inversión extranjera directa colombiana en el crecimiento económico del Ecuador?

Los factores que influyen en la distribución y asignación de bienes tienen efectos sobre el comercio bilateral entre Colombia y Ecuador, el volumen de producción y las medidas de salvaguardia impuesta por el gobierno de Ecuador se analizan por medio de un modelo de equilibrio general computable. Dado que el modelo es del tipo "economía real", una aproximación se utiliza para estimar los efectos de la devaluación del peso. Siendo este el panorama de la relación comercial entre Colombia y Ecuador podemos deducir que de cierta forma Colombia tiene una *ventaja comparativa*<sup>4</sup> con respecto a Ecuador en su matriz productiva puesto que la actual caída del precio en que se cotiza el peso Colombiano que en consecuencia baja los costos de su producción interna bruta. (Diario el Tiempo, 2013, pág. 24)

Además los resultados indican que la devaluación del peso puede tener un impacto importante en los flujos de comercio y que las medidas de salvaguardia, tal como está diseñado, se puede compensar sólo en parte por la actual devaluación. Por otra parte, las garantías tienen efectos desiguales entre sectores y generan un mayor deterioro de las exportaciones ecuatorianas a Colombia.

Los visibles efectos sobre la producción pueden ser ambiguos para Colombia y negativos para Ecuador, incluso cuando la devaluación es relativamente modesta. Mediante el uso de un modelo de equilibrio general se simulan los efectos de la acción simultánea de la devaluación del peso colombiano y de las medidas de salvaguardia impuestas por el Gobierno de Ecuador, sobre el comercio bilateral y la Producción.

<sup>&</sup>lt;sup>4</sup>Ventaja comparativa: Modelo económico desarrollado por el economista inglés David Ricardo.

#### 1.3 Justificación del tema

Dado que en la actualidad es evidente apreciar el aumento en el nivel de producción de cada país, pues cada vez está más presente la inserción de tecnología lo cual aumenta la capacidad instalada en su matriz productiva lo que es el objetivo de cada dirigente aumentar la capacidad instalada de su territorio y así estar en condiciones óptimas para competir en un campo comercial en donde cada vez aumenta en mayor escala la IED en las economías mundiales tanto de baja como de gran escala, es por esta razón que la inversión colombiana directa en el Ecuador no ha dejado de estar presente desde inicios del siglo XXI hasta ahora.

La IED en Ecuador subió 238 por ciento en noviembre en consideración a lo alcanzado en octubre del año 2013. Según cifras de la Superintendencia de Compañías del Ecuador el total de las autorizaciones de constituciones y aumento de capital de empresas foráneas fue de 81,2 millones de dólares el mes anterior, cifra superior a lo registrado en octubre de 24,2 millones de dólares.

En el año 2013, como fue mencionado por la superintendencia de compañías en su reporte anual de rendición de cuentas, la inversión foránea ha sido de 476 millones de dólares y lo han realizado un total de 863 compañías representadas por cada una de las industrias que día a día van tomando más fuerza en el país como las: automotrices, siderúrgicas, de textiles, agropecuarias, agricultoras, telecomunicaciones, ganadera entre otras.

Como menciono Matamoros<sup>5</sup> (2013), en su artículo opinó que el crecimiento de la inversión extranjera directa en el país es muy importante para medir los indicadores de la economía ecuatoriana, además, que refleja la confianza que hay en el país. "El acumulado de casi 500 millones de dólares es importante, aunque aún es muy bajo en comparación con la que recibe la región", dijo.

Una de las razones más importantes que justifican a este estudio es la economía ecuatoriana, la misma que en la última década ha venido alcanzando valiosos logros en

<sup>&</sup>lt;sup>5</sup> El Ing. Francisco Matamoros es el actual Analista de la Superintendencia de Compañías.

materia comercial y económica los que son motivo de análisis y a la vez refuerzan el proceso revolucionario dirigido por el presidente Rafael Correa Delgado<sup>6</sup> quien cada vez se posesiona más en su puesto y dignifica la vida de sus habitantes.

En relación a las estrategias adoptadas por el Ecuador en el año 2014 han sido atraer la inversión de empresarios de la industria colombiana como medida para dinamizar la economía y contribuir al aumento de la inversión extranjera directa del país.

Por ejemplo: el grupo "Chaidneme", uno de los principales grupos de la industria automotriz de Colombia, trasladó a ecuador parte de la línea de módulos para suspensión de vehículos. Además, como indica la revista (Dinero de Colombia, 2014) en el mes de marzo se mueve hacia el Ecuador un aparte de la planta de amortiguadores, la misma que se prevé empiece a entregar producto en el mes de mayo, con una meta de fabricar aproximadamente 25.000 unidades por mes, también se busca trasladar una parte considerable de la producción de ballestas y helicoidales para el mes de junio.

Como se indica en la revista (Dinero de Colombia, 2014) Ecuador le ha dado un sin número de facilidades económicas y financieras; y para compras de grandes terrenos a Colombia, además de alivios en temas impositivos, legales y fiscales. Son una serie de garantías que brinda el gobierno del presidente Rafael Correa, como incentivo de la inversión extranjera directa en el país y para incentivar una política de fomento a la producción industrial extranjera en el país y así brindar a las empresas que se radiquen en el país todas las garantías antes mencionadas.

La Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL, 2008), indicó en un informe publicado en mayo de 2008 que la inversión extranjera directa de un país es un sustancial indicador de desarrollo económico y que en el caso de ecuador se ha visto en aumento. Otra de las principales razones para realizar este estudio es de conocer el origen, cantidades y que industrias se benefician con la inversión extranjera directa que ingresa a Ecuador, como fuente de progreso para su economía y principal mecanismo de

4

<sup>&</sup>lt;sup>6</sup>El Ec. Rafael Correa Delgado es un político y economista ecuatoriano; actual presidente de la República del Ecuador.

desarrollo económico adoptado por el dirigente del mismo país; de esta manera, combatir el problema de la pobreza que se ve en menores porcentajes en los últimos años.

Los beneficios e impactos previstos en esta investigación son de mucha importancia para establecer, tanto en dimensión teórica, como en la práctica la relevancia de esta investigación. Existen un sinnúmero de razones para invertir en el ecuador las mismas que son analizadas minuciosamente en este estudio, pues se ha establecido como objetivo principal el análisis de las diferentes alternativas que propone un país como incentivos para atraer la inversión extranjera.

Es por eso que el análisis de estas alternativas se plantea de forma clara y explícita en este estudio con el ánimo de brindar al lector una perspectiva clara de las diferentes alternativas que existen en el Ecuador para la inversión extranjera y de esta manera, deducir si ha beneficiado o no al país, en qué forma ha contribuido al desarrollo del comercio local y a las pequeñas y medianas empresas establecidas en el Ecuador.

En el Ecuador gracias a la ubicación del Ecuador redundan los beneficios para invertir en él, ya que está situado estratégicamente en el continente, con un acceso directo de cargas sobre las costas del océano Pacifico permitiendo grandes oportunidades y facilidades a las inversiones especialmente para las compañías navieras. Está comprobado que la mayor parte del comercio en países exteriores se realiza por vía aérea lo cual tienen costos elevados de inversión pero en el Ecuador una gran fracción del comercio se realiza vía marítima permitiendo optimizar el tiempo y los recursos de las compañías.

La relación que existe entre el impacto de la inversión extranjera directa y la competitividad de un país en el ámbito internacional y en su capacidad instalada para producir bienes y servicios, talento humano capacitado, material científico etc. es totalmente directa pues haciendo un balance entre ambas podemos afirmar que el impacto que tiene la IED sobre la competitividad siempre tiene un efecto positivo y multiplicador, en el sentido en que su efecto genera sobre el sector externo, los temas laborales y de remuneración, la incorporación de tecnología, la estructura del mercado y de la economía y la eficiencia empresarial.

#### 1.4 OBJETIVOS

#### 1.4.1. Objetivo General

Analizar la inversión extranjera colombiana y su incidencia en el crecimiento económico del Ecuador, a través de un análisis estadístico para poder definir estrategias que impulsen el dinamismo entre estos países.

#### 1.4.2. Objetivos Específicos

- 1. Analizar la economía ecuatoriana a través del uso de indicadores macroeconómicos para poder caracterizar la situación económica del país.
- Analizar la balanza de pagos Ecuatoriana a través de un análisis histórico para definir y caracterizar el comportamiento de las transacciones monetarias realizadas por el Ecuador.
- 3. Describir la inversión extranjera colombiana en el Ecuador a través del análisis histórico para poder establecer aquellas industrias que fueron beneficiadas por este flujo monetario.
- 4. Implementar estrategias dentro del marco de la integración binacional para dinamizar la relación entre ambos países, en base al análisis estadistico.

## 1.5 MARCO TEÒRICO

En el desarrollo de la investigación se plantean diferentes análisis de la información comprendidos en el método de regresión simple que es un método que modela la relación entre una variable dependiente Y (PIB), las variables independientes X (IED), y un término aleatorio E. Al mismo tiempo, en él se exponen diferentes conclusiones mediante el método de correlación que consiste en un análisis estrechamente vinculado con el análisis de regresión, y ambos pueden ser considerados de hecho como dos aspectos de un mismo problema. En este método se medirá la correlación existente entre dos variables y el grado de asociación que existe entre una y la otra.

Es posible afirmar que entre las variables de la IED y el PIB existe una estrecha correlación, y el peso que tiene la inversión extranjera directa colombiana en el crecimiento y desarrollo económico del Ecuador, puesto que cuando se aumentan los valores de una de ellas, lo hace también la variable dependiente.

A lo largo de la última década transcurrida en el Ecuador se han generado muchos cambios importantes en el contexto del crecimiento económico del país (crecimiento económico de las industrias, grandes bloques y sectores económicos, cambio de la matriz productiva, globalización e internacionalización de la economía, introducción de nuevos competidores de origen colombiano, mercado común, valor agregado al producto nacional; etc.) elementos que son de gran ayuda para poder comprender de una manera más clara la forma en que se desarrolla y el comportamiento que tiene el comercio internacional en el país y necesarios para comenzar a plantear como surge y sobre todo cuáles son las bases teóricas para que haya un cambio significativo en el crecimiento económico de un país; dicho de otra manera, la evolución que ha tenido el comercio internacional y el desarrollo que este genera al país en base a las teorías económicas formadas.

Así mismo; es preciso afirmar que han habido muchos cambios valiosos en la matriz productiva de la economía colombiana, donde la variedad de productos que ofrece este país ha sido el elemento protagonista de estos cambios, sin dejar de un lado

la calidez y la buena relación con los clientes los cuales son elementos claves para la rentabilidad a largo plazo de una empresa.

Como lo menciona Builes (2008) en su artículo de investigación la industria de moda colombiana ha tomado un nivel importante en el comercio internacional gracias a la innovación, calidad en sus prendas y textiles, variedad de insumos y mano de obra calificada, utilizando una propuesta de publicidad atractiva, en donde se muestra las características del producto de una manera innovadora y diferente por medio de la organización de eventos como "Colombiamoda" y "Colombiatex".

Es por esta razón que el espíritu emprendedor de los ciudadanos colombianos los ha llevado a tomar la decisión de dar apertura a un espacio cada vez más significativo a la hora de mostrar sus productos para exhibirlos así a un mercado internacional muy competitivo en donde se puede observar todo tipo de prendas, diseños y estilos y de esta manera tener la habilidad y la capacidad para realizar negociaciones fructíferas.

Es así como Venezuela y Ecuador países vecinos se han sentido atraídos por los diferentes textiles, cueros y confecciones de Colombia, generando así, un aumento en las exportaciones de su vecino país, mejorando su excedente en la balanza comercial.

En base a las cifras y los resultados expuestos por los diferentes medios a nivel mundial como: diarios, revistas, publicaciones, encuetas, etc. es preciso afirmar que estos coinciden en que las exportaciones en cuanto a moda en diferentes países por parte de Colombia, demuestran que se está especializando en otra rama que sobresale aparte del café, la moda. Obteniendo así una ventaja absoluta en la región en lo que concierne a moda, como lo plantea Adam Smith<sup>7</sup> en su teoría.

Si bien es cierto que no incomoda pero que seduce, a pesar de los inconvenientes en cuanto a trámites fronterizos y desaduanizacion, esta se ha venido posesionando cada vez más fuerte en los diferentes países vecinos gracias a su calidad y sello de novedad en todos sus productos.

-

<sup>&</sup>lt;sup>7</sup>Adam Smith: Economista y filósofo escocés, uno de los mayores exponentes de la economía clásica.

Durante el 2007 Colombia presento en su balanza comercial según el DANE un superávit con Venezuela de US\$3 906,0 millones de dólares FOB y un superávit con Ecuador de US\$563,6 millones de dólares FOB, ambos aumentos fueron justificados por el incremento de las exportaciones no tradicionales, las cuales incluyen las ventas de vehículos y su partes y prendas y complementos de vestir, de punto. Es por esta razón que vemos como la moda colombiana ha tomado un peso importante en las importaciones de países como Venezuela y Ecuador. (Builes, 8 2008, pág. I).

#### 1.5.1. Teoría del equilibrio y el comercio internacional

La teoría del equilibrio y el comercio internacional se dedica al estudio del mercado y de los precios, concentrando su mayor interés en la obtención de la ganancia sin importar mucho como se obtenga. Así mismo, en la actualidad se puede observar como la teoría neoclásica del equilibrio y el comercio internacional postula que esta se explica a través de la ventaja comparativa dividiéndose en dos ramas: las finanzas internacionales y el comercio internacional (Chacholiades, 1992, pag. 3-6).

Los principales representantes de esta teoría son, por ejemplo, que los países más desarrollados importen productos no elaborados y exporten manufacturas, mientras que los países en vías de desarrollo exportan productos no elaborados e importan manufacturas como: el cacao, el banano, el crudo de petróleo (materias primas y alimentos) etc. debido al diferente precio relativo de sus factores. El bienestar mundial es mejorado por este tipo de intercambios, debido a que el comercio puede entenderse como un método indirecto de producción.

En vez de producir un bien por sí mismo, un país puede producir un bien e intercambiarlo por otro deseado. Cuando un bien es importado es porque esta producción "indirecta" requiere menos trabajo que la producción directa (Kugman & Obstfeld, 1997, pág. 53).

<sup>&</sup>lt;sup>8</sup> Patricia Builes: Investigadora de Raddar-Inexmoda.

#### 1.5.2. Teoría de la ventaja comparativa

Históricamente a Adam Smith<sup>9</sup> (1700) se le atribuye el mérito de la ventaja absoluta, en la que explica y plantea que una nación producirá y exportará un artículo si es el productor de más bajo costo del mundo, dicho en otras palabras el país se especializa en la producción de mercancía para la cual su ventaja sea comparativamente mayor o su desventaja sea comparativamente menor; como es el caso de Colombia con la exportación del café y la moda, el Ecuador con el banano y el cacao, en Venezuela con la comercialización y exportación del petróleo, Chile con el vino y las frutas, México con el tequila; etc.

Por otro lado David Ricardo<sup>10</sup> (1910) llega a refinar esta teoría, hasta llegar a plantear lo que conocemos como la teoría de la ventaja comparativa por medio de la cual reconoce que las fuerzas del mercado asignarán los recursos de una nación a aquellos sectores donde sea relativamente más productivo. Es decir que una nación puede importar un bien que podría ser el producto de más bajo costo, si todavía es más productiva en la producción de otros bienes. De ésta manera los países podrán exportar aquellos otros que su trabajo produce de forma relativamente más eficiente e importarán los bienes que su trabajo produce de forma relativamente más ineficiente.

Finalmente, se llega a la conclusión de que esta teoría se basa en las diferencias entre la productividad entre unas y otras naciones teniendo en cuenta el costo de la mano de obra como factor principal, en donde las diferencias benefician a algunos sectores más que a otros. En esta teoría, el trabajo es el único factor productor de riqueza y los países sólo difieren en la productividad del trabajo en diferentes industrias, en base a factores que difieren su rentabilidad como lo son: la tecnología, la capacidad de adaptarse a los cambios, los conocimientos adquiridos y aprendidos etc.

<sup>-</sup>

<sup>&</sup>lt;sup>9</sup> Adam Smith, economista y filósofo escocés, considerado uno de los principales exponentes de la economía clásica; en 1776 publicó la obra literaria denominada " **La riqueza de las naciones**", en donde sostiene que la riqueza procede del trabajo de la nación. El libro fue esencialmente para él, el título de fundador de la economía porque fue el primer estudio completo y sistemático del tema.

<sup>&</sup>lt;sup>10</sup> David Ricardo, fue un economista ingles de origen judío, miembro de la corriente del pensamiento clásico económico.

#### 1.6 Marco Referencial

En la actualidad, se define a las instituciones o empresas como las reglas de juego que rigen una sociedad, han sido tomadas como referencia para plantear una respuesta al acelerado cambio y desarrollo que han tenido ciertos países, como ha sido el caso de Chile y algunos países de Asia. Un amplio número de tesis y trabajos empíricos han demostrado que las empresas o instituciones de inversión extranjera directa son un factor determinante del crecimiento económico.

La IED que ingresa a un país, al representar nuevos flujos de dinero, permite dinamizar la demanda agregada, lo que incentiva el crecimiento económico del país. Adicionalmente, la IED aumenta los niveles de competencia al interior del país debido a que algunos productores nacionales, ante la competencia, se ven obligados a mejorar la estructura de sus costos para poder mantenerse en el mercado. El incremento de los niveles de competencia, a su vez, permite el aumento de la productividad, lo que conduce nuevamente al crecimiento económico. De esta manera, la IED tiene efectos positivos sobre el crecimiento económico, en la medida que permite una reducción en el costo de creación de nuevos bienes de capital y la existencia de poder realizar transferencia tecnológica desde las empresas extranjeras hacia las empresas nacionales por medio de realizaciones de producciones complementarias. (Velastegui, 11 2007, pág. 2)

<sup>&</sup>lt;sup>11</sup> Luís Ángel Velastegui Martínez: actual director del OEL (observatorio de economía latinoamericano)

#### 1.6.1 Investigaciones relevantes

Entre las investigaciones más relevantes que observan y analizan la relación causada entre la inversión extranjera directa y el crecimiento económico tenemos los siguientes trabajos:

En el proyecto de titulación superior elaborado por Manuel Delgado y Claudia Clavijo; "Inversión Extranjera Directa y Crecimiento Económico en Colombia en el período 1980 – 2004", se analiza el impacto económico que tiene la IED en el crecimiento económico de Colombia por medio del siguiente modelo econométrico:

PIB = 
$$\beta$$
0 +  $\beta$ 1 IED +  $\beta$ 2 FBKF +  $\beta$ 3 EDU +  $\epsilon$ 

En la misma en que *PIB representa* la tasa de crecimiento del producto, *FBKF* representa la tasa de crecimiento de la formación bruta de capital fijo, *IED* representa la tasa de crecimiento de la inversión extranjera directa y *EDU* representa la tasa de crecimiento en los años de escolaridad, como variable proxy para el capital humano. Finalmente, ε, representa el termino de perturbación.

Elías, Fernández y Ferrari (2006) en su publicación "Inversión Extranjera Directa y Crecimiento Económico: un análisis empírico"; dedujeron que mientras la IED aumenta, el nivel de ingreso de la misma manera también aumenta y que cuanto más alto es el nivel de capital humano en el país receptor, mayor será el efecto sobre la tasa de crecimiento de la economía, para la cual estimaron la siguiente ecuación:

$$X = \alpha + \beta 1 \ln Y + \beta 2 (\ln Y) 2 + \beta 3 \ln POP + \beta 4 INV + \beta 5 CON + \beta 6 EDU + \mu$$

Donde: *X* es la variable dependiente establecida de forma simple por la tasa de crecimiento del PIB per cápita, POP es la población en millones, *Y* es el Producto Interno Bruto per cápita en dólares (PIB), *CON* es el consumo público, *INV* es la Inversión Extranjera Directa, *EDU* es el stock o cantidad de capital humano.

Por otro lado la investigación económica realizado por Baracaldo, Garzón y Vásquez (2006) en su trabajo "Crecimiento Económico y Flujos de Inversión Extranjera Directa", en el cual se realiza un análisis acerca del impacto de la inversión extranjera directa sobre 92 países con distintas características como son ubicación, ingreso y componentes de las exportaciones. El modelo econométrico que se utilizó es el que se estima a continuación:

 $\Delta \log PIBit = \log FDIit + \alpha \Delta \log PIBit - 1 + \beta 0 \Delta \log FDIit - 1 + \Phi iXit + \Delta \epsilon it$ 

El subíndice i representa el país y t representa el periodo. El mismo en el que  $\Delta$  log PIBit representa la tasa de crecimiento del PIB;  $\alpha$   $\Delta$ log PIBit-1 representa el rezago de la diferencia del logaritmo del PIB;  $\beta$ 0  $\Delta$ log FDIit-1 representa el rezago de las diferencias de la IED.

En donde  $log\ FDIit$  representa el logaritmo de la inversión extranjera directa;  $\Phi i$  Xit representa el factor que es el conjunto de variables exógenas entre estas están; el logaritmo de la IED, PIB per cápita, el crecimiento de la formación bruta de capital, el crecimiento del capital humano por la cual se construyó una variable proxy que representa un índice obtenido a partir de la normalización de las tasas de participación en primaria y secundaria.

Por otro lado, el crecimiento del comercio en donde construyeron una variable proxy que se constituye en la tasa de crecimiento de la participación de las exportaciones e importaciones, crecimiento de la infraestructura para la cual también construyeron un índice a partir de los kilómetros de líneas pavimentadas y el número de líneas telefónicas y, por último las variables que califican la estabilidad política e institucional;  $\Delta$   $\varepsilon it$  representa la diferencia de los errores en cada una de las dimensiones del panel.

En otro aspecto, Bermeo y Donoso (2007), por su parte, mediante una investigación econométrica determinaron que el impacto de los flujos de IED dirigidos hacia los países que integran la CAN sobre las tasas de crecimiento económico de cada uno de ellos.

El modelo que aplicaron es:

$$PIB = \alpha 0 + \alpha 1 * IED + \alpha 2 * FBKF$$

Donde: *PIB* es la tasa de crecimiento del producto interno bruto, IED es la tasa de crecimiento de la inversión extranjera directa, *FBKF* es la tasa de crecimiento de la formación bruta de capital fijo; sus conclusiones indican que existe una relación directa entre inversión y crecimiento de los países que integran la CAN.

En base a los modelos descritos anteriormente, dentro del desarrollo de la tesis identificaremos cual es el más apropiado para el caso ecuatoriano.

Borensztein, et al (1998) señalo que "la IED tiene un efecto positivo global sobre el crecimiento económico, aunque la magnitud de este efecto depende de la existencia de capital humano disponible en la economía receptora. Sin embargo, la naturaleza de la interacción de la IED con el capital humano es tal, que para los países con muy bajos niveles de capital humano el efecto directo de la IED es negativo".

14

1.7 Marco conceptual

• SALVAGUARDIA: Se denomina así a la modalidad de restricción en el

comercio internacional ante la presencia de una emergencia o posible daño en

determinado sector de la economía para proteger a la industria nacional de

incrementos en importaciones.

• **FBKF:** Formación bruta de capital fijo.

• PLURINACIONAL: Es la organización política y jurídica de una sociedad de

varias naciones unidas en un solo estado con gobierno de representación

plurinacional.

MATRIZ PRODUCTIVA: Se denomina así a la forma de ordenamiento de los

diferentes procesos productivos de una economía. En ella se combina insumos y

bienes finales con el objetivo de divisar de una manera clara la dinámica de las

industrias y de cómo estas se intersecan.

PARTIDA ARANCELARIA: Se le denomina así a un código de diez cifras

que identifican o hacen referencia al producto a importar, y con el cual es

posible ubicarlo en el Arancel de Aduanas.

**RUBRO:** Termino comercial usado para referirse a u grupo de productos o

actividades que poseen una particularidad entre sí.

• **PIB:** Producto interno bruto.

• EDU: Representa la tasa de crecimiento en los años de escolaridad.

**CAN:** Comunidad andina de naciones.

15

• CROWDING OUT: Desplazamiento de la inversión local.

#### 1.8 Definición de las Variables

En diferentes estudios de carácter empírico se indica la existencia de una fuerte relación entre la inversión extranjera directa y el crecimiento económico del PIB per cápita. Por un lado, el crecimiento económico del PIB cápita como variable dependiente de los diferentes factores que marcan el nivel de ingreso de capital extranjero en un país, por otro lado, la inversión extranjera directa como variable independiente que marca el nivel del ingreso per cápita de cada uno de los individuos que habitan un territorio.

#### 1.8.1 Variables dependientes

El PIB es el valor de los bienes y servicios finales producidos en una economía en un determinado periodo representados en un valor monetario. Es un indicador representativo facilitador para la medición del crecimiento o decrecimiento de la producción de bienes como variable dependiente de la inversión extranjera que ingresa a aun país y servicios de las empresas de cada país, únicamente dentro de su territorio.

El PIB representa la sumatoria de la producción de todos los bienes y servicios producidos en un determinado territorio durante un año, ya sea que provengan de habitantes nacionales o por extranjeros residentes.

Esta variable dependiente de la inversión al mismo tiempo facilita la medición de la riqueza generada por un país durante un mismo año, pero no la riqueza total del país sino (sus recursos naturales y reservas, sus minas y canteras, sus costas y variedad de especies marítimas, sus puentes y carreteras, sus hospitales y centros de salud, sus universidades y colegios, sus fábricas e industrias, etc.).

# 1.8.2 Variables independientes

De acuerdo a la investigación realizada por Loja Barbecho y Torres Guzmán (2013) se demuestra que en base a diferentes Teorías Económicas del comercio internacional, la Inversión Extranjera Directa (IED) puede transferir grandes ventajas a los países receptores por el rápido y eficiente grado de adopción de las mejores prácticas administrativas y tecnológicas que se transfieren desde el extranjero. Los estudios empíricos, realizados a nivel internacional, demuestran que la contribución de la IED en el crecimiento económica es positiva. Sin embargo, el impacto difiere debido a características propias de los países, los periodos de tiempo, y a la limitación de las metodologías utilizadas para captar los efectos individuales de cada uno de los países objeto de estudio.

## 1.9 Marco legal

En el territorio Ecuatoriano, la inversión extranjera directa está sujeta al estricto respeto del marco jurídico de la Constitución Nacional 2008, articulo 339, y de las regulaciones nacionales, y además;

La aplicación de los derechos que se orientan según las necesidades y prioridades definidas en el Plan Nacional para el buen vivir, así como en los diversos planes de desarrollo de todos los gobiernos autónomos descentralizados. (SENPLADES, 2009, pág. 25-27)

Según lo establecido en La Constitución de la República del Ecuador (2008) se señala que la inversión directa de origen nacional frente a la inversión directa de origen extranjera será privilegiada con beneficios y en donde el único inversor directo en los sectores económicos estratégicos de un país será única y exclusivamente el Estado, o de otra manera; por medio de entidades de constitución mixta de las que el mismo estado tendrá el control sobre ellas.

# 1.10 Hipótesis

La inversión extranjera directa Colombiana incide en el crecimiento económico del Ecuador.

La inversión extranjera directa colombiana incide de forma positiva en el crecimiento económico del Ecuador, los efectos de la inversión Colombiana dependen de un gama de diversos factores previstos en el Ecuador, la distribución de la riqueza y el poder, el empleo y el marco regulatorio de la IED, la distribución del capital del estado, la estructura del mercado nacional y el control de la producción nacional, pero también depende de otros factores como las tendencias de la empresas transnacionales y sus objetivos trazados.

Actualmente en el Ecuador, la inversión extranjera directa colombiana le ha permitido aumentar la competitividad y la productividad a través de los diferentes factores de promoción de exportaciones basada en economías de escala, logrando ampliar el requerimiento de mano de obra calificada, capaz de asumir y adaptar tecnologías a las diferentes condiciones del país, traducido esto en un bienestar nacional, de esta manera favoreciendo mercados de competencia perfecta que ofrezcan calidad y precios y que aumenten la capacidad industrial productiva del país.

La IED en América Latina debe estar orientada al fomento de la transformación de la estructura productiva del país receptor en este caso el Ecuador, como país receptor de inversión colombiana; con el objetivo de insertarlo en los mercados internacionales con un nivel óptimo de competitividad. Esta inserción por parte del Ecuador debe ir acompañada de políticas macroeconómicas bien manejadas que promuevan la estabilidad financiera, se establezca un encadenamiento productivo entre los diferentes sectores económicos nacionales y se diversifiquen las alianzas con otros países.

Finalmente, el Ecuador debe hacer un gran esfuerzo en adaptar políticas propicias a la entrada de nuevos flujos de inversión extranjera, pero manteniendo su

autonomía en la toma de decisiones frente al mejor uso de los recursos, sin desesperar su búsqueda y no caer en el debilitamiento de la soberanía nacional.

El desarrollo económico es en esencia el capital y la tecnología, sin estos factores no es posible lograr la óptima producción en un país, lo cual llevaría a los países inversionistas a asegurar su ingreso en los países que ofrezcan las mejores garantías al inversionista.

#### 1.11 Metodología

En este estudio se va a emplear el tipo de investigación exploratorio debido a que es un estudio en donde los instrumentos de recolección para medición de variables son muy escasos, donde solo se encuentran instrumentos para la identificación de variables. También es conocido como estudio piloto, son aquellos estudios en los cuales se realizan por primera vez o son estudios muy poco investigados. También se emplean para identificar una problemática.

# 1.11.1 Enfoque metodológico específico que tendrá la investigación

El enfoque utilizado en la investigación va a un enfoque mixto en donde se va a analizar información de tipo: cualitativa y cuantitativa. Los mismos que tienen varios aspectos en común. Según Grinner 2004, estos dos enfoques llevan a cabo observación y valoración de eventos o fenómenos y como consecuencia de estas observaciones establecen suposiciones. Al mismo tiempo tratan de probar en qué medida estas suposiciones tienen fundamento. Además utilizan formas de análisis para establecer estas suposiciones, proponen nuevas investigaciones u observaciones sobre la base de los resultados obtenidos.

En la investigación cualitativa se va a utiliza preferente o exclusivamente información de tipo cualitativo y cuyo análisis se dirige a lograr descripciones detalladas de los fenómenos estudiados. En la mayoría de estas investigaciones se pondrá el acento en la utilización práctica de la investigación. Algunos ejemplos de investigaciones cualitativas son la investigación participativa, la investigación - acción, investigación - acción participativa, investigación etnográfica, estudio de casos.

En la investigación cuantitativa se utiliza la recolección y análisis de datos para probar hipótesis que han sido previamente formuladas. Así mismo, la investigación de tipo cuantitativa enfatiza en el análisis de fenómenos en observación por partes o componentes (seleccionado por el investigador debido a a considerarlo importante). Este método también emplea la medición numérica, y la práctica de modelos estadísticos para a partir de la obtención de los resultados realizar una serie de inferencias. La única manera aceptable y confiable para este enfoque de conocer la realidad es a través de la medición numérica y el análisis de datos. Únicamente de esta manera los estudios poseerán los niveles de validez y confiabilidad en el proceso de construcción de conocimiento.

# 1.11.2 Métodos y técnicas de investigación a emplearse para la recolección de la información

La información empleada se ha recolectado de fuentes de información primarias tales como: El Banco Central del Ecuador, El Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INEC). En donde se presenta la información de total veracidad, organizada y actualizada.

La herramienta de investigación utilizada es la entrevista a los expertos en donde se les indaga a cerca del comportamiento del actual mercado económico y de esta manera podemos darnos cuenta que una significativa parte de la inversión colombiana en Ecuador se encuentra destinada a empresas panificadoras y de pastelería, como también

en la industria de telecomunicaciones, textil, comercio, minas, manufacturas y construcción.

# 1.11.3 Procedimientos necesarios para la organización, sistematización y análisis de los datos

Los datos se analizan mediante procedimientos estadísticos que sistemáticamente ordenan y organizan la información, para obtener un análisis técnico de los datos.

Los métodos estadísticos a usar son los de regresión simple y correlación entre las variables expuestas.

El método de regresión simple es un método que modela la relación entre una variable dependiente Y (PIB), las variables independientes X (IED), y un término aleatorio E. Este análisis de regresión se usa también para predecir datos o fenómenos relacionados con el crecimiento económico de la inversión extranjera en Ecuador, desde medidas económicas establecidas hasta diferentes aspectos del comportamiento humano en los mercados económicos. En el contexto de la investigación de mercados se determina en cuál de ellos resulta conveniente invertir, y para predecir el número de ventas de determinado bien o servicio en las industrias.

Este modelo puede ser expresado como:

$$Y_t = \beta_0 + \beta_1 X_1 + \beta_2 X_2 + \dots + \beta_p X_p + \varepsilon$$

El método de correlación es un análisis estrechamente vinculado con el análisis de regresión, y ambos pueden ser considerados de hecho como dos aspectos de un

mismo problema. En este método se mide a continuación la correlación existente entre dos variables y el grado de asociación que existe entre una y la otra. Es posible afirmar que entre las variables de la IED y el PIB existe correlación cuando al aumentar los valores de una de ellas, lo hace tambó la otra variable.

Este modelo puede ser expresado como:

$$X(x_1 - \bar{x}, \dots, x_n - \bar{x})_e Y(y_1 - \bar{y}, \dots, y_n - \bar{y})$$

# CAPITULO II: ANÁLISIS DE LA ECONOMIA ECUATORIANA EN EL PERÍODO 2004 - 2014

En América Latina, en la década del 90; Ecuador de la misma manera que muchos de sus países vecinos emplearon las políticas recomendadas por los organismos del Fondo Monetario Internacional y el Banco Mundial, que iniciaron a partir de la década de 1990 como estrategias de gobierno enfocadas al crecimiento económico del país, reforzando de esta forma, la estructura del sistema tributario y fiscal, tratando de iniciar un programa de privatizaciones, y aplicando políticas de apertura de su economía al comercio internacional.

Los países de América Latina y el Caribe, durante las últimas tres décadas, comenzaron a liberarse de los sistemas de regulación para la inversión extranjera directa; promoviendo así, la aplicación de políticas económicas de apertura comercial y la desregularización de los mercados financieros con el propósito de reducir la protección arancelaria del mercado internacional, y por medio de este generar un mercado de trabajo flexible y crear libertad de capitales.

De este modo, los gobiernos de América Latina y el Caribe, disminuyeron sus aranceles y subsidios, redujeron el gasto público, eliminaron las barreras a la inversión extranjera directa, y principalmente, acortaron el papel que jugaba el Estado en la economía; gracias a las políticas y lineamientos impartidas y promovidas por el Consenso Internacional de Washington. Es por estas razones que América Latina se ha considerado como una zona con un crecimiento económico sostenible de los ingresos de la inversión extranjera directa (IED), a pesar de los fluctuantes flujos de capitales que se han dado producto de las graves crisis económicas<sup>12</sup> que se han generado en varios de los países que la conforman.

23

<sup>&</sup>lt;sup>12</sup> Crisis del Ecuador: Dolarización (1999); Crisis Mexicana: Efecto Tequila (1994); Crisis Argentina: Efecto Tango (1994); Crisis de la Deuda (2001); Crisis Brasilera (2000); Crisis Colombiana: Desestabilización del Estado (2002); Crisis Financiera Internacional (2008), entre otras.

La economía ecuatoriana ha tenido un crecimiento económico contundente en estos últimos siete años, expandiéndose a un ritmo superior al promedio de América Latina y el Caribe, entre el año 2007 y 2013 el país experimentó en promedio un crecimiento más alto que lo alcanzado en los últimos 30 años en relación al PIB No petrolero, pasando de un 3,4% a uno 5,1%. Este ritmo de crecimiento ha permitido reducir a niveles históricos la tasa de desempleo y la pobreza en el Ecuador.

Ahora con el objetivo de convertirse en un país realmente industrializado, con alto valor agregado, menos dependiente de la exportación de productos primarios.

El crecimiento económico y productivo de Ecuador se ve reflejado en todos los aspectos tanto las micro, pequeñas y medianas empresas se han constituido en importantes actores en los procesos de contratación pública, alcanzando solo en el año 2013 más de USD 4.238 millones en contratos públicos, adjudicados (esto quiere decir el 61 % del total), mediante un sistema de contratación transparente, que ha sido premiado como el mejor de la región.

## 2.1 Producto Interno Bruto

La actividad económica en el Ecuador desde el año 2004 muestra tasas de crecimiento reales positivas, a pesar de sus constantes fluctuaciones. Por otro lado, a partir del 2013 mantiene una tendencia hacia el alza mucho más sostenida. En el año 2007 se presenta un repunte significativo del ingreso, cifra considerada como la mayor de todo el proceso bajo un análisis realizado.

El Banco Central del Ecuador le atribuye este crecimiento inesperado al incremento significativo del valor agregado petrolero (VAP)<sup>13</sup>. Debido al incremento del precio internacional del petróleo y de una política de fuerte inversión pública, en el

<sup>&</sup>lt;sup>13</sup>VAP: Valor Agregado Petrolero.

año 2011 se vio gran actividad económica, producto de los ingresos de las exportaciones petroleras. Estuvo presente también el agresivo dinamismo de las actividades de exportación no petroleras, en las de inversión privada y consumo.

Producto Interno Bruto Ecuador Mil mill USD 60,6 56,17 54,6 49,9 47,8 45,4 41.9 39,2 2004 2005 2006 2007 2008 2009 2010 2011 2012 2013 2014

Grafico # 2 PIB

Ilustración 1 PIB

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE).

Elaboración: Sebastian Ramírez.

En este grafico podemos observar el crecimiento del Producto Interno Bruto del Ecuador dando como menor porcentaje con 39,2 mil millones de dólares en el año 2004 yendo de forma ascendente hasta el año 2011 con 54,55 mil millones de dólares descendiendo 2012 y 2013, el mayor valor con 60,6 mil millones de dólares de producciones en el 2014.

## 2.2 PIB per cápita

El comportamiento del PIB Per cápita de Ecuador ha sido positivo en los últimos 10 años, mostrando cambios significativos y un nivel de crecimiento superior al de otros países de la región. En el año 2012 el PIB per cápita fue de USD \$4.385, con una tasa de crecimiento del 7.50% y USD \$85 mayor que el de 2011, que fue de 4.300, con una tasa de crecimiento de 7.20%, tasa que resulta significativamente mayor a la obtenida en el año 2010 que fue de 4.50%.

En el análisis del comportamiento que tiene el PIB per cápita en años anteriores se muestra que la economía nacional ha tenido un crecimiento económico acelerado en los últimos años, por esta razón; el desarrollo obtenido por el Ecuador en la última década en relación a otros países de la región es relativamente favorable para su economía, puesto que el incremento que ha reflejado en este periodo de tiempo el PIB per cápita es favorable para su economía.

PIB per capita Ecuador
% crec. anual
7,20 7,50 7,60 7,80
2,90 3,00 3,10 3,30 3,70
2,004 2005 2006 2007 2008 2009 2010 2011 2012 2013 2014

Grafico # 2.2 PIB per Cápita

Ilustración 2 PIB per Cápita

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE).

En este grafico podemos resaltar notablemente el ascenso del PIB per cápita del Ecuador año tras año, empezando con un 2,90% en el año 2004 y teniendo un incremento significativo en el año 2011 con un 7,20% y en creciente con un 7,80% en el año 2014.

# 2.3 Inversión extranjera directa del Ecuador

En estas instancias se ha hecho un breve análisis de la evolución de la economía Ecuatoriana y su crecimiento económico a nivel regional e internacional, sin embargo; es preciso aclarar a que nos referimos cuando hablamos de inversión extranjera directa; por esta razón, se ha tomado como referencia el aporte de importantes organismos nacionales, internacionales y no gubernamentales; así como de valiosos autores a fines de la materia.

En primer lugar, la División de las Naciones Unidas para el Comercio y el Desarrollo (UNCTAD) expresa que "la inversión extranjera directa refleja el interés de largo plazo de una entidad residente en una economía (inversor directo) en una entidad residente en otra economía (inversión directa). Cubre todas las transacciones entre los inversores directos y la inversión directa, lo cual significa que cubre no sólo la transacción inicial, sino que también las transacciones subsecuentes entre las dos entidades y el resto de empresas afiliadas". (UNCTAD, 2009, pág. 49-51)

Por otro lado, Borensztein, De Gregorio y Lee (1998), indican que "la IED encierra un concepto más amplio que una mera transacción financiera, implica el acceso directo a tecnología, a nuevas técnicas de producción y a las prácticas de gestión más avanzadas empleadas en el exterior, sin embargo, no resulta estrictamente necesario para el inversor extranjero la existencia de un movimiento de capitales de un país a otro. El inversor puede obtener los fondos necesarios para su proyecto empresarial de los

<sup>&</sup>lt;sup>14</sup> Definición 423 de la División de Estadísticas de la UNCTAD.

mercados de capitales locales. Para que soleve a cabo el proyecto será necesario que la empresa posea algún tipo de ventaja tecnológica en la forma de know-how"<sup>15</sup>

En adición, es posible afirmar que Ecuador recibió 276,6 millones de dólares en el rubro de inversión extranjera directa en el segundo trimestre del año 2014, monto que significa un importante incremento en relación al primer trimestre del año, indico recientemente en su reportaje semestral el Banco Central del Ecuador. <sup>16</sup>

Totales de Inversión Extranjera Directa **Ecuador** Miles de USD 1.200.000,0 1.057.602,0 1.000.000,0 871.513,4 836.939,6 0,000.008 727.896.2 643.594.4 584.615,3 600.000,0 493.413,8 400.000,0 307.720,9 271.428,9 194.158,5 165.221,3 200.000,0 2004 2005 2006 2007 2008 2009 2010 2011 2012 2013 2014

Grafico # 2.3 Total inversión extranjera Directa Ecuador

Ilustración 3 Total inversión extranjera Directa Ecuador

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE).

Elaboración: Sebastian Ramírez.

 $^{\rm 15}$  Citados por Bangoa (2000). Op. Cit. Pág. 6

<sup>16</sup> Banco Central del Ecuador. "Nota Metodológica sobre el rubro de Inversión". Pág. 21.

Los totales de Inversión Extranjera Directa del Ecuador se ven reflejados en este grafico por cifras monetarias en cada ano, teniendo \$871.513 miles de dólares en el año 2004 teniendo un descenso en los años 2006, 2007, 2008 incrementado notablemente en el 2009 con usd\$1.057.602,0 teniendo este el puesto más alto en el grafico presente y terminando el 2014 con \$727.896,2 miles de dólares americanos.

# 2.4 Inversión extranjera directa Ecuatoriana por ramas

En los primeros tres meses del año, los inversionistas foráneos trajeron 114,6 millones de dólares, 162,2 millones de dólares menos que en el segundo período. Al comparar el período con el del año anterior, también hay reporte de crecimiento, porque en el segundo trimestre del 2012 Ecuador recibió 180,9 millones de dólares de inversión exterior.

El ministro de Comercio Exterior, Francisco Rivadeneira, explicó que el país promueve el clima de seguridad para la inversión foránea, y que el vocero de esa propuesta es, de hecho el presidente Rafael Correa, por ejemplo, mediante las visitas que hizo a Rusia, Belarús y Francia entre el 28 de octubre y el 8 de noviembre.



Grafico # 2.4 Inversión Extranjera Directa Ecuador por ramas

Ilustración 4 Grafico # 2.4 Inversión Extranjera Directa Ecuador por ramas

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE).

Elaboración: Sebastian Ramírez.

# 2.4.1 Agricultura, silvicultura, caza y pesca

Según lo indica el diario El Tiempo (2013) la agricultura, silvicultura, caza y pesca es un campo de la economía considerado como el sector primario de la economía mundial a lo largo de los años; al mismo tiempo provee alimentos, materias primas industriales y de excedentes exportables para el intercambio internacional con bienes de consumo importado, bienes de capital y materias primas.

El diario El Universo (2014) indico que el sector de la agricultura en el Ecuador es una parte vital de la economía, empleadora de una gran proporción de la fuerza laboral, proveedora del ingreso para casi el 40% de la población.

Al mismo tiempo aporta casi con el 50% de las divisas para el país. De esta manera, produce una gran variedad de alimentos, fibras y otros productos que permiten alimentar y vestir a la población. Por otro lado, dota de los insumos esenciales para el proceso industrial.

Por este motivo, gracias a la variedad climática, y altitudes; en el Ecuador existen tierras muy fértiles en donde se cuenta con las condiciones apropiadas para producir en gran variedad y diversidad, casi todos los productos agrícolas del mundo, empezando desde los productos de clima tropical pasando por el serrano hasta aquellos productos de clima templado.

Según lo indica El Banco Central del Ecuador (2014) actualmente el producto agrícola exportable compuesto por unos pocos productos ha mantenido un comportamiento cíclico con altos y bajos; ha producido cambios y fluctuaciones que se han dado por la caída de los precios, debido a la disminución del volumen exportable, fenómenos naturales y por los desfavorables términos de intercambio que se han ido dando en el comercio internacional.

Como indico el presidente Rafael Correa (2012) en el caso específico del cacao que en principio de siglo aportó en gran medida al desarrollo del país y del sector, mismo que fue afectado en 1920 por la competencia internacional de precios, seguido por el banano con la siga toca negra 1986 y el camarón con la mancha blanca 1998, etc.

Grafico # 2.4.1 Agricultura, Silvicultura, Casa y Pesca

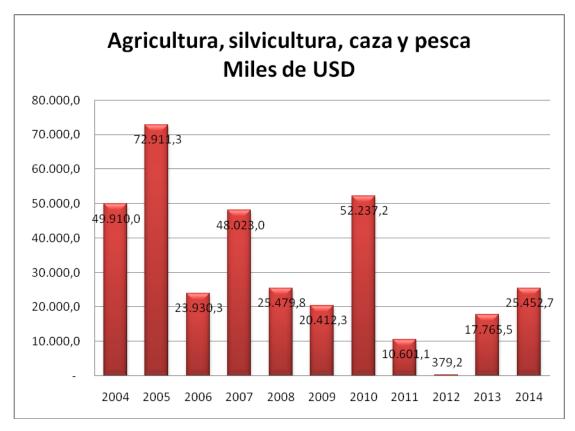


Ilustración 5 Agricultura, Silvicultura, Casa y Pesca

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE).

Elaboración: Sebastian Ramírez.

En el gráfico de Agricultura, silvicultura, caza y pesca tenemos \$49.910,0 miles de dólares en el año 2004, en los años 2005, 2007 y 2010 son los indicadores más altos en este grafico siendo el más significado en el año 2005 con \$72.911,3 miles de dólares

#### 2.4.2 Industria del Comercio

Actualmente Ecuador en la industria comercial depara variaciones favorables. Así mismo, en el año 2014 las tasas de variación publicadas por el Banco Central del Ecuador señalan que el comercio en el segundo trimestre de este año se mantiene a pesar de mejorar en 1.3 en el primer trimestre del mismo año.



Grafico # 2.4.2 Industria del comercio

Ilustración 6 Industria del comercio

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE).

Elaboración: Sebastian Ramírez.

En este grafico mostramos los valores en el sector del comercio en el pais resaltando que en los anos mas altos han sido, el ano 2005 con \$103.319, 1 miles de dolares, el ano 2009 con \$119.945,8 miles de dolares y el ano 2014 con \$106.847,2 miles de dolares, teniendo en cuenta que el mas bajo ingreso fue en el ano 2007 con \$32.302,9 miles de dolares.

#### 2.4.3 Construcción

La industria de la construcción es, sin duda, uno de los principales motores para el desarrollo económico y social de un país, debido a que genera encadenamientos con gran parte de las ramas comerciales e industriales de la sociedad.

Esta industria se conforma de dos actividades económicas que, a pesar de tener como denominador común la construcción y la materia prima utilizada, sus productos finales son destinados a áreas distintas. La primera abarca la construcción de obras de infraestructura básica, vial y edificación pública; y la segunda, a la cual se denomina el sector inmobiliario, engloba a la construcción de vivienda y edificaciones.

Pese a la reciente crisis internacional que ha afectado a las diferentes potencias mundiales, en Ecuador el crecimiento sostenido que ha obtenido esta industria en los últimos años, la ha convertido en un dinamizador del crecimiento del PIB, con el fin de presentar un panorama que nos permita comparar tres realidades cercanas.



Grafico # 2.4.3 Industria de Construcción

Ilustración 7 Industria de Construcción

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE).

En este grafico mostramos los ingresos en el sector Construcción, resaltando los anos más beneficiosos para el país como en el 2005 con un ingreso de \$39.221,1 miles de dólares, el año 2009 con \$49.352,2 miles de dólares, el año 2012 con \$50.068,3 miles de dólares y en el año 2014 con \$68.730,5 miles de dólares tomando en cuenta que fue el ano en q muestra un superávit en el gráfico, también mostramos notables descendencias como en el año 2004 con \$3.492,2 miles de dólares siendo este el más bajo en el grafico

## 2.4.4 Electricidad, gas y agua

La industria de electricidad gas y agua en el Ecuador, ha sido uno de los sectores más preocupantes a lo largo de los años, pues es el suministro de electricidad, gas y agua el mismo que se ha incrementado en casi un 200%; cifra que confirma la preocupación por los altos estándares de contaminación ambiental y el alto nivel de residuos que emana la energía térmica sobre todo en la capa de ozono.

Actualmente en el Ecuador, se importa aproximadamente 70.000 toneladas métricas (tm) de gas licuado de petróleo (GLP) por mes, gasto que representa un alto costo por subsidios para el país, de 1.027,76 USD/tm de GLP importado para el Ecuador, cantidad que representa un total de casi 72 millones de USD al mes.

El sector eléctrico actualmente es positivo para el Ecuador en base a las reformas estatales y legales para reestructurar el mismo, considerando una mayor participación del estado, que planea poner en funcionamiento 8 hidroeléctricas en el año 2016, las mismas que incrementaran la producción hidroeléctrica nacional en 2700 megavatios y actualmente se construyen con el objeto de poner en funcionamiento el nuevo plan de transformación energética que reemplazara el consumo de (GLP) en los hogares que es de 90% por energía eléctrica limpia. Este proyecto se realiza con el objetivo de remplazar el (GLP) en las cocinas por las cocinas de inducción electro magnéticas, sin embargo, esto representa otros costos y cambios para la puesta en funcionamiento, pero con la elaborando y poniendo en práctica este plan de expansión de carácter

determinativo, el país se ahorrara cifras millonarias aproximadas de 160 millones al año en la importación del (GLP) produciendo su propia energía limpia con impactos ambientales menores.

El Estado deberá desarrollar estos grandes proyectos hidroeléctricos, con el fin de .mejorar las condiciones de consumo nacional empleando incentivos tarifarios que beneficien al consumo de las familias y al mismo tiempo el ahorro por parte del estado.



Grafico # 2.4.4 Electricidad, gas y agua

Ilustración 8 Electricidad, gas y agua

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE).

Elaboración: Sebastian Ramírez.

En este grafico podemos observar los ingresos en el sector de Electricidad, gas y agua teniendo déficit en los años 2005 con -\$6.763,5 miles de dólares, el 2011 con -\$5.945,7 miles de dólares y el año 2012 con -\$10.641,9 miles de dólares todos estos valores en rojo al año siguiente teniendo un ingreso do \$46.853,5 y terminando en 2014 con \$29.201,3 miles de dólares.

# 2.4.5 Explotación de minas y canteras

Ecuador posee un potencial muy importante de recursos mineros según el (Plan Nacional de Desarrollo del Sector Minero 2011-2015) de 36,9 millones de onzas de oro, 72,4 millones de onzas de plata, 8,1 millones de toneladas de cobre metálico, 28.471 toneladas métricas de plomo y 209.649 toneladas métricas de zinc. Recientemente, el Ecuador ha realizado la suscripción de importantes contratos para la explotación de minas y canteras; entre estos el contrato suscrito en compañía con la empresa Ecuacorriente S. A; en donde se descubrió el cinturón de mineralización el tipo cobre porfídico, ubicado en la Cordillera del Cóndor (provincia de Zamora) en donde se lleva a cabo el llamado Proyecto Mirador.

De acuerdo a las estadísticas de la Agencia de Regulación y Control Minero (ARCOM), la minería en Ecuador ha tenido durante los últimos diez años un peso de alrededor 1,30% como porcenteje del PIB anual.



Grafico # 2.4.5 Explotación de minas y canteras

Ilustración 9 Explotación de minas y canteras

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE).

En este grafico mostramos los valores en el sector de Explotación de minas y carreteras con sus respectivos ingresos anuales siendo los más significativos en los años 2005 con \$385.374,0 miles de dólares, el año 2009 con \$244.114,6 miles de dólares, el año 2012 con \$379.201,9 miles de dólares y en el año 2014 con \$252.886,2 miles de dólares.

#### 2.4.6 Industria manufacturera

El desarrollo económico de la industria manufacturera en el Ecuador, durante los últimos seis años en el aporte a la generación del PIB al país se ha presentado con variaciones positivas.

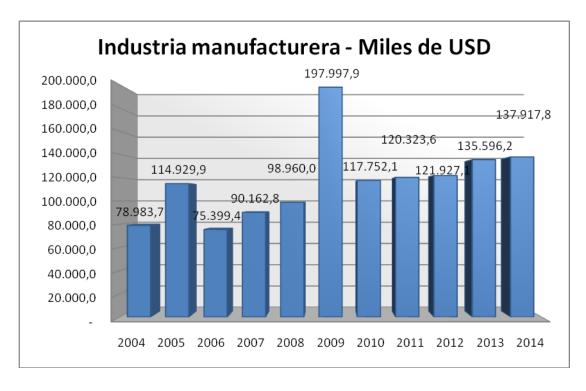


Grafico # 2.4.6 Industria manufacturera

Ilustración 10 Industria manufacturera

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE).

En el gráfico de Industria manufacturera podemos visualizar los ingresos que han tenido anualmente empezando nuestra investigación en el año 2004 con un ingreso de \$78.983,7 miles de dólares, teniendo un ascenso en el año 2005 con \$114.929,9 miles de dólares y descendiendo hasta el año 2009 que muestra un notable ascenso con \$197.997,9 miles de dólares siendo este el ano con más ingresos en el historial anual, teniendo así un descenso en los años posteriores y terminando el 2014 con \$137.917,8 miles de dólares.

# 2.4.7 Servicios comunales, sociales y personales

Es considerada como una de las industrias con mayor futuro y crecimiento en Colombia y en el Ecuador.

Servicios comunales, sociales y personales Miles de USD 35.000,0 30.000,0 29.495,2 27.824.4 25.000,0 20.000,0 17.972.3 16.667,7 15.000,0 13.008,6 10.000,0 5.000,0 1.698,6 2008 2009 2010 2011 2012 2013 (2) 2006 2007 (5.000,0)

Grafico # 2.4.7 Servicios comunales, sociales y personales

Ilustración 11 Servicios comunales, sociales y personales

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE).

En la industria de Servicios comunales sociales y personales mostramos en este gráficos los ingresos monetarios, en el año 2004 tuvimos el más bajo ingreso con \$1.569,3 miles de dólares, el año 2007 el más alto ingreso con \$29.945,2 miles de dólares en este sector descendiendo hasta el año 2009 con \$13.075,2 y ascendiendo hasta el año 2012 con \$27.824,4 miles de dólares teniendo una caída en los años posteriores con - \$2.318,6 miles de dólares teniendo este valor en negativo.

# 2.4.8 Servicios prestados a las empresas

**Grafico # 2.4.8 Servicios prestados a las empresas** 

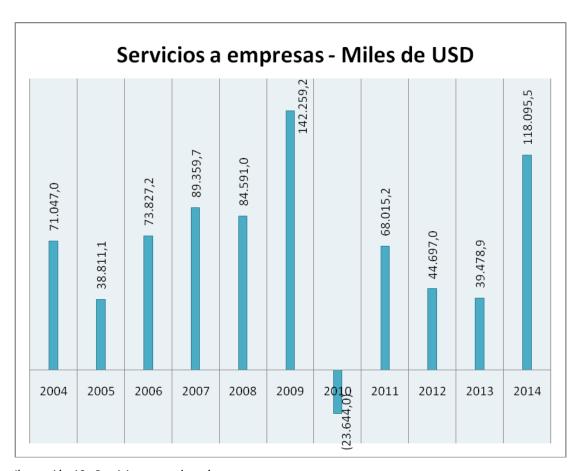


Ilustración 12 Servicios prestados a las empresas

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE).

En este grafico en el área de Servicios prestados a las empresas tenemos los ingresos anuales tomando en cuenta los más bajos que son en el año 2005 con \$38.811,1 miles de dólares y en el año 2010 con un saldo en negativo de -\$23.644,0 miles de dólares y los más altos son en el año 2009 con \$142.259,2 miles de dólares y el año 2014 con \$118.095,5 miles de dólares y los anos restantes en el grafico están en un intermedio de los \$40.000,0 y \$85.000,0 miles de dólares en el historial de ingresos.

# 2.4.9 Transporte, almacenamiento y comunicaciones

En el sector de Transportes, almacenamiento y comunicaciones se observa que posee variantes y fluctuaciones con altos y bajos en donde el punto mayor se registró en el año 2004.

Transp, almacenamiento y comunicaciones Miles de USD 39.09 .695 .238 502 2008 2010 2007 2009 2011 2013 2004 2005 2006 2014 (349.577,7)

Grafico # 2.4.9 Transporte almacenamiento y comunicación

Ilustración 13 Transporte almacenamiento y comunicación

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE).

En el grafico anterior se observa que los ingresos obtenidos en el año 2004 con un valor de \$439.097,4 miles de dólares anuales, representa el punto pico y además resaltando que fue el año con mayor ingresos en este sector, constantemente descendiendo hasta el año 2009 que tuvo una mejoría con \$247.274,3 miles de dólares y en descenso hasta el año 2014 que termina con \$8.916,3 miles de dólares

# CAPÍTULO III: ANALISIS HISTORICO DE LA BALANZA DE PAGOS COLOMBO-ECUATORIANA

Como se expone a modo de aclaración teórica en el Quinto Manual de la Balanza de Pagos, el Banco Central del Ecuador (2013) manifiesta que la IED se efectúa esencialmente mediante tres modalidades<sup>17</sup>:

En primer lugar, la inversión en el capital social de la empresa mediante constitución o adquisición de empresas o aumentos de capital. El capital fluye desde la matriz para constituir una filial o sucursal, o se fusiona con una empresa existente en el país de destino. En segundo lugar, utilidades reinvertidas que no fueron distribuidas a los accionistas de las empresas de IED. Y finalmente, otro capital, en el que constan las transacciones de deuda entre empresas afiliadas o relacionadas (préstamos a corto y largo plazo concedidos desde las matrices a filiales o asociados), incluyendo pasivos. (BCE-Metodología de Inversión, 2013, pág. 2)

De esta manera, la inversión extranjera también produce efectos negativos; algunos de estos son Crowding out o mejor conocido en la literatura económica como el desplazamiento de la inversión local; tan solo en algunos sectores de la economía los niveles de productividad se priorizan; privatización de empresas públicas; y además, producen sobreexplotación de los recursos naturales.

Generalmente, la IED adopta la forma de una empresa que consolida una subsidiaria en un país diferente al de su origen. La razón por la cual estas empresas invierten en un país extranjero es por su conocimiento único y habilidades especiales en la producción de un determinado bien, que pueden emplearse en el extranjero en forma rentable, en donde se puede ejercer un control directo, esto implica la integración horizontal; de otra manera, la

\_

<sup>&</sup>lt;sup>17</sup> Banco Central del Ecuador. "Nota Metodológica sobre el concepto de Inversión". Pág. 2.

inversión por parte de una empresa en el exterior es para conseguir el control de una materia prima y asegurar su suministro ininterrumpido al menor costo posible, a esto se le denomina integración vertical (Salvatore, 1999; 371-372).

Entre este contexto los países que principalmente son receptores de inversión deben consolidar muy bien su matriz para atraer nuevos inversiones.

La Balanza Comercial Ecuatoriana ha sido notablemente negativa hasta el 2011, a lo largo de los periodos hasta el 2010 no muestra comportamientos con cifras relevantes, puesto que su diferencial entre el valor de sus exportaciones e importaciones no es significativo comparado con los valores obtenidos por los países de la región hasta el 2010. El crecimiento en ambas operaciones es estable. (BCE-Quinto Manual de la Balanza de Pagos, 2013, pág. 236-240)

Balanza Comercial Ecuador 30.000.000 25.000.000 20.000.000 miles de USD 15.000.000 10.000.000 5.000.000 0 2002 2003 2004 2005 2006 2007 2008 2009 2011 -5.000.000 Exportaciones Importaciones Balanza comercial

**Grafico #3 Balanza comercial Ecuador** 

Ilustración 14 Balanza comercial Ecuador

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE).

# 3.1 SITUACION ACTUAL DE LA BALANZA COMERCIAL ENTRE COLOMBIA Y ECUADOR

Las relaciones comerciales de Ecuador- Colombia se sitúan dentro del marco de la zona libre de comercio existente entre los miembros de la comunidad Andina (CAN) formado también por Perú y Bolivia como complemento a esta relación se ha creado Cámaras Binacionales y organizado en conjunto con un sinnúmero de ferias sectoriales internacionales, cuyo objetivo ha sido facilitar e impulsar el desarrollo comercial entre empresas ecuatorianas y colombianas.

En la actualidad luego de eliminación de los salvaguardias cambiarias por Ecuador y el mejoramiento de las relaciones políticas entre estos dos países se avizora que se alcanzara nuevamente los niveles históricos tanto de exportaciones como de importaciones con el país norteño, que se ha convertido en uno de los principales socios comerciales del Ecuador.

TABLA #3.1

Principales productos de exportaciones e importaciones

Tabla 1 Principales productos de exportaciones e importaciones

Exportaciones	#	Importaciones				
Vehículos Ensamblados	1	Energía Eléctrica				
Café sin tostar	2	Medicamentos de uso humano				
Aceite de Palma	3	Vehículos de Carga				
Sardinas en conserva	4	Fungicidas				
Atún en conserva	5	Tejidos de elastómero				
Harina de pescado	6	Polipropileno				
Alcohol etilico	7	Juegos de cables para medios de transporte				
Calzado deportivo	8	Productos de higiene				
Cocinas	9	Productos de hierro o acero sin alear				
Sacos de polipropileno	10	Papel				

Fuente: www.lacamara.org

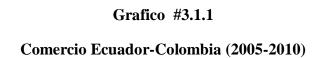
El intercambio comercial entre Ecuador y Colombia se ha desarrollado principalmente en importaciones automotrices, productos de mar, textiles y recursos energéticos.

Dentro de las exportaciones, el rubro más importantes para el Ecuador es el de los vehículos (carga pesada) sumando un total de 23.26% alcanzando un valor en el FOB de \$157.40 millones y por otro lado el producto más importado es la energía eléctrica que presenta el 7.25% con \$109.51 millones de las importaciones desde Colombia.

En total se exportan a Colombia productos de partidas arancelarias distintas, mientras la oferta colombiana hacia Ecuador agrupa más de 2908 partidas.

#### 3.1.1 Balanza Comercial Ecuador- Colombia

La balanza comercial entre Ecuador Colombia se sigue manteniendo históricamente en saldo negativos, el comercio entre ambos países afectados por la aplicación de salvaguardias, exportaciones hacia el país vecino también se redujeron en un 15%. A partir del 2010 junto a la eliminación de los salvaguardias, las exportaciones reputaron en un 6% y las importaciones en 26% considerando un periodo del presente año comparándolo con el año anterior.



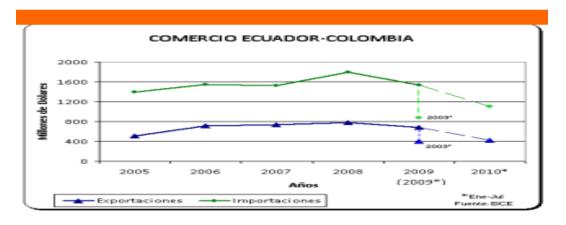


Ilustración 15 Comercio Ecuador-Colombia

Fuente: www.lacamara.org

Grafico #3.1.2

Balanza Comercial Total Ecuador- Colombia Miles USD FOB

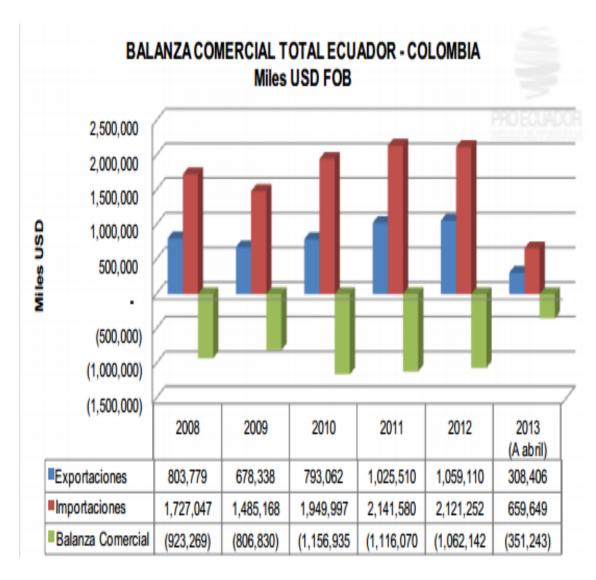


Ilustración 16 Balanza Comercial Total Ecuador- Colombia

Fuente: www.proecuador.gob.ec **Elaboración:** Sebastian Ramírez.

En el anterior grafico observamos en su totalidad las exportaciones e importaciones Ecuador- Colombia tomando en cuenta que el año 2008 hemos producido más importaciones que exportaciones es decir que hemos consumido más de lo que hemos ofertado a Colombia y así ha sido en los años posteriores dando una suma total de 5416.489 millones en la balanza comercial.

Grafico #3.1.3

Saldo de Balanza Comercial Total Petrolera y no Petrolera Ecuador – Colombia

Miles USD FOB

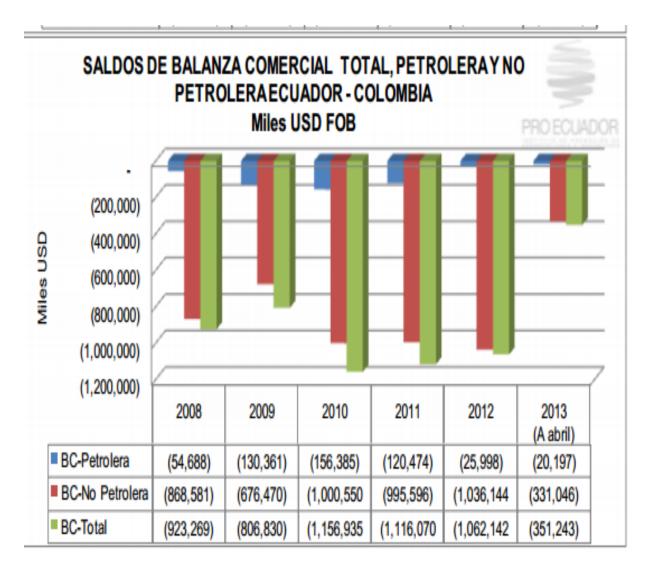


Ilustración 17 Saldo de Balanza Comercial Total Petrolera y no Petrolera Ecuador

Fuente: www.proecuador.gob.ec **Elaboración:** Sebastian Ramírez.

En este grafico encontramos los saldos en la balanza comercial petrolera y no petrolera entre ambos países y observamos que más porcentaje tienen el comercio de No Petrolera con un valor total de 5416.489 en la balanza comercial.

Grafico #3.1.4

Principales Productos Exportados por Ecuador a Colombia Miles UDS FOB

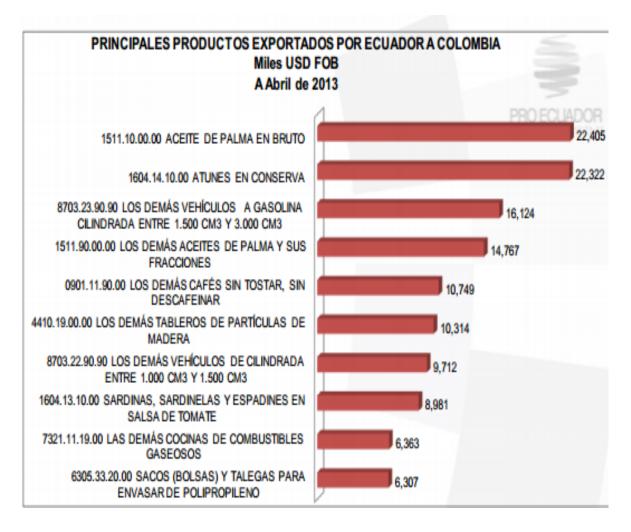


Ilustración 18 Principales Productos Exportados por Ecuador a Colombia

Fuente: www.proecuador.gob.ec **Elaboración:** Sebastian Ramírez.

Podemos observar los productos que exportamos de Ecuador a Colombia entre ellos tenemos aceites, atunes, vehículos, gasolina, cafés, sardinas y fundas sacos para envasar.

Grafico #3.1.5

Principales Productos de Importaciones por Ecuador desde Colombia

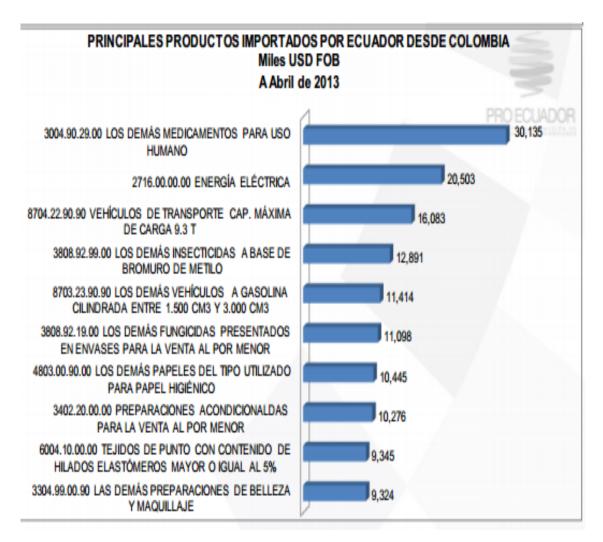


Ilustración 19 Principales Productos de Importaciones por Ecuador desde Colombia

Fuente: www.proecuador.gob.ec

Elaboración: Sebastian Ramírez.

Podemos ver los productos de importación tales como medicamentos, vehículos de transportes, insecticidas, fungicidas, papales, maquillajes, etc. Con sus respectivos porcentaje.

**Grafico #3.1.6 Inversiones Colombia- Ecuador** 



FLUJO DE IED DE COLOMBIA EN ECUADOR POR SECTORES								
Miles USD								
SECTORES	2007	2008	2009	2010	2011	2012		
Agricultura, silvicultura, caza y pesca	(250.2)	1,433.3	734.3	(430.3)	350.8	2,624.8		
Comercio	8,959.2	(1,546.1)	(282.8)	6,380.5	7,155.3	296.3		
Construcción	5.2	48.4	101.1	33.6	25.6	31.9		
Electricidad, gas y agua	0.2	551.0	(271.0)	(1,087.0)	(81.3)	(3.2)		
Explotación de minas y canteras	1,846.9	44.0	4,820.6	2,194.4	3,531.6	3,586.2		
Industria manufacturera	10,205.8	18,912.8	(5,316.8)	10,723.0	(4,262.5)	4,011.4		
Servicios comunales, sociales y personales	94.5	329.9	(210.3)	66.0	(4.5)	(199.5)		
Servicios prestados a las empresas	192.1	959.9	990.7	8.088	14,194.3	3,019.8		
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	27.2	314.3	(225.2)	28.1	103.2	170.6		
Total	21,080.9	21,047.3	340.6	18,789.1	21,012.5	13,538.2		

Ilustración 20 Inversiones

Fuente: www.proecuador.gob.ec

En este grafico podemos observar el flujo con sus respectivos valores y porcentajes de la Inversión Extranjera Directa de Colombia a Ecuador en agricultura, comercio, construcción, electricidad, gas transportes entre otros, tomando en cuenta que el último año se refleja una baja en el flujo de 13538.20 a comparación de años anteriores sin tomar en cuenta que el año 2009 es de 340.60 por los salvaguardias y malas administraciones de los fondos de los mismo.

Grafico #3.1.7

Turismo entre Ecuador- Colombia

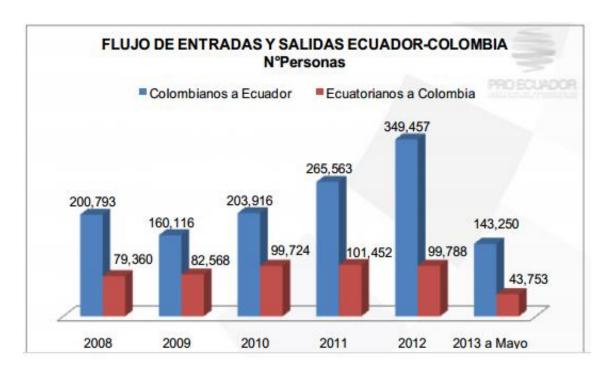


Ilustración 21 Turismo entre Ecuador- Colombia

Fuente: www.proecuador.gob.ec

**Elaboración:** Sebastian Ramírez.

Tenemos el número de personas que han salido de Ecuador a Colombia y viceversa, nos podemos dar cuenta que las cifras indican que hay más colombianos saliendo de Colombia para Ecuador entre estos también toman en cuentan turistas, refugiados y ciertos porcentajes de indocumentados.

# CAPÍTULO IV: SITUACIÓN ACTUAL DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA COLOMBIANA EN ECUADOR EN EL PERÍODO 2004 – 2014

## 4.1. Producto Interno Bruto

Grafico #4.1 Producto interno bruto Colombia

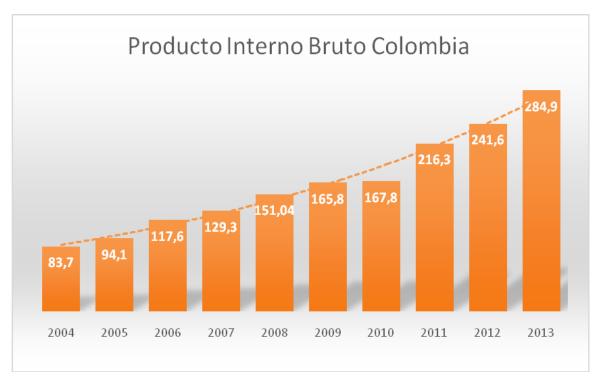


Ilustración 22 Producto interno bruto Colombia

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE).

Elaboración: Sebastián Ramírez.

En grafico podemos mostrar el sector del Producto Interno Bruto de Colombia y sus ingresos empezando en el año 2004 con \$83,7 millones de dólares incrementando constantemente teniendo así un ingreso estable hasta el 2013 terminando con \$284,9 millones de dólares.

## 4.2. PIB per cápita

Grafico #4.2 PIB per cápita Colombia

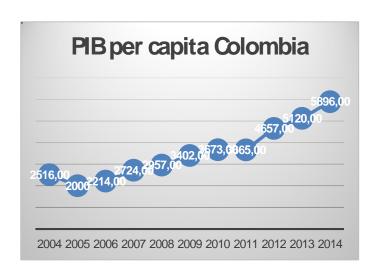


Ilustración 23 PIB per cápita Colombia

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE).

Elaboración: Sebastián Ramírez.

En este grafico mostramos los incrementos anuales del PIB per cápita Colombia, empezamos nuestra investigación en el año 2004 con \$2516,00 millones de dólares bajando en el año siguiente con \$2000 millones de dólares siendo este el más bajo en la escala en el año 2005, en los años posteriores ha ido incrementando notablemente terminando en el 2014 con \$5896,00 millones de dólares.

## 4.3 Inversión extranjera directa Colombiana por ramas

## 4.3.1 Agricultura, silvicultura, caza y pesca

Grafico #4.3.1 Agricultura, silvicultura, caza y pesca



Ilustración 24 Agricultura, silvicultura, caza y pesca

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE).

Elaboración: Sebastián Ramírez.

En el sector de la agricultura, silvicultura, caza y pesca podemos observar los porcentajes de ingresos anuales en millones de dólares, empezamos en el año 2004 con \$8,0, el 2005 con \$3,0 tomando en cuenta que este fue el año con el más bajo crecimiento, tenemos el 2006 con \$5,0, el 2007 con \$6,0, el año 2008 con \$38,0, el año 2009 con \$36,0, el 2010 con \$20,0, el año 2011 con \$58,0, tenemos el año 2012 con \$156,0, el año 2013 con \$26,0 y terminando con el año 2014 con el más alto ingreso mostrando un \$296,0 mostrando así inestabilidad financiera en este sector.

### 4.3.2 Comercio

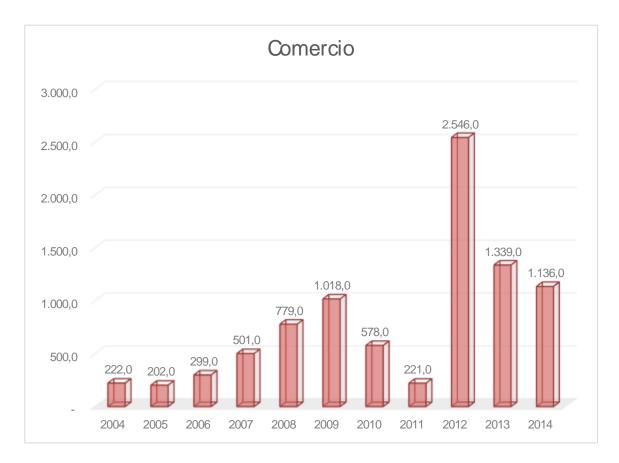


Grafico #4.3.2 Comercio

Ilustración 25 Comercio

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE).

Elaboración: Sebastián Ramírez.

En este grafico podemos observar los ingresos en la industria del comercio, empezamos en el 2004 con \$222,0 millones de dólares manteniéndose hasta el año 2007 que incremento con \$501.0 millones de dólares, el año 2008 con \$779,0, el 2009 con \$1.018,0 millones de dólares teniendo un déficit los dos años siguientes, en el año 2012 termina con \$2.546,0 millones de dólares siendo este el año en que más ingresos obtuvo este sector, terminando con el año 2014 con \$1.136,0 millones de dólares.

### 4.3.3 Construcción

CONSTRUCCIÓN = Series2 500,0 450,0 401,0 400,0 350,0 300,0 250,0 200,0 15<del>0,0 159</del>, 150,0 100,0 50,0 (8,0 2004 2005 2006 2007 2008 2009 2010 2011 2012 2013 2014 (50,0)

Grafico #4.3.3 Construcción

Ilustración 26 Construcción

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE).

Elaboración: Sebastián Ramírez.

En el sector de Construcción podemos observar incrementos notables al paso de los años tratando de tener ingresos estables, tenemos el 2004 con \$8,0 millones de dólares incrementando así hasta el año 2009 que termina con \$387,0 millones de dólares teniendo un déficit dos años siguiente incrementando en el 2012 con \$444,0 y finalmente terminando el 2014 con \$378,0 millones de dólares

## 4.3.4 Electricidad, gas y agua

**ELECTRICIDAD, GAS Y AGUA** 800,0 672,0 600,0 395.0 381,0 400,0 156,0 200,0 88.0 68.0 43,0 2005 2009 2011 2012 2014 2013 (200,0)(129,0)(252,0)(400,0)(600,0)(800,0)(1.000,0)(992,0)

Grafico #4.3.4 Electricidad, gas y agua

Ilustración 27 Electricidad, gas y agua

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE).

Elaboración: Sebastián Ramírez.

En la industria de Electricidad, gas y agua encontramos muchas variables en cada ano, tenemos el 2004 con \$68,0 millones de dólares, el año 2005 con \$88,0 millones de dólares, en el año 2005 observamos un déficit en saldo negativo con -\$252,0 millones de dólares, el año 2007 tenemos \$68,0 millones de dólares, en el 2009 con \$156,0 millones de dólares, en el año 2010 tenemos -\$992,0 en negativo siendo este el ano más bajo donde se invirtió más de lo que ingreso en esta industria, en los años posteriores manteniéndose estable en sus ingresos terminando en el 2014 con \$395,0 millones de dólares.

## 4.3.5 Explotación de minas y canteras

Explotación de minas y canteras 3.500,0 3.000,0 2.500,0 2.000,0 1.500,0 1.081,0 1.000,0 500,0 2004 2005 2006 2007 2009 2012 2013 2008 2010 2011 2014

Grafico #4.3.5 Explotación de minas y canteras

Ilustración 28 Explotación de minas y canteras

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE).

Elaboración: Sebastián Ramírez.

En este grafico tenemos los ingresos anuales en el sector de Explotación de minas y canteras tenemos el año 2004 con \$627,0 millones de dólares incrementando hasta el año 2006 con \$2.151,0 millones de dólares, bajando en sus ingresos hasta el año 2008 con \$1.081,0 millones de dólares, incrementando hasta el 2010 con \$3.014,0 millones de dólares siendo este el ano donde se registraron más ingresos en este sector, bajando notablemente en el 2011 con \$1.888,0 millones de dólares y terminando en el 2014 con \$2.977,0 millones de dólares.

### 4.3.6 Industria manufacturera

Industria manufacturera 6.000,0 5.502,0 5.000,0 4.000,0 3.000,0 2.590.0 1.985, 1.760,01.696,0 2.000,0 1.364,0 1.214,0 815,0 1.000,0 289.0 288.0 210,0 2004 2005 2006 2007 2008 2009 2010 2011 2012 2013 2014

Grafico #4.3.6 Industria Manufacturera

Ilustración 29 Industria Manufacturera

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE).

Elaboración: Sebastián Ramírez.

En este grafico mostramos los ingresos en la industria manufacturera anualmente, primeramente los años más bajos en esta industria han sido en el 2004 con \$289,0 millones de dólares, el 2005 con \$288,0 y el año 2011 con \$210,0 millones de dólares y los años en los que más ingresos se registraron fueron en el 2006 con \$5.502,0 millones de dólares y en el año 2014 con \$2.590,0 millones de dólares el reto de años se han mantenido en un margen que sobrepasa los \$1.000,0 millones de dólares.

## 4.3.7 Servicios comunales, sociales y personales

Servicios comunales, sociales y personales 400,0 300,0 200,0 100,0 40,0 2011 2013 2004 2005 2009 2010 2012 2014 2008 (100,0)(200,0)(300,0)

Grafico #4.3.7 Servicios comunales, sociales y personales

Ilustración 30 Servicios comunales, sociales y personales

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE).

Elaboración: Sebastián Ramírez.

En el sector de servicios comunales, sociales y personales mostramos los ingresos anuales registrados en millones de dólares americanos, empezamos en el 2004 con 40,0 bajando progresivamente los años posteriores hasta el 2009 que incremento en 71,0 aumentando sus ingresos en el 2010 y 2011, teniendo una recaída en su ingresos con saldos negativos de -193,0 aumentando en el año siguiente con 349,0 y terminando así el 2014 con 324,0 millones de dólares.

## 4.3.8 Servicios prestados a las empresas

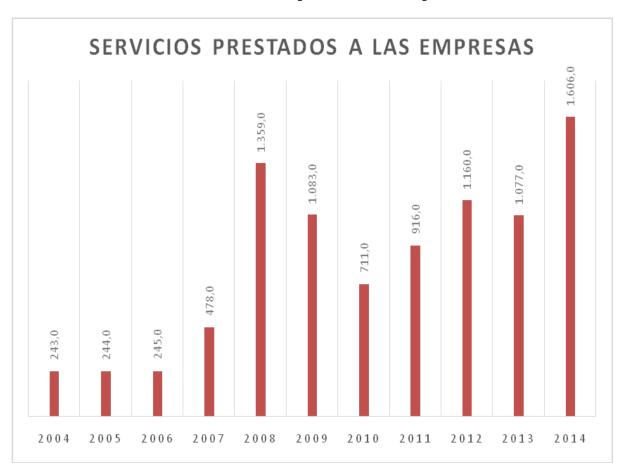


Grafico #4.3.8 Servicios prestados a las empresas

Ilustración 31 Servicios prestados a las empresas

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE).

Elaboración: Sebastián Ramírez.

En este grafico podemos observar los pretamos a empresas y sus ingresos cada ano empezamos el 2004 con \$243,0 millones de dolares manteniendose en anos posteriores hasta el 2008 con \$1359.0 millones de dolares, bajando en el 2010 a \$711,0 millones de dolares, en el 2011 muestra \$916,0 millones de dolares , en el 2012 \$1.160,0 millones de dolares bajando en 2013 con \$1.077,0 millones de dolares y terminando el 2014 con \$1.606,0 millones de dolares.

## 4.3.9 Transporte, almacenamiento y comunicaciones

Transporte, almacenamiento y comunicaciones 760 101, 40 47,0 2004 2005 2006 2007 2008 2009 2010 2012 2013 2014 56.0

Grafico #4.3.9 Transporte, almacenamiento y comunicaciones

Ilustración 32 Transporte, almacenamiento y comunicaciones

Fuente: Banco Central del Ecuador (BCE).

Elaboración: Sebastián Ramírez.

En este grafico mostramos los ingresos en el sector de Transporte, almacenamiento y comunicaciones empezamos el año 2004 con \$47,0 millones de dólares, cabe resaltar el déficit notorio en este grafico en el año 2011 con -\$356,0 millones de dólares y el ano con más altos ingresos fue en el 2012 con \$1.760,0 millones de dólares y terminando en el 2014 con \$1.386,0 millones de dólares , el resto de los anos podemos mostrar las variables en cada ano siendo estos ingresos notalmente cambiantes e inestables en este sector.

# CAPÍTULO V: EFECTOS DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA COLOMBIANA

## ANÁLISIS DE DATOS

## 5.1. Entrevista a expertos Ecuatorianos

La inversión extranjera directa (IED) en el Ecuador presenta cifras bajas en relación a los países vecinos.

Entre 2007 y 2010, el Ecuador recibió \$1 678 millones, mientras que Colombia y Perú recibieron \$33 542 millones y \$25 319 millones, respectivamente, según cifras de la (CEPAL, 2012, pág. 25).

Vicente Albornoz, analista económico y periodista ecuatoriano, manifestó que estas cifras revelan las constantes reformas tributarias que ha realizado el Régimen, y añadió que no solo la IED ha caído en este Gobierno, sino la inversión privada en su conjunto. También señaló que el Gobierno debe cambiar su postura para atraer IED, la beneficia al país fuente empleo directo. cual va que es una de

Para el analista Ramiro Crespo, el Gobierno ha concentrado las áreas más atractivas para la inversión como son las industrias petrolera, de comunicaciones y electricidad, por lo que el capital extranjero deja en segundo plano al Ecuador como destino de sus inversiones, ya que no es conveniente invertir en sectores poco rentables.

Otro indicador que impide la inversión de capital extranjero, según Crespo, se relaciona con que el Ecuador presenta bajas calificaciones en índices internacionales, lo que suma a la desconfianza en los inversionistas,

Según el Banco Central (BCE), la explotación de minas y canteras es la que mayor IED presentó en el primer trimestre de 2011 con \$68,7 millones (ver cuadro).

## 5.2. Entrevista a expertos Colombianos

## Entrevista a empresario #1

Nombre: Fanny Duque Duque

**Edad:** 40

**Dirección:** 9 de octubre y los Ríos (centro de Guayaquil)

Tiempo del negocio: 8 años

## 1. ¿Cómo surgió la idea del negocio?

Buscando nuevos ingresos para la familia se decidió en invertir en el mercado ecuatoriano porque hace diez años atrás la plaza pintaba ser rentable

## 2. ¿A raíz de que surgió esta idea?

A raíz de tenía un familiar en el ecuador y nos propuso la idea de invertir y tener sociedad

# 3. ¿Realizaron ustedes una investigación de mercado o alguna planificación antes de empezar?

Si, primero vino mi esposo a observar la plaza que daba una buena visión, las competencias que no eran muchas y tenían buenas proyecciones

## 4. ¿Observaron a una competencia o algún negocio y a quién?

Si a mí familiar más que nada

## 5. ¿Cuál ha sido su estrategia para y está delante de ellos?

Una muy buena calidad en productos, variedad y sobe todo presentación de los mismos

65

## 6. ¿En qué etapa del negocio considera que esta?

Media - estable

## 7. ¿Cómo ha logrado mantener esa tendencia de ingresos?

Nivelando los costos, condicionando la materia prima y administrando los fondos de mejor manera

## 8. ¿Para la elaboración de sus productos consume materiales ecuatorianos?

La gran mayoría de materia prima es elaborada en el ecuador pero ciertos productos si son colombianos como levadura que es esencial en mi negocio

## 9. ¿Cómo ha sido la aceptación de las personas por ser de otro país?

Ha sido buena ya que ofrecemos otros tipos de productos elaborados en el ecuador mismo.

# 10. ¿Cree Ud. que el actual gobierno les ha ayudado para progresar y de qué forma?

Si, dando subsidios en harina hasta cierta época y ahora pues el gas y transporte.

### 11. ¿Cuáles son los beneficios que ha recibido por parte de nuestro gobierno?

El gremio de artesanos exonera de ciertos impuestos y de pagos como decimos tercer sueldo utilidades permisos de funcionamiento con bombeos con descuentos

## 12. ¿De qué forma aportan ustedes a la sociedad?

Generando plazas de empleo para ecuatorianos y colombianos refugiados, contribuyendo al espíritu de emprendimiento en la sociedad

# 13. ¿Recomendaría a inversionistas colombianos o de otros países invertir en el Ecuador y porque?

Si realmente sí, porque hay meses buenos y malos pero más buenos y si se ven

ingresos a largo plazo y más que nada una estabilidad económica para mi familia

y tranquilidad y garantías que brinda el gobierno

Entrevista a empresario #2

Nombre: Ferney Ramírez Montoya

**Edad: 35** 

Dirección: Av. Francisco de Orellana

**Tiempo del negocio:** 12 anos

1. ¿Cómo surgió la idea del negocio?

Realmente buscaba independizarme tener más ingresos que un empleado normal

de Colombia y decidí invertir en Ecuador.

2. ¿A raíz de que surgió esta idea?

A raíz de que Colombia estaba en una mala situación económica y en Ecuador

no había mucha competencia hace 10 años.

3. ¿Realizaron ustedes una investigación de mercado o alguna planificación

antes de empezar?

Si, se estudió mucho las zonas con mayor movimiento de personas como el

centro de la ciudad los pro y contra de cada sector

4. ¿Observaron a una competencia o algún negocio y a quién?

No, en ese entonces no teníamos competencia directa

5. ¿Cuál ha sido su estrategia para y está delante de ellos?

Primero que nada la calidad que brindamos, la innovación y publicidad

67

## 6. ¿En qué etapa del negocio considera que esta?

Muy bueno – Rentables

### 7. ¿Cómo ha logrado mantener esa tendencia de ingresos?

Pues en meses malos, se reducen un poco los gastos y un mes bueno compensa uno malo.

## 8. ¿Para la elaboración de sus productos consume materiales ecuatorianos?

Casi todos son ecuatorianos, utilizamos pocos productos colombianos para dales nuestro toque y sabor

## 9. ¿Cómo ha sido la aceptación de las personas por ser de otro país?

Ha sido muy buena, hemos sido admirados muchas veces y apreciados por nuestro esfuerzo y servicio

# 10. ¿Cree Ud. que el actual gobierno les ha ayudado para progresar y de qué forma?

No, ya que ahora poner una empresa o una microempresa pues tiene muchas trabas en papeleos y los beneficios de la ley son solo para empleados y no para empresarios cuando debería ser parte y parte

## 11. ¿Cuáles son los beneficios que ha recibido por parte de nuestro gobierno?

Pues antes si como los precios de la materia prima exoneraciones de intereses

## 12. ¿De qué forma aportan ustedes a la sociedad?

Llevando alegría cariño con nuestros productos a los ecuatorianos, contribuyendo con un buen servicio y alimentación.

# 13. ¿Recomendaría a inversionistas colombianos o de otros países invertir en el Ecuador y porque?

Si lo recomendaría por que el mercado del Ecuador aun esta virgen no se ha explotado por completo como en otros países y aún sigue siendo rentable invertir en el Ecuador.

## 5.3. Resumen Estadístico e Incidencias

Tabla #5.3 Resumen estadístico

Resumen	Pib	Agricultura,	Comercio	Construc	Electricidad,
Estadístico	Ecuador	silvicultura,		ción	gas y agua
		caza			
Recuento	50	50	50	50	50
Promedio	13374,8	7388,65	20714,1	5937,38	1794,4
Desviación	2140,33	9096,62	28781,6	11949,9	7754,85
Estándar					
Coef.	16,00%	123,12%	138,95%	201,27%	432,17%
Variación					
Mínimo	10063,6	-1604,31	-96362	-24446,9	-7711,5
Máximo	17278	33117	118281	64818,1	47032,1
Rango	7214,43	34721,3	214643	89265	54743,6

Elaboración: Sebastián Ramírez.

En esta tabla se muestra el resumen estadístico para cada una de las variables seleccionadas. Incluye medidas de tendencia central, de variabilidad, y de forma. De

particular interés aquí es el sesgo estandarizado y la curtosis estandarizada, las cuales pueden usarse para determinar si la muestra proviene de una distribución normal.

Valores de estos estadísticos fuera del rango de -2 a +2 indican desviaciones significativas de la normalidad, las cuales tenderían a invalidar muchos de los procedimientos estadísticos que se aplican habitualmente a estos datos. En este caso, las siguientes variables muestran valores de sesgo estandarizado y de curtosis estandarizada fuera del rango esperado:

- ♣ Agricultura, silvicultura, caza
- **♣** Construcción
- ♣ Electricidad, gas y agua
- Explotación de minas y canteras
- ♣ Servicios comunales, sociales y

Tabla #5.3.1 Resumen estadístico

Resumen	Explotación	Industria	Servicios	Servicios	Transporte y
Estadístico	de minas y	manufactur	comunales	prestados	almacenamiento
	canteras	a	y sociales	empresas	
Recuento	50	50	50	50	50
Promedio	49183,9	28227,7	3102,56	17743,7	10558
Desviación	128037	22241,1	4415,74	28383,9	74184,2
Estándar					
Coef.	260,32%	78,79%	142,33%	159,97%	702,64%
Variación					
Mínimo	-409751	-5400,08	-1601	-79597,7	-280795
Máximo	429423	73053,1	24235	99702,6	227841
Rango	839174	78453,2	25836	179300	508636

Las siguientes variables muestran curtosis estandarizada fuera del rango esperado:

- ♣ Agricultura, silvicultura, caza
- **♣** Comercio
- **♣** Construcción
- ♣ Electricidad, gas y agua
- Les Explotación de minas y canteras
- **♣** Servicios comunales, sociales y personales
- Servicios prestados a las empres
- **♣** Transporte, almacenamiento

# 5.4. Correlaciones y análisis entre las variables

Tabla #5.4 Correlaciones y análisis entre las variables

	Pib Ecuador	Agricultura silvicultura y caza	Comercio	Construcción	Electricidad, gas y agua
Pib Ecuador		-0,2691	0,0286	0,2389	0,1898
		-50	-50	-50	-50
		0,0588	0,8435	0,0948	0,1868
Agricul y caza	-0,2691		0,0556	-0,0322	-0,0757
	-50		-50	-50	-50
	0,0588		0,7015	0,8246	0,6013
Comercio	0,0286	0,0556		0,0863	-0,0146
	-50	-50		-50	-50
	0,8435	0,7015		0,551	0,9201

Construcción	0,2389	-0,0322	0,0863		-0,0427
	-50	-50	-50		-50
	0,0948	0,8246	0,551		0,7684
Elect, gas y agua	0,1898	-0,0757	-0,0146	-0,0427	
	-50	-50	-50	-50	
	0,1868	0,6013	0,9201	0,7684	
Explot. de minas	-0,0021	-0,2207	-0,2678	-0,0191	0,0946
	-50	-50	-50	-50	-50
	0,9887	0,1236	0,0601	0,8953	0,5134
Manufactura	0,2413	-0,052	-0,1291	0,2535	0,154
	-50	-50	-50	-50	-50
	0,0914	0,72	0,3716	0,0756	0,2856
Serv. Comunales	-0,0245	-0,2051	0,0376	-0,0365	-0,1632
	-50	-50	-50	-50	-50
	0,8657	0,1531	0,7957	0,8011	0,2574
Serv. Empresas	-0,0297	-0,0895	0,0395	0,4778	-0,1015
	-50	-50	-50	-50	-50
	0,8377	0,5363	0,7852	0,0004	0,4833
Trans. y almacén	-0,2341	0,2322	0,1781	0,0445	-0,0743
	-50	-50	-50	-50	-50
	0,1018	0,1046	0,2158	0,7587	0,608

Elaboración: Sebastián Ramírez.

Tabla #5.4.1 Correlaciones y análisis entre las variables

	Explotlotacion	Industria	Servicios	Servicios	Transporte,
	de minas y	manufactu-	comunales,	prestados	almacenamiento
	canteras	rera	sociales	empresas	y com.
Pib Ecuador	-0,0021	0,2413	-0,0245	-0,0297	-0,2341
	-50	-50	-50	-50	-50
	0,9887	0,0914	0,8657	0,8377	0,1018
Agricultura y caza	-0,2207	-0,052	-0,2051	-0,0895	0,2322
	-50	-50	-50	-50	-50
	0,1236	0,72	0,1531	0,5363	0,1046
Comercio	-0,2678	-0,1291	0,0376	0,0395	0,1781
	-50	-50	-50	-50	-50
	0,0601	0,3716	0,7957	0,7852	0,2158
Construcción	-0,0191	0,2535	-0,0365	0,4778	0,0445
	-50	-50	-50	-50	-50
	0,8953	0,0756	0,8011	0,0004	0,7587
Elect, gas y agua	0,0946	0,154	-0,1632	-0,1015	-0,0743
	-50	-50	-50	-50	-50
	0,5134	0,2856	0,2574	0,4833	0,608
Explot. de minas		0,0085	-0,1684	-0,0042	-0,1306
		-50	-50	-50	-50
		0,9532	0,2424	0,977	0,3659
Manufactura	0,0085		-0,1184	0,1846	-0,1699
	-50		-50	-50	-50
	0,9532		0,4129	0,1993	0,2381
Serv.	-0,1684	-0,1184		0,03	-0,0441

Comunales					
	-50	-50		-50	-50
	0,2424	0,4129		0,836	0,761
Serv. Empresas	-0,0042	0,1846	0,03		0,0587
	-50	-50	-50		-50
	0,977	0,1993	0,836		0,6855
Trans. y almacén	-0,1306	-0,1699	-0,0441	0,0587	
	-50	-50	-50	-50	
	0,3659	0,2381	0,761	0,6855	

Elaboración: Sebastián Ramírez.

Correlación (Tamaño de Muestra)

Valor-P

Esta tabla muestra las correlaciones momento producto de Pearson, entre cada par de variables. El rango de estos coeficientes de correlación va de -1 a +1, y miden la fuerza de la relación lineal entre las variables. También se muestra, entre paréntesis, el número de pares de datos utilizados para calcular cada coeficiente. El tercer número en cada bloque de la tabla es un valor-P que prueba la significancia estadística de las correlaciones estimadas. Valores-P abajo de 0,05 indican correlaciones significativamente diferentes de cero, con un nivel de confianza del 95,0%.

Los siguientes pares de variables tienen valores-P por debajo de 0,05:

**♣** Construcción y Servicios prestados a las empresas

# 5.5. Análisis de regresión

# Regresión Múltiple - Pib Ecuador

Variable dependiente: Pib Ecuador

Variables independientes:

Agricultura, silvicultura, caza y pesca

Comercio

Electricidad, gas y agua

Explotación de minas y canteras

Industria manufacturera

Servicios comunales, sociales y personales

Servicios prestados a las empresas

Transporte, almacenamiento y comunicación

Tabla #5.5 Análisis de regresión

		Error	Estadístico	
Parámetro	Estimación	Estándar	T	Valor-P
CONSTANTE	13369,4	776,8	17,2109	0,0000
Agricultura,	-0,0594537	0,0363293	-1,63652	0,1094
silvicultura, caza				
Comercio	0,0060793	0,0111292	0,546245	0,5879
Electricidad, gas y	0,0333787	0,040571	0,822722	0,4154
agua				
Explotación de minas	-0,00131647	0,00258445	-0,509382	0,6132
y canteras				
Industria	0,0193286	0,0144984	1,33315	0,1898
manufacturera				
Servicios comunales,	-0,0261367	0,0734089	-0,356043	0,7236
sociales y				
<u> </u>				

Servicios prestados a	-0,00527524	0,0110715	-0,476472	0,6363
las empres				
Transporte, almacén y	-0,00448402	0,00433099	-1,03533	0,3066
comunicación				

Elaboración: Sebastián Ramírez.

## 5.6. Análisis de Varianza

Tabla #5.6 Análisis de la varianza

Fuente	Suma de	Gl	Cuadrado	Razón-F	Valor-P
	Cuadrados		Medio		
Modelo	4,07864E7	8	5,0983E6	1,14	0,3593
Residuo	1,83683E8	41	4,48008E6		
Total	2,2447E8	49			
(Corr.)					

Elaboración: sebastian Ramírez.

R-cuadrada = 18,1701 porciento

R-cuadrado (ajustado para g.l.) = 2,20333 porciento

Error estándar del est. = 2116,62

Error absoluto medio = 1559,43

Estadístico Durbin-Watson = 0,431833 (P=0,0000)

Autocorrelación de residuos en retraso 1 = 0,711606

## 5.7. Relación entre varíales dependientes e independientes

La salida muestra los resultados de ajustar un modelo de regresión lineal múltiple para describir la relación entre el Pib Ecuador y 8 variables independientes.

La ecuación del modelo ajustado es

♣ Pib Ecuador = 13369,4 - 0,0594537(Agricultura, silvicultura, caza y pesca)+ 0,0060793(Comercio) + 0,0333787(Electricidad, gas y agua) -0,00131647(Explotación de minas y canteras) + 0,0193286(Industria manufacturera) - 0,0261367(Servicios comunales, sociales y personales) -0,00527524(Servicios prestados a las empresas) - 0,00448402(Transporte, almacenamiento y comunicación)

Puesto que el valor-P en la tabla ANOVA es mayor o igual que 0,05, no existe una relación estadísticamente significativa entre las variables con un nivel de confianza del 95,0%.

El estadístico R-Cuadrada indica que el modelo así ajustado explica 18,1701% de la variabilidad en Pib Ecuador. El estadístico R-Cuadrada ajustada, que es más apropiada para comparar modelos con diferente número de variables independientes, es 2,20333%. El error estándar del estimado muestra que la desviación estándar de los residuos es 2116,62. Este valor puede usarse para construir límites para nuevas observaciones, seleccionando la opción de Reportes del menú de texto. El error absoluto medio (MAE) de 1559,43 es el valor promedio de los residuos. El estadístico de Durbin-Watson (DW) examina los residuos para determinar si hay alguna correlación significativa basada en el orden en el que se presentan en el archivo de datos. Puesto que el valor-P es menor que 0,05, hay indicación de una posible correlación serial con un nivel de confianza del 95,0%. Grafique los residuos versus el número de fila para ver si hay algún patrón que pueda detectarse.

# 5.8. Intervalos de confianza del 95,0% para las estimaciones de los coeficientes

Tabla #5.8 Intervalos de confianza

		Error		
Parámetro	Estimación	Estándar	Límite	Límite
			Inferior	Superior
CONSTANTE	13369,4	776,8	11800,6	14938,2
Agricultura,	-0,0594537	0,0363293	-0,132822	0,013915
silv				
Comercio	0,0060793	0,0111292	-0,0163967	0,0285553
Electricidad,	0,0333787	0,040571	-0,0485564	0,115314
gas				
Explotación de	-	0,0025844	-0,00653588	0,00390293
mi	0,0013164	5		
	7			
Industria	0,0193286	0,0144984	-0,00995155	0,0486087
manufactura				
Servicios	-0,0261367	0,0734089	-0,174389	0,122116
comunal				
Servicios	-	0,0110715	-0,0276345	0,0170841
prestad	0,0052752			
	4			
Transporte,	-	0,0043309	-0,0132306	0,00426261
almacen	0,0044840	9		
	2			

Elaboración: sebastian Ramírez.

En esta tabla podemos observar una muestra de intervalos de confianza del 95,0% para los coeficientes en el modelo. Los intervalos de confianza muestran con qué precisión pueden estimarse los coeficientes dados la cantidad de datos disponibles, y el nivel de ruido que está presente.

Grafico #5.8



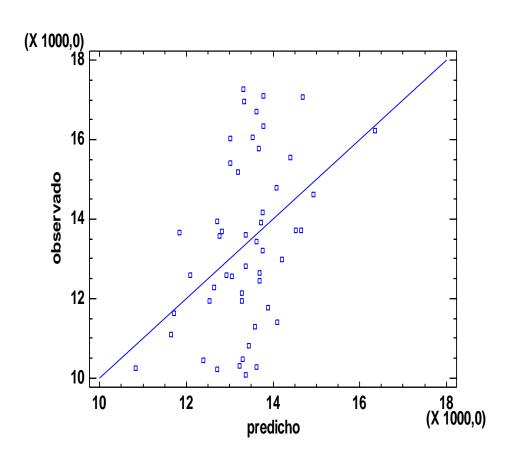


Ilustración 33 Intervalos de confianza

Elaboración: Sebastian Ramírez.

Esta gráfica despliega los valores observados de Pib Ecuador versus los valores predichos por el modelo ajustado. Entre más próximos se encuentren los puntos a la línea diagonal, mejor es el modelo para predecir los valores observados.

**Grafico #5.8.1** 



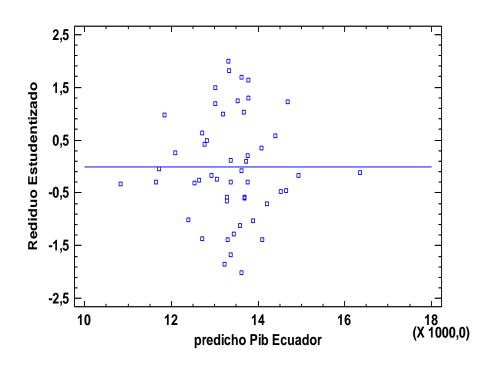


Ilustración 34 Intervalos de confianza residuos

## Elaboración: Sebastian Ramírez.

Esta gráfica despliega los residuos Estudentizados versus los valores estimados de Pib Ecuador. Cualquier patrón no aleatorio indicaría que el modelo seleccionado no es adecuado para describir los datos observados. Está gráfica es especialmente buena para mostrar heterocedasticidad en la cual la variabilidad de los residuos cambia conforme cambian los valores de la variable dependiente.

# CAPITULO VI: PLANTEAMIENTO DE ESTRATEGIAS PARA EL DESARROLLO ECONÓMICO BINACIONAL

Con el propósito de cumplir los objetivos planteados en los anteriores capítulos, se establecen una serie de estrategias y lineamientos para analizar la inversión extranjera Colombiana y su incidencia en el crecimiento económico del Ecuador tanto de carácter nacional como para ambos países, para así; poder establecer estrategias que impulsen el dinamismo económico bilateral entre Colombia y Ecuador.

## 6.1 Integración binacional

Con el propósito de promover la integración binacional es preciso afirmar que:

- Promover la instalación de plantas industriales en ambas naciones.
- Emprender la construcción de autopistas y carreteras para de esta manera alentar la ampliación de los servicios eléctricos, de telecomunicaciones, de educación, de salud y de vivienda, hacia las zonas fronterizas.
- Propagar un plan masivo de alfabetización que contemple las particularidades idiomáticas de las diferentes culturas.
- Defender los derechos de los grupos indígenas, su aporte a la cultura nacional, y favorecer su integración a la vida nacional.
- Pertenecer de forma activa, y ser permanente, al actual Comité Permanente de Integración Económica, de acción esporádica y discontinua.
- Promover los valores culturales nacionales y auspiciar el conocimiento y análisis de la realidad nacional para enfocarlo al exterior.

## 6.2 Estrategias de desarrollo fronterizo entre Colombia y Ecuador

Las diferentes estrategias de desarrollo entre patrias son factores económicos que promueven la integración fronteriza, además, hacen parte de un objetivo nacional que se basa tanto en aspiraciones binacionales como en el marco de la integración subregional andina.

Entre las principales estrategias concebidas por los países para el desarrollo económico nacional, podemos establecer que la estrategia básica en cuanto al crecimiento e integración fronteriza es ejecutar la integración intrarregional e interregional con el resto del país. Una estrategia relevante es establecer el fortalecimiento de los mecanismos de coordinación.

La planificación estratégica regional, soportada en el conocimiento del potencial de los recursos naturales y de las ventajas comparativas del aprovechamiento del mismo, se considera una estrategia.

Los objetivos prioritarios que se deben establecer en materia de integración, son los siguientes:

- a) Revisar el marco institucional actual a fin de solucionar sus deficiencias, tratando de establecer un organismo que reúna las siguientes características:
- Ser organismo técnico y rector de la política de integración, similar a la Junta del Acuerdo de Cartagena.
- Incentivar y a la vez ser organizador de todos los programas y actividades de integración que convengan y beneficien a los países de la región.
- **b**) En el marco de los mecanismos de la Corporación Andina de Fomento y del Pacto Andino debe de modificarse la constitución de PROINDUSTRIALCE (oficina promotora de Proyectos Industriales de la zona de Integración Fronteriza Colombo-Ecuatoriana) con el objeto de que sea empresa binacional. Además deberá cambiarse su actual política de inversiones con el objeto de ubicarlas directamente y en proporciones

iguales en los sectores productivos de ambos países, con sus respectivas sucursales para el fácil acceso de los inversionistas.

## 6.3 Industria agrícola, caza, silvicultura y pesca

Con el propósito de fomentar la producción agrícola es preciso llevar a cabo las siguientes estrategias de desarrollo:

- Mejorar los métodos de investigación agraria y vincularlos a la asistencia técnica, que se orientará principalmente a los productores pequeños y medianos y a las organizaciones campesinas.
- Fomentar programas de capacitación, tanto en términos de la organización como en el desarrollo de cultivos, y en particular en las diferentes técnicas de producción agrícola.
- Asegurar los precios remunerativos para garantizar la confianza en la producción agraria y promover la relación directa entre productores y consumidores.
- Restablecer el sector público encargado de la agricultura a fin de que pueda cumplir con los fines y la dotación propia del desarrollo rural.
- Aumentar los recursos económicos para el financiamiento de la agricultura y orientar el crédito hacia aquellos productos que en la región presentan mayor vocación, y dirigirlos hacia los sectores de campesinos pequeños y medianos.
- Establecer programas de desarrollo rural integrado concebidos como parte del proceso de Reforma Agraria de un estado.
- Orientar el proceso productivo para asegurar una adecuada oferta de alimentos para consumo interno y exportación.
- Impulsar el proceso de tecnificación y fomento del sector agrario a fin de incrementar su producción y productividad.

## **6.3.1** Sector agropecuario

Sin duda el sector agropecuario, es también uno de los de mayor importancia en el sector primario de la economía, tanto en su aporte al PIB nacional como a la generación de empleos. Las estrategias que deberían implementarse en este sector son las siguientes:

## Reducción de los Sectores marginados

Para mejorar la capacidad de presencia y negociación de los sectores marginados en el sector agropecuario del la economía nacional se debe impulsar un programa masivo de educación básica y capacitación entre los pequeños y medianos productores.

## Producción y generación de divisas

El dinamismo del país es relativamente bueno y es un punto muy importante en el que se debe continuar exportando productos agropecuarios a otros países de la región y al exterior como tal. Sin embargo, la tierra para expandir cultivos anuales es escasa y los aumentos de producción deberán provenir principalmente del incremento de los rendimientos.

## Integración fronteriza

El tráfico fronterizo no registrado actualmente en la frontera entre Colombia y Ecuador se puede apreciar un intenso tráfico de materia prima que fluctúa de acuerdo con la realidad de precios que prevalece en cada país. Por lo tanto, en vista de lo sucedido se debe promover los convenios bilaterales fronterizos en materia de tráfico, aranceles y sanidad animal y vegetal, etc.

Por medio de políticas de estímulo y una complementación de programas agropecuarios entre ambas naciones, se impulsaría el dinamismo y la integración fronteriza y esta complementación debería hacerse en el plano agroindustrial.

## **6.3.2** Sector pesquero

## **6.3.2.1** Estrategias y objetivos nacionales

La estrategia nacional está contenida en la Ley de Pesca y Desarrollo Pesquero, en donde se otorgan beneficios y exoneración de impuestos a la constitución de empresas pesqueras y a la importación de maquinaria e implementos de pesca, con el objetivo de un mayor nivel de desarrollo de la actividad pesquera. La Dirección Nacional de Pesca y el Instituto Nacional de Pesca regulan la actividad extractiva y otorgan certificados de calidad y sanidad para los productos pesqueros, son las únicas entidades públicas autorizadas para emitir este tipo de certificados.

Solo las empresas nacionales y mixtas, pueden hacer uso del mar territorial fundamentalmente para actividad pesquera en donde constantemente se regula la navegación y operación de flotas extranjeras y no identificadas o se prohíbe la operación de ellas en las capturas de langosta y camarón. En el territorio nacional siempre debe reservarse una parte de la producción total de productos pesqueros para asegurar el abastecimiento del mercado interno, especialmente el de los sectores marginales, de productos tales como sardinas en conserva.

## **6.3.2.2** Estrategias y objetivos binacionales

### a. Pesca artesanal

- Colaborar con el desarrollo de los pescadores artesanales de cada zona y dar información a cerca de los puntos oficiales de fomento para que puedan recibir ayuda en los campos de capacitación, asistencia técnica y crediticia.
- Analizar y establecer el tipo de embarcación y medios de pesca más adecuados para que puedan ser operados en condiciones esquiables desde el punto de vista técnico y económico por los pescadores artesanales.

- Establecer una cadena logística eficiente de abastecimiento y comercialización del producto final para todas las zonas pesqueras con prácticas artesanales donde también se determine uno o dos centros de acopio y mercadeo.

#### b. Pesca industrial

- Diseñar las facilidades físicas de desembarque y de abastecimiento de la flota industrial.

Elaborar y diseñar el tamaño optimo de las plantas de almacenamiento industrial para el congelamiento adecuado de la pesca blanca y el camarón enlatados similares y harina de pescado para posteriormente enviar el producto a plantas ubicadas en sectores estratégicos de desarrollo. Luego por medio de un estudio de estas plantas se puede considerar el incremento probable de la producción de estas especies que razonablemente puede esperarse en el futuro.

## 6.4 Industria de minas y canteras

Entre las diversas riquezas que se encuentran en el Ecuador, se concentrara la atención en el aprovechamiento del oro, azufre, canteras y fuentes termales según las siguientes líneas estratégicas.

## Oro

Las garantías que ofrece el mercado internacional del oro son muchas en comparación con otros sectores de la economía nacional por esto es posible y recomendable la instalación de una oficina del Ministerio de Recursos Naturales y Energéticos las diferentes zonas estratégicas del territorio nacional, para brindar así, la ayuda y el apoyo a muchas de las necesidades que esta industria requiere para su

desarrollo y dinamismo económico. Esta oficina con el propósito de otorgar asistencia técnica y capacitación respecto de la explotación del oro, y de igual manera para brindarle un poder al comprador para así regularizar su comercialización, evitando de esta forma el fuerte contrabando que se realiza hacia Colombia.

## Azufre

La explotación estratégica de esta riqueza se podría incrementar paulatinamente al doble de la producción normal del azufre con el ingreso de nueva maquinaria y tecnología al país, y de igual forma se puede aprovechar con la explotación de nuevos yacimientos encontrados que aun no han sido explotados. La tecnología recomendada es de tipo industrial y la formación de empresas con participación estatal.

### Canteras

Contratar la explotación de canteras de acuerdo con las leyes vigente en las que se rige la explotación para garantizar una racional utilización del recurso y asegurar un adecuado abastecimiento en calidad y precios.

## Fuentes termales

El uso adecuado conforme a las leyes vigentes de fuentes termales debe estar fundamentado al desarrollo del turismo sustentable, ya que las características de dichas fuentes y su uso exigen una fuerte infraestructura turística, principalmente de hoteles.

### 6.5 Industria de inversión

Para fortalecer la estrategia de inversión se deberá implementar un método en donde se tenga en cuenta lo siguiente:

- Fortalecer a la agroindustria y en general a aquellas industrias que usan materia prima nacional, contribuyendo a solucionar el problema de desempleo y a aumentar las explotaciones de bienes mineros y de materia prima.

- Promover el desarrollo de la pequeña industria y de la artesanía a fin de que se conviertan en empresas eficientes tanto en el aspecto social como en el económico.
- Incentivar la producción pesquera, mejorar las instalaciones portuarias y apoyar la investigación de las reservas ictiológicas.

## 6.6 Industria Agua potable y alcantarillado

El propósito principal de la industria del agua es la preservación de la salud de los habitantes de la Región, de tal manera que su responsabilidad es proveer agua potable y completamente limpia lo que puede cumplirse a través de un sistema de dotación de agua potable en cantidad y calidad suficientes, y de construcción y mejoramiento de sistemas técnicos de alcantarillado y tratamiento de aguas servidas.

La construcción del nivel de vida de los ciudadanos se consigue mediante procesos de protección para la salud de los mismos, y una de estas maneras es realizar inversiones proyectadas a dotar de agua potable y alcantarillado a todos los ciudadanos con el objetivo de mejorar las condiciones del medio ambiente y de vida de las personas. La dotación y fortalecimiento de los servicios sanitarios básicos deberán realizarse mediante el diseño de programas que tiendan a cubrir en el corto plazo el déficit de estos servicios.

## 6.7 Industria de Construcción y Vivienda

Los objetivos estratégicos que tienen que ver con el sector de la vivienda son:

- Aumentar el nivel habitacional de la población, en específico de la población de bajos recursos.

- Conseguir que las soluciones alternativas al problema de la vivienda sean planteadas de acuerdo con el medio ambiente y que los costos estén en relación respecto de la capacidad de pago de los sectores mayores.
- Incrementar las necesidades por medio de proyectos de vivienda que a la vez funcionen como medio para crear mayores volúmenes de plazas de empleo.
- Contribuir por medio de proyectos de vivienda a un crecimiento ordenado y funcional de los centros poblados.

La administración y la atención de la demanda estará a cargo del sector público, que al mismo tiempo, es quien otorga el financiamiento y recursos destinados a viviendas de interés social, y el IESS y el sistema mutualista atenderán la demanda de los demás estratos poblacionales.

## 6.8 Sector de Educación

En el sector de la educación se debe priorizar en el grado de escolarización, principalmente el nivel de la educación primaria básica, preferentemente a la población comprendida entre 6 y 12 años. Además, de acuerdo con los objetivos nacionales, se deberá universalizar los seis grados de escolarización.

Los objetivos principales para mejorar el nivel de servicio de este sector son:

- Promover el rendimiento cualitativo y cuantitativo de la enseñanza en todos los niveles.
- Reestructurar los colegios de nivel medio, especializados y técnicos de acuerdo con las características esenciales de la región, a fin de contar con mano de obra especializado para los diversos proyectos.
- Enfocar planes en donde se le brinde una especial atención a la educación en el medio
   rural
   y
   marginal.
- Desarrollar programas especializados enfocados a la disminución de la deserción

escolar.

- Reducir sustancialmente los niveles de analfabetismo a nivel nacional.
- Promover diferentes programas permanentes de capacitación y formación de los maestros.
- Disponer de locales escolares bien equipados. En cuanto a los existentes como a los que van a construirse deberán ofrecer un sistema completo y de calidad.
- Disponer con un servicio adecuado de almuerzos en donde los estudiantes puedan gozar de este beneficio y desayuno escolar para los alumnos que asistan a las escuelas rurales.
- Dinamizar la educación extra escolar proponiendo programas de capacitación a fin de obtener una mejor organización de la producción, y como objetivos primordiales los pequeños propietarios.

## 6.9 Sector de Salud

En el sector de la salud, según lo indica la estrategia nacional de la Junta de Planificación el propósito fundamental es contar con las cantidades de medicina socializada suficiente, para la totalidad de la nación en donde se cuente con los medios necesarios para la atención básica hospitalaria, la cual se plantea de forma permanente y progresiva al cambio y ampliación de los servicios estatales de salud; de esta manera "la vigencia del derecho social a la salud, es decir, el derecho al bienestar personal en diferentes aspectos físico, mental y social, pues se habrá cubierto con eficacia al total de la población urbana y rural".

Los objetivos básicos son:

- Incrementar el nivel de salud de la población total y consecuentemente elevar la esperanza de la vida al nacer.

- Expandir de forma eficaz una estrategia orientada a la cobertura total de la población atendida con servicios de salud, en específico en lugares remotos en donde no existe abundancia en servicio de salud como lo es el área rural.
- Desarrollar de forma consecuente e igualitaria los servicios de la salud en sectores marginales y también, ampliar el rendimiento de la capacidad instalada.
- Reducir mediante métodos eficaces de prevención los riesgos de la mortalidad materno-infantil y la mortalidad generada por daños que puedan preverse.

Las estrategias para lograr estos objetivos son:

- Promover en diferentes sectores y provincias los programas de vacunación y prevención a la población.
- Implementar el desarrollo de programas nutricionales en la sociedad con el propósito de mejorar el estado de salud de la población y controlar cierto tipo de enfermedades.
- Controlar la propagación de plagas insectos mediante programas de saneamiento ambiental llevados a cabo de forma efectiva.
- Controlar el nivel de los precios en el medio y el nivel de calidad de las medicinas.
- Desarrollar programas de regionalización de la salud, donde exista un fácil acceso y uso de los establecimientos de salud en donde se contemplen la libre y eficaz dotación de establecimientos hospitalarios, centros, subcentral, y puestos de salud a fin de cubrir a la población en general.
- Generar la investigación científica por medio de planes académicos a nivel nacional, contemplando especialmente las enfermedades tropicales.
- Desarrollar programas de erradicación y control de las enfermedades previsibles.

## 6.10 Industria de Infraestructura y transporte

La infraestructura de transporte está sujeta a las múltiples demandas de los objetivos y estrategias previstos en el desarrollo de otros sectores en ámbitos nacionales y regionales. En algunos casos, las alternativas que plantea el desarrollo de esos sectores al sector vial, lejos de ser complementaria, crean serios conflictos que limitan considerablemente las estrategias de carácter general que pudieran aplicarse al desarrollo del transporte. Con este criterio, en el marco general de los objetivos nacionales previstos para el país en el sector transporte y en los otros sectores, se ha esbozado un conjunto de estrategias para el sector de los transportes en la Región.

Al tratar sobre carreteras se destacó la importancia que tiene para la Región las propuestas de proyectos para la interconexión sierra-costa, así como el sistema vial secundario de penetración en el área norte de la provincia de Esmeraldas, habida cuenta de los impactos que el sistema vial puede tener en la conservación ambiental en los proyectos de explotación forestal y en los mismos objetivos de integración.

Teniendo esto en cuenta, se deberá emprender el análisis de los proyectos de integración entre la subregión Andina y el área costera, considerando la posibilidad adicional de utilizar los puertos de Esmeraldas y San Lorenzo como posibles centros de distribución y concentración del transporte interior del área septentrional del país y del Departamento de Nariño de la República de Colombia.

#### **6.11 Industria de Telecomunicaciones**

El Instituto Ecuatoriano de Telecomunicaciones (IETEL) está realizando un plan nacional que integre y racionalice los servicios de comunicaciones con modernizaciones y ampliaciones planificadas.

El desequilibrio actual entre la oferta y la demanda del servicio en el área de las urbes principales y del tráfico internacional ha determinado la necesidad de instalar un segundo sistema de microondas Quito-Guayaquil, la instalación de una central

internacional, la ampliación de la estación terrena y otras instalaciones y programas de estructuración administrativa.

Ante esta situación, IETEL desarrolló un plan nacional de telecomunicaciones rurales. La planificación está prácticamente terminada y los programas de ejecución ya han sido iniciados, lo que ha inducido a plantear una red de telecomunicaciones para la Región basada en los trabajos detallados del sistema nacional de telecomunicaciones rurales elaborados por IETEL.

Como estrategias básicas para su desarrollo se debe considerar la integración de las comunicaciones lejanas a la red nacional de telecomunicaciones y la mejora substancial de la red existente. Paralelamente cabe considerar la implementación de una red que se adapte al desarrollo económico y social previsto en la Región. Esta red deberá tomar en cuenta las alternativas de radicación industrial y los diferentes puntos de ubicación de las actividades económicas.

## 6.12 Sector público

La capacitación individual y colectiva mediante implementación social representa una estrategia relevante en el sentido de dotar a los centros poblados de las condiciones que permitan el desarrollo necesario y anterior a la integración.

Los lineamientos estratégicos para modernizar y reordenar el sector público propuestos a nivel nacional son válidos para la ambos países. Dichos lineamientos son:

- Ejecutar coordinadamente los programas y someter su acción a la planificación.
- Mejorar la eficiencia de la administración pública y la calidad de los servicios que presta, mediante la reforma administrativa.
- Reorientar su actividad en función de los objetivos, orientaciones y prioridades establecidas en el plan, y de las reformas que en él se plantean.

- Modificar la legislación que regula la actividad de las empresas públicas con miras a convertirlas en entidades empresarialmente eficientes.
- Consolidar el sector estatal de la economía actualmente existente y promover el desarrollo del sector comunitario de autogestión, principalmente las actividades productivas agrícolas.

#### 6.13 Recursos hídricos

La estrategia principal para el uso de los recursos hídricos son las ideas contenidas en el artículo 34 del Registro Oficial de la Ley de Aguas que define las prioridades de uso; por lo tanto debe proporcionarse un servicio adecuado de agua potable a la población, y este uso tiene prioridad sobre los otros si llegara a existir competencia por el recurso. Esto no significa, evidentemente, que para agua potable se puedan ocupar libremente las fuentes que resultan más económicas en desmedro de otros usos.

La base económica del Ecuador se sostiene en el sector agropecuario, y por lo tanto es de mucha importancia asegurar los insumos básicos para su desarrollo, como es el agua.

Por otro lado, es posible integrar y aplicar las demás estrategias y definir la participación del gobierno, como organizador, además de promotor de la integración fronteriza.

## CAPÍTULO VII: RECOMENDACIONES Y CONCLUCIONES

#### 7.1. Conclusiones

Finalmente, el Ecuador no posee la capacidad de absorción de conocimientos tecnológicos transferidos por las empresas extranjeras que le permiten obtener resultados robustos, según la literatura económica son los determinantes del crecimiento económico nacional.

Por su parte el gasto de gobierno, muestra un impacto positivo en el crecimiento. Las tasas de crecimiento de los últimos años pueden ser resultado de la fuerte inversión estatal en obras de infraestructura. Esto es importante para atraer inversión extranjera siempre y cuando sea de calidad. Aun cuando no fue objeto de este estudio, Alfaro (2003) ya había señalado que los beneficios de la IED varían enormemente entre sectores. Por ejemplo identificó que la inversión en el sector primario tiene efectos negativos, mientras que el sector manufacturero y servicios tienen efectos positivo y ambiguo, respectivamente.

Los problemas generales que se han producido en el Ecuador a raíz de la inversión Extranjera Directa, son que por lo regular estas fluyen hacia los sectores primarios; las grandes empresas -transnacionales- buscan principalmente materias primas, mano de obra barata, y apoderamiento del mercado local.

Otra de las consecuencias de la inversión extranjera directa es que muchas de las leyes fiscales son intervenidas por empresas para obtener mayores ventajas. Entre problemas derivados son los ambientales como lo es el caso específico de la contaminación del suelo, las aguas y el ambiente en la Amazonía a razón de las empresas petroleras Texaco y Gulf, que ha dejado daños irreparables e irreversibles en el ecosistema natural de esta zona. Para superar estos problemas se debe trabajar en políticas que atraigan a inversores, pero al mismo tiempo en políticas estrictas con el cuidado del ambiente para que así el país obtenga mayores beneficios derivados de las nuevas inversiones.

En base al análisis estadístico realizado, se puede concluir que no existe evidencia estadística para concluir que la inversión extranjera colombiana influye de manera significativa en el producto interno Bruto de la Economía Ecuatoriana.

Finalmente, después de analizar el vínculo entre la Inversión Extranjera Directa y el Crecimiento Económico en el Ecuador durante el periodo 2004-2014 mediante análisis empírico, basado en la técnica de varios modelos estadísticos, evidencia una relación poco significativa entre estas dos variables.

Por otra parte, la apertura comercial, a diferencia de lo que predice la teoría económica, tiene efectos negativos en el crecimiento del Ecuador. Mientras que los términos de intercambio influyen positivamente. La Inestabilidad macroeconómica, medida a través de la inflación, tiene efectos negativos; por tal motivo, el gobierno ecuatoriano tiene que aplicar medidas para mantener bajos niveles de inflación.

## 7.2 Recomendaciones

A raíz de los cambios en la matriz productiva, cobertura en salud, reformas educativas, etc. del Ecuador, muchos empresarios ven al Ecuador desde otra perspectiva. Debido a esto ha aumentado el ingreso de empresarios colombianos al país para hacer alianzas con empresarios ecuatorianos. Actualmente, existen más de 770 compañías en el Ecuador con capital 100% colombiano, y más de 2.250 compañías con capital mixto. Y hay aporte en el cambio de la matriz. Por ejemplo, Alpina construyó un complejo lácteo industrial. En 2003 esa empresa importaba el 98% desde Colombia, hoy produce el 98% en el Ecuador e importa pocas materias primas. Y es el caso de otras empresas como Familia o Enkador. Hay inversiones colombianas por más de \$ 150 millones. Se están haciendo encadenamientos productivos, alianzas en textiles, cosméticos, químicos. Además, se puede ver un panorama de satisfacción de que empresas ecuatorianas compitan con compañías grandes en Colombia, como es el caso de Confiteca o Pronaca.

## 7.3 BIBLIOGRAFIA

- Luna Osorio, Luís, Términos de Economía Internacional, Ecuador 2012.
- ♣ CEPAL, Estudios Económicos de América Latina y el Caribe, 2000 al 2014.
- **↓** (Eumed.net Biblioteca virtual, 2007)
- ♣ (Instituto de Dirección de Empresas, 2014)
- ♣ (Secretaria Nacional de Planificación y Desarrollo, 2012)
- **↓** (Universidad de Israel, 2013)
- **♣** (MTOP, 2010)
- **♣** (Banco Central del Ecuador, 2013)
- **↓** (UNIVERSIDAD ICESI COLOMBIA, 2014)
- **♣** (Sectores Estrategicos, 2013)
- ♣ (Revista Economica UNAL de Colombia, 2014)
- ♣ (Revista Desarrollo y Sociedad UNIANDES, 2014)
- **4** (Universidad Icesi, 2010)
- **♣** (Builes, 2008)
- **↓** (Colombia Ecuador e inversión extranjera directa, 2013)
- **♣** (Scielo organizaciones colombianas, 2014)
- ♣ (Andes Informacion inversiones extranjeras, 2013)
- ♣ (Torrez, S., Gonzalez, A. y Vavilova, I. (2010). La Cita y Referencia Bibliografica: Guia basada en las normass APA. (2ª ed.). Argentina: Biblioteca Central UCES.)