



**UNIVERSIDAD CATÓLICA  
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL  
FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS,  
ADMINISTRATIVAS Y EMPRESARIALES  
CARRERA DE COMERCIO Y FINANZAS INTERNACIONALES**

**TEMA:**

**Análisis del comportamiento de la balanza comercial de Ecuador  
antes y durante la pandemia de la COVID-19 años: 2019 y 2020**

**AUTOR:**

**Adum Macías, Eduardo David**

**Componente práctico del examen complejo previo a la obtención del  
título de Ingeniero en Comercio y Finanzas Internacionales Bilingüe**

**TUTOR:**

**Econ. Hidalgo Proaño, José Luís, Mgs.**

**Guayaquil, Ecuador**

**02 de marzo del 2022**



UNIVERSIDAD CATÓLICA  
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

**FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS,  
ADMINISTRATIVAS Y EMPRESARIALES  
CARRERA DE COMERCIO Y FINANZAS INTERNACIONALES**

### **CERTIFICACIÓN**

Certificamos que el presente **componente práctico del examen complejo**, fue realizado en su totalidad por **Adum Macías, Eduardo David**, como requerimiento para la obtención del título de **Ingeniero en Comercio y Finanzas Internacionales Bilingüe**.

### **REVISOR**

f. \_\_\_\_\_

**Econ. Hidalgo Proaño, José Luís, Mgs.**

### **DIRECTOR DE LA CARRERA**

f. \_\_\_\_\_

**Ing. Knezevich Pilay, Teresa Susana, PhD.**

**Guayaquil, a los 02 días del mes de marzo del año 2022**



UNIVERSIDAD CATÓLICA  
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

**FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS,  
ADMINISTRATIVAS Y EMPRESARIALES  
CARRERA DE COMERCIO Y FINANZAS INTERNACIONALES**

**DECLARACIÓN DE RESPONSABILIDAD**

Yo, **Adum Macías, Eduardo David**

**DECLARO QUE:**

El componente práctico del examen complejo, **Análisis del comportamiento de la balanza comercial de Ecuador antes y durante la pandemia de la COVID-19 años: 2019 y 2020** previo a la obtención del título de **Ingeniero en Comercio y Finanzas Internacionales Bilingüe**, ha sido desarrollado respetando derechos intelectuales de terceros conforme las citas que constan en el documento, cuyas fuentes se incorporan en las referencias o bibliografías. Consecuentemente este trabajo es de mi total autoría.

En virtud de esta declaración, me responsabilizo del contenido, veracidad y alcance del Trabajo de Titulación referido.

**Guayaquil, a los 02 días del mes de marzo del año 2022**

**EL AUTOR:**

f. \_\_\_\_\_

**Adum Macías, Eduardo David**



UNIVERSIDAD CATÓLICA  
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS,  
ADMINISTRATIVAS Y EMPRESARIALES  
CARRERA DE COMERCIO Y FINANZAS INTERNACIONALES

### AUTORIZACIÓN

Yo, **Adum Macías, Eduardo David**

Autorizo a la Universidad Católica de Santiago de Guayaquil a la **publicación** en la biblioteca de la institución el **componente práctico del examen complejo, Análisis del comportamiento de la balanza comercial de Ecuador antes y durante la pandemia de la COVID-19 años: 2019 y 2020**, cuyo contenido, ideas y criterios son de mi exclusiva responsabilidad y total autoría.

**Guayaquil, a los 02 días del mes de marzo del año 2022**

**EL AUTOR:**

f. \_\_\_\_\_

**Adum Macías, Eduardo David**



UNIVERSIDAD CATÓLICA  
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

**FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS,  
ADMINISTRATIVAS Y EMPRESARIALES  
CARRERA DE COMERCIO Y FINANZAS INTERNACIONALES**

### **Certificación de Antiplagio**

Certifico que después de revisar el documento final del trabajo de titulación **Análisis del comportamiento de la balanza comercial de Ecuador antes y durante la pandemia de la COVID-19 años: 2019 y 2020**, presentado por el estudiante **Adum Macías, Eduardo David**, fue enviado al Sistema Antiplagio OURIGINAL, presentando un porcentaje de similitud correspondiente al 1 %, por lo que se aprueba el trabajo para que continúe con el proceso de titulación.



#### **Document Information**

---

Analyzed document	eduardo.adum.docx (D127419405)
Submitted	2022-02-09T02:12:00.0000000
Submitted by	
Submitter email	eduardo.adum@cu.ucsg.edu.ec
Similarity	1%
Analysis address	jose.hidalgo01.ucsg@analysis.orkund.com

f. \_\_\_\_\_

**Econ. Hidalgo Proaño, José Luis, Mgs.**

**TUTOR**



**UNIVERSIDAD CATÓLICA  
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL  
FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS,  
ADMINISTRATIVAS Y EMPRESARIALES  
CARRERA DE COMERCIO Y FINANZAS INTERNACIONALES**

**TRIBUNAL DE SUSTENTACIÓN**

f. \_\_\_\_\_

**Ing. Knezevich Pilay, Teresa Susana, PhD.**

**DECANO O DIRECTOR DE CARRERA**

f. \_\_\_\_\_

**Ing. Echeverría Bucheli, Mónica Patricia, Mgs.**

**COORDINADOR DEL ÁREA O DOCENTE DE LA CARRERA**

f. \_\_\_\_\_

**Ing. Garzón Jimenez, Luis Renato, Mgs.**

**OPONENTE**

# ÍNDICE

ÍNDICE .....	VII
ÍNDICE DE TABLAS .....	VIII
ÍNDICE DE FIGURAS.....	IX
RESUMEN.....	X
ABSTRACT .....	XI
INTRODUCCIÓN .....	2
DESARROLLO .....	5
Metodología .....	5
Resultados .....	5
CONCLUSIONES .....	17
REFERENCIAS.....	19

## ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1. <i>Cambios porcentuales de importaciones y exportaciones primer semestre 2019 y 2020 ....</i>	6
Tabla 2. <i>Contagios en Ecuador de COVID-19 y exportaciones FOB por mes, año 2020 .....</i>	7
Tabla 3. <i>Exportaciones de aceites crudos de petróleo en TM y FOB .....</i>	10
Tabla 4. <i>Precios del barril de crudo ecuatoriano, primer semestre 2019 y 2020 .....</i>	11



## ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1. <i>Balanza comercial de Ecuador - primer semestre 2019 vs 2020</i> .....	6
Figura 2. <i>Principales exportaciones FOB de Ecuador primer semestre 2019</i> .....	9
Figura 3. <i>Principales exportaciones FOB de Ecuador primer semestre 2020</i> .....	9
Figura 4. <i>Principales importaciones FOB de Ecuador primer semestre 2019</i> .....	13
Figura 5. <i>Principales importaciones FOB de Ecuador primer semestre 2019</i> .....	13

## RESUMEN

El producto interno bruto de Ecuador cayó un 7,8 % en 2020 con relación al año anterior, situación que ocurre a la par del inicio de una pandemia global provocada por la enfermedad conocida como COVID-19, la cual trajo consigo incertidumbre y especulación en todo tipo de mercados. Para conocer el impacto que tuvo esta emergencia sanitaria en la actividad comercial exterior del país, que guarda relación con las variaciones del PIB, se recurre al análisis comparativo de la balanza comercial del primer semestre 2020 versus 2019, donde se puntualizan las principales fluctuaciones entre partidas arancelarias y se explican las causas fundamentales de las mismas. Los resultados muestran una marcada reducción tanto de las exportaciones como de las importaciones en 2020, sin embargo y contrario a lo que podría suponerse con estos hallazgos, el saldo de las exportaciones netas fue mucho mayor en 2020 frente al saldo del 2019. Esto último se debió a un mejor equilibrio entre las cuentas que conforman la balanza comercial más no a un crecimiento integral del comercio exterior de la nación.

**Palabras clave:** Ecuador, COVID-19, Balanza Comercial, Comercio Exterior, Petróleo.

## **ABSTRACT**

Ecuador's gross domestic product fell by 7.8% in 2020 compared to the previous year, a situation that occurs parallel to the start of a global pandemic caused by the disease known as COVID-19, which brought with it uncertainty and speculation in all kinds of markets. To discover the impact this health emergency had on the country's foreign trade activity, which is related to variations of the GDP, a comparative analysis of the trade balance for the first half of 2020 versus 2019 is done, where the main fluctuations between tariff headings are pointed out and the fundamental causes of them are explained. The results show a strong reduction in both exports and imports in 2020, however and contrary to what could be assumed with these insights, the total sum of net exports was much higher in 2020 compared to that of 2019. This situation was due to a better equilibrium between the accounts that compound the trade balance, but not to an integral growth of the nation's foreign trade.

**Keywords:** Ecuador, COVID-19, Trade balance, Foreign trade, Oil.

## INTRODUCCIÓN

De acuerdo con Larraín y Sachs (2013) dos de las principales preguntas a las que la macroeconomía moderna intenta dar respuesta son: ¿qué hace que una economía se expanda o se contraiga en un determinado periodo? y, ¿cómo se compara el rendimiento de esa misma economía con el resto del mundo?

Estas interrogantes conducen a análisis profundos y complejos sobre cómo se comportan las variables macroeconómicas de forma aislada y en conjunto, como, por ejemplo: cuál es la tendencia del consumo doméstico en una economía abierta y qué relación tiene esta con el ingreso de las empresas. Dicho esto, una de las variables macroeconómicas que resulta imperativo estudiar para desentrañar por qué razón la economía de una nación en particular se expande o se contrae, es la balanza comercial —la cual forma parte de la balanza de pagos— también conocida como exportaciones netas, que se define como las compras extranjeras de bienes de producción nacional, es decir las exportaciones; menos las compras nacionales de bienes extranjeros, o dicho de otro modo las importaciones. Cuando las exportaciones superan a las importaciones, se dice que existe un superávit en el saldo de la balanza comercial. Mientras que, si ocurre lo contrario y son las importaciones las que superan a las exportaciones, se dice que existe un déficit (Mankiw, 2018).

La balanza comercial no es la única variable que se toma en cuenta para diagnosticar el estado de una economía, debido a que no es el único componente de la balanza de pagos. Sin embargo, a este respecto Flores (2012) indica que la balanza comercial, al ser parte de la cuenta corriente, es un elemento crucial de la balanza de pagos junto a otros rubros de similar importancia que componen a esta última como la inversión extranjera y la renta. Krugman (2016) a su vez, menciona que el componente de la balanza de pagos objeto de este estudio es de suma importancia en la actualidad, puesto que la gran mayoría de economías son “abiertas”, es decir, que intercambian bienes y servicios con el resto del mundo. Por estas razones, el estudio y análisis de la balanza comercial resulta útil para conocer el comportamiento del consumo doméstico, la evolución de la matriz productiva, los efectos que tienen las políticas de gobierno sobre el comercio exterior, entre otros temas fundamentales para la economía de un país. Además, considerando que cuando el saldo de las exportaciones netas arroja un déficit, las alternativas para cubrir dicho déficit son: contraer deuda con naciones que

experimentan superávit o recuperar préstamos otorgados en el pasado. Y considerando también que: si las exportaciones netas resultan en superávit, esa nación estará en posición de otorgar préstamos y asegurar su estabilidad futura (Larraín y Sachs, 2013); entonces, se constata cómo el estudio de la balanza comercial puede proporcionar hallazgos importantes sobre la situación macroeconómica de un país, al mismo tiempo que ayuda a proyectar escenarios económicos con base en los últimos saldos obtenidos.

Tomando en cuenta lo establecido en los párrafos anteriores, el presente trabajo busca analizar y comparar el comportamiento de la balanza comercial de Ecuador durante el primer semestre del año 2020, periodo atípico en la historia mundial dado el inicio de la pandemia de la COVID-19, versus el primer semestre del año anterior, es decir del 2019, época donde las operaciones de comercio exterior del país se desarrollaban con somera normalidad.

Según la Organización Mundial de la Salud [OMS] (2020), la COVID-19 es una enfermedad causada por una variante de coronavirus conocida como SARS-CoV-2, y dicha entidad declara reconocimiento oficial de esta enfermedad desde el 31 de diciembre del año 2019. Desde entonces, los efectos de la COVID-19 han repercutido en todo el globo de manera directa y/o indirecta, en distintos sectores, pero siendo los más afectados: economía, salud y social. En el presente trabajo se analizará los efectos de la pandemia en Ecuador desde un enfoque macroeconómico.

Debido a las recomendaciones de la OMS con respecto al tratamiento y prevención de contagio de la COVID-19, además de los protocolos de seguridad y salud de cada país; muchos procesos productivos sufrieron alteraciones en su operación normal. Algunos vieron un incremento súbito e inusitado en su demanda, tal fue el caso de los insumos médicos y equipos de protección personal (mascarillas, entre otros); mientras que otros, por el contrario, sufrieron una desaceleración o reducción de su demanda habitual durante los meses más críticos de la pandemia. Es justamente ese análisis el que se llevará a cabo en las siguientes páginas, aterrizado a la realidad ecuatoriana y respondiendo a las siguientes interrogantes:

- ¿Cuáles fueron los productos que más se exportaron durante la pandemia?
- ¿Cuáles fueron los productos que más se importaron durante la pandemia?
- ¿Cuál era el comportamiento normal de las importaciones y exportaciones en 2019 y cuáles son los principales cambios que se perciben en 2020?

- ¿Cuál es el porcentaje de variación de los productos de mayor exportación entre un año y otro? y, ¿A qué se deben estas variaciones?
- ¿Existe una correlación fuerte entre el número de contagios por mes y el volumen de las exportaciones FOB?

Los hallazgos resultantes de este análisis permitirán identificar plenamente qué actividades comerciales fueron las más y las menos favorecidas por este shock económico, y cómo sus variaciones afectaron la balanza comercial. Esta información se detalla en el desarrollo de este texto.

El Fondo Monetario Internacional [FMI] (2020) en su informe de octubre de 2020 proyectó acertadamente una contracción de la economía mundial para ese año de -4,4 % y es que, por primera vez en más de una década —siendo la última recesión la del año 2009 ocasionada por el colapso del mercado inmobiliario en Estados Unidos (Banco Mundial, 2020)— el PIB global tuvo un crecimiento negativo de -3.1 % con respecto al año anterior. Con excepción de China, que fue el único país que reportó crecimiento en su producto interno bruto, todos los países, tanto desarrollados, emergentes como aquellos en vías de desarrollo reportaron un PIB negativo (FMI, 2021). Ecuador también lo hizo así y su PIB del año 2020 fue de -7.8 % (Banco Central del Ecuador [BCE], 2021).

El crecimiento negativo del PIB nacional es lo que motiva este estudio y dado que las importaciones mantienen un comportamiento elástico frente a esta variable macroeconómica, se considera idóneo el análisis de las exportaciones netas para evaluar y cuantificar el efecto de la pandemia en la economía ecuatoriana durante el periodo de mayor afectación.

## DESARROLLO

### Metodología

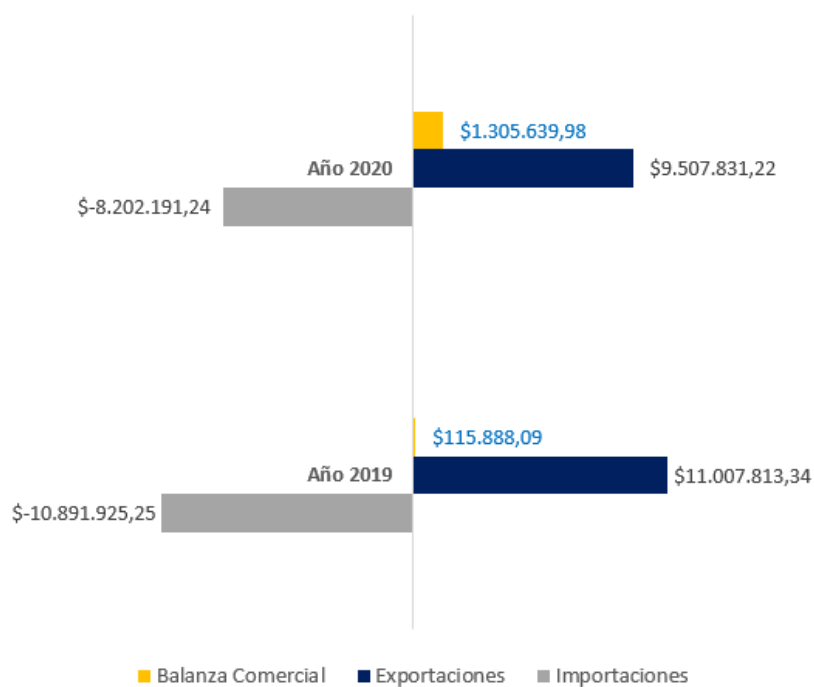
Para la realización de este análisis macroeconómico, se utiliza el tipo de investigación no experimental, en tanto que no se modifica ni se altera en ninguna forma las variables involucradas en el estudio. El método que se utiliza en la investigación es híbrido de tipo analítico descriptivo ya que se descomponen los elementos del conjunto de datos para observar sus fluctuaciones entre periodos y señalar las causas evidenciables de las mismas. También se describen características intrínsecas de dichos elementos o variables como el precio de los bienes comerciados en el mercado internacional. Este trabajo se basa en datos históricos disponibles en la base de datos de comercio exterior del BCE, así como también en las infografías de situación nacional por COVID-19 elaboradas por el Ministerio de Salud Pública de Ecuador [MSP]. Para facilitar el entendimiento y la lectura de la problemática abordada, se reemplazaron los nombres literales de las partidas arancelarias que intervienen en el presente estudio, especialmente aquellas que constan como “las/los demás” en el Arancel Integrado Andino, aplicable en el territorio ecuatoriano.

### Resultados

De acuerdo con los datos consultados en la base de comercio exterior del BCE, el valor FOB correspondiente al total de importaciones en el primer semestre de 2019 es de USD 10 891 925,25 (miles), en contraste el valor FOB total de exportaciones es USD 11 007 813,34 (miles), por lo tanto, las exportaciones netas para el periodo en mención se calculan en USD 115 888,09 (miles), es decir que la balanza comercial registra un superávit en la primera mitad del año pre-pandemia. Luego, como se puede observar en la Figura 1 los valores FOB (en miles) de las importaciones y exportaciones del primer semestre del siguiente año, o sea, durante el periodo ápice de la pandemia de la COVID-19, fueron de USD 8 202 191,24 y USD 9 507 831,22 respectivamente. De nuevo, se registra un superávit en la balanza comercial ecuatoriana con un saldo positivo de USD 1 305 639,98 (miles).

## Figura 1

*Balanza comercial de Ecuador - primer semestre 2019 vs 2020 (miles USD)*



*Nota.* Adaptado de Estadísticas de Comercio Exterior, por BCE, 2021.

La variación porcentual del saldo que se registra entre el 2020 y 2019 es de 1027 %, como se evidencia en la Tabla 1. Esta variación positiva querría decir que hubo un mejor aprovechamiento de la producción nacional en 2020, sea de manera nominal o real (se analizará este apartado más adelante). Sin embargo, se puede evidenciar otra diferencia interesante entre las cifras de estos dos años, esto es, que el monto total tanto de las importaciones como de las exportaciones fue significativamente menor en el año inicial de la pandemia, hecho que también se puede observar en la tabla N 1.

## Tabla 1

*Cambios porcentuales de importaciones y exportaciones primer semestre 2019 y 2020*

Rubro	Año 2019	Año 2020	% Variación
Importaciones	\$-10.891.925,25	\$-8.202.191,24	-25%
Exportaciones	\$ 11.007.813,34	\$ 9.507.831,22	-14%
<b>Balanza Comercial</b>	<b>\$ 115.888,09</b>	<b>\$ 1.305.639,98</b>	<b>1027%</b>

*Nota.* Los valores se muestran en miles USD.



Dicho de otro modo, a pesar de que hubo un saldo positivo mayor de la balanza comercial en el año 2020 comparado con el año pre-pandemia, se puede observar también una marcada reducción en la actividad comercial exterior del país durante ese tiempo, que fue el de mayor afectación de la emergencia sanitaria; con una variación porcentual negativa en el valor FOB de las importaciones de -25 % y -14 % para las exportaciones. Con esta información disponible, se podría incurrir en el error de pensar que un mayor número de contagios de COVID-19 implicaría indudablemente una menor actividad comercial. No obstante, aunque estas variables parecen estar asociadas, no se ha demostrado la causa y el efecto (Lind et al., 2012); en otras palabras, que el cambio en la variable independiente —número de contagios— genere un cambio en la variable dependiente —valor FOB de las exportaciones—. Para probar esto, se recurre al cálculo del coeficiente de correlación entre estas variables, usando los datos de la Tabla 2.

**Tabla 2**

*Contagios en Ecuador de COVID-19 y exportaciones FOB por mes, año 2020*

<b>Mes</b>	<b>Contagios confirmados acumulados</b>	<b>Exportaciones FOB (Miles USD)</b>
Enero	0 <sup>a</sup>	\$1.921.854,36 <sup>b</sup>
Febrero	48 <sup>a</sup>	\$1.810.122,53 <sup>b</sup>
Marzo	12.821 <sup>a</sup>	\$1.585.480,44 <sup>b</sup>
Abril	27.700 <sup>a</sup>	\$1.105.246,98 <sup>b</sup>
Mayo	43.758 <sup>a</sup>	\$1.448.160,80 <sup>b</sup>
Junio	66.828 <sup>a</sup>	\$1.636.966,09 <sup>b</sup>

*Nota.* <sup>a</sup>MSP (2020). <sup>b</sup>BCE (2021).

El resultado de  $r$  (coeficiente de correlación) para estas variables es de -0.41. Se consideró el grupo de datos como una muestra debido a que sólo se utilizan los seis primeros meses del año y no el año completo, por lo tanto, se empleó la fórmula del coeficiente restando un grado de libertad en el divisor. El signo negativo de  $r$  indica que existe una relación inversa entre las variables, es decir que a medida que la variable independiente aumenta, la variable dependiente disminuye. Sin embargo, esta correlación negativa es de magnitud moderada, puesto que el valor de -0.41 no se encuentra muy próximo a -1 pero tampoco está muy alejado de 0 (Lind et al., 2012). Entonces, con este nivel de correlación entre los contagios de la COVID-19 y el valor FOB de las exportaciones, estadísticamente no es apropiado decir que los cambios que

se registren en el número de contagios produzcan forzosamente algún cambio en el valor FOB de las exportaciones, y por lo tanto este pensamiento se puede descartar.

Hall (2013) menciona que el estudio y seguimiento de la balanza comercial es muy importante en la actualidad ya que la gran mayoría de países son de economías abiertas, es decir que intercambian bienes y servicios con el resto del mundo y que éste intercambio debe saberse equilibrar puesto que una desmesurada importación de bienes junto a una baja exportación repercute directamente en el desarrollo de un país, específicamente en su PIB que se vería reducido en el escenario planteado.

Tomando en cuenta este enunciado, lo que sí es pertinente decir es que durante la primera mitad del 2020 en Ecuador hubo un mejor equilibrio en el intercambio internacional de bienes y servicios, frente al mismo periodo en 2019 cuyo saldo en la balanza comercial, aunque positivo es mucho menor que el registrado en 2020. Consecuentemente cabe preguntar ¿Por qué hubo un mejor equilibrio en la balanza comercial del 2020 con relación a la del año anterior? Para responder esta interrogante se descomponen los elementos de las exportaciones netas en las principales partidas que intervinieron en el comercio internacional ecuatoriano durante los periodos estudiados. Por conveniencia, se analizan las 15 partidas arancelarias con mayor valor FOB de exportación en el primer semestre de los años 2019 y 2020, de acuerdo con la delimitación de este estudio.

En la Figura 2 se puede observar que la partida con mayor participación del total de exportaciones ecuatorianas en la primera mitad del año 2019 (pre-pandemia) es la correspondiente a los “aceites crudos de petróleo”, con un valor FOB de miles USD 3 873 861,71 la cual representa el 35,19 % del total general de compras extranjeras de bienes de producción nacional. Seguida de las partidas de “banana de especie cavendish valery”, “langostinos congelados pelados” y “las demás especies” de camarón congelado, las cuales están por encima de los USD 500 000 (miles) de exportación, y representan el 13.10 %, 7.21 % y 5.58 % respectivamente, asimismo del total general de exportaciones. Luego como contraparte, la Figura 3 expone las exportaciones ecuatorianas para el primer semestre del año de inicio de la pandemia —2020, donde a pesar de que los aceites crudos de petróleo siguen encabezando la lista, inmediatamente se puede notar una reducción sustancial del monto exportado.

Incidencia que se tomará como punto de partida para analizar las fluctuaciones entre los dos periodos.

## Figura 2

*Principales exportaciones FOB (en miles USD) Ecuador primer semestre 2019*



*Nota.* Adaptado de Estadísticas de Comercio Exterior, por BCE, 2021.

## Figura 3

*Principales exportaciones FOB (en miles USD) Ecuador primer semestre 2020*



*Nota.* Adaptado de Estadísticas de Comercio Exterior, por BCE, 2021.

¿A qué se debe esa reducción importante en las exportaciones de aceites crudos de petróleo entre el año 2019 y 2020? es una interrogante que no se puede contestar tomando en cuenta únicamente el valor en dólares del volumen de exportación sino también el valor en toneladas de mercancía (TM). La Tabla 3 muestra estas cifras a detalle por trimestre y sus respectivas variaciones porcentuales entre ambos años:

**Tabla 3**

*Exportaciones de aceites crudos de petróleo en TM y FOB (miles)*

<b>Período</b>	<b>TM (Peso Neto)</b>	<b>FOB</b>
2019/T1	4.629.411,67	\$1.777.628,16
2019/T2	4.855.338,11	\$2.096.231,96
<b>Total 2019</b>	<b>9.484.749,78</b>	<b>\$3.873.860,12</b>
2020/T1	4.883.701,53	\$1.327.354,31
2020/T2	3.754.009,07	\$724.714,82
<b>Total 2020</b>	<b>8.637.710,60</b>	<b>\$2.052.069,14</b>
<b>Variación porcentual</b>	<b>-9%</b>	<b>-47%</b>

*Nota.* Adaptado de Estadísticas de Comercio Exterior, por BCE, 2021.

La diferencia de los valores FOB exportados entre el 2020 y 2019 es algo que ya se había hecho notar. Sin embargo, la variación en toneladas de mercancía revela que el volumen bruto de producción y exportación no ha sufrido en la misma magnitud que lo que el monto en dólares sugiere. Es decir, se percibió un 47.03 % menos en términos de ingresos por la venta de aceites crudos de petróleo en 2020, pero la cantidad de toneladas exportadas sufrió una variación mucho menos drástica, de 9 %. Lo que quiere decir que la caída del valor FOB en 2020 se debe principalmente a una reducción del precio del barril de crudo de petróleo.

La Tabla 4 muestra los precios del barril de crudo de petróleo ecuatoriano para el primer semestre de los años 2019 y 2020. En ella se puede observar que los precios del barril en 2019 oscilaron entre USD 48,90 y 64,98; en contraste, los precios de este commodity durante la primera mitad del 2020 fluctuaron entre USD 14,04 y 50,99. Cabe mencionar que las cifras mostradas corresponden al precio simplificado nacional que resulta de ponderar las exportaciones del crudo extraído del oriente ecuatoriano con el que se extrae de la provincia de Napo. Nótese la enorme diferencia entre los precios mínimos de ambos años, esto concuerda con la reducción del valor FOB de exportación de petróleo en el año 2020.

**Tabla 4***Precios del barril de crudo ecuatoriano, primer semestre 2019 y 2020*

<b>Mes</b>	<b>Año 2019</b>	<b>Año 2020</b>	<b>Diferencia</b>	<b>Variación en %</b>
Enero	\$ 48,90	\$ 50,99	\$ 2,09	4%
Febrero	\$ 54,05	\$ 44,60	\$ -9,45	-17%
Marzo	\$ 58,54	\$ 23,17	\$ -35,37	-60%
Abril	\$ 64,98	\$ 14,04	\$ -50,94	-78%
Mayo	\$ 60,84	\$ 25,37	\$ -35,47	-58%
Junio	\$ 55,34	\$ 34,54	\$ -20,80	-38%
<b>Promedio</b>	<b>\$ 57,11</b>	<b>\$ 32,12</b>	<b>\$ -24,99</b>	<b>-44%</b>

*Nota.* Adaptado de Rendición de Cuentas 2019 & Informe Estadístico Enero - Agosto 2020, por PETROECUADOR EP, 2021.

Es necesario señalar que históricamente el precio del crudo ecuatoriano es sustancialmente menor al precio WTI (West Texas Intermediate) que se usa como referente a nivel internacional. La razón de esta diferencia es que la calidad del petróleo extraído de Ecuador es inferior con relación a la calidad promedio del mercado, por su alto contenido de azufre además de otros factores que dificultan y encarecen su refinación, por ende, su precio de cotización es menor (Jurado et al., 2017).

No obstante, a pesar de que el precio internacional del petróleo siempre sea mayor que el precio del crudo ecuatoriano, ambos indicadores siguen la misma tendencia con base en la demanda agregada mundial de este bien. Dicho esto, se puede notar que en 2020 hubo una tendencia bajista de los precios del petróleo durante los primeros cuatro meses de ese año que coinciden con el inicio de la pandemia global de la COVID-19. Inclusive Le et al. (2021) advierte en su análisis de fluctuaciones del precio del petróleo que el mismo alcanzó su punto más bajo en la historia el 20 de abril de 2020 donde se registró por primera vez un precio negativo en el mercado, es decir por debajo de USD 0 (-37,63), lo que se reflejó en su precio mensual; algo que se puede apreciar en la tabla N 4 donde se distingue la cifra de USD 14,04 en el cuarto mes del año en mención. Debido a que el presente análisis se enfoca en la balanza comercial ecuatoriana, no se profundizará en todas las razones por las cuales el precio del petróleo descendió tanto en el 2020, pero sí se hace notar que el aumento de casos de COVID-19 a nivel mundial contribuyó a este fenómeno de acuerdo con el estudio realizado por Le et al. (2021) utilizando el modelo Autorregresivo de Rezagos Distribuidos (ARDL).

Con respecto a las demás partidas arancelarias expuestas en los gráficos N 2 y 3, se puede notar un incremento en los valores FOB de la gran mayoría de ellas, con excepción de las partidas correspondientes a los aceites crudos de petróleo (algo de lo que ya se habló), la partida de “fueloils” que es otro componente de la balanza comercial petrolera, las rosas y el atún (en aceite) enlatado; cada una de ellas con una reducción porcentual en sus exportaciones de -47%, -46%, -11% y -8% respectivamente. Además, dos bienes que estuvieron entre los 15 de mayor exportación en 2019 ya no aparecen en el gráfico del 2020, a saber: el brócoli y los tableros de madera. En su lugar, se encuentran las partidas de “bocadillo” (un tipo de plátano también conocido como “manzanito” u “orito”) y madera (virola, imbuia y balsa). En el mismo orden de ideas luego de estas apreciaciones, se puede señalar que el hallazgo más significativo tras el análisis de las exportaciones entre los años 2019 y 2020 es que, en términos generales hubo una mayor participación de los productos ecuatorianos de primera necesidad en el comercio exterior. Camarones, banano, cacao y atún (en agua y sal), que son productos ecuatorianos de exportación por excelencia, sufrieron una variación positiva del 2019 a 2020, hecho propiciado indirectamente por la pandemia de la COVID-19, ya que muchos de los principales productores internacionales de estos bienes no pudieron cubrir con la demanda global durante los primeros meses de la emergencia sanitaria, mientras que Ecuador sí (Moreno et al., 2021).

Un último punto que vale destacar acerca de las compras extranjeras es el gran incremento de las exportaciones de oro en bruto durante el primer semestre del 2020 —88% más con respecto al año anterior—. Esto se debe a que en tiempos de incertidumbre económica las personas tienden a adquirir oro como activo refugio, es decir como garantía y prevención ante colapsos financieros (Corcoba, 2012).

Luego de analizar las fluctuaciones entre 2019 y 2020 de las principales exportaciones y sus respectivas causas, se realiza el mismo ejercicio para las importaciones. En las Figuras 4 y 5 se observan —de modo similar a las exportaciones, las 15 partidas arancelarias con mayor valor FOB de las importaciones en los años estudiados.

#### Figura 4

Principales importaciones FOB (en miles USD) Ecuador primer semestre 2019



Nota. Adaptado de Estadísticas de Comercio Exterior, por BCE, 2021.

#### Figura 5

Principales importaciones FOB (en miles USD) Ecuador primer semestre 2020



Nota. Adaptado de Estadísticas de Comercio Exterior, por BCE, 2021.

Se pone de manifiesto en la Figura 4 que los principales productos importados en Ecuador durante el primer semestre de 2019 fueron el “Diesel 2” y la “Nafta disolvente”. Ambos son bienes derivados del petróleo que sirven como combustible para vehículos terrestres o marítimos (en el caso del Diesel 2) y también se utilizan en procesos productivos industriales —asimismo como combustible para bombas, generadores, maquinarias, etc. —. Estas dos partidas representan más del 15% del total de importaciones del periodo en mención, sumando un valor FOB de miles USD 1 679 307, esto sin tomar en cuenta el resto de los derivados de petróleo que también se encuentran entre los 15 productos de mayor importación, a saber: combustible de uso doméstico y el propano también conocido como GLP (gas licuado de petróleo). La importancia de señalar la fuerte participación que tienen estos productos sobre las compras nacionales de bienes extranjeros radica en que como se pudo observar en las Figuras 2 y 3, el principal bien de exportación de Ecuador es el crudo de petróleo, y paradójicamente los productos que más se importan en el país, se derivan de él.

Esta incongruencia comercial, es decir, exportar materia prima y, luego importar bienes terminados —más precisamente bienes refinados para este caso en particular—, ciertamente afecta de manera negativa el saldo de la balanza comercial ya que de existir la suficiente infraestructura para procesar el crudo de petróleo in situ, el país incurriría en un ahorro sustancial por la disminución o incluso cesantía de las importaciones de derivados de petróleo; y además podría sustituir las exportaciones de crudo por todos los productos refinados que se obtienen de él, que se cotizan mejor en el mercado y en definitiva representarían mejores beneficios para el país. Las razones económicas y políticas por las que el país mantiene esta matriz productiva ineficiente no son objeto de este estudio, pero vale la pena aclarar que esta situación es y seguirá siendo desfavorable para las exportaciones netas mientras continúe este modelo de intercambio.

Los siguientes productos de mayor importación en 2019 fueron los medicamentos de uso humano, los residuos de la extracción de aceite de soja —que se utilizan como alimento animal— y los vehículos de cilindrada baja y media con participaciones sobre el total de importaciones de ese periodo de 2.05 %, 1.89 %, 1.71 % y 1.59 % respectivamente. Luego están los otros bienes que pertenecen a la balanza comercial petrolera antes mencionados pero que no se importan en la misma proporción que las dos partidas que encabezan la lista. Cabe destacar la partida



perteneciente a los “teléfonos móviles inteligentes” que es la última del listado con una cuota de importación superior a la unidad porcentual durante la primera mitad del año pre-pandemia.

Paralelamente, en la Figura 5 se advierte que durante el periodo ápice de la pandemia de la COVID-19 los derivados de petróleo se mantienen como los bienes de mayor importación en Ecuador. No obstante, es notable la reducción en los valores FOB de estas transacciones comerciales en comparación a la misma franja temporal del año anterior. El Diesel experimentó una reducción en su importación de 38 % mientras que para la Nafta la reducción fue del 50 %. En contraste con lo que ocurrió con las exportaciones de crudo de petróleo, donde el decrecimiento del valor FOB se debió en mayor medida a una reducción del precio del barril; la disminución de las importaciones de derivados de petróleo sucedió en forma real y no de manera nominal, es decir, que se importaron menos toneladas de mercancía más no una cantidad similar a menores precios. Complementando lo expuesto sobre las fluctuaciones de las exportaciones entre los años 2019 y 2020 durante el primer semestre, con lo que se puede observar en las Figuras 4 y 5 referentes a las oscilaciones de las importaciones; de manera general se aprecia una marcada contracción en las actividades de comercio exterior del país con excepciones específicas de ciertas partidas arancelarias.

Además de las variaciones mencionadas, los datos revelan dos situaciones interesantes que se dieron en la primera mitad del año 2020, una de ellas causada directamente por la emergencia sanitaria y la otra es un efecto indirecto de la misma. En la Figura 5 están gráficamente resaltados tres bienes que experimentaron un incremento espontáneo en su demanda, estos son: los teléfonos inteligentes con un monto importado de USD 162 millones, las mascarillas de protección personal que totalizaron USD 86 millones de importación y por debajo, con USD 70 millones, las máquinas portátiles de procesamiento de datos, comúnmente conocidas como “laptops”. Indudablemente la demanda de todo tipo de mascarillas de protección aumentó enormemente desde el inicio de la pandemia por tratarse de un mecanismo de prevención ante contagios. Al mismo tiempo, no sólo en Ecuador sino a nivel mundial, se priorizó el trabajo desde el hogar (home office) asimismo con el objetivo de minimizar la exposición ante el virus y evitar contraer la enfermedad, lo cual impulsó la compra de equipos tecnológicos para el adecuado cumplimiento de funciones laborales. Este es el escenario propiciado directamente por la pandemia que

se menciona al inicio de este párrafo: la demanda inusitada o desmedida de productos que antes de la coyuntura no se importaban en igual magnitud.

Por otro lado, hubo bienes que sufrieron una desaceleración en su consumo durante los primeros meses del 2020. Concretamente se refiere al mercado automotriz que fue uno de los sectores económicos más golpeados en el país durante el pico de la pandemia y ciertamente fueron los automóviles, tanto los que tienen un motor de cilindrada baja —entre 1 000 y 1 500 cm<sup>3</sup>— como aquellos que cuentan con motores de cilindrada media —entre 1 500 y 3 000 cm<sup>3</sup>— los bienes pertenecientes a la balanza comercial no petrolera que tuvieron las variaciones negativas más altas entre las 15 partidas arancelarias que más se importaron antes de la emergencia sanitaria, con porcentajes de -63 % y -49 % de reducción en sus compras internacionales respectivamente. Esta condición que aplana la curva de demanda de los bienes mencionados sucedió de manera orgánica, involuntaria y como efecto secundario de la pandemia, debido a que la medida más fuerte de prevención contra la propagación de la COVID-19 adoptada por el Gobierno ecuatoriano fue el confinamiento de los ciudadanos en todo el territorio nacional, hecho que significa implícitamente la restricción de la movilidad de toda índole y por consiguiente, la necesidad colectiva de adquirir nuevos vehículos se aminoró. También se debe referir el hecho de que para las clases baja y media de un país en vías de desarrollo como lo es Ecuador, normalmente los automóviles son considerados como bienes de lujo, y de acuerdo con Mondría (2004) este tipo de bienes se caracteriza por tener una elasticidad demanda/renta mayor que uno. Esto quiere decir que la demanda de esta clase de bienes tiende a aparecer o incrementar cuando existe un excedente en la renta de los individuos, y de manera inversa, si la renta de las personas disminuye, estas optarán por adquirir cada vez menos unidades de dichos bienes o definitivamente dejarán de comprarlos; que es lo que ocurrió en el mercado automotriz puesto que la economía del país se contrajo —recordar el PIB negativo de Ecuador en el año 2020— y junto con ella, el poder adquisitivo de los ciudadanos.

## CONCLUSIONES

No se puede negar que históricamente las pandemias han significado periodos de incertidumbre y desestabilización económica para la sociedad, además de entrañar muchos otros problemas de igual o mayor complejidad en los ámbitos psicológico, social y tecnológico. La pandemia de la COVID-19 que motivó el desarrollo de este trabajo investigativo es —hasta la fecha de su publicación— todavía un desafío por superar para la humanidad. Los efectos de esta emergencia sanitaria en la economía ecuatoriana fueron inmediatos y, luego de haberse realizado el análisis comparativo de la actividad comercial exterior que el país tuvo en el primer semestre del año 2019 versus lo transaccionado en el mismo periodo del 2020, se demuestra que a pesar de que en ambos años el saldo de la balanza comercial haya registrado un superávit, lo cierto es que contra todo pronóstico las exportaciones netas del país tuvieron un saldo mucho mayor en 2020. Esto no quiere decir que el total de exportaciones de Ecuador se haya incrementado de forma sustancial. De hecho, en términos monetarios se exportó menos en el primer semestre del 2020 que en la primera mitad del 2019. Pese a que varios de los principales productos de exportación como el banano, el camarón y el cacao sí vieron su demanda internacional incrementada en montos considerables, por ser bienes de primera necesidad requeridos en mayor cuantía durante el confinamiento global; estas variaciones positivas para la balanza comercial ecuatoriana fueron opacadas por la enorme caída de precios del petróleo, motivada en parte por la misma pandemia. Y, al ser el petróleo un bien de tal importancia que divide la balanza comercial en dos categorías (petrolera y no petrolera) y cuya venta es la principal fuente de ingresos de la nación; la consecuencia natural cuando baja su apreciación en el mercado es una fuerte repercusión negativa en el saldo de las exportaciones.

Por otro lado, las importaciones siguieron la misma tendencia ya que decrecieron de manera general en 2020 salvo excepciones que se derivan de los efectos propios de la pandemia como la importación de computadoras portátiles, los teléfonos móviles inteligentes y las mascarillas de protección personal; bienes que fueron demandados en mayor volumen por los ciudadanos ecuatorianos para prevenir el contagio de la COVID-19 directa o indirectamente.

En resumen, contrario a lo esperado, la balanza comercial de Ecuador mostró un mejor desempeño en los meses de enero a junio de 2020 —correspondientes al inicio de la pandemia— frente al mismo intervalo temporal de 2019 —época donde el comercio internacional se desarrollaba con normalidad—. Pero esta mejoría en el saldo de la balanza no sucede a causa de una mejor gestión comercial del país per se, sino a un comportamiento conservador ante la coyuntura que se tradujo en una reducción de las importaciones. Esto sumado a un esfuerzo combinado de los sectores estratégicos del país por mantener las exportaciones dentro de sus niveles normales, aprovechando la incapacidad del resto de proveedores internacionales por abastecer los productos demandados a nivel global de los cuales Ecuador es productor; convergió finalmente en un mejor rendimiento de la balanza comercial.

Como último punto, se debe recordar que el BCE reportó un crecimiento negativo del PIB real nacional en 2020, en concordancia con la reducción del PIB mundial expresada por el FMI para el mismo año. No obstante, si se toma en cuenta lo descrito por Larraín y Sachs (2013) referente a que los ciclos económicos se dan desde una sima hasta la siguiente pasando por periodos de expansión, y que evidentemente la economía de Ecuador sufrió la mayor de sus contracciones de la última década, lo que resta por esperar es que la misma se recupere en los años posteriores y consecuentemente se expanda. Este pensamiento lo corrobora el FMI puesto que proyectó crecimientos positivos del PIB mundial tanto para 2021 como 2022.

## REFERENCIAS

- Banco Central del Ecuador. (2021). *Estadísticas de Comercio Exterior - Exportaciones por Subpartida Año 2019 T1, T2*.  
<https://sintesis.bce.fin.ec/BOE/OpenDocument/2109181649/OpenDocument/opendoc/openDocument.faces?logonSuccessful=true&shareId=2>
- Banco Central del Ecuador. (2021). *Estadísticas de Comercio Exterior - Exportaciones por Subpartida Año 2020 T1, T2*.  
<https://sintesis.bce.fin.ec/BOE/OpenDocument/2109181649/OpenDocument/opendoc/openDocument.faces?logonSuccessful=true&shareId=2>
- Banco Central del Ecuador. (2021). *Estadísticas de Comercio Exterior - Importaciones por Subpartida Año 2019 T1, T2*.  
<https://sintesis.bce.fin.ec/BOE/OpenDocument/2109181649/OpenDocument/opendoc/openDocument.faces?logonSuccessful=true&shareId=2>
- Banco Central del Ecuador. (2021). *Estadísticas de Comercio Exterior - Importaciones por Subpartida Año 2020 T1, T2*.  
<https://sintesis.bce.fin.ec/BOE/OpenDocument/2109181649/OpenDocument/opendoc/openDocument.faces?logonSuccessful=true&shareId=2>
- Banco Central del Ecuador. (2021). *Estadísticas Macroeconómicas, Presentación Estructural*.  
<https://contenido.bce.fin.ec/documentos/Estadisticas/SectorReal/Previsiones/IndCoyuntura/EstMacroEstruc2021.pdf>
- Corcoba, S. (2012). *El oro como activo refugio ¿mito o realidad? Evidencia internacional para el periodo 1996-2012* [Tesis de Maestría, Universidad de Coruña].  
<https://ruc.udc.es/dspace/bitstream/handle/2183/9953/Tesis%20Sandra%20Corcoba%20Doporto.pdf?sequence=2&isAllowed=y>
- Empresa Pública de Hidrocarburos del Ecuador. (2020). *Informe Estadístico Enero - Agosto 2020*. <https://www.eppetroecuador.ec/wp-content/uploads/downloads/2020/09/INFORME-ESTADISTICO-AGOSTO-2020.pdf>

- Empresa Pública de Hidrocarburos del Ecuador. (2020). *Rendición de Cuentas 2019*.  
<https://www.eppetroecuador.ec/wp-content/uploads/downloads/2020/10/INFORME-RENDICION-DE-CUENTAS-2019-VF-12.10.20.pdf>
- Flores Verduzco, J. J. (2012). *Estadísticas económicas: Balanza comercial*. Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática de México.
- Fondo Monetario internacional. (2020). *Perspectivas de la economía mundial: Un largo y difícil camino cuesta arriba*. <https://www.imf.org/-/media/Files/Publications/WEO/2020/October/Spanish/texts.ashx>
- Fondo Monetario internacional. (2021). *Perspectivas de la economía mundial: Manejar recuperaciones divergentes*. <https://www.imf.org/-/media/Files/Publications/WEO/2021/April/Spanish/text.ashx>
- Hall, R. E. (2013). *Macroeconomía*. Antoni Bosch Editor S. A.
- Jurado Parra, C.B., Bejarano Copo, H.F., Salcedo Muñoz, V.E. y Sánchez Maldonado, M. (2017). *La volatilidad del precio del petróleo: sus efectos en la economía ecuatoriana en la última década*. 3C Empresa: investigación y pensamiento crítico, 6(2), 33-45.  
<http://dx.doi.org/10.17993/3cemp.2017.060230.33-45>.
- Krugman, P. R. (2016). *Macroeconomía: introducción a la Economía*. Editorial Reverté S.A.
- Larraín, F., & Sachs, J. (2013). *Macroeconomía en la economía global (3.a ed.)*. Pearson Educación de Chile.
- Le, T., Le, A., & Le, H. (2021). *The historic oil price fluctuation during the Covid-19 pandemic: What are the causes?*. Research In International Business And Finance, 58, 101489. <https://doi.org/10.1016/j.ribaf.2021.101489>
- Lind, D. A., Marchal, W. G., & Wathen, S. A. (2012). *Estadística aplicada a los negocios y economía (15.a ed.)*. McGraw-Hill Education.
- Ministerio de Salud Pública de Ecuador. (2020). *Situación Nacional por COVID-19 (Infografía N°191)*. <https://www.gestionderiesgos.gob.ec/wp->

content/uploads/2020/09/INFOGRAFIA-NACIONALCOVID19-COE-NACIONAL-08h00-04092020-2.pdf

Mondría, J. (2004). *Diccionario de la comunicación comercial*. Ediciones Díaz de Santos.

Moreno, D., Vite, H., & Carvajal, H. (2021). *Análisis económico sobre los efectos del Covid-19 en las principales exportaciones de los productos no petroleros*. Polo del Conocimiento, 6(62), 1214–1239.  
<https://doi.org/10.23857/pc.v6i9.3106>

Organización Mundial de la Salud. (2020). *Información básica sobre la COVID-19*.  
<https://www.who.int/es/news-room/questions-and-answers/item/coronavirus-disease-covid-19>

World Bank. (2020). *Global Economic Prospects, June 2020*. World Bank. DOI: 10.1596/978-1-4648-1553-9. License: Creative Commons Attribution CC BY 3.0 IGO.

## DECLARACIÓN Y AUTORIZACIÓN

Yo, **Adum Macías, Eduardo David**, con C.C: # 0930202114 autor del **componente práctico del examen complejo: Análisis del comportamiento de la balanza comercial de Ecuador antes y durante la pandemia de la COVID-19 años: 2019 y 2020** previo a la obtención del título de **Ingeniero en Comercio y Finanzas Internacionales Bilingüe** en la Universidad Católica de Santiago de Guayaquil.

1.- Declaro tener pleno conocimiento de la obligación que tienen las instituciones de educación superior, de conformidad con el Artículo 144 de la Ley Orgánica de Educación Superior, de entregar a la SENESCYT en formato digital una copia del referido trabajo de titulación para que sea integrado al Sistema Nacional de Información de la Educación Superior del Ecuador para su difusión pública respetando los derechos de autor.

2.- Autorizo a la SENESCYT a tener una copia del referido trabajo de titulación, con el propósito de generar un repositorio que democratice la información, respetando las políticas de propiedad intelectual vigentes.

Guayaquil, **02 de marzo de 2022**

f. 

Nombre: **Adum Macías, Eduardo David**

C.C: **0930202114**



## **REPOSITORIO NACIONAL EN CIENCIA Y TECNOLOGÍA**

### **FICHA DE REGISTRO DE TESIS/TRABAJO DE TITULACIÓN**

<b>TEMA Y SUBTEMA:</b>	Análisis del comportamiento de la balanza comercial de Ecuador antes y durante la pandemia de la COVID-19 años: 2019 y 2020		
<b>AUTOR(ES)</b>	Adum Macías, Eduardo David		
<b>REVISOR(ES)/TUTOR(ES)</b>	Econ. Hidalgo Proaño, José Luís		
<b>INSTITUCIÓN:</b>	Universidad Católica de Santiago de Guayaquil		
<b>FACULTAD:</b>	Facultad de Ciencias Económicas, Administrativas y Empresariales		
<b>CARRERA:</b>	Comercio y Finanzas Internacionales		
<b>TITULO OBTENIDO:</b>	Ingeniero en Comercio y Finanzas Internacionales Bilingüe		
<b>FECHA DE PUBLICACIÓN:</b>	02 de marzo de 2022	<b>No. DE PÁGINAS:</b>	21
<b>ÁREAS TEMÁTICAS:</b>	Economía, Comercio Exterior, Macroeconomía		
<b>PALABRAS CLAVES/ KEYWORDS:</b>	Ecuador, COVID-19, Balanza Comercial, Comercio Exterior, Petróleo		
<b>RESUMEN/ABSTRACT:</b> El producto interno bruto de Ecuador cayó un 7,8 % en 2020 con relación al año anterior, situación que ocurre a la par del inicio de una pandemia global provocada por la enfermedad conocida como COVID-19, la cual trajo consigo incertidumbre y especulación en todo tipo de mercados. Para conocer el impacto que tuvo esta emergencia sanitaria en la actividad comercial exterior del país, que guarda relación con las variaciones del PIB, se recurre al análisis comparativo de la balanza comercial del primer semestre 2020 versus 2019, donde se puntualizan las principales fluctuaciones entre partidas arancelarias y se explican las causas fundamentales de las mismas. Los resultados muestran una marcada reducción tanto de las exportaciones como de las importaciones en 2020, sin embargo y contrario a lo que podría suponerse con estos hallazgos, el saldo de las exportaciones netas fue mucho mayor en 2020 frente al saldo del 2019. Esto último se debió a un mejor equilibrio entre las cuentas que conforman la balanza comercial más no a un crecimiento integral del comercio exterior de la nación.			
<b>Abstract:</b> Ecuador's gross domestic product fell by 7.8% in 2020 compared to the previous year, a situation that occurs parallel to the start of a global pandemic caused by the disease known as COVID-19, which brought with it uncertainty and speculation in all kinds of markets. To discover the impact this health emergency had on the country's foreign trade activity, which is related to variations of the GDP, a comparative analysis of the trade balance for the first half of 2020 versus 2019 is done, where the main fluctuations between tariff headings are pointed out and the fundamental causes of them are explained. The results show a strong reduction in both exports and imports in 2020, however and contrary to what could be assumed with these insights, the total sum of net exports was much higher in 2020 compared to that of 2019. This situation was due to a better equilibrium between the accounts that compound the trade balance, but not to an integral growth of the nation's foreign trade.			
<b>ADJUNTO PDF:</b>	<input checked="" type="checkbox"/>	SI	<input type="checkbox"/> NO



**Presidencia  
de la República  
del Ecuador**



**Plan Nacional  
de Ciencia, Tecnología,  
Innovación y Saberes**



**SENESCYT**  
Secretaría Nacional de Educación Superior,  
Ciencia, Tecnología e Innovación

<b>CONTACTO CON AUTORES/ES:</b>	<b>Teléfono:</b> +593985029131	<b>E-mail:</b> eduardo.adum@cu.ucsg.edu.ec
<b>CONTACTO CON LA INSTITUCIÓN (COORDINADOR DEL PROCESO UTE):</b>	<b>Nombre:</b> Ing. Echeverría Bucheli, Mónica Patricia, Mgs.	
	<b>Teléfono:</b> 043804600 o Call Center: 2222024, 2222025 ext. 5021, 5129	
	<b>E-mail:</b> monica.echeverria@cu.ucsg.edu.ec	
<b>SECCIÓN PARA USO DE BIBLIOTECA</b>		
<b>Nº. DE REGISTRO (en base a datos):</b>		
<b>Nº. DE CLASIFICACIÓN:</b>		
<b>DIRECCIÓN URL (tesis en la web):</b>		