



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

**FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y
ADMINISTRATIVAS
CARRERA DE ECONOMÍA**

TEMA:

**Análisis de la Dolarización y su efecto en el Sector
Exportador del Ecuador durante el Periodo 2000-2017**

AUTOR:

Mantilla Gómez, José Alberto

**Trabajo de titulación previo a la obtención del grado de:
ECONOMISTA**

TUTOR:

Econ. Guerra Bustamante, Walter Efrén

Guayaquil, Ecuador

13 de Septiembre del 2019



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

**FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y
ADMINISTRATIVAS
CARRERA DE ECONOMÍA**

CERTIFICACIÓN

Certifico que el presente trabajo de titulación, fue realizado en su totalidad por Mantilla Gómez, José Alberto, como requerimiento para la obtención del Título de Economista.

TUTOR

f. _____

Econ. Guerra Bustamante, Walter Efrén, Mgs.

DIRECTOR DE LA CARRERA

f. _____

Econ. Guillén Franco, Erwin José, Mgs.

Guayaquil, 13 de septiembre del 2019



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

**FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y
ADMINISTRATIVAS
CARRERA DE ECONOMÍA**

DECLARACIÓN DE RESPONSABILIDAD

Yo, **Mantilla Gómez, José Alberto**

DECLARO QUE:

El Trabajo de Titulación: “**Análisis de la dolarización y su efecto en el Sector Exportador del Ecuador durante el Periodo 2000-2017**”, previo a la obtención del Título de **Economista**, ha sido desarrollado respetando derechos intelectuales de terceros conforme las citas que constan en el documento, cuyas fuentes se incorporan en las referencias o bibliografías. Consecuentemente este trabajo es de mi total autoría.

En virtud de esta declaración, me responsabilizo del contenido, veracidad y alcance del Trabajo de Titulación referido.

Guayaquil, 13 de septiembre del 2019

EL AUTOR

f. _____

Mantilla Gómez, José Alberto



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

**FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y
ADMINISTRATIVAS
CARRERA DE ECONOMÍA**

AUTORIZACIÓN

Yo, Mantilla Gómez, José Alberto

Autorizo a la Universidad Católica de Santiago de Guayaquil, a la **publicación** en la biblioteca de la institución del Trabajo de Titulación: **“Análisis de la dolarización y su efecto en el Sector Exportador del Ecuador durante el Periodo 2000-2017”**, cuyo contenido, ideas y criterios son de mi exclusiva responsabilidad y total autoría.

Guayaquil, 13 de septiembre del 2019

EL AUTOR

f. _____

Mantilla Gómez, José Alberto

REPORTE DE URKUND

The screenshot displays the URKUND interface. On the left, document details are shown: 'Documento: MANTILLA.GUERRA.docx (D55142796)', 'Presentado: 2019-08-30 11:05 (-05:00)', 'Presentado por: walter.guerra@ucu.ucsg.edu.ec', 'Recibido: erwin.guillen.ucsg@analysis.orkund.com', and 'Mensaje: TRABAJO DE TESIS. Mostrando el mensaje completo. 2% de estas 55 páginas, se componen de texto presente en 3 fuentes.' On the right, a 'Lista de fuentes' table lists various sources. The table has columns for 'Categoría' and 'Enlace/nombre de archivo'. Sources include 'MANTILLA.GUERRA.docx', 'LIBRO DE POLÍTICA ECONÓMICA.doc', and several web links. A 'Fuentes alternativas' section lists 'Mantilla Gomez, Jose Alberto - urkund.docx'. A 'Fuentes no usadas' section is also present. At the bottom, a toolbar shows '2 Advertencias', 'Reiniciar', 'Exportar', and 'Compartir'.

Categoría	Enlace/nombre de archivo
	MANTILLA.GUERRA.docx
	https://pdfs.semanticscholar.org/5a23/790845b089
	LIBRO DE POLÍTICA ECONÓMICA.doc
	http://documents.worldbank.org/curated/en/5080
	https://revistas.utm.edu.ec/index.php/ECASinergia
	https://www.elcomercio.com/actualidad/regimen-s
	https://www.eiuniverso.com/noticias/2019/02/25/r
Fuentes alternativas	
	Mantilla Gomez, Jose Alberto - urkund.docx
	CAPITULO 1-Juan Navarrete.docx
Fuentes no usadas	

TUTOR

f. _____

Econ. Guerra Bustamante, Walter Efrén, Mgs.

f. _____

Mantilla Gómez José Alberto

AGRADECIMIENTO

Primero quiero agradecer a Dios por darme la oportunidad de vivir durante todos estos años y llegar a cumplir mis metas, también quiero agradecer a la Virgen María Auxiliadora, quien me ha cuidado desde pequeño y me ha dado las fuerzas necesarias para seguir en cada lucha durante la vida. También a mis padres por la confianza y el apoyo que me han dado a través de los años, los cuales me han permitido seguir adelante. A mis amistades que he tenido la oportunidad de tenerlas a través de los años, donde me han brindado su apoyo en todos los momentos. A mis profesores que se han vuelto maestros de la vida para mí, los cuales me han aconsejado para ser un gran hombre, ser humano y profesional. Al patrono San Juan Bosco, quien he tenido durante toda mi vida de escuela, colegio y que siempre ha estado conmigo y he aprendido mucho de él a través de sus enseñanzas.

José Alberto Mantilla Gómez

DEDICATORIA

Mi tesis se la dedico a los seres que he llevado conmigo, mis dos abuelos que me observan desde el cielo y siempre han estado cuidándome durante la vida y a mis dos abuelas, quienes han sabido darme las palabras y el cariño para hacerme sentir bien y seguir adelante. También se la dedico a los seres vivos como animales y la misma naturaleza, los cuales me han permitido tener un lado sincero a la vida, dándome así la oportunidad de ser animalista y ecologista y poder cuidar de estos seres hasta donde me alcance la vida.

José Alberto Mantilla Gómez



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

**FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS
CARRERA DE ECONOMÍA**

TRIBUNAL DE SUSTENTACIÓN

f. _____

Econ. Guillén Franco, Erwin José, Mgs.

DIRECTOR DE CARRERA

f. _____

Econ. Pacheco Bruque Marlon Estuardo, Mgs.

COORDINADOR DEL ÁREA.

f. _____

Ing. Jácome Ortega Xavier Omar, PhD.

OPONENTE



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS
CARRERA DE ECONOMÍA

CALIFICACIÓN

f. _____

Econ. Guerra Bustamante, Walter Efrén, Mgs.

TUTOR

INDICE GENERAL

INTRODUCCIÓN	2
PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA	5
PREGUNTA DE LA INVESTIGACIÓN.....	9
OBJETIVOS.....	10
Objetivo General.....	10
Objetivos Específicos.....	10
JUSTIFICACIÓN.....	11
HIPÓTESIS.....	14
CAPITULO I.....	17
1. FUNDAMENTOS TEÓRICOS	17
1.1 MARCO TEÓRICO	17
1.1.1 Teorías Económicas.....	18
1.1.1.1 Relación entre la renta disponible y el consumo.....	18
1.1.1.2 Teoría del ahorro por motivo de precaución.....	18
1.1.1.3 La paridad del poder adquisitivo.....	19
1.1.1.4 Teoría de las proporciones factoriales.....	19
1.1.1.5 Adam Smith en el desarrollo sostenido de las naciones.....	20
1.1.1.6 Teoría de la ventaja comparativa.....	20
1.1.1.7 El efecto Fisher y el comercio exterior.....	21
1.1.1.8 Teoría del desequilibrio.....	21
1.1.1.9 Teoría de la exportación.....	22
1.2 MARCO REFERENCIAL	23

1.3 MARCO CONCEPTUAL	31
1.4 MARCO LEGAL.....	40
CAPITULO II.....	45
2. METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN.....	45
2.1 TIPO Y DISEÑO DE LA INVESTIGACIÓN.....	45
2.2 MÉTODOS	46
2.3 TIPO DE INVESTIGACIÓN	47
2.4 FUENTES Y TÉCNICAS DE RECOLECCIÓN.....	47
2.5 POBLACIÓN Y MUESTRA.....	48
2.6 ESTRATEGIA METODOLÓGICA	50
2.7 RECOLECCIÓN DE INFORMACIÓN.....	50
2.8 TIEMPO DE RECOLECCIÓN Y SELECCIÓN DE DATOS	50
2.9 DEFINICIÓN DE CONCEPTOS A USAR	51
2.10 TÉCNICAS ECONÓMICAS.....	52
2.11 VARIABLES DEL ESTUDIO	53
CAPITULO III.....	61
3. ANALISIS ESTADISTICO.....	61
3.1 ANALISIS TRIMESTRALES EN MILES DE DOLARES	70
3.2 ANALISIS ANUAL DE CRECIMIENTO INDIVIDUAL.....	71
3.3 ANALISIS ECONOMETRICO DE LAS VARIABLES Y SU SIGNIFICANCIA	89
3.4 ANALISIS DE MODELOS INDIVIDUALES.....	90
3.5 MODELO ECONOMETRICO GLOBAL.....	104
CONCLUSION	106
RECOMENDACIONES.....	108

BIBLIOGRAFÍA	110
ANEXOS	116

INDICE DE TABLAS

Tabla 1. <i>Crecimiento Económico Mundial, World Economic Outlook, FMI, mayo 2001.</i>	49
Tabla 2. <i>Resultados Estadístico de las Exportaciones</i>	62
Tabla 3. <i>Resultados Estadístico de las Importaciones</i>	64
Tabla 4. <i>Resultados Estadístico de la Renta contra el Petróleo Crudo y las Exportaciones No Petroleras</i>	66
Tabla 5. <i>Resultados Estadístico Descriptivo de las Variables Económicas</i>	70
Tabla 6. <i>Variación de las Exportaciones e Importaciones anuales</i>	72
Tabla 7. <i>Resultados Estadísticos entre las Exportaciones e Importaciones</i>	73
Tabla 8. <i>Variación de las Exportaciones y la Inversión Directa anuales</i>	76
Tabla 9. <i>Variación de las Exportaciones y las Divisas anuales</i>	79
Tabla 10. <i>Variación de las Exportaciones y la Renta anuales</i>	82
Tabla 11. <i>Variación de las Exportaciones y el Petróleo Crudo</i>	85
Tabla 12. <i>Variación de las Exportaciones y las Exportaciones No Petroleras</i>	88
Tabla 13. <i>Resultado Estadístico del Modelo Econométrico Exportaciones con Importaciones</i>	90
Tabla 14. <i>Resultado del Análisis de Regresión</i>	91
Tabla 15: <i>Resultado del Comportamiento de las Importaciones ante las Exportaciones</i>	91
Tabla 16. <i>Resultado Estadístico del Modelo Econométrico Exportaciones con Inversión Directa</i>	92
Tabla 17. <i>Resultado del Análisis de Regresión</i>	93
Tabla 18. <i>Resultado del Comportamiento de las Inversión Directa ante las Exportaciones</i>	93
Tabla 19. <i>Resultado Estadístico del Modelo Econométrico Exportaciones con Divisas</i>	94
Tabla 20. <i>Resultado del Análisis de Regresión</i>	97
Tabla 21. <i>Resultado del Comportamiento de las Divisas ante las Exportaciones</i>	97
Tabla 22. <i>Resultado Estadístico del Modelo Econométrico Exportaciones con la Renta</i>	98
Tabla 23. <i>Resultado del Análisis de Regresión</i>	99

Tabla 24. <i>Resultado del Comportamiento de la Renta ante las Exportaciones</i>	99
Tabla 25. <i>Resultado Estadístico del Modelo Económico Exportaciones con el Petróleo Crudo</i>	100
Tabla 26. <i>Resultado del Análisis de Regresión</i>	101
Tabla 27. <i>Resultado del Comportamiento del Petróleo Crudo ante las Exportaciones</i>	101
Tabla 28. <i>Resultado Estadístico del Modelo Económico Exportaciones con las Exportaciones No Petroleras</i>	102
Tabla 29. <i>Resultado del Análisis de Regresión</i>	102
Tabla 30. <i>Resultado del Comportamiento de las Exportaciones No Petroleras ante las Exportaciones</i>	103
Tabla 31. <i>Resultado Estadístico del Modelo Económico Múltiple</i>	104
Tabla 32. <i>Resultado del Análisis de Regresión Múltiple</i>	105
Tabla 33. <i>Tabla 30: Resultado del Comportamiento de las Variable ante el Modelo Económico Múltiple</i>	105

INDICE DE FIGURAS

<i>Figura 1. Índice de Precios al Consumidor del INEC.....</i>	<i>55</i>
<i>Figura 2. Evolución de las Exportaciones de Banano del BCE</i>	<i>57</i>
<i>Figura 3. Evolución de las Exportaciones de Camarón del BCE.....</i>	<i>58</i>
<i>Figura 4. Tomada del boletín informativo del BCE.....</i>	<i>61</i>
<i>Figura 5. Resultado del Histograma del Comportamiento de las Exportaciones</i>	<i>63</i>
<i>Figura 6. Resultado del Histograma del Comportamiento de las Importaciones.....</i>	<i>65</i>
<i>Figura 7. Resultado del Comportamiento de las Exportaciones con las Exportaciones no Petroleras.....</i>	<i>67</i>
<i>Figura 8. Resultado del Comportamiento de las Exportaciones con el Petróleo Crudo</i>	<i>68</i>
<i>Figura 9. Resultado del Comportamiento de las Exportaciones con la Renta</i>	<i>69</i>
<i>Figura 10. Resultados de las Exportaciones contra las Importaciones</i>	<i>71</i>
<i>Figura 11. Resultados de las Exportaciones contra la Inversión Directa</i>	<i>74</i>
<i>Figura 12. Resultados de las Exportaciones contra las Divisas</i>	<i>77</i>
<i>Figura 13. Resultados de las Exportaciones contra la Renta</i>	<i>80</i>
<i>Figura 14. Resultados de las Exportaciones contra el Petróleo Crudo</i>	<i>83</i>
<i>Figura 15. Resultados de las Exportaciones contra las Exportaciones No Petroleras</i>	<i>86</i>
<i>Figura 16. Guía de los Nexos Comerciales del Ecuador. Tomada del Diario El Telégrafo (01-09-2019) Redacción Económica. (www.eltelegrafo.com)</i>	<i>95</i>
<i>Figura 17. Relaciones Comerciales del Ecuador. Tomada del Diario El Telegrafo (01-09-2019) Redacción Económica. (www.eltelegrafo.com).....</i>	<i>96</i>
<i>Figura 18. Número total de mercados para el Ecuador. Tomada del Diario El Telégrafo (01-09-2019) Redacción Económica. (www.eltelegrafo.com).....</i>	<i>96</i>

RESUMEN

El presente trabajo de investigación tiene como objetivo analizar la Dolarización y los efectos que ha causado a través de los años en el Sector Exportador del Ecuador. Es importante mencionar que se desarrollará con un marco teórico que permita un mejor análisis económico, donde se busca alcanzar los objetivos presentados. Además, se establecerá un marco legal que permita las medidas por las cuales se maneja el sector exportador ante la adopción de una moneda extranjera y las leyes que debe cumplir el país para un desarrollo económico. El tipo de investigación será descriptivo y correlacional, el cual permitirá la construcción de una base de datos a través de la indagación de fuentes confiables como la Súper Intendencia de Compañía, Presupuesto General de Estado y del Banco Central del Ecuador para la formación de los modelos econométricos en el programa Stata para la obtención e interpretación de los resultados. Como principal conclusión, se establecerá el comportamiento que la dolarización para el sector exportador del Ecuador desde el año 2000 hasta el 2017, lo cual permitirá implementar recomendaciones para un desarrollo económico tanto en el mercado nacional como en el internacional.

Palabras Claves: Comercio exterior, dolarización, sector exportador, crecimiento económico, mercado, producción nacional.

ABSTRACT

The purpose of this research work is to analyze the Dollarization and the effects it has caused over the years in the Ecuadorian Export Sector. It is important to mention that it will be developed with a theoretical framework that allows a better economic analysis, which seeks to achieve the objectives presented. In addition, a legal framework will be established that allows the measures by which the export sector is managed in the face of the adoption of a foreign currency and the laws that the country must comply with for economic development. The type of research will be descriptive and correlational, which will allow the construction of a database through the investigation of reliable sources such as the Super Intendance of the Company, General State Budget and the Central Bank of Ecuador for the formation of the models Econometrics in the Stata program to obtain and interpret the results. As a main conclusion, the behavior that dollarization will be established for the export sector of Ecuador from 2000 to 2017, which will allow to implement recommendations for economic development both in the national and international markets.

Key Words: Foreign trade, dollarization, export sector, economic growth, market, national production.

INTRODUCCIÓN

Las exportaciones es la base para el crecimiento económico de todo país con el paso de los años, no solamente por permitir un campo abierto para intervenir en el mercado internacional, también crea relaciones comerciales entre países con el propósito de llevar un cambio estructural económico. A partir de la apertura al mercado, el Ecuador ha tenido como aspiración llegar a nuevos países, de tal manera que beneficia las exportaciones, tanto en los productos tradicionales como los no tradicionales a futuro, sin embargo, con los problemas que surgieron para el Ecuador fue frustrante quedarse estancados por la pérdida en la monea nacional. Los problemas económicos fueron mostrados para el Ecuador a partir de la crisis económica durante los noventa, creando así decrecimientos económicos, y esto acarrió una inestabilidad en las exportaciones nacionales (Asesoría Legal Banco Central, 2000).

Desde el año 1995 el tipo de cambio en el Ecuador comenzó a cambiar drásticamente, uno de los efectos fue en la tasa de inflación, a tal punto que hubo un efecto con Colombia y Perú, esto permitió la apertura en la competitividad para el sector exportador ecuatoriano. Por otro lado, desde 1996 comenzó a devaluarse el sucre, esto trajo como consecuencias una pérdida colosal a la economía, y por lo tanto el efecto en diferentes sectores, principalmente el sector mayor afectado por el de las exportaciones (Acosta, y otros, 2001).

Con la adopción de la dolarización en el año 2000, el Ecuador comenzó a tener la oportunidad de ingresar a nuevos mercados, por lo tanto, decidió inclinarse por la oportunidad de nuevos productos para las exportaciones, y no solamente comercializar los productos principales. Los productos nacionales han sido la gran ventaja competitiva, por consiguiente, trajo como resultado un aumento en el nivel de producción nacional y por ende mayores exportaciones al extranjero con el uso de la mano de obra y la tecnología (Berger, Jensen, & Schjelderup, 2001).

Las exportaciones nacionales han tenido efectos desde el nuevo milenio, además presento escenarios como la comercialización de productos

industrializados por parte de compañías, con lo que permitió escenarios positivos para los ingresos ecuatorianos (ProEcuador, 2017).

Dichos escenarios comenzaron a cambiar desde el año 2008 con la nueva crisis económica que golpeo a los ecuatorianos, como resultados fue una minimización de las exportaciones, y con el aumento de otras variables económicas como el mismo desempleo y la reducción de salarios provocó deudas económicas al Ecuador, a tal punto de pedir préstamos económicos a países externos (Ministerio del comercio exterior, 2012).

En la presente investigación se pretende conocer el efecto que ha causado la dolarización al Ecuador en el sector exportador durante el periodo determinado, además se presentará los cambios que desde el sucre al dólar a partir del problema del estudio y la construcción de la pregunta del estudio. Otro punto a explicar será la justificación de la investigación, es decir la respuesta ante el problema, junto al análisis respectivo del sector exportador ante el uso de la moneda del dólar en el mercado. Por último, la presentación del objetivo general acompañado de los específicos, estos direccionan al lector en analizar el comportamiento de las variables que se presentaran en la presente investigación.

En el primer capítulo será tratado la parte teórica será dividida en cuatro partes, Marco Teórico, Marco Conceptual y el Marco Legal y el Referencial. El Marco Teórico será la base para Teorías Económicas que explique los aspectos de un modelo económico, que tiene como finalidad orientar al lector en escoger las variables correctas, junto con el Marco Referencial, el cual explicara los cambios en la historia a partir de la dolarización y su relación en el sector exportador, estos serán manifestados a partir de los diferentes gobiernos presidenciales y concluye con el gobierno del Economista Rafael Correa Delgado, quien tuvo el poder de la presidencia a partir de inicios del 2007 hasta la primera parte del año 2017.

El Marco Conceptual será aquel que aspira explicar los conocimientos, tanto económicos como políticos que serán la base para la explicación de la presente investigación, junto con la ayuda del análisis respectivo. Como punto

final, está el Marco Legal, quien brindara la información acerca de las leyes implementadas que se acogen al presente trabajo.

El segundo capítulo se enfocará en describir la Metodología de la Investigación, entre los temas a tratar será las variables que fueron escogidas para el comportamiento de la situación presente en el Ecuador. Además, será nombradas las fuentes en donde se hallaron dichas variables económicas, estas deben ser de plataformas con buen sustento que orienten al lector a ampliar la búsqueda y conocer el cambio de las variables, junto con ello se explicarán los métodos estadísticos que serán utilizados para comprobar la hipótesis.

Finalmente, el tercer capítulo se mostrará el uso de la base de datos formada con las variables encontradas y así se obtendrá los métodos que fueron aplicados para los modelos, estos serán presentados tanto gráficamente como estadísticamente con sus análisis proyectados basados en los resultados que arrojen ante la conducta de las pruebas econométricas. Estos modelos analizados serán de ayuda para formar las conclusiones de la investigación junto con las recomendaciones que se mencionada por medio del estudio realizado y será acompañado de los anexos y las fuentes bibliográficas.

PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

La crisis económica de fines de los noventa, caracterizada por el quiebre de la banca, ocasiono la devaluación de la moneda y la inestabilidad política, son las razones que llevaron al Doctor Jamil Mahuad presidente del gobierno ecuatoriano de aquel entonces a tomar la decisión de renunciar a una moneda nacional y adoptar la dolarización como sistema monetario. Tal decisión fue extrema y un cambio repentino para los ecuatorianos, con la que el presidente Mahuad intento evitar la caída del gobierno y por ende el colapso económico en el país.

Otro de los factores que incidió en el cambio monetario fue el Fenómeno del Niño y la caída del precio del petróleo en los años 1997 y 1998, provocando una inestabilidad económica. Por otro lado, la crisis financiera en el año 1999 y principios del 2000 obligo al gobierno a decretar el Feriado Bancario, medida que incluía el congelamiento temporal de depósitos y en los casos más graves el cierre de algunas instituciones financieras.

Además de la caída del precio petróleo, varios commodities como el banano tuvo una disminución del precio en el mercado internacional, afectando aún más a la economía. Pero todo esto se vio afectado en el año 1998 por el Fenómeno del Niño, este destruyo la infraestructura vial con afectación al Sector Agrícola. En el año 1999 se presentó la caída de precios internacionales, por lo que disminuyó el precio por caja de banano en comparación con su costo de producción.

Otro producto de exportación afectado por la crisis fue el camarón, con la aparición de enfermedades, a esto se le conoce como el virus de la Mancha Blanca; la cual ocasionó una disminución drástica en la producción camaronera y consecuentemente un desplome las exportaciones de este producto.

El panorama económico se vio afectado ya que el ingreso familiar disminuyo al 1% en 1998 y 9% en 1999, es decir se aumentó el nivel de pobreza del 36% al 65%, teniendo como efectos el desempleo, el subempleo y terminando con una masiva migración fuera del país. Todos estos acontecimientos

determinaron el riesgo de estar en una espiral hiperinflación, lo que conllevó al gobierno a adoptar la dolarización como medida extrema.

Con la implementación del dólar se detuvo la crisis económica caracterizada por la fuerte devaluación de la moneda nacional, sin embargo, hubo repercusiones económicas en varios sectores. Uno de ellos fue el sector exportador, el mismo que tuvo una ampliación en el mercado y la oportunidad de la competitividad internacional, por lo tanto, el gobierno tomó como medida permitir la expansión de la comercialización de los productos.

El Ecuador adoptó la dolarización por los resultados mostrados en las variables como son la tasa de inflación, tipo de cambio y tasa de interés; tomando en consideración que, al eliminar la moneda nacional, también se perdió la implementación de políticas monetarias y cambiarias. (Reyes & Aguirre, 2016)

Ciertos países que han devaluado su moneda como Perú y Colombia con el objetivo de impulsar su sector exportador, mientras que Ecuador prefirió acogerse a la dolarización como medida extrema para evitar la mayor devaluación de la moneda Sucre y así estabilizar la economía.

La adopción de la dolarización ha sido un tema controversial hasta el día de hoy, entre aquellos que creen que fue el error de la historia, y otros que juzgan que fue la mejor decisión que pudo tomar el país. (El Universo, 2015). Para otros entendidos en términos económicos, la adopción de la dolarización fue negativa porque significa la renuncia de la Soberanía Nacional, esto implica tener que importar billetes y monedas, ya que el Banco Central perdió la función de emitir moneda nacional.

En el año 1999 llegaron a \$1.480 millones de dólares las exportaciones petroleras, en este mismo año la Balanza Comercial no petrolera fue superavitaria, resultado que se atribuye a la crisis financiera enfrentada por el país y que se acompañó con una fuerte devaluación de la moneda nacional, del cual en este último periodo el déficit ascendió al 9.3% del PIB.

A partir del año 2003, las ventas de petróleo se incrementaron de una manera constante, no solo por el precio del crudo sino también por la entrada en funcionamiento del Oleoducto de Crudos Pesados (OCP), lo que permitió a las

empresas privadas tener mayor participación en las exportaciones petroleras; por otro lado, en ese mismo año las exportaciones no petroleras muestran un 13% de incremento total.

En los comienzos del 2005 se sigue observando una tendencia positiva de las exportaciones no petroleras, atribuible al favorable crecimiento de una economía mundial, a la devaluación del dólar y la creciente demanda de alimentos y materia prima. De acuerdo al Banco Central para finales del 2008 las exportaciones no petroleras crecieron en un promedio del 18%, esto se debe a los precios internacionales de los principales productos de exportación ecuatoriano y a la crisis financiera internacional.

Con el funcionamiento del OCP, las exportaciones petroleras llegaron a 129.400 millones de barriles en el año 2004, estas alcanzaron un nivel máximo de 136.600 millones de barriles en el año 2006; después de esta bonanza desgraciadamente al cerrar el año 2009, las exportaciones descendieron a 119.600 millones de barriles.

Durante el 2014 el desplome de los precios de petróleo obligo al gobierno a adoptar medidas arancelarias como las salvaguardias para frenar las importaciones y evitar un deterioro en la Cuenta Corriente de la Balanza de Pagos. Estas acciones provocaron la búsqueda de préstamos bancarios, un ejemplo es el ofrecimiento del petróleo a China para estabilizar la economía durante el 2015 al 2017.

A finales del 2017, el Ecuador mejoro un desempeño en el sector camaronero comparado con el bananero, liderando por primera vez en la historia ecuatoriana que los mariscos fueron el pilar de las exportaciones de los productos primarios. De acuerdo con la información del Banco Central en el 2017, el sector camaronero termino con \$2.536 millones de dólar en exportaciones, mientras que el sector bananero obtuvo solamente \$2.470 millones de dólares.

En la Balanza Comercial tuvo un cambio positivo en la economía ecuatoriana, esto fue por la comercialización de productos tradicionales y no tradicionales. Según el ministro de Producción, Comercio Exterior, Inversión y Pesca, Pablo Campana, las exportaciones e importaciones presentaron un

incremento del 13% y 16.2% durante el primer semestre del 2018. (El Universo, 2019)

Es importante resaltar que el Ecuador presenta nuevos productos para las exportaciones, tales como la piña, el aguacate, entre otros. El aporte de nuevos productos de exportación contribuye al crecimiento del Producto Interno Bruto, generando nuevas plazas de trabajo e ingreso de divisas para fortalecer la Balanza de Pagos.

El desarrollo económico para el país a largo plazo debe comenzar con un ambiente de confianza para fomentar la inversión extranjera, esto requiere una serie de reformas institucionales que fortalezcan el aparato productivo, proporcionen competitividad a las exportaciones para la inserción del Ecuador al mercado mundial, una renovada estrategia de desarrollo económico y una nueva arquitectura del sistema financiero. (Naranjo, Marco, 2004)

El sector exportador es necesario para el crecimiento de la economía ecuatoriana, sin embargo, existe el problema si la dolarización le resta una herramienta clave para la competitividad y dinamización al sector exportador. Dicho problema tiene como consecuencias de la intervención en el mercado, y con el nivel bajo en las exportaciones traerá como resultados la disminución de la producción nacional.

La solución a este problema será manifestada a través del hallazgo de evidencias que permitan saber de qué manera afecta la dolarización al sector exportador ecuatoriano. Si la dolarización ha beneficiado o perjudicado al sector exportador ecuatoriano y así una vez concluido el análisis del problema se determinará el impacto causado por distintas variables que intervienen a manera nacional, las mismas que estarán respaldadas por los diferentes informes económicos.

PREGUNTA DE LA INVESTIGACIÓN

Por medio de la descripción del problema nombrado se enuncia la pregunta de investigación para el presente estudio:

¿Qué medidas de política económica pudiera adoptar el gobierno para compensar la falta de competitividad y dinamización del sector exportador por la adaptación de la dolarización?

OBJETIVOS

Objetivo General.

Analizar los efectos ocasionados de la dolarización por medio de la aplicación de técnicas econométricas con respecto al sector exportador del Ecuador en el periodo 2000–2017.

Objetivos Específicos.

Analizar las teorías económicas que sostiene el estudio de las exportaciones del Ecuador en el mercado mundial.

Establecer un procedimiento a través de la revisión de la literatura para la construcción de la metodología.

Reconocer las variables para la investigación por medio de la indagación de información de la Súper Intendencia de Compañía, Presupuesto General de Estado y del Banco Central del Ecuador para la elaboración de la base de datos.

Demostrar un modelo econométrico por medio de la aplicación de técnicas estadísticas que sirva de soporte para la explicación del impacto de la dolarización en el sector exportador.

JUSTIFICACIÓN

Las exportaciones nacionales desde la adopción de la dolarización han tenido como objetivo recuperar un espacio en el mercado global, por lo tanto, el Ecuador anhela formar acuerdos internacionales a través de los años, tales como el acuerdo comercial con la Unión Europea. El sector exportador no solo contribuye con divisas para el mantenimiento de la balanza de pagos, sino que genera una cadena de beneficios a la economía nacional, como empleos, impuestos para la caja fiscal, entre otros.

El estudio presente analizará la adopción de la dolarización como sistema monetario para Ecuador en este nuevo milenio con respecto al sector exportador. Este será explicado a lo largo del desarrollo de esta investigación, por lo que se detallará su comportamiento en el mercado internacional.

La adopción de la dolarización fue una medida de emergencia para salir de la crisis financiera que se presentó en el Ecuador a fines de los noventa, este nuevo sistema monetario sin duda ayudó a resolver importantes problemas económicos como la caída de los precios del petróleo y la disminución de la producción de bienes no petroleros. El sector exportador representa una base en la economía nacional, por lo que es importante analizar el comportamiento de dicho sector con respecto a la dolarización, debido a los efectos que incurrió en los distintos sectores nacionales.

Ecuador es reconocido como un país exportador de productos primarios como el banano, cacao, café y petróleo, y a partir de la caída del precio del petróleo y la ayuda del nuevo sistema monetario, era necesario impulsar la diversificación de nuevos productos para el sector exportador, es decir, necesita modificar la matriz productiva para corregir los problemas en la balanza comercial. (Borsic, Benitez, & Garcia, 2016)

En los últimos años de los noventa hubo serios trastornos en la economía ecuatoriana, tales como el incremento de la inflación, mismo que del 50% en el año 1999 paso al 91% a comienzos del año 2000, sin embargo, ya con la dolarización, la inflación fue de 6% al 8% para el 2003. Estos y otros problemas, como el desempleo, la especulación y la escasa inversión en bienes de capital

se presentaron en los gobiernos de Mahuad y Noboa, mismos que se mitigaron con las remesas de los migrantes que produjo la misma crisis financiera de los noventa.

A pesar que el Ecuador atravesó una crisis financiera por la devaluación de su moneda, sin embargo, con la dolarización pudo estabilizar la economía. El nuevo sistema monetario permitió optimizar muchas variables, tales como el índice del desempleo, el nivel de pobreza y la variación del salario.

Mientras la economía se adoptaba al nuevo sistema monetario, para el sector exportador ecuatoriano empezó a recuperarse de manera sostenida, sin embargo, solamente fue a corto plazo. En el país se habló acerca de las acciones que hubo por parte de países vecinos como Perú, Argentina, Chile, Bolivia, etc.; esto trajo a largo plazo algunas resistencias en el momento en que dichos países comenzaron a devaluar su moneda

En el primer semestre del 2007 hubo un descenso en las exportaciones, como por ejemplo \$3.287,40 millones en las exportaciones de petrolero crudo, es decir una disminución del -14.6%, además de que el precio del petróleo quedo en 52.4 dólares por barril, esto equivale a -4.2% comparado con el 2006. Por parte de las exportaciones no petroleras mientras que en el 2006 hubo \$2014.4 millones, en el año 2007 crecieron 8.1%, es decir \$2.703,80 millones.

Durante el año 2015 la Balanza Comercial presento un déficit debido a la fuerte caída de las exportaciones petroleras, mismas que se redujeron de \$13.303 millones a \$6.698 millones, es decir, una caída del -49.7%. En los mismos años las exportaciones no petroleras tuvieron una cifra de \$12.430 millones a \$11.638 millones, a pesar del incremento del 2.3% en las toneladas métricas vendidas al exterior.

El cambio de moneda para el Ecuador fue una medida de emergencia de último instante. Con un comportamiento que existía en la producción del Ecuador por adoptar la moneda de los Estados Unidos, existía el desequilibrio tanto a medio como a largo plazo. (Falconi, Fander, 2004)

El gobierno adopto impuestos como las salvaguardias para frenar la cantidad excesiva de importaciones que generaba la política fiscal expansiva,

presionando la cuenta corriente de la balanza de pagos, esto trajo una tranquilidad, dichos impuestos fueron unos ingresos para la economía nacional

Las salvaguardias son impuestos que permiten resguardar a las industrias nacionales contra el exceso de las importaciones lo que se inscribe en un modelo de proteccionismo y de ajuste económico por el impacto en los sectores insuficientes de la economía nacional. (Caicedo, Pizarro, & Villon, 2018)

Las exportaciones nacionales tuvieron escasa competitividad y consecuentemente poca dinamización a lo largo del nuevo milenio. El gobierno debe implementar políticas económicas que incrementen el crecimiento económico orientado a la producción al mercado internacional.

El estudio pretende realizar un análisis económico a partir de los efectos de la dolarización como sistema monetario sobre las exportaciones ecuatorianas, para ello es preciso aplicar modelos econométricos que ayuden a entender la relación que existe entre ellas, y a la vez que se explore nuevas necesidades desde la política económica para apuntalar tanto el crecimiento económico como las divisas financieras del sector exportador.

Existe la indagación de la información acerca del impacto de la dolarización en la sociedad ecuatoriana, esto quiere decir de qué manera afecta al sector laboral y a su vez el efecto en el consumo de los hogares, el ingreso per cápita. Es importante mencionar que el efecto incurre en el ingreso disponible, es decir al no tener suficiente ingreso disponible, no se podrá ahorrar, por lo tanto, no se ajusta a la canasta básica nacional, esto repercutirá en los ecuatorianos que deseen realizar un préstamo a crédito por el escaso poder adquisitivo de los hogares.

HIPÓTESIS

H0= La dolarización no necesita una política económica que compense la pérdida de competitividad y dinamización en el sector exportador.

H1= La dolarización necesita una política económica que compense la pérdida de competitividad y dinamización en el sector exportador.

LIMITACIONES Y DELIMITACIONES

Las limitaciones que sostiene el presente estudio se dividen en tres partes: una de ellas es las limitaciones acerca del tiempo analizado, en donde es explicado el periodo establecido, este es de 17 años desde el año 2000 hasta el 2017; esta brecha de periodo es importante debido al comportamiento del Ecuador con respecto a la adaptación de la dolarización y los cambios que produjo en las exportaciones, lo que permitirá tener la data de manera anual para el análisis correspondiente.

En la parte de las limitaciones de espacio, debido a que el tema abarca varias secciones por ser de dimensión abierta, sin embargo, se considera analizar tanto la parte nacional como la internacional solamente en las partes que son basada al tema del estudio, nacional por describir al Ecuador con la dolarización desde su adaptación, e internacional como ha tenido un comportamiento en el mercado internacional a través de las exportaciones.

Por último, se ubican las limitaciones de recursos, las cuales se tratan de la dificultad que hubo en la búsqueda de información, por ende, en la falta de información de referencias bibliográficas, además existe el problema de encontrar suficientes teorías económicas que sirvan de soporte para la explicación de las variables escogidas para la data.

Las delimitaciones se determinan los antecedentes de los gobiernos anteriores, es decir desde la crisis financiera que hubo durante los noventa y los factores que intervinieron para la devaluación de la moneda nacional y las consecuencias que trajo dicha acción. Además, de los cambios que hubo en el Ecuador con la moneda del dólar al ser adoptada desde el año 2000, por consiguiente, será analizado el sector exportador ecuatoriano, este es el sector

mayor afectado con la eliminación de la moneda nacional y acoger una moneda extranjera, por lo tanto, será tratado su comportamiento tanto en el mercado nacional como en el internacional. Dentro de las exportaciones se detallará los cambios positivos que hubo a corto plazo y los negativos a largo plazo para el Ecuador, estos serán manifestados a través de los resultados en la economía nacional.

Dentro de las delimitaciones se tratará el tipo de cambio que hubo en la moneda nacional y la razón por la adaptación del dólar para el Ecuador. Es importante mencionar que el tipo de cambio por su afectación trajo resultados en las exportaciones y los resultados que arroja en la Balanza Comercial a través de los años.

La dolarización no será el resultado de un equilibrio económico, un ejemplo es la parte fiscal, en donde se muestra el cambio en las cuentas fiscales especialmente en el año 2003. Uno de los objetivos durante el gobierno del expresidente Gutiérrez era estabilizar a la economía, debido a la inestabilidad que existía por parte del saldo fiscal y la magnitud del superávit y déficit. En el mismo año hubo durante varios meses déficit fiscal, dando así un resultado aproximando a 500 millones de dólares. (Acosta, Alberto, 2004)

Una de las delimitaciones a mencionar será como los productos tantos petroleros como no petroleros que se exportan han sido la base sólida para el crecimiento económico ecuatoriano, por consiguiente, se detallara los resultados que han arrojado con la adaptación de la dolarización. Las exportaciones serán una parte esencial para la formación de la data y la construcción del modelo econométrico que permitirá establecer el análisis del periodo establecido.

La focalización de nuevos métodos que los gobiernos han tenido con respecto a los cambios para los exportadores es prioridad para el crecimiento económico. Una devaluación fiscal por parte del gobierno será la razón para corregir perdidas tanto en la productividad y por ende una competitividad con el fin de obtener una reactivación de una economía. (El Comercio, 2017)

El presente estudio estará focalizado a la aplicación de leyes aplicadas al tema, las cuales permiten tener una mejor perspectiva económica con la parte

legal. Cabe mencionar que el tema no se enfocara en el ámbito político fiscal, es decir no se mencionara los cambios repentinos que se presentaron en los diferentes gobiernos.

Es importante mencionar que no se hablara acerca del endeudamiento económico que ha tenido el Ecuador, de tal manera que solamente se enfocara en los detalles de los flujos económicos por el comportamiento de las variables económicas.

Además, no se explicarán los diferentes acuerdos y tratados que ha atravesado el país por la recuperación económica, tales como el TLC que no firmo el Ecuador durante el gobierno del expresidente Gutiérrez, ya que como país el Ecuador no quería entrar a la dependencia absoluta de los Estados Unidos. El Ecuador tuviese desventajas en caso de la firma del TLC por parte de las exportaciones, debido a la perdida de la capacidad de en la toma de decisiones propias y solamente siguiera las indicaciones por parte de terceros. (Jácome, Hugo, 2004)

El país es rico en materia prima, la cual es utilizada para el proceso de producción que conlleva a la comercialización de los productos nacionales, con el propósito de desarrollar y crecer de manera positiva en la economía. A través de las razones mencionadas es importante enfocarse solamente en el comportamiento de las variables que serán utilizadas para el modelo econométrico, estas permitirán dar un proceso para el análisis económico del estudio presente.

CAPITULO I

1. FUNDAMENTOS TEÓRICOS

1.1 MARCO TEÓRICO

Los efectos económicos de la dolarización han sido estudiados a nivel teórico por tres expertos cómo, Berger et all (2001), Duncan (2003) y Calvo (2001). La dolarización no oficial, involucra credibilidad imperfecta con sistemas financieros débiles, esto ya incluyendo las áreas monetarias. Esto establece que en una dolarización informal daña al sistema financiero, la formalización u oficialización de la dolarización ayuda a economías emergentes en el contexto de poder recuperar credibilidad y las políticas instrumentales eficaces (Calvo, 2001).

Desde otra perspectiva, tenemos que la dolarización limita gran medida a las políticas monetarias que el Ecuador pueda utilizar, pero que a su vez puede compensar las expectativas a los agentes económicos, que a su vez tendrán más credibilidad con el sistema financiero, que para 1999, sus expectativas eran negativas (Berger, Jensen, & Schjelderup, 2001).

Dolarización por partes o dolarización parcial es lo que propone el “modelo de equilibrio general dinámico”, toda esta propuesta va con el objetivo de analizar dos perspectivas o entornos: en una tenemos a un país con dolarización parcial con un tipo de cambio flexible, y en el otro, un país dolarizado por completo; aquí tenemos dos partes, por un lado a dolarización formal los índices inflacionarios van a bajar de inmediato, el producto y la volatilidad en el contexto de déficit fiscal van a ser considerablemente elevados (Ducan, 2003).

El feriado bancario agravó todos los indicadores, haciendo que aumente la especulación y la devaluación de la moneda, la llegada de la dolarización ayudó a reparar todas las expectativas, empezando un lento, pero consistente, proceso de estabilización de las principales variables económicas (Acosta, y otros, 2001).

En medio de una crisis en enero de 2000 del sector fiscal y financiero, el estado, decretó la dolarización de la economía ecuatoriana, siendo así en ser el primer país sudamericano que optaba una moneda extranjera (Larrea, Dolarización y desarrollo humano en Ecuador, 2004). La dolarización informal había sido adoptada en las calles de las ciudades del Ecuador como medida de contrarrestar la hiperinflación, las exportaciones vendían parte de sus divisas fuera del banco central, subfacturación de exportación, todo lo cual hacía que el tipo de cambio este fuera de control (Acosta, y otros, 2001).

1.1.1 Teorías Económicas

1.1.1.1 Relación entre la renta disponible y el consumo.

Con la disminución de la renta per cápita, cayó el consumo y el ahorro de los hogares; según Keynes (1936) existe una relación de renta disponible con el consumo y el ahorro; por otro lado, la propensión marginal al consumo es constante o variable con la renta; una propensión media al consumo, menor a la marginal, va a dar como resultado una reducción de la renta disponible. Aquí los agentes económicos, conscientes de esta crisis de bienes de capitales, observan la situación actual para la toma de decisiones, independientemente de lo que venga en el futuro.

En el ámbito de exportaciones, los principales exportadores del país, observando el agravio de los indicadores económicos, comienzan a tomar decisiones en base a lo sucedido en ese momento; sus negociaciones las hicieron con el dólar, dejaron a un lado el sucre como su moneda de cambio y se pasaron al dólar, para resguardar sus intereses y seguir en el mercado (Keynes, 1936).

1.1.1.2 Teoría del ahorro por motivo de precaución.

Los exportadores motivados por lo sucedido, tomaron una vía que se la conoce como “Teoría del ahorro por motivo de precaución”, aunque todavía no sea una teoría como tal, se origina de una gran discusión entre los modelos del ciclo vital y el modelo altruista. Los exportadores conscientes de lo ocurrido en la economía, sobre las expectativas y del quiebre monetario, antes de enero del

2000 tomaron la precaución de acumular sus activos en dólares (Lera López, 1996).

1.1.1.3 La paridad del poder adquisitivo.

Las exportaciones ecuatorianas dependen de alto grado de producto de bienes primarios, incluido el petróleo. La teoría de “La paridad del poder adquisitivo (PPA)” nos dice que al exportar un bien deben ser equivalentes después del ajuste del tipo de cambio, es decir poder encontrar un precio único, donde tengan un mismo tipo de cambio, donde el coste de una mercancía idéntica debe ser el mismo en el mundo. En base a esta teoría, existía una gran diferencia de precios de Ecuador, que comercializaba con el sucre y el resto del mundo con el dólar, entonces, para el momento era un beneficioso negociar con el dólar y dejar a un lado el sucre para que exista la equivalencia que nos dice la teoría de PPA (Rodríguez J. , 2017).

1.1.1.4 Teoría de las proporciones factoriales.

La teoría de las proporciones factoriales de Heckscher Ohlin, plantea que los países que deseen comercializarse entre ellos pueden tener una tecnología equivalente, pero difieren en sus factores de producción tales como: trabajo, tierra, recursos naturales, capital, insumos básicos para la producción. En esto, las economías se distinguen por la variedad de factores de producción que tengan los sectores, así como el uso intensivo de los bienes de capital y por la especialización de los recursos humanos. Hay ventaja comparativa entre el uno y el otro en cada uno de los productos en los que saquen alguna diferencia (Heckscher, 1999). En Ecuador los productos donde tenemos diferencias en los factores de producción, exceptuando el petrolero, son el cacao, banano y camarón, flores, entre otros; son los que nos permiten competir en el mercado internacional (Onur & Togay, 2014).

Desde ese punto, las exportaciones, se volvió prioridad para el soporte de la economía, pero las del Ecuador hasta la actualidad bajas en comparación con las importaciones, en mucho de los periodos la ha superado; dejándonos en déficit comercial, una respuesta a este suceso puede ser el hecho que el Ecuador

no ha superado su condición de país exportador de bienes primarios y los bienes finales lo seguimos importando (León & Vos, 2003).

1.1.1.5 Adam Smith en el desarrollo sostenido de las naciones.

En materia de competitividad exportable, Adam Smith (1776) proyectó la importancia en el desarrollo sostenido de las naciones, dando como una desventaja para los exportadores ecuatorianos, ya que en su economía local existía hiperinflación y pérdida de moneda local, lo que se veían inferiores al resto, independiente de la calidad de sus productos.

Adam Smith dice “Puede ser más eficiente que otro en la producción de algunos bienes y menos eficiente en otros, independiente de las causas sus ineficiencias en producción de algunos bienes, ambos se pueden beneficiar del intercambio si cada país se especializa en la producción de los bienes que produce con alta eficiencia” (Smith, 1974, pág. 22)

1.1.1.6 Teoría de la ventaja comparativa.

David Ricardo (1855) nos dice en su teoría de la ventaja comparativa, nos explica los beneficios del comercio internacional, donde cada nación debe especializarse en un producto para su exportación. Dada las limitaciones de la dolarización a las exportaciones ecuatorianas, se impone una política económica alternativa que aumente la competitividad del sector.

La teoría de la ventaja comparativa, donde se enfoca en sus productos primarios y no se especializa en ninguno, el inconveniente en esta situación es que la historia ha demostrado, que una economía que es exportadora de bienes primarios no crea crecimiento económico, en Ecuador donde el crecimiento económico está dado principalmente por las exportaciones, ya que es la única manera de que ingresen nuevas divisas al país. Por las limitaciones del sistema monetario donde, Ecuador tiene un banco central que no emite moneda y tiene que esperar que la moneda oficial que circula en la economía venga de afuera (Smith, Adam, 1776).

La economía, nos indica que Ecuador tiene una salida, si en ámbitos de producción es más eficiente en un producto, puede comercializarlo, claro con las restricciones que da comercializar productos primarios. Si se enfocara en los

productos primarios que somos más eficientes, tendríamos una ventaja, como ya lo habíamos señalado Ecuador está atado directamente su desarrollo económico a las exportaciones después de la dolarización de su economía (Soria, 2012).

1.1.1.7 El efecto Fisher y el comercio exterior.

En ámbitos de tipo de interés del Ecuador, en el año 1999 el país alcanzaba el 132,17% (Banco Central, 2019); cifra con un nivel alto, que como lo indica la teoría del efecto Fisher internacional, el tipo de cambio entre 2 países debe tener un similar tipo de interés. Este caso en particular, los exportadores contaban que el Ecuador tenía un tipo de interés muy alto que, según el efecto Fisher, el país a exportar debería apreciar su moneda, evento que no sucedía, ya que en ese año el sucre estaba por la cantidad de 25.000 sucres 1 y con una hiperinflación, los exportadores no tenían más opción que negociar con el dólar (Mota Aragón, 2006).

1.1.1.8 Teoría del desequilibrio.

Dado los factores antes mencionados, el país necesitaba una medida de shock, para estabilizar la economía, siendo la dolarización la mejor medida, para la época, de lograr una recuperación y el posterior desarrollo de la nación (Rodríguez M. , 2000). La necesidad de crecimiento y desarrollo económico exige un conjunto de medida de políticas económicas que compensen la ausencia de políticas monetarias cambiarias, pero existe una teoría del crecimiento desequilibrado de Hirschman y Voight (1958) que dice “Las medidas para desarrollar un país deben ser analizadas caso por caso, mediante la explotación de los recursos de la región para conseguir mejores resultados”.

En un país dolarizado para los exportadores es un papel primordial para el crecimiento económico, puesto que, el ingreso de divisas han sido por vía de exportaciones, es decir los registros en la CTA CTE de la balanza de pagos, o mediante de una inversión extranjera o de endeudamiento externo, el cual es en la balanza de capitales, pues la teoría del desequilibrio (Hirschman & Voight, 1958).

1.1.1.9 Teoría de la exportación.

La teoría de la exportación de Douglas North, nos explica que, trasladado al escenario ecuatoriano, con la ventaja de manejar una moneda internacional, los exportadores se puede constituir con la tasa del desarrollo regional y nacional, ya que este amplia los mercados, no solo a un ámbito regional, sino ya a uno internacional donde el país por su condición tiene que salir a buscar divisas al exterior para el Ecuador, crear un soporte económico dentro de la economía, donde los exportadores dependen mucho de la demanda externa para su desarrollo y con esto el del país (North, 1990).

1.2 MARCO REFERENCIAL

En el país muy poco se conoce sobre los célebres personajes que iniciaron la idea de la dolarización, estos son Steve Hanke y Kurt Schuler; tal vez, para la gran mayoría de los ecuatorianos el nombre del venezolano José Cordeiro sea más conocido en ese ámbito. Si todo lo planeado por estos personajes hubiera salido a la perfección hace 20 años, hoy toda Latinoamérica tendría el dólar como su moneda principal (Acosta, y otros, 2001).

El presidente Jamil Mahuad, el 9 de enero de 2000, en medio de una de las mayores crisis económicas que ha pasado en la historia el país, sorprendió a todos los ecuatorianos aquel domingo en la noche, cuando en transmisión nacional comunicó que se toma al dólar como la moneda oficial del país (Araujo García, 2014).

El sucre fenecía junto con la devaluación e inflación que habían sumido a la gran cantidad de ecuatorianos en la pobreza. Este suceso llevó a que el Ecuador sea el segundo país Latinoamericano, luego de Panamá que ya para en ese entonces llevaba 100 años con el dólar como moneda nacional, en aplicar la medida innovadora. Luego de Ecuador, le siguió El Salvador y se presumía en ese entonces que la fiebre de la dolarización se extendería por toda la región (Larrea, Pobreza, Dolarización y Crisis en el Ecuador, 2006).

La dolarización fue el anuncio triunfal para los expertos en economía que trabajaron arduamente en incentivar esta medida a pesar de la oposición del propio presidente de la república y todo su equipo de trabajo. La líder del movimiento foro Económico Joyce de Ginatta (1998) proponía la dolarización y daba algunas condiciones para que la misma se dé, indica que:

Para el éxito de la dolarización se requiere varias condiciones, aplicación de reformas estructurales para evolucionar de una economía especulativa a otra productiva, imponer austeridad fiscal, implantar la cultura de los centavos, fortalecer el sistema bancario, disciplina en el manejo del dinero, mejorar los controles y la supervisión bancaria, coordinar la política fiscal interna con la política monetaria estadounidense, incrementar los niveles de productividad y

eficiencia, promover reformas legales para permitir el ingreso de nuevos bancos al país. (pág. 34)

Estas posturas de un dólar como moneda nacional convencieron a personajes como los profesores universitarios como Franklin López Buenaño y Pablo Lucio Paredes, peritos monetaristas como Carlos Julio Emanuel, y economistas liberales como Dora de Ampuero, la precursora del Instituto Ecuatoriano de Economía Política (Paredes, 2010).

Menos conocido, aunque igual de importante, es la incidencia que tuvieron dos estadounidenses y uno venezolano, conocedores del tema y muy influyentes en el Congreso y el Departamento del Tesoro de Estados Unidos, que iban por todas las economías del mundo incentivando a cada una de ellas por la idea de la convertibilidad y la dolarización (Larrea, 2004).

El profesor de economía Franklin López Buenaño, se entendió del tema de la convertibilidad por primera vez fue al inicio de la década de los 90, cuando en una conferencia llamada “El proyecto se denominaba Caja de Conversión y estaba bajo consideración del gobierno de Argentina y también para México” dictada por Kurt Schuler, este mismo que en la actualidad trabaja para la Oficina de Asuntos Internacionales del Departamento del Tesoro de Estados Unidos.

Kurt en ese entonces construía su tesis de post doctorado, su tema era sobre Cajas de conversión con la guía Steve Hanke, Profesor de la Universidad Johns Hopkins de Baltimore y miembro senior del instituto El Cato en Washington. Todos estos, juntos trabajaron en conjunto para llevar a la república de Argentina en el camino de la convertibilidad de la moneda, anclando el peso al dólar (Santos, 2015). Hanke, quien sirvió en el Consejo de Asesores Económicos del presidente de los estados unidos Ronald Reagan y en el Comité Económico Mixto del Congreso del mismo país en mención, contaba con unos robustos y extensos estudios sobre los efectos positivos que daban en una economía, en vías de desarrollo, a causa de la convertibilidad. Hanke denominaba a los bancos centrales de estos países como “El enemigo”, aunque la función más importante de un banco central que está bien llevado es controlar la inflación con la cantidad de dinero en la economía, como la Reserva Federal

de Estados Unidos) bien llevado es controlar la inflación, devaluar la moneda para combatir recesiones y rescatar a instituciones financieras en problemas, Hanke dice que en países pequeños e inestables, la mejor receta es atar de manos al Banco Central y quitarle su capacidad de imprimir billetes a discreción (Naranjo, 2005).

Durante toda la década de los 90, Hanke y Schuler, juntos y por separado, llegaron a diversos países para asesorar, entre estos países están Estonia, Lituania, Bulgaria y Montenegro sobre cómo es la manera más conveniente para aplicar la convertibilidad. En los países latinos pasaron mucho tiempo con este tema, países como Costa Rica, Perú, México y El Salvador (Ducan, 2003).

Estos personajes no tenían remuneración, estos querían buscar remuneración en “think tanks” liberales como el International Center for Economic Growth, establecido por US AID, y el Atlas Economic Research Foundation, estos mencionados tienen una red grande de institutos que está en todo el mundo y por eso lo publicaron en varios idiomas como una guía principal para los países en vías del desarrollo en temas de convertibilidad (Hanke & Schurler, 1999).

Schurler (1999) nos cuenta que “Ni Hanke ni yo recibimos fondos del gobierno de Estados Unidos para promover la idea de las Cajas de Conversión”; unos años más tarde en el tiempo, en el momento en que en Indonesia se proponía la convertibilidad de su moneda, Hanke fue fuertemente criticado por la administración de Clinton por dar una opinión equivocada, ya que dijo que rechace el plan de reformas del FMI (Fondo Monetario Internacional) (Hanke & Schurler, 1999).

El presidente venezolano Rafael Caldera, recibió en su despacho la asesoría de Hanke en 1995, que en ese entonces se planeaba la opción de dolarizar la economía para poder darle fin a la peligrosa escala inflacionaria; aunque no todos estaban de acuerdo a lo propuesto Hanke, como las elites que se opusieron rotundamente ante esa propuesta, como el ingeniero del MIT el economista José Cordeiro que se involucró en el proceso y escribió el libro “La segunda Muerte de Bolívar y el renacer de Venezuela”, luego escribió versiones adaptadas para Ecuador, Costa Rica y México (Cordeiro, 1999).

En Ecuador se conoció por primera vez la idea de la dolarización fue en 1995, cuando Steve Hanke le presentó su teoría al entonces embajador Édgar Terán, en Washington en el gobierno de Sixto Durán Ballén. Hanke aseguro que eran buenos amigos y tenía continuas visitas en la embajada ecuatoriana; luego, cuando de Abdalá Bucaram, recibió el proyecto de convertibilidad en Guayaquil, cuando Abdalá fue presidente la idea regresó como un proyecto de dolarización de la economía (Gallardo Zavala, 1999).

El representante de la junta monetaria en el gobierno de Abdalá Bucaram, Carlos Julio Emanuel contó “Me consta que la idea de la convertibilidad fue del mismo Abdalá Bucaram, sin duda en sus años de exilio en Panamá”, también el entonces presidente invitó a Ecuador el ministro de Economía de Argentina Domingo Cavallo, que fue el que instituyó aquel sistema en Argentina; hay que recordar que para 1997 la medida se iniciaría en una paridad de 4.000 sucres por dólar (Arosemena, 1998).

Para la época de 1997 cuando ya se había se insertado la idea de la dolarización en todo el territorio ecuatoriano, Hanke tenía años conociendo y asesorando a Cavallo y ya estaban preparando todo con Shurler un nuevo programa económico para el Presidente Menem, respaldado en la dolarización (Schuler, 1996).

En la capital comercial del Ecuador, Guayaquil ya la idea de la dolarización tomaba fuerza en el movimiento ciudadano, para la estabilización de la economía. El cambio de gobierno entre Abdalá Bucaram y Jamil Mahuad, no había diferencias ni recuperación económica en el país, por eso la mayoría de los expertos no veían otra solución que la dolarización, porque el sistema financiero tenía grandes problemas, por otro lado, el Banco central intentando salvar a los bancos privados, inyectaron sucres a la arcas bancarias para respaldar los depósitos y aun así iban quebrando uno a uno y el sucre caía de picada en el poder adquisitivo, en el ámbito internacional se devaluaba a diario (Ginatta, 1998).

En muy poco tiempo el dólar ya había sobrepasado la cotización de 4.000 a 10.000 sucres, siendo así un alza del 150% entre la cotización antigua a la de

ese momento, en la prensa se registraba los sucesos de ese tiempo; la cual era que la gente iba a comprar dólares a los bancos haciendo largas filas, ya que el sucre se devaluaba minuto a minuto (Santos, 2015).

Algunos de los más importantes argumentos se desarrolló en el instituto de Dora que se convirtió importante en para esta propuesta, se propagaba por charlas, conferencias, con el fin que todos los políticos, empresarios más importantes del país estén de acuerdo, ya que en su propuesta era la única salvación para la economía del país (Santos, 2015).

El Foro Económico había tenido varios acercamientos con el gobierno de Mahuad, pero al momento de presentar de forma oficial el proyecto de dolarización, eligieron a Carlos Julio Emanuel para exponerlo. La cita fue en la Gobernación del Guayas. A Emanuel le llamó la atención que, durante toda la exposición, Mahuad, sentado al lado del gobernador Guillermo Lasso, no levantó la mirada de una libreta donde hizo un par de apuntes, y al final agradeció y se fue sin emitir comentarios. Emanuel quedó desconcertado. Para entonces se elucubraba sobre la frágil salud del presidente, quien dos años atrás había sufrido una lesión cerebral (Acosta, y otros, 2001).

Conscientes de que requerían apoyo masivo, miembros del Foro Económico persuadieron a líderes políticos como León Febres-Cordero, Jaime Nebot y Abdalá Bucaram de que emitan opiniones a favor de la adopción del dólar. Entre los oficiales del gobierno que se convencieron de dolarizar estuvo el ministro de Finanzas, Alfredo Arizaga, además de Vladimiro Álvarez y Benjamín Rosales (Acosta, 2000).

Para 1999, asesores argentinos de la Fundación Mediterránea, de Cavallo, recomendaron a Mahuad congelar por solo un fin de semana los depósitos bancarios y aplicar la convertibilidad, pero el presidente no se decidió, según reportó The Wall Street Journal. En cambio, el 7 de marzo Mahuad decretó el cierre de la banca por una semana entera para evitar retiros masivos, y al abrir, las cuentas con más de 500 dólares permanecieron congeladas (Cordeiro, 1999).

El gobierno de Mahuad, quien para entonces tenía solo un 7 por ciento de popularidad, barajaba varias alternativas. Aplicar la convertibilidad, dolarizar, o

seguir la sugerencia de un grupo contrario a la dolarización, liderado por Alberto Acosta, que proponía que se creara una legislación monetaria estricta para evitar que haya un exceso de sucres en la economía (Paredes, 2010).

Dos días antes de anunciar que el Ecuador adoptaba oficialmente el dólar, con el país en estado de emergencia, el presidente Mahuad había dicho que dolarizar sería “un salto al vacío” (Santos, 2015).

Vale la pena recordar que ni el FMI, ni el Banco Mundial, apoyaban la dolarización, altos funcionarios del Banco Central del Ecuador estaban en contra y daban pelea (Paredes, 2010). ¿Qué hizo que Mahuad se decidiera? Según Steve Hanke (1999), fue una conversación con el entonces secretario del Tesoro de Estados Unidos, Lawrence Summers.

Summers había testificado ante el Congreso de su país citando algunos beneficios de que naciones con las que Estados Unidos tenía relaciones comerciales adopten el dólar, sobre todo si la dolarización se convertía en una tendencia regional (Acosta, 2000). Compartir la misma moneda reduce el costo de hacer negocios con el país dolarizado y reduce la incertidumbre sobre los futuros tipos de cambio, si la dolarización ayuda a lograr crecimiento económico y estabilidad en países inestables, claramente eso sería de interés nacional para Estados Unidos.

Antes del anuncio de Mahuad, Hanke recibió una llamada de un conocido que quería ser el primero en felicitarlo por la dolarización del Ecuador. Hanke, quien entonces estaba en Argentina, escuchó a su interlocutor, “alguien con autoridad y credibilidad”, contarle varios detalles: “Mahuad estaba a punto de renunciar y Summers dijo ‘no’, no renuncies y en cambio anuncia que vas a frenar la crisis del Ecuador sacando al sucre y reemplazándolo con el dólar” (Santos, 2015).

Una nota en el New York Times del lunes 10 de enero confirma que no solo Summers, sino también el presidente Clinton habían llamado a Mahuad el viernes anterior, a expresar su apoyo ante la difícil situación del país. “Eso fue antes de que el señor Mahuad decidiera adoptar el dólar”, precisa el diario.

Cuando Ecuador dolarizó, Argentina estaba a punto de hacerlo, y un proyecto de ley en el Congreso de Estados Unidos les daba la confianza a los ‘evangelizadores del dólar’ para pronosticar que la mayoría, si no toda Latinoamérica, dolarizaría en pocos años (Hanke & Schurler, 1999).

Algunas reflexiones que apoyaban la ley decían que la dolarización ayudaría a mantener la hegemonía del dólar, un estatus que el euro (que empezaría a circular en 2002) estaba amenazando. La dolarización de uno o más países latinoamericanos grandes expandiría significativamente el número de personas usando el dólar oficialmente, superando a la población del euro, la dolarización podría ser usada como una herramienta de influencia, porque la ley le daba al Secretario del Tesoro la potestad de negarle el señoreaje a un país si consideraba que no cooperaba con Estados Unidos (Heckscher, 1999).

La ley tuvo apoyo en el Senado, pero no en la Cámara de Representantes. El propio Summers, aconsejó no compartir el señoreaje pues dijo que causaría complejos problemas de política exterior. Sin apoyo oficial de Estados Unidos, la opción de la dolarización perdió fuerza en Argentina. Mientras que, en Ecuador, fue exitosa de inmediato, terminó con los miedos de la hiperinflación y trajo estabilidad financiera (Acosta, 2000).

El dólar le dio una inyección de confianza al país, pero no salvó a Mahuad, quien fue derrocado el 21 de enero de 2000. Lo sucedió el vicepresidente Gustavo Noboa, quien nombró a Emanuel como su ministro de Finanzas en 2001 (Santos, 2015).

Hanke volvió al país ese año, cuando solicitó ser asesor de Emanuel. Entonces, según relata, enviaba “briefs”, reportes directos al subsecretario del Departamento del Tesoro de Estados Unidos y al director del FMI sobre los avances de la dolarización (Araujo García, 2014).

Tanto Hanke como Schuler reconocen que los economistas ecuatorianos promovieron con gran efectividad la idea. El fuerte apoyo a la dolarización hoy en día es la razón principal por la que se mantendrá, cualquier autoridad que trate de salir de la dolarización estará cometiendo un suicidio político (Santos, 2015).

La historia luego de la dolarización recogida en el Ecuador, muestra que luego de la profunda crisis experimentada por la economía ecuatoriana, a pretexto de la cual fue implementado el proceso de dolarización, la sustitución monetaria no ha cumplido con el objetivo de estabilizar los precios de la economía del modo como fue anunciado por las autoridades que la implementaron, si bien tuvo éxito en eliminar el crecimiento del dinero y en evitar una mayor depreciación del tipo de cambio (León & Vos, 2003).

Por otro lado, las tasas de interés descendieron efectivamente, pero solo si se comparan las anteriores tasas en sucres las posteriores tasas en dólares; al comparar las tasas en dólares, antes y después de la dolarización, el descenso no se muestra tan evidente (Dirección General de Estudios del Banco Central, 2017). Adicionalmente, los salarios reales, por efecto de la inflación remanente, han mostrado un severo deterioro en su poder adquisitivo, que la dolarización no ha podido detener (Valdivieso Mora, Arias Jaramillo, & Arias Jaramillo, 2017).

El efecto más visible de la dolarización se ha producido en la estabilización del tipo de cambio; no obstante, esa estabilización sumada el proceso de inflación aún remanente produjeron una fuerte apreciación del tipo de cambio real que abarató las importaciones y encareció las exportaciones ecuatorianas, lo que explicaría en parte el déficit comercial registrado en 2001 de USD 547 millones (Dirección General de Estudios del Banco Central, 2017). Las exportaciones se pueden evidenciar que más que a la incidencia de la dolarización, su comportamiento se debe a la evolución de los precios de los principales productos ecuatorianos de exportación en el mercado internacional. Las importaciones, por otra parte, se han visto favorecidas por la estabilización del tipo de cambio y por las mejores expectativas sobre el futuro desenvolvimiento de la economía ecuatoriana, aunque en su composición se presenta una propensión a importar mayor cantidad de bienes de consumo, altamente peligrosa para la estabilidad de la dolarización (Valdivieso Mora, Arias Jaramillo, & Arias Jaramillo, 2017).

1.3 MARCO CONCEPTUAL

Dolarización

Este proceso de adoptar una moneda extranjera, se lo denomina como dolarización, cabe recalcar que no es necesario que el cambio sea al dólar, esta sustitución se da en todo ámbito monetario. La dolarización que se dio en Ecuador se dio la sustitución del sucre por una moneda más fuerte que fue el dólar (Almasi, 1997).

La utilización de una moneda más fuerte y sustituirla por la propia, es un comportamiento de precaución de los inversionistas al resguardando sus riquezas (Baquero, 1999). Se pueden distinguir dos procesos de dolarización por el lado de la demanda: la sustitución de moneda y la sustitución de activos.

La sustitución de moneda, que se refiere a motivos de transacción, ocurre cuando la divisa extranjera es utilizada como medio de pago; en este sentido, los agentes dejan de utilizar la moneda nacional para sus transacciones.

La sustitución de activos, que hace relación a la función del dinero como reserva de valor, por consideraciones de riesgo y rentabilidad, se presenta cuando los activos denominados en moneda extranjera se utilizan como parte integrante de un portafolio de inversiones (Mancheno, Oleas, & Samaniego, 1999).

Dolarización Informal

La adquisición de una moneda extranjera, a lo que se le conoce como dolarización, se da en primera instancia en ámbitos informales (Baquero, 1999). Es un asunto natural, que lo causa la pérdida de valor de la moneda local. Entonces, las personas optan por realizar transacciones con una moneda más fuerte que genere confianza en sus inversiones, así esta moneda no sea propia de su país (Acosta, y otros, 2001).

El proceso de dolarización informal tiene varias etapas:

1. Se conoce al reemplazo de activos, esto se da cuando los inversionistas comienzan a depositar a cuentas extranjeras y compran bonos, resguardan sus inversiones con moneda extranjera.

2. Denominada renovación cambiaria, la circulación de la moneda comienza a predominar moneda extranjera.
3. Por último, se da la dolarización en la cotización de los bienes y servicios se dan en dólares o cualquier moneda más fuerte que comienzan a predominar frente a la moneda local (Mancheno, Oleas, & Samaniego, 1999).

Desarrollo Económico

El desarrollo económico se puede definir como la capacidad de los ingresos de los países o regiones para crear riqueza a fin de mantener la prosperidad o bienestar económico y social de sus habitantes, Podría pensarse como el resultado de los saltos cualitativos dentro de un sistema económico facilitado por tasas de crecimiento que se han mantenido en el tiempo y han permitido mantener procesos de acumulación del capital (Smith, Adam, 1776).

El proceso de desarrollo económico supone ajustes legales e institucionales que son hechos para dar incentivos para fomentar innovaciones e inversiones con el propósito de crear un eficiente sistema de producción y un sistema de distribución para los bienes y los servicios (OECD, 2017). Esta una de las metas de toda sociedad y el mismo implica un incremento notable de los ingresos, y de la forma de vida de todos los individuos de una sociedad.

Exportaciones

Las exportaciones son el conjunto de bienes y servicios vendidos por un país en territorio extranjero para su utilización. Junto con las importaciones, son una herramienta imprescindible de contabilidad nacional. Una exportación, en este caso particular es básicamente todo bien legítimo que el país productor o emisor, el exportador, envíe como mercancía a un tercero, importador, para su compra o utilización (Ministerio del comercio exterior, 2012).

El ente físico y órgano gubernamental principalmente encargado de este trámite es la Aduana, por lo que una mercancía debe de salir de determinada aduana en determinada nación o bloque económico y debe de entrar a otro similar en el país receptor. Es importante mencionar, que estas transacciones entre varios estados suelen presentar un importante grado de dificultad a nivel

legal y fiscal, ya que varían ostensiblemente de un país a otro (ProEcuador, 2017).

También puede efectuarse como una transacción hacia clientes independientes o hacia el comprador directo por medio de una empresa intermediaria. Es una de las principales fuentes de ingresos para un país. Por ello, los gobiernos desean proteger al productor nacional, colocando obstáculos a las importaciones como gravámenes muy altos o tarifas (Ministerio del comercio exterior, 2012).

Importaciones

Las importaciones son el conjunto de bienes comprados por un país en territorio extranjero para su utilización en territorio nacional. Una importación es básicamente todo bien legítimo que un país, llamado importador, compra a otro país, exportador, para su utilización (Ministerio del comercio exterior, 2012).

Esta acción comercial tiene como objetivo de adquirir productos que hay en el extranjero que no encontramos en nuestro territorio nacional, o en el caso de que haya, los precios sean superiores que en el país extranjero. Las importaciones, normalmente, suelen estar sujetas a restricciones económicas y reguladas por todos los países para la entrada de productos (ProEcuador, 2017).

Políticas monetarias

La política monetaria es la disciplina de la política económica que controla los factores monetarios para garantizar la estabilidad de precios y el crecimiento económico. Son las acciones que disponen las autoridades monetarias, los bancos centrales, para ajustar el mercado de dinero. Mediante la política monetaria los bancos centrales dirigen la economía para alcanzar unos objetivos macroeconómicos concretos. Para ello utilizan una serie de factores, como la masa monetaria o el coste del dinero, tipos de interés. Los bancos centrales utilizan la cantidad de dinero como variable para regular la economía (BEIRAS, 1971).

Banco Central

Institución que tiene como misión la definición y ejecución de la política monetaria dentro de un área determinada, incluyendo la emisión de su moneda

de curso legal. Esta misión normalmente va asociada al objetivo de mantener la estabilidad de los precios. Los bancos centrales, dependiendo de las competencias que les hayan sido asignadas, pueden ejercer también otras funciones, como la supervisión de los sistemas de pago, la supervisión de las entidades de crédito, servir de agente financiero del Estado, etc. (Banco Central, 2019)

Hiperinflación

La hiperinflación es una subida descontrolada de los precios de una economía, el cual generalmente suele considerar hiperinflación cuando la inflación aumenta en cuatro dígitos anuales, es decir, más de 1000%. La inflación se acentúa y se sitúa fuera de control, se alcanza una situación en la que los precios de un país pierden su valor real; de este modo, la hiperinflación produce una reducción de la riqueza y pérdida muy notable del poder adquisitivo de los ciudadanos de un país (Puig & Gómez, 2006).

Una característica destacable de la hiperinflación es su duración, ya que suele desarrollarse en periodos de tiempo cortos. Es decir, momentos puntuales de un ciclo económico. Históricamente, suele producirse en épocas de guerra de países por el gasto elevado que provoca el conflicto, en crisis políticas y graves momentos de depresión económica. A ese grado inflacionario, es devastador para la economía de un país, ya que con su descontrol absoluto en la subida de los precios hace que los productos adquieran un valor altísimo e irreal, destruyendo las clases medias y provocando la pérdida de poder adquisitivo en la economía real. Ya que los salarios no crecen tan rápido y se produce una desigualdad (Acosta, y otros, 2001).

Devaluación

La devaluación de una moneda consiste en una operación mediante la cual el Banco Central que controla dicha moneda, disminuye el valor nominal de la moneda con respecto a otras monedas extranjeras. Esto lo hace normalmente con la impresión de más billetes e inyectándolos en el sistema financiero (Almasi, 1997).

Depreciación

La depreciación es una disminución del valor nominal de la moneda producida por la variación del precio de las divisas en el mercado financiero, provocada por la ley de la oferta y la demanda, mientras que la devaluación es una depreciación propiciada por el organismo pertinente (BEIRAS, 1971).

Consumo

Se considera el consumo como la fase final del proceso productivo, cuando el bien obtenido es capaz de servir de utilidad al consumidor. Existen bienes y servicios, que se agotan en el momento de consumirse; en el sistema capitalista actual, el consumo representa una actividad cíclica, puesto que el hombre produce para consumir, y este consumo genera más producción. Con el consumo se busca satisfacer no sólo las necesidades presentes, sino también las necesidades futuras (KRUGMAN & WELLS, 2016).

Ahorro

El ahorro es la parte del capital que reservan y guardan las personas fruto de sus rentas. Es, por tanto, el capital que no se consume o se gasta y que se reserva para cubrir una necesidad; por esta razón se convierte en un elemento muy importante, pero sólo se consigue a través de una buena planificación patrimonial. El ahorro supone un coste de oportunidad al renunciar a ese capital en el presente en pos de un beneficio futuro y asumiendo cierto riesgo.

La situación ideal es, quizás, una combinación del ahorro y del consumo, ya que sin el consumo se paraliza la actividad económica de un país y puede generar efectos muy negativos que ya conocemos, como el desempleo y la inseguridad ciudadana (KRUGMAN & WELLS, 2016).

El ahorro que proviene del sector público tiene la finalidad de cubrir provisiones futuras ante posibles situaciones inesperadas que tengan que desembocar en un gasto público importante, es muy importante para el estado de bienestar social (FRANK, 2012).

Inversión

Una inversión es una actividad que consiste en dedicar recursos con el objetivo de obtener un beneficio de cualquier tipo. Son los recursos que suelen

identificarse como los costes asociados, los principales recursos son tiempo, trabajo y capital; con lo cual, todo lo que sea hacer uso de alguno de estos tres recursos con el objetivo de obtener un beneficio es una inversión (BEIRAS, 1971).

Cuando se realiza una inversión se asume un coste de oportunidad al renunciar a esos recursos en el presente para lograr el beneficio futuro, el cual es incierto. Por ello cuando se realiza una inversión se está asumiendo cierto riesgo (FRENCH DAVIS, 1999).

Renta Disponible

La renta disponible es la renta de la que pueden hacer uso las familias tras hacer frente a las obligaciones tributarias, trata de la renta que queda tras restar a los ingresos de un hogar los impuestos y los cargos a la seguridad social. Esta renta disponible se puede utilizar para consumo o ahorro, incluyendo las empresas. Se habla de renta disponible nacional, en el caso de las empresas la resta de los ingresos con las obligaciones tributarias, las amortizaciones (KRUGMAN & WELLS, 2016).

Dado que es la parte del presupuesto que el conjunto de familias dedica a consumo o ahorro, se considera el motor de la demanda privada, por tanto, un indicador clave que informa sobre el estado de la economía de un territorio, ya que informa del poder adquisitivo de las familias (Sebastian & Novales, 1999).

Tipo de Interés

Tipo de interés es el precio del dinero. Como en todos los mercados, los precios regulan la oferta y la demanda a través de los precios. El dinero también tiene su mercado y la utilización del mismo tiene un precio que es el tipo de interés (FRANK, 2012).

En todas las economías hay personas e instituciones que tienen excedentes de ahorros, y otras que tienen necesidades de fondos para gastos e inversión. El dinero que los prestamistas ceden a los prestatarios tiene un precio, que normalmente se establece en términos de porcentaje sobre la cantidad prestada y durante un tiempo determinado (KRUGMAN & WELLS, 2016).

Tasa de Interés

En el ámbito de la economía y las finanzas, el concepto de interés hace referencia al costo que tiene un crédito o bien a la rentabilidad de los ahorros. Se trata de un término que, por lo tanto, permite describir al provecho, utilidad, valor o la ganancia de una determinada cosa o actividad (Almasi, 1997).

A partir de la Edad Moderna ya nos encontramos con todo un entramado de autores que empiezan a hablar del concepto que hoy maneja la economía actual. Entre aquellos se encontrarían figuras de renombre tales como el economista escocés Adam Smith, Victor Riquetti que era conocido como el Marqués de Mirabeau o el economista norteamericano Irving Fisher (KRUGMAN & WELLS, 2016).

En este listado de personajes influyentes en el campo del interés no se puede tampoco pasar por alto la figura del economista británico John Maynard Keynes y del estadounidense Milton Friedman. Y es que ambos expertos se consideran que son los que han inspirado e influido a la economía actual (OECD, 2017).

Así, el primero ha propiciado que incluso dentro de la rama de la macroeconomía exista un área denominada economía Keynesiana. Mientras, el segundo, destacó por recibir el Premio Nobel de Economía por sus estudios e investigaciones sobre la política de la estabilización y el análisis de consumo (FRANK, 2012).

Producción petrolera

Durante el segundo trimestre de 2018, la producción nacional de petróleo llegó a un total de 47.00 millones de barriles, equivalentes a un promedio diario de 516.44 miles de barriles, superior en 0.8% a la producción diaria del trimestre anterior, pero inferior en 3.2% a la del segundo trimestre de 2017. En el mismo período de análisis, los oleoductos ecuatorianos transportaron 46.39 millones de barriles de petróleo, lo que equivale a un promedio diario de 509.75 miles de barriles y una utilización del 62.9% de la capacidad de transporte diario de crudo instalada en el país en el Sistema de Oleoducto Transecuatoriano (SOTE) y Oleoducto de Crudos Pesados (OCP) (Banco Central del Ecuador, 2018).

En el segundo trimestre de 2018, el petróleo total procesado por las refinерías del país llegó a 14.70 millones de barriles, volumen inferior en 2.2% al trimestre anterior y superior en 13.8% con relación al segundo trimestre de 2017. Entre abril y junio de 2018, las exportaciones de petróleo realizadas por el país se situaron en 32.08 millones de barriles equivalentes a USD 1,989.32 millones, valoradas a un precio promedio trimestral de USD 62.01 por barril. Estas cifras fueron superiores a las del trimestre anterior e inferiores únicamente en volumen al segundo trimestre de 2017 (Banco Central, 2019).

Producción no petrolera

Se define como producción petrolera, como todo bien que tiene valor o utilidad, y un muy bajo nivel de diferenciación o especialización que no sea petróleo. Una de las características principales es que los márgenes de ganancias son más exiguos o escasos (Banco Central, 2019).

Asimismo, no sólo estamos hablando de materias primas o bienes primarios. Sucede que, cuando determinada industria evoluciona de modo tal que muchos proveedores pueden realizar algo que antes era realizado por una compañía, se habla de un producto o industria, como por ejemplo la industria farmacéutica donde se puede acceder a la droga genérica de un modo más barato (KRUGMAN & WELLS, 2016).

Inversión directa

La inversión directa es la categoría de inversión internacional que refleja el objetivo, por parte de una entidad residente de una economía, de obtener una participación duradera en una empresa residente de otra economía.

La inversión directa comprende no sólo la transacción inicial que establece la relación entre el inversor y la empresa sino también todas las transacciones que tengan lugar posteriormente entre ellos. El balance de pagos intenta reflejar a valor de mercado los flujos de capital y rentas asociadas correspondientes a las transacciones con el inversor directo. Las transacciones de capital en concepto de inversión extranjera directa (IED) constituyen uno de los principales componentes de las transacciones financieras internacionales, y su importancia ha aumentado en Argentina en los últimos años. El contexto internacional

prevaleciente y las reformas estructurales introducidas en la economía argentina en la década del '90, iniciaron una fuerte corriente de financiamiento bajo la forma de inversiones directas del exterior (FRANK, 2012).

Divisas

Denominamos divisa a toda moneda extranjera, es decir, a las monedas oficiales distintas de la moneda legal en el propio país. Mientras que la moneda local es la moneda de referencia de un país, la moneda local y oficial de un territorio. Se considera divisa a todas aquellas monedas distintas de las del país de origen (Superintendencia de Bancos , 2016).

También es preciso diferenciar entre divisa y moneda. Mientras que la segunda hace referencia al conjunto de metales y papel, que es lo se considera dinero en metálico, la divisa hace referencia al término nominativo de la moneda de otro país. En un mundo globalizado donde existen multitud de países y sistemas monetarios realizando transacciones, es habitual encontrarse con empresas y estados que tienen diversas divisas para poder comercializar. En el caso de Europa existe una unión monetaria, esto es, una misma divisa para un conjunto de países (Puig & Gómez, 2006).

Las divisas son consideradas como un activo, ya que es dinero de otros países y tiene un valor. Este valor se consigue cotizando o marcando un valor fijo por un estado u organización. En los mercados de divisas, todos los días se realizan transacciones de compra y venta de divisas en función del interés que tenga para un sujeto esa moneda, por lo que es habitual que fluctúen, que cambien de valor. Al igual que la bolsa, el interés o desinterés por una moneda hace que se aprecie o se deprecie. Si queremos comercializar con China o tenemos inversiones en Estados Unidos tendremos que adquirir yuanes o dólares respectivamente, y el volumen de compra y venta determina el valor de una divisa con respecto a otra (Rodríguez J. , 2017).

1.4 MARCO LEGAL

La dolarización, en aspectos legales, tiene que ser implementada en un plazo no mayor a 30 días (Banco Central, 2019). En países que se efectuaron la dolarización o reformas monetarias profundas similares, lo hicieron aun en menos tiempo; tenemos a la república de Argentina, que boto, a un sistema de caja de conversión monetaria, cuyo sistema que los argentinos la establecieron 2 semanas después de que el proyecto de ley fuera propuesto al congreso en ese entonces y como ya lo hemos revisado, no ha funcionado tan bien como la dolarización (Albornos, 2000).

El artículo 264 de la antigua Constitución del Ecuador designaba al sucre, en primera instancia antes de la dolarización, como la divisa nacional, donde el único ente reproductor de la misma era el Banco Central de manera exclusiva, sin permiso a ningún ente, ya sea público o privado a emitir el sucre. Entonces, para poder dolarizar tenía que evitar la reforma constitucional, se encontró la forma de redimir y limitar al sucre y optar al dólar como moneda nacional, sin permiso, por claras razones, al banco central del Ecuador a emitirlo (Dirección General de Estudios del Banco Central, 2017).

El Ecuador puede dolarizar unilateralmente, esto es, sin el permiso de los EE.UU. Sin embargo, sería un gesto diplomático adecuado, a la vez que posiblemente rentable, el mantener a los EE.UU. informado sobre la decisión y el avance de la dolarización.

A fin de introducir las reformas legales e institucionales necesarias para la consolidación del proceso de dolarización, el Congreso Nacional, expidió el 13 de marzo de 2000, la Ley para la Transformación Económica del Ecuador (Ley 2000-4) la cual modifica el régimen monetario y cambiario, e introduce cambios a la legislación vigente en el ámbito financiero y en otros cuerpos legales (Araujo García, 2014).

La reforma fundamental consistió en la sustitución del régimen monetario vigente por uno fundamentado en el principio de plena circulación de las divisas internacionales en el país y su libre transferibilidad al exterior, a ser ejecutado por el Banco Central del Ecuador. Se fija, por ley, que el Banco Central canjeará los

suces en circulación por dólares de los Estados Unidos de América a una cotización fija e inalterable de 25.000 suces por dólar (Asesoría Legal Banco Central, 2000).

Se prohíbe al Banco Central del Ecuador realizar la emisión de nuevos suces, salvo la moneda fraccionaria que solo podrá ser puesta en circulación como canje de circulante de suces, tanto de billetes como de las monedas existentes. Adicionalmente, a través del desagio se determinó un reajuste por una sola vez de las tasas de interés activas y pasivas a todas las obligaciones, aplicando tasas de 16.82% y en 9.35%, respectivamente. Además, se prohíbe pactar obligaciones que impliquen indexación, actualización monetaria o cualquier otra forma de repotenciación de las deudas, y la indexación de sueldos o salarios (Araujo García, 2014).

Ley para la Promoción de la Inversión y la Participación Ciudadana Con el propósito de continuar con las reformas legales, el 18 de agosto de 2000 e introducir los cambios estructurales orientados a una mayor apertura de la economía, se expidió la Ley para la Promoción de la Inversión y la Participación Ciudadana. Las principales reformas que contiene se enfocan en los siguientes cuerpos legales: Ley de Modernización del Estado, Ley de Hidrocarburos, Ley de Minería, Ley del Sector Eléctrico, Ley de Régimen Monetario y Banco del Estado, Ley de Instituciones del Sistema Financiero, Reformas a la Ley para la Transformación Económica, y Código de Trabajo, entre otros (Cabezas, Egüez, Hidalgo, & Pazmiño, 2001).

El marco jurídico de exportaciones, está trazado para las estrategias y políticas comerciales del Ecuador y que buscarán el desarrollo económico y el mejoramiento de la calidad de vida de los habitantes, sin atender con la naturaleza y el medio ambiente (Macas Acosta, 2016).

La nueva Constitución del 2008 define claramente la alineación de los equipos negociadores que tendrán como tarea insertarse adecuadamente al mercado internacional sin desproteger al mercado interno. Antes se regía por la Constitución de 1998 donde los lineamientos se cobijaban en el libre mercado y

la apertura agresiva de mercados a través de acuerdos comerciales (Borsic, Benitez, & Garcia, 2016).

Al menos 17 artículos de la actual Constitución se convierten en los pilares de todo el modelo comercial que busca el Ecuador. Ahí se definen los lineamientos para la política comercial, intercambios económicos, comercio justo, soberanía económica, relaciones internacionales, tratados e instrumentos internacionales y la integración latinoamericana (Constitución de la República del Ecuador, 2008).

La normativa es una guía para los actores y ejecutores que buscan mejorar las condiciones del comercio exterior ecuatoriano sin descuidar el mercado interno. La mayoría de los objetivos se sujetan al Plan Nacional de Desarrollo. El artículo 304 incluye como objetivos de la política comercial a los siguientes: (Constitución de la República del Ecuador, 2008).

1. Regular, promover y ejecutar las acciones correspondientes para impulsar la inserción estratégica del país en la economía mundial.
2. Fortalecer el aparato productivo y la producción nacionales.
3. Contribuir a que se garanticen la soberanía alimentaria y energética, y se reduzcan las desigualdades internas.
4. Impulsar el desarrollo de las economías de escala y del comercio justo.
5. Evitar las prácticas monopólicas y oligopólicas, particularmente en el sector privado, y otras que afecten el funcionamiento de los mercados.

El marco legal también aclara que la creación de aranceles y la fijación de sus niveles son competencia exclusiva del Primer Mandatario. Antes los definía los miembros del COMEXI donde estaban empresarios y funcionarios públicos (Ministerio del comercio exterior, 2012).

Se incorpora en la normativa, como prioridad, la promoción de exportaciones ambientalmente responsables. El artículo 306 señala que el Estado promoverá las exportaciones que respeten el medio ambiente, generen más empleo y mayor valor agregado. El Estado también intervendrá en las

importaciones de bienes, si éstas afectan al desarrollo de la producción nacional (Constitución de la República del Ecuador, 2008).

Sin duda, el papel del Estado es fundamental en las actividades económicas, ya que es un actor que no solo observará sino también regulará, controlará e intervendrá en las transacciones económicas. Eso implica también aplicar sanciones a los infractores y en especial a los que atenten con la estabilidad comercial (Macas Acosta, 2016).

De los 17 artículos vinculados con el comercio exterior, ocho se dedican también a definir las estrategias para relacionarse con los mercados internacionales respondiendo a los intereses del pueblo. Entre los lineamientos está la de impulsar la integración política, cultural y económica de la región. Así como fomentar un nuevo sistema de comercio e inversión entre los Estados, pero que se sustente en la justicia, la solidaridad, la complementariedad, la creación de mecanismos de control internacional a las corporaciones multinacionales y el establecimiento de un sistema financiero internacional, justo, transparente y equitativo.

Las bases legales para firmar acuerdos con los socios comerciales también fueron normadas con la nueva constitución. Ahora los tratados internacionales deberán sujetarse a las nuevas reglas que impone la Constitución como mantener los principios y los derechos humanos. Además, el Primer Mandatario será el encargado de suscribir o ratificar los tratados. El artículo 418 de la Constitución señala que el presidente podrá consultar a la Asamblea sobre los tratados comerciales.

Para evitar problemas que afecten a la soberanía nacional, se dispuso en la Constitución la prohibición de celebrar tratados en lo que el Estado ceda jurisdicción soberana a instancias de arbitraje internacional. Mientras que en los temas de integración se norma los lineamientos y prioridades que debe tener el Estado. Una de las prioridades y como objetivo estratégico son los países de Latinoamérica y el Caribe. En todas las instancias y procesos de integración, el Estado ecuatoriano se comprometerá entre otras cosas a: (Constitución de la República del Ecuador, 2008)

Las nuevas reglas constitucionales le otorgan un papel protagónico al Estado en los temas del comercio exterior. Hay un mayor control e influencia del Estado en los sectores estratégicos de la economía. Un informe de la OMC sostiene que las políticas económicas del Ecuador se enmarcan cada vez más orientado al mercado interior, con un mayor énfasis, por ejemplo, en determinados sectores prioritarios preestablecidos y en una serie de actividades de sustitución selectiva de importaciones. (Organización mundial del comercio, 2011)

La nueva Constitución, que incluía las normas para el sector externo, también estuvo acompañada con la creación de nuevas entidades que promuevan la oferta exportable y de Leyes que faciliten la comercialización de los productos (ProEcuador, 2017).

En la lista de entidades vinculantes con el sector externo está el Servicio Nacional de Aduana del Ecuador (SENAE) que incorporó tecnología (Sistema Ecuapass) para agilizar los trámites de desaduanización y aplicar cero papeles. La creación nuevamente del Ministerio de Comercio Exterior y de ProEcuador. Así como la reestructuración del Comité del Comercio Exterior (Comex), quien regula y norma todo el sector externo del país (Ministerio del comercio exterior, 2012).

CAPITULO II

2. METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN

Este trabajo es de tipo no experimental, no se busca crear ninguna situación en particular, se está elaborando basado en información concreta que detalla series de datos que nos ayudaran a esquematizar y crear un modelo que nos dará la información necesaria para poder sostener la hipótesis que planteamos en nuestro trabajo. Se trabaja con datos de serie de tiempos desde el año 2000 hasta el año 2017, el análisis se realizará en un periodo de 17 años en los cuales podremos segmentarlos en tres grupos debido a las crisis que se generaron partiendo de la dolarización y adicional a las que se dieron con la UE, a través de aquellos análisis encontraremos una relación entre el cambio del dólar al sucre y las posibles influencias dadas sobre la balanza comercial en específicos en las exportaciones.

Por lo tanto, el objetivo del análisis es llegar a encontrar por medio de las variables escogidas la relación que se da entre el cambio de la moneda, las nuevas políticas económicas adoptadas en esos años, el tipo de cambio que adoptamos basados en nuestra moneda el dólar, y los ingresos que se generan a través de las exportaciones. Los datos recogidos serán de fuente del Banco central, la Súper Intendencia de Compañía, Presupuesto General de Estado (balanza comercial), dicha información nos permitirá elaborar un modelo econométrico con un previo análisis estadístico.

2.1 TIPO Y DISEÑO DE LA INVESTIGACIÓN

Para el inicio de esta investigación se partirá con una descripción de los datos recolectados y compilados en una base se realizará análisis previos para hacer comparativos estadísticos que nos permitan establecer relaciones entre los años de inicio de la dolarización y sus respectivos problemas económicos datos a lo largo de la serie que se va a estudiar. Posterior se realizará un análisis Econométrico en el que a través de la tabla escogida nos permitirá el hallazgo de condiciones y relaciones de significancia esto nos ayudará a la validación del estudio en curso. Una vez que se obtengan los resultados se realizará un análisis

tanto cualitativo como cuantitativo dado la naturaleza de las variables que usaremos, con los cuales daremos un valor agregado que permitirá una mejor comprensión.

2.2 MÉTODOS

El objetivo del análisis cualitativo es determinar la presencia o ausencia de una determinada característica o disposición, llámese interpretación de significados (Paradise, 1994), búsqueda de un campo abierto, múltiple y polisémico (Jacobo, 1994). Mientras que el análisis cuantitativo, una vez demostrada la presencia de esa característica en el fenómeno social, busca encontrar las variaciones en cantidad que se presentan en dicho fenómeno a través de su periodo de existencia. La razón de esta segmentación está dada por los tipos de datos que se utilizarán para el respectivo análisis de la problemática.

Los datos cualitativos nos permitirán interpretar de forma abierta cada uno de los campos que pueden impulsar o desgastar el mercado internacional así como también las condiciones socio – económicas que se podrían enfrentar durante el análisis de 17 años, dentro de los cuales podemos mencionar una encuesta de condiciones de vida que nos permiten palpar la realidad del Ecuador, esta encuesta tiene preguntas abiertas que si bien es cierto no aborda el mercado internacional pero está dirigida a diversos sectores del Ecuador que nos permiten identificar indicadores como el desempleo, los ingresos disponible de los hogares, los gastos e ingresos brutos, etc.

El campo de la investigación es muy compleja y amplia pero para este trabajo se destinó dos tipos el método que ya se mencionó cualitativo y cuantitativo en la parte de desarrollo del presente trabajo en donde buscaremos primero arrancar de una base teórica para luego poder con herramienta estadísticas tales como medidas de tendencia central, medidas de posición, probabilidades tratar de establecer una comparación dentro de la serie de tiempo apoyado de las variables que se escogieron para poder explicar el modelo y tomando por ultimo un análisis econométrico que nos permitirá visualizar la significación del modelo de forma global e individual.

La otra base de estudio metodológico será el histórico comparativo, debido a que el problema que se planteo es basado en una situación de carácter histórico debemos tomar esa base para poder así elaborar cuadros comparativos entre lo que fue y lo que debería ser para así poder entender las falencias que deben ser subsanadas para un bienestar común.

2.3 TIPO DE INVESTIGACIÓN

Los resultados obtenidos en esta categoría de investigación deben estar conectados entre sí a partir de la construcción de hechos o escenarios, dado que la correlación es aquella que busca las similitudes entre las variables que nos permitan entender su comportamiento de manera más objetiva y a su vez se pueda lograr una conexión con la variable independiente que nos dé a conocer su comportamiento real en un determinado mercado que se verá afectado por aquellas decisiones o comportamientos que el mismo mercado decida ajustar para su correcto funcionamiento. Las mismas que, aunque no pueden ser causales, pero si deben estar asociadas unas con otras de tal manera que el cambio o alteración de uno de los ítems pueda perturbar el resultado de otro. “La Investigación correlacional tiene como propósito mostrar o examinar la relación entre variables o resultados de variables” (Salkind, 2010, pág. 115)

Dentro de este análisis encontraremos herramientas como el coeficiente de correlación o las probabilidades así como también la significancia o los errores de estimación cada herramienta econométrica ayudara a desagregar la información recopilada para así poder interpretarla de mejor manera y exponer las vías más comunes por las cuales la problemática que se plantea sobre la dolarización fue causa de tantos cambios en el sector internacional hablando sobre la balanza comercial, teniendo en cuenta que era el mercado que estaba dando estabilidad al país y por el cual los ingresos que se generaban eran muy sustanciales al punto de poder sostener la economía del país y poder derivar recursos monetarios a los demás rincones del país.

2.4 FUENTES Y TÉCNICAS DE RECOLECCIÓN

Para poder nutrir la investigación ya aclaradas sus formas de hacerlo de manera más esencial podemos considerar como fuentes toda aquella

información que se va verifique y se recopile a partir de revistas, periódicos, documentos, repositorios, cuestionarios, banco de datos, entrevistas y demás instrumentos que se hayan utilizados a través del tiempo ya sean físicos o digitales. Las fuentes son hechos y documentos a los que acude el investigador y que le permite obtener información. Las técnicas son los medios empleados para recolectar la información. (Mendez, 2012, p. 248)

Por medio de estas fuentes de información se va a recopilar todo lo necesario para la formación de variables y posterior elaboración del modelo econométrico que servirá para de estudio que condicionará el tema de proyecto de titulación planteado.

Las fuentes que se usaran tienen dos naturalezas: Las Primarias y las Secundarias. En caso de las Primarias se busca indicar el tipo de información que fue recopilada originalmente por el investigador o el autor. En el caso de las fuentes secundarias son aquellas que han sido recabadas o transcritas por las personas que recibieron la información original; se basan en Textos, Documentos, Prensa y Revistas.

Se decidió que para este trabajo de titulación basados en la problemática del mercado internacional, se usara las fuentes de información secundarias, puesto que se tuvo que recopilar la información a partir de los repositorios de los índices macroeconómicos del Banco Central del Ecuador ubicados en la Biblioteca de la Institución; así como la búsqueda digital de las memorias de la Superintendencia de Bancos y Seguros que resguarda la información contables de los bancos que conforman la Banca Públicas, en otras palabras de construirá una base de datos tomando valores que estas instituciones hayan presentado para lograr ajustar cada momento dentro del mercado y llevarlo a un contexto diferente que nos permita interpretar, analizar y definir los factores reales de dicho comportamiento.

2.5 POBLACIÓN Y MUESTRA

La población que se usará será a nivel del país los datos serán segregados por variables datos que son datos generados a través del mismo mercado de valores y producción que nos darán un acercamiento más viable dado que fueron

creados por un mercado activo y dinámico, además que al tener la intervención de entidades de control locales harán de los datos y de sus comportamientos lo más pegados a la realidad que se desea investigar y concluir con mayor efectividad.

Durante el año 2000 la economía mundial registró una tasa de crecimiento como se refleja en la Tabla 1 de 4.8%, superior a la observada durante 1999. Esta variación reflejó una importante aceleración de las actividades de inversión y consumo, especialmente durante el primer semestre del año. Dentro del grupo de países avanzados, la economía norteamericana registró el mayor crecimiento económico, seguida por Canadá y Francia.

Tabla 1:

Crecimiento Económico Mundial, World Economic Outlook, FMI, mayo 2001.

CRECIMIENTO ECONÓMICO MUNDIAL (tasa de crecimiento real)			
	1998	1999	2000
Producto Mundial	2,6	3,8	4,8
Economías Avanzadas	2,4	3,4	4,1
E.E.U.U.	4,4	4,2	5,0
Japón	-2,5	0,8	1,7
Alemania	2,1	1,6	3,0
Francia	3,2	3,2	3,2
Italia	1,8	1,6	2,9
Reino Unido	2,6	2,3	3,0
Canadá	3,3	4,5	4,7
Área Euro	2,7	2,6	3,4
Países en Desarrollo	3,8	3,8	5,8
África	3,1	2,3	3,0
Asia	4,1	6,1	6,9
China	7,8	7,1	8,0
India	6,3	6,6	6,4
ASEAN	-9,3	2,8	5,0
Países en Transición	-0,8	2,6	5,8

En términos de la inflación, se observó un ligero repunte para el grupo de economías avanzadas (2.1%), y un menor ritmo de crecimiento de precios en el caso de los países en desarrollo (6.1%) y en transición (20.1%).

Se evidenció una recuperación del comercio a nivel mundial, tanto en las economías avanzadas como en desarrollo. Las exportaciones del grupo de economías avanzadas registraron un crecimiento de 11.4%, superior al registrado en 1999 (5%), mientras que en el caso de los países en desarrollo tal variación fue de 4.1% a 15.7% respectivamente. En lo que respecta a la evolución de los precios de las materias primas, a partir del segundo semestre del año se observó un repunte de los precios internacionales de petróleo como consecuencia de una creciente demanda acompañada de restricciones en la oferta por parte de los países productores. Esta tendencia hacia el alza del precio

continuó a pesar del incremento de la producción de petróleo por parte de la OPEP en el mes de septiembre en 800.000 barriles diarios, y de la desaceleración observada en la demanda durante el segundo semestre del año.

2.6 ESTRATEGIA METODOLÓGICA

Para el análisis del presente estudio se usará el método cuantitativo de tipo descriptivo correlacional y además que también la explicativa causal aprendido a lo largo de la carrera. Por medio de lo cual se detallará cada paso como el objeto de estudio, la obtención de información y la herramienta que se usará para realizar los respectivos análisis.

Nuestra población está definida por las Instituciones Financieras del Sector Público como lo son:

- Super Intendencia de Bancos
- Corporación Financiera Nacional
- Super Intendencia de Compañías
- Banco Central del Ecuador
- Ministerio de Finanzas.

2.7 RECOLECCIÓN DE INFORMACIÓN

El sentido de recolección se refiere al proceso y el resultado de recolectar (reunir o cosechar algo). En este caso un dato, por su parte, una información que permite generar un cierto conocimiento. Los datos que se han recopilado son de series de tiempo desde el 2000 hasta el 2017 de las distintas instituciones ya mencionadas. Estos datos fueron conseguidos desde la base de datos de la Superintendencia de Bancos, el Banco central, la Super de Bancos y aquellas entidades de control que exponen sus bases de datos con los movimientos actualizados además de sus informes económicos anuales “La Superintendencia de Bancos busca contribuir a la estabilidad y transparencia de los sectores controlados y cuidar y fomentar los intereses y derechos de los actores de la sociedad.” (Superintendencia de Bancos , 2016)

2.8 TIEMPO DE RECOLECCIÓN Y SELECCIÓN DE DATOS

El tiempo de recopilación de datos fue 3 semanas, en donde se indago en distintas páginas relacionadas o incluso en las sedes de los Bancos para poder

encontrar el sector idóneo de investigación. Se escogió la banca pública como adecuada ya que se encontraron la mayor cantidad de datos para realizar la serie de tiempo, para la realización de la serie de tiempo y regresión.

2.9 DEFINICIÓN DE CONCEPTOS A USAR

Para el estudio es necesario tener presente conceptos que permitirán una mejor comprensión del mismo.

- **Análisis Cuantitativo**

El presente estudio es cuantitativo, según los conceptos estos dicen que “Las hipótesis pueden plantearse como proposiciones matemáticas o expresarse en fórmulas matemáticas que denotan relaciones funcionales entre variables. Utilizan técnicas estadísticas e instrumentos muy estructurados para recolección de información y medición de variables.” (Ramírez, 2016)

Las herramientas a usar serán estadísticas, como medidas de posición, medidas de tendencias centrales que nos permitirán estandarizar la base y poder encontrar resultados primarios para nuestros posteriores análisis. Debido a que luego por medio de regresiones se busca obtener información sobre las variables de estudio y las correlaciones del mismo.

- **Análisis Descriptivo**

“Los estudios descriptivos son aquellos que buscan el desarrollo de una representación, como lo dice su nombre describirlo, estudiando un fenómeno a partir de ciertas características. El estudio descriptivo lo que busca es medir las variables y conceptos con el propósito de poder definir las variables más importantes” (Grajales, 2000)

Por otro lado otros conceptos indican que, “En los estudios descriptivos se escogen variables o conceptos los cuales serán medidos de manera independiente, el objetivo es poder describirlas. Se busca especificar características importantes de un fenómeno, grupos, o personas.” (UNAD, 2016)

El estudio de cómo se mide un impacto de factores contundentes como aranceles, impuestos, ingresos, tipo de cambio, inflación, precio y producción sobre los ingresos por balanza comercial es el objetivo y es lo que se busca

mostrar a través de índices que nos permitan analizar la estructura del mercado internacional y su correcto comportamiento luego del cambio de la moneda.

Es importante mencionar que al hacer un estudio descriptivo se busca identificar una conducta en el universo de nuestra investigación, es decir, poder establecer un comportamiento claro y definido para así poder comprobar la asociación de variables.

Para este tipo de estudio hay que tomar en cuenta dos cosas muy importantes como lo son:

- ✓ El tamaño de la muestra
- ✓ Instrumento de recolección de datos
 - Análisis Correlacional

Para definir que es correlacionar se puede decir que: “Aquellos estudios que se denominan correlacionales pretenden medir la relación de dos o más variables o como estas interactúan la una con la otra.” (Grajales, 2000)

Otros conceptos mencionan que, “el objeto de estos estudios es conocer el comportamiento de una variable respecto a modificaciones de otras variables, por lo que con frecuencia busca predecir y, en ocasiones, extrapolar el comportamiento de alguna variable objetivo”. (Ramírez, 2016)

Es decir, se trata de medir el grado de la relación que existe entre las variables y como estas interactúan entre sí. Si llega a existir una correlación de las variables de estudio se entenderá que si una de ellas varía la otra también lo hará. Esto permite hacer anticipaciones del comportamiento de una variable si la otra se ve afectada.

2.10 TÉCNICAS ECONÓMICAS

- Análisis de Regresión

Se realizará un análisis de regresión múltiple es la relación de dos o más variables, una variable dependiente en este caso “Y” que deberá ser explicada por variables independientes “X”. Esto va relacionado con la causalidad y no por la casualidad.

Lo que se trata de demostrar con el análisis de regresión es la dependencia que tiene una variable como las exportaciones (variable

dependiente) con respecto a las otras variables X, (variables independientes). El objetivo es poder llegar a estimar o predecir.

- Análisis de Regresión múltiple:

1. Se justificó con base teórica las variables de estudio que son:

$$Y = \beta_0 + \beta_1X_1 + \beta_2X_2 + \dots + \beta_pX_p + \varepsilon$$

2. Se estimó los modelos
3. Comprobó la veracidad a las hipótesis
4. Se concluyó con el análisis respecto a los resultados

2.11 VARIABLES DEL ESTUDIO

Variables participantes en el mercado

Fijación del tipo de cambio para el canje

Con el propósito de facilitar la decisión gubernamental de llevar adelante una profunda reforma estructural de la economía ecuatoriana, enmarcada en un esquema de dolarización, el Banco Central del Ecuador, con fecha 10 de enero de 2000, determinó una nueva política de participación en el mercado cambiario, fijando la cotización del dólar de los Estados Unidos en 25.000 sucres, precio al que el Banco Central del Ecuador canjearía los sucres emitidos en dólares (monedas y billetes).

Equilibrio Oferta - Utilización

Visto por el lado del equilibrio oferta utilización de bienes y servicios, el incremento más importante se registra en las importaciones de bienes y servicios (18.7). Los aumentos más importantes se registraron en las compras externas de bienes de consumo duradero, insumos para la actividad manufacturera, bienes de capital y de servicios; de otra parte se redujeron las importaciones de derivados de petróleo, tabaco elaborado y productos alimenticios. La formación bruta de capital fijo presentó un incremento del 10.5%, impulsado básicamente por una recuperación de la inversión privada, que el año anterior había caído en 38.5%, pues la inversión del sector público apenas creció en 4.2%. El consumo final total, en cambio, creció en 1.8%. Fue el consumo final de los hogares el que

logró una pequeña recuperación (2.2%) si se compara con la significativa caída que experimentó en el año 1999 (-9.7%).

En el año 2000 se mantuvo el superávit de la balanza comercial (aunque menor al año 1999), explicado básicamente por los altos precios del petróleo. Las exportaciones tuvieron un decrecimiento de 0.2% siendo las más afectadas las ventas externas de camarón que presentaron la caída más importante, como consecuencia de los problemas originados por la mancha blanca y otras enfermedades del crustáceo.

Evolución de la inflación

Durante el año 2000, el incremento en el nivel general de precios, medido por la variación anual del Índice de Precios al Consumidor (IPC) alcanzó el valor histórico más alto registrado desde que se mide esa variable. La variación anual promedio aumentó significativamente en este año llegando a 95.5%, cifra superior en más de 40% a la observada en el año 1999. Este comportamiento, a pesar de la adopción del esquema de dolarización, tuvo su explicación en algunos factores relacionados con:

- a) La acelerada depreciación del tipo de cambio en el año 1999, que desató una fuerte inercia inflacionaria y un ajuste iterativo de los precios relativos.
- b) La revisión de las tarifas de los servicios administrados: energía eléctrica, agua potable, telecomunicaciones y transporte.
- c) El proceso de redondeo de los precios absolutos, alentado por una recuperación de la demanda inelástica al incremento de precios (consumo de hogares, importaciones).
- d) La pérdida de referencia de los precios en dólares, al haberse eliminado los precios en sucres, pues no existe un referente público sobre la evolución de los precios en los centros de expendio de productos básicos.

- e) Las expectativas de los agentes frente a importantes decisiones como la revisión de precios de bienes y servicios públicos como combustibles y gas.



Figura 1. Índice de Precios al Consumidor del INEC

Índice de precios al productor

Durante casi todo el año 2000, el crecimiento del Índice de Precios al Productor (IPP) fue significativamente superior al del índice de precios al consumidor. En efecto, como se observa en el gráfico, en promedio, el IPP aumentó en más de 182% frente al incremento promedio del IPC en 95.5%. Al nivel de las secciones en las que se clasifica el IPP, la sección denominada Minerales, electricidad, gas y agua registró el mayor incremento en costos (247%), seguida por la sección Productos alimenticios, alimentos, bebidas y tabaco; textiles (154%).

En tanto que la variación anual del IPP entre enero y noviembre de 2000 siguió una tendencia más alta que la correspondiente al IPC, esto haría suponer una reducción en los márgenes de ganancia en el sector empresarial pues el incremento en los costos de producción no pudo ser trasladado completamente a los consumidores para no afectar adicionalmente la ya deprimida demanda por consumo. Además, esa significativa diferencia entre la variación anual del índice de precios al productor y al consumidor pone en evidencia la pérdida coyuntural que habrían asumido los productores. En diciembre de 2000, la trayectoria del IPP se ubica por debajo de la del IPC, por lo que los márgenes de ganancia habrían alcanzado cierta recuperación para fines de año. De esta manera, el impacto de la devaluación sobre los costos industriales (aquellos que varían con

el tipo de cambio pesan 38% en la estructura de costos) se habría transmitido en buena medida a los precios de los bienes finales.

Sector Externo

En el contexto de una economía dolarizada el sector externo se convierte en la fuente generadora del circulante para el desenvolvimiento de la actividad productiva, por lo tanto, los cambios en la liquidez de la economía dependerán en gran parte del resultado de la balanza de pagos. Al finalizar el año 2000, la cuenta corriente de la balanza de pagos presentó por segundo año consecutivo un saldo positivo al alcanzar un valor de US\$ 928.4 millones, inferior en US\$ 13.8 millones al registrado en 1999, y equivalente a alrededor del 6.8% del PIB. Este resultado refleja un desempeño favorable de la balanza de bienes (US\$ 1.394.6 millones) así como un incremento de las transferencias externas corrientes por US\$ 262.3 millones respecto a 1999, alcanzando un total de US\$ 1.351.8 millones.

Balanza de Bienes

Durante el año 2000, la balanza de bienes registró un saldo positivo de US\$ 1394 millones inferior en 193 millones a lo registrado en 1999. El superávit de esta cuenta, sin embargo, no se originó en una positiva evolución del sector exportador privado, sino más bien derivó de un comportamiento favorable del precio del petróleo en los mercados internacionales y de un bajo nivel de importaciones producto de la profunda caída de la actividad económica en 1999 y a la gran devaluación realizada al momento de entrar al proceso de dolarización en enero del año 2000.

El valor de las exportaciones petroleras pasó de US\$ 1.479.7 millones en 1999 a US\$ 2.442.4 millones en el año 2000, situación que obedece principalmente al incremento en el precio del crudo ecuatoriano el mismo que se ubicó en promedio en US\$ 24.9 por barril frente a US\$ 15.5 registrado en 1999. En cuanto al volumen, las ventas externas de crudo se incrementaron en apenas 1.8% al pasar de 84.7 a 86.2 millones de barriles exportados en el año 2000 incremento que se facilitó gracias a la incursión de nuevas compañías privadas relacionadas con la exploración y explotación de petróleo, así como a la

ampliación del SOTE. Por su parte, las exportaciones no petroleras alcanzaron los US\$ 2484.2 millones, reflejando una reducción del 16.4% respecto al año 1999. Una fuerte caída en las exportaciones tradicionales (28.3%) fue apenas compensada por el incremento de las exportaciones no tradicionales (2.3%).

En lo que concierne a las exportaciones tradicionales, se registraron reducciones drásticas en prácticamente todos los rubros de exportación. El valor de estas exportaciones se ubicó en US\$ 1301.9 millones, el nivel más bajo desde 1994. Sobresale la caída en el valor de las exportaciones camaroneras (53%), que responde a una fuerte reducción en el volumen de exportación (61.8%) como consecuencia de las enfermedades mancha blanca y cabeza amarilla que afectaron a los cultivos de este producto. El valor de las ventas externas de banano y plátano, que representan alrededor del 41.7% de las exportaciones tradicionales no petroleras, se redujo en 13.9% respecto al año 1999, alcanzando US\$ 821.4 millones. Si bien se observó un ligero crecimiento en el volumen exportado (1.15%), éste no compensó la caída en el precio internacional del banano que fue del orden de 14.8% respecto al año anterior.

En la Figura 2 se aprecia las fluctuaciones del producto estrella entre los no petroleros, lo cual indica que antes de la dolarización aumentaba el crecimiento, sin embargo, con la aparición de la crisis financiera y la adopción de una nueva moneda era difícil al principio aumentar en la comercialización.

EVOLUCIÓN DE LAS EXPORTACIONES DE BANANO

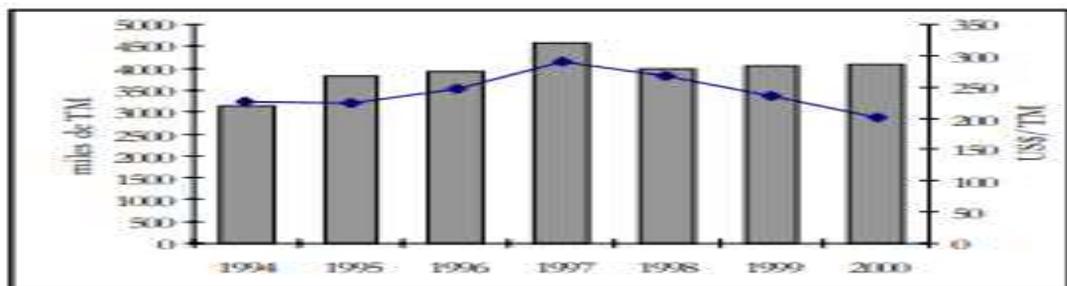


Figura 2. Evolución de las Exportaciones de Banano del BCE

En la Figura 3 se muestra como camarón ha ido evolucionando durante los años noventa, con la subida de los precios y factores como el mismo clima, poco a poco iba perjudican la venta del producto.

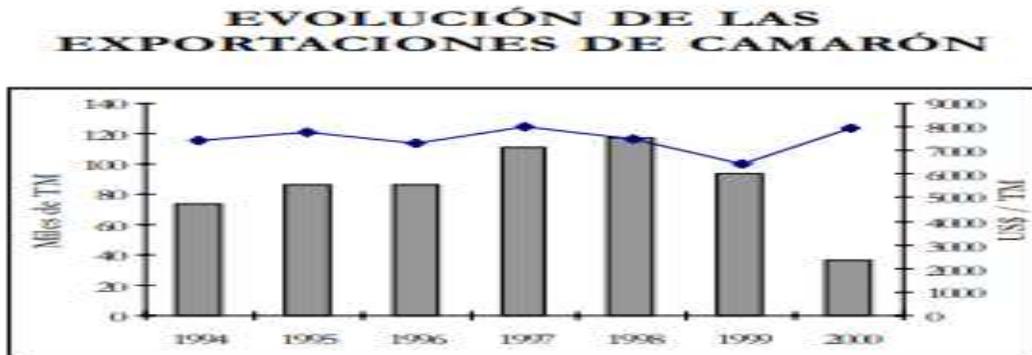


Figura 3. Evolución de las Exportaciones de Camarón del BCE

Variables para el Modelo Econométrico

Exportaciones

En el área de estudio de la economía, exportaciones se refiere al envío comercial de productos o servicios de un país a otro, es decir es una venta y compra de bienes y servicios que un país residente realiza a un país que no es residente, en donde el país que vende es el exportador y el país que compra es el importador.

Esta transferencia de bienes y servicios entre la población de diferentes países está regulada por varias disposiciones y controles legales en donde cada país cuenta con sus condiciones que ya están estipuladas bajo un régimen comercial.

Bajo estas condiciones se debe efectuar la exportación, respetando cada normativa legal y las relaciones comerciales de los diferentes países.

La exportación se efectúa a partir de distintas formas de transporte ya sea terrestre, marítimo y aéreo para la venta de bienes y servicios, ya que los mismos deben viajar de un país a otro.

Las exportaciones tienen una gran importancia, ya que influyen en el crecimiento de la economía de un país, así como generación de empleo y

productividad, es decir que estas surgen cuando le resulta rentable vender bienes y servicios en el exterior.

A través del tiempo la tecnología ha avanzado mucho, como el internet, que es más fácil y común que las personas hoy en día exporten frecuentemente ciertos servicios.

Importaciones

Las importaciones son los bienes y servicios adquiridos o comprados por un país en otro territorio para su debido uso en su localidad.

Se trata de la compra de bienes y servicios que por lo general no son accesibles en el propio país o que están a unos precios mas bajos, que se ven en la necesidad de realizar esta transacción, esto implica la incorporación y creación de nuevos mercados, en donde facilitara la evaluación económica de un país ya que tanto la importación como la exportación son elementos principales de la balanza comercial en donde a través de la misma se realiza la evaluación de la situación económica de la economía.

La Inversión Indirecta

La inversión indirecta extranjera es la entrega de préstamos de entes internacionales a gobiernos o empresas públicas de países en donde inversionista no reside. Se puede hacer también mediante la colocación de valores bursátiles oficiales del país receptor en las bolsas de valores del país propio o del que otorga el crédito por la que se espera obtener una rentabilidad.

En términos de riesgos, la inversión indirecta parece tener menos riesgo, ya que al formalizarse el receptor se obliga a contraer una deuda que por ley debe ser liquidada.

Divisas

Las divisas se refieren a las monedas que son utilizadas en un país ya que se intercambian en el mercado monetario por lo que fluctúan su precio entre divisas así establecen distintos tipos de cambios.

Debido a este intercambio, surge el mercado de divisas, en el cual se pueden comprar divisas como inversión.

Las divisas más negociadas son el dólar estadounidense, libra, euro, franco suizo, esterlina y yen.

Renta

La renta se refiere al precio de los insumos como la tierra, el capital humano. Significa que se recibe un flujo monetario por el uso de estos insumos.

Por lo general la renta se miden términos monetarios.

Renta son los ingresos que establecen las utilidades que rinde un objeto o actividad los de patrimonio que se reciban o devenguen.

Petróleo crudo

Petróleo es un recurso natural no renovable y por lo general la fuente principal de energía en los países en los países desarrollados.

A través del tiempo el petróleo ha sido causa de evaluaciones negativas como positivas en la economía ya que en años atrás era la única fuente de exportación de mayor importancia y como va pasando el tiempo y tras la crisis actual de los países el petróleo ha tenido precios bajos como altos afectando así la economía de países.

Exportaciones no petroleras

Se refiere a las exportaciones de productos referentes a sectores como agrícolas, al turismo, al sector pesquero, etc., a través de estos productos y servicios se puede evaluar la economía y a través de la balanza de pagos determinar el superávit de un país.

Hoy en días las exportaciones no petroleras cumplen un papel importante en la balanza comercial, ya que obliga a países a buscar formas de innovar y producir productos no tradicionales o productos terminados que ayudan a mejorar la productividad de un país.

Mediante convenios internacionales, las exportaciones no tradicionales son hoy en día la venta de bienes y servicios más importante y de mayor comercio internacional de un país.

CAPITULO III

El presente capítulo nos permitirá visualizar que efecto tuvo la dolarización al largo de 17 años (2000-2017) tomando datos de forma trimestral para una mejor observación y fiabilidad de los resultados. El objetivo es encontrar los actores principales dentro del mercado nacional e internacional que nos permita reconocer el movimiento real que mantuvieron las exportaciones dentro de nuestro mercado nacional y cuáles serían las ventajas que se observaron dentro del proceso que se llevó a cabo para dicho análisis.

En primer lugar, se realizará un análisis estadístico básico que partir del análisis de cuadros y gráficas que nos permitan realizar una comparación más sustancial dentro del mercado una vez habiendo escogido el modelo econométrico múltiple a usar pasamos a descomponer las variables para su correcto análisis individual y posterior global para entender su comportamiento de forma estadística-gráfica y así poder acercarnos a una mejor comprensión de la problemática encontrada.

3. ANALISIS ESTADISTICO

Exportaciones

Las exportaciones e importaciones en el Ecuador han tenido una similitud de comportamiento desde el año 2002 hasta el 2011. En la Figura 4 se ha tomado como referencia que durante esta serie de tiempo se generan anomalías financieras y económicas tales como las crisis en la Unión Europea, el endeudamiento con países como China y el exceso de bienes importados del resto del mundo para el consumo interno.



Figura 4. Tomada del boletín informativo del BCE

A continuación, se presenta en la Tabla 2 un cuadro estadístico descriptivo de un análisis cerrado de la variable exportaciones, por tanto, tomaremos en

cuenta que mientras mayor es la desviación estándar, mayor es la dispersión de la población. Podemos concluir entonces que la desviación estándar es un promedio de las desviaciones individuales de cada observación con respecto a la media de una distribución. Así, la desviación estándar mide el grado de dispersión o variabilidad. Para esta variable tenemos que su media está en \$ 4158,1594 y su desviación es 1678,78693 si compramos con la media como lo dice el concepto mientras más alta sea con respecto a la media los datos estarán más dispersos caso contrario los datos se agrupan de mejor forma hacia un comportamiento más adecuado para dicha variable.

Tabla 2.

Resultados Estadístico de las Exportaciones

Estadísticos		
Exportaciones		
N	Válido	64
	Perdidos	0
Media		4158,1594
Mediana		4346
Moda		1151,600
Desviación estándar		1678,78693
Varianza		2818325,55
Asimetría		-0,173
Error estándar de asimetría		0,299
Percentiles	25	2796,175
	50	4346
	75	5729,375

En la Figura 5 se muestra el comportamiento del Sector Exportador de manera general, este muestra un resultado que a manera anual ha obtenido un mayor crecimiento en la mitad de este nuevo milenio. Lamentablemente con la aparición de nuevos impuestos y la falta de movimiento de dinero ha ido cayendo el nivel de las exportaciones en los últimos años, esto se demuestra a partir del 2013.

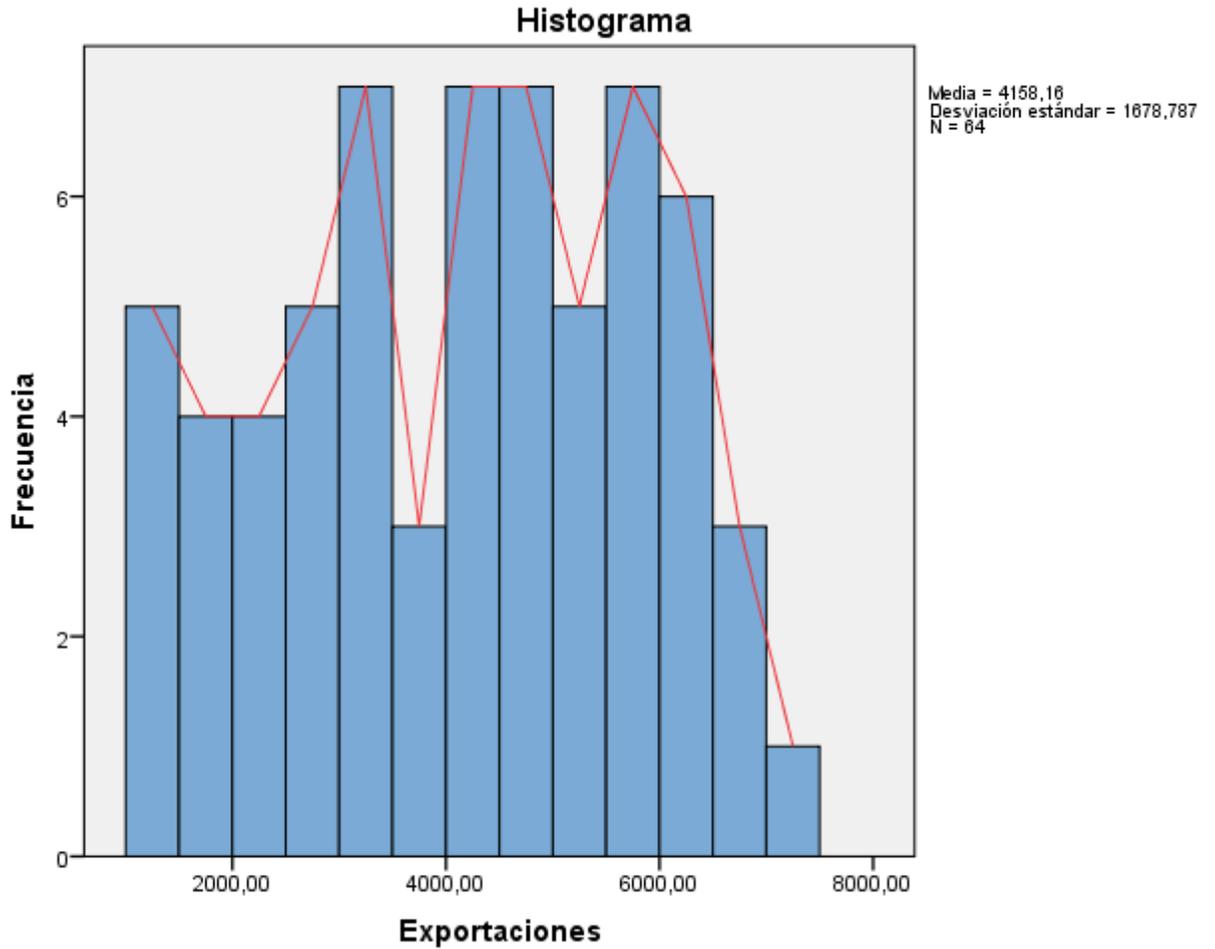


Figura 5. Resultado del Histograma del Comportamiento de las Exportaciones

Importaciones

Continuando con el análisis de las variables nos encontramos con la Tabla 3, la cual equivale a las importaciones, por tanto, tomaremos en cuenta que mientras mayor es la desviación estándar, mayor es la dispersión de la población. Podemos concluir entonces que la desviación estándar es un promedio de las desviaciones individuales de cada observación con respecto a la media de una distribución. Así, la desviación estándar mide el grado de dispersión o variabilidad. Para esta variable tenemos que su media está en \$ -4105,2906 y su desviación es 1724,84639 si compramos con la media nos damos cuenta que mientras más alta sea con respecto a la media los datos estarán más dispersos

caso contrario los datos se agrupan de mejor forma hacia un comportamiento más adecuado para dicha variable.

Tabla 3.

Resultados Estadístico de las Importaciones

Estadísticos		
Importaciones		
N	Válido	64
	Perdidos	0
Media		-4105,2906
Mediana		-4072,25
Moda		-6413,5
Desviación estándar		1724,84639
Varianza		2975095,08
Asimetría		0,014
Error estándar de asimetría		0,299
Percentiles	25	-5731,975
	50	-4072,25
	75	-2603,25

En la Figura 6 resulta que las importaciones han tenido un aumento, esto quiere decir que países vecinos y países internacional ha ofrecido sus productos al mercado ecuatoriano en mayor volumen que viceversa, esto es una demostración de las razones por las que existiera impuestos como las salvaguardias. Dichos impuestos son las razones por las que las empresas ecuatorianas se resguardan e intentan exportar la mayor cantidad posible para obtener más ganancias, lo cual beneficiaría a la balanza comercial.

El incremento de las importaciones han sido un problema para el Ecuador, esto es por el volumen de los productos que ingresan al territorio ecuatoriano, es por ello que se crearon las salvaguardias para resguardar a todas las empresas nacionales y tener la oportunidad de incrementar el número de productos nacional con la ayuda de las maquinarias.

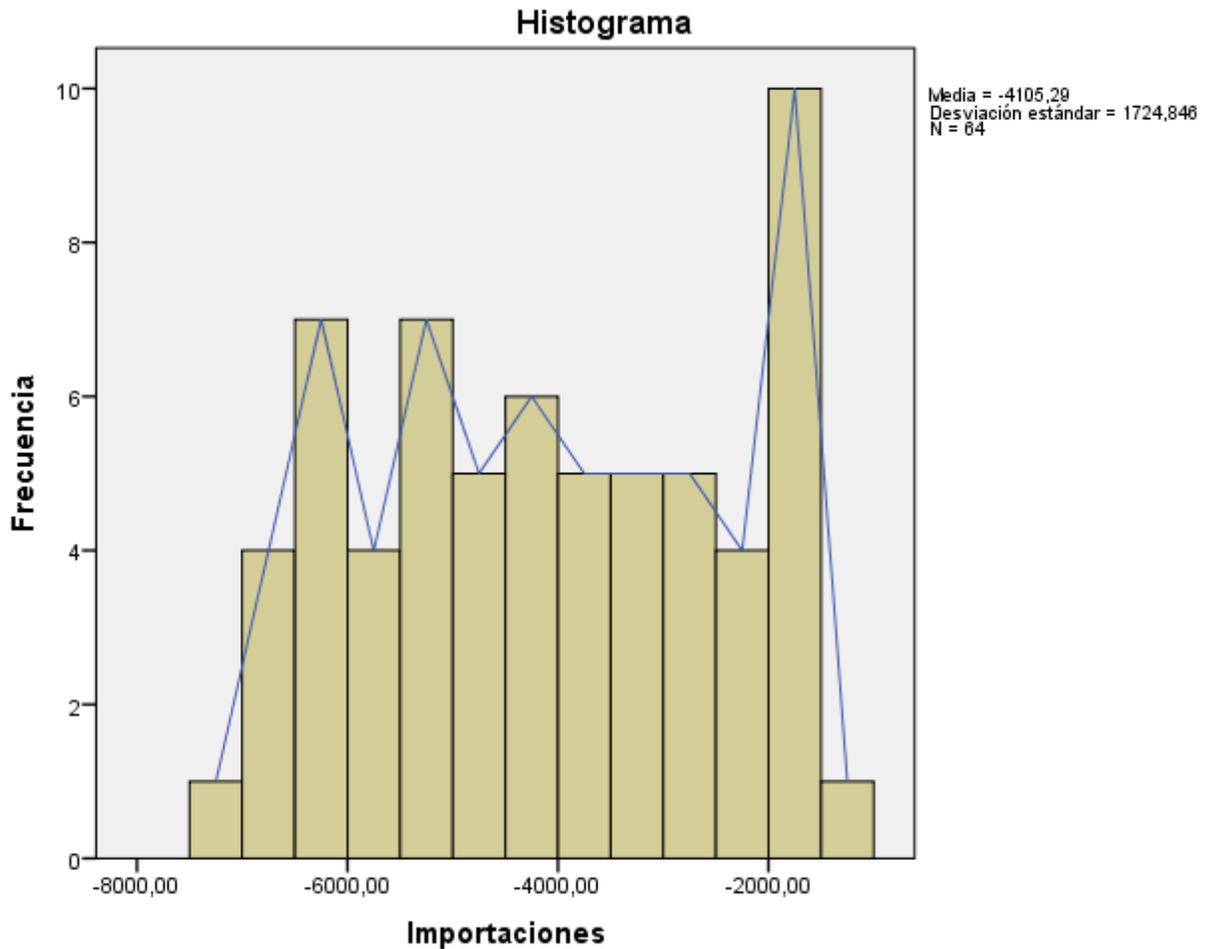


Figura 6. Resultado del Histograma del Comportamiento de las Importaciones

Estadísticos

A través de la Tabla 4 se analiza que existe una media de la Renta de -395,5297, en el Petróleo Crudo de 10,5516 y de las Exportaciones No Petroleras de 1953,0578, esto quiere decir que las Exportaciones No Petroleras son las que mayor tiene volumen en la comercialización, tanto en el mercado nacional como en el internacional. Según la desviación estándar se puede observar que existe la Renta tiene un valor de 94,96984, mientras que el Petróleo Crudo tiene un resultado de 961,82771 y las Exportaciones No Petroleras de 818,59743, esto significa que al comparar con la media de las tres variables existe una mayor dispersión, y en la variable de las Exportaciones No Petroleras es aquellas que

existe una mayor dispersiones, caso contrario los datos se unieran para obtener un tipo de mejor comportamiento ante la variable mencionada.

Tabla 4.

Resultados Estadístico de la Renta contra el Petróleo Crudo y las Exportaciones No Petroleras

		Estadísticos		
		Renta	Petroleo_Crudo	Exportaciones_No_Petroleras
N	Válido	64	64	64
	Perdidos	0	0	0
Media		-395,5297	1909,5516	1953,0578
Mediana		-385,3	1672,8	1884,7
Moda		-603,30	316,70	694,20
Desviación estándar		94,96984	961,82771	818,59743
Varianza		9019,271	925112,55	670101,745
Asimetría		-0,138	0,275	-0,009
Error estándar de asimetría		0,299	0,299	0,299
Percentiles	25	-468,325	1153,25	1141,525
	50	-385,3	1672,8	1884,7
	75	-334,375	2855,95	2734,525

En la Figura 7 se demuestra el comportamiento de las Exportaciones con las Exportaciones no Petroleras, estas resultan una similitud en sus fluctuaciones, esto quiere decir que los productos no petroleros son aquellos que brindan más aportación para el crecimiento total de las exportaciones. Una de las maneras que se efectúa dicho crecimiento económico es por la adopción de una moneda extranjera, en este caso tenemos el dólar, con el cual existe la oportunidad de negociar con varios países por la comercialización de los productos no petroleros, ya que el dólar permite la oportunidad a nuevos mercados, sin embargo, implica que debemos de depender los Estados Unidos, esto es si el dólar perdiese valor; entonces el Ecuador se perjudica hasta hallar una solución para contrarrestar dicho decrecimiento económico.

Desde el año 2000 hasta el año 2009 ha existido un incremento gracias a la apertura a mercado, sin embargo, para el 2010 hubo una disminución de los productos no petroleros, pero en el año 2011 permitió un mayor incremento hasta

el 2017. Las exportaciones totales han mostrado un total de \$ 19.618,27 con un valor total de \$ 12.208,86 en las Exportaciones No Petroleras, tomando en cuenta que dichos productos son los que mayor aportación ha brindado para un incremento en las exportaciones.

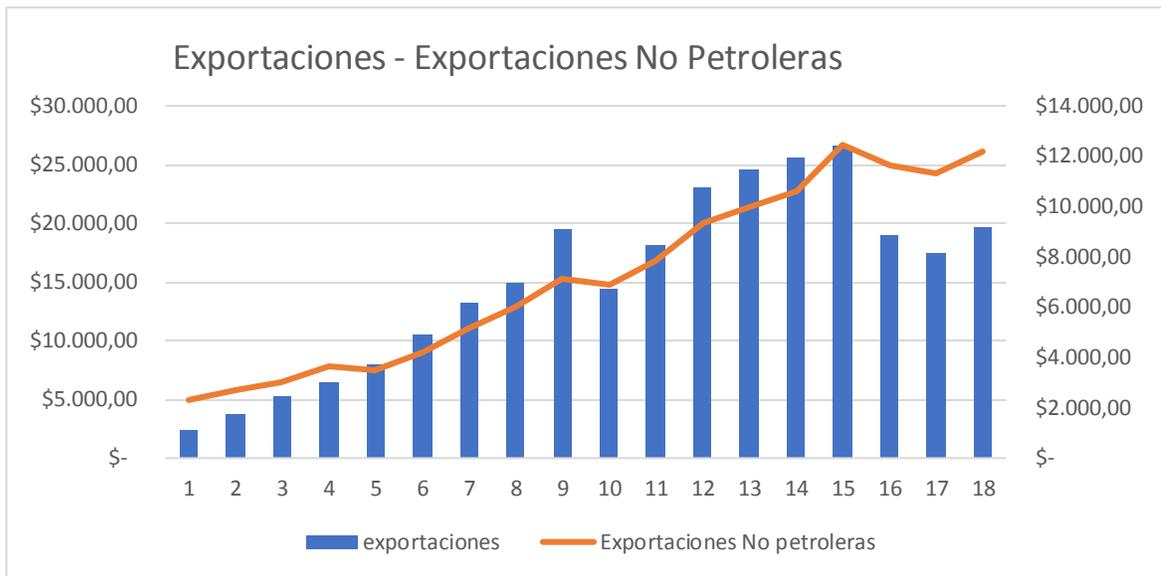


Figura 7. Resultado del Comportamiento de las Exportaciones con las Exportaciones no Petroleras

En la Figura 8 se demuestra cómo ha ido evolucionando el comportamiento de las Exportaciones con las Petróleo Crudo, las cuales se muestran en las fluctuaciones a partir de la adopción de la dolarización para el Ecuador. Desde el año 2000 ha existido un crecimiento para el mercado ecuatoriano hasta el 2008, sin embargo, en el siguiente año hubo una disminución en la exportación del petróleo en crudo, esto quiere decir que en dicho año existió una disminución en las exportaciones totales.

Con el 2011 comenzó un mínimo crecimiento, este se aplazó solamente hasta el 2013, debido a los problemas económicos que comenzaron a surgir para el Ecuador, donde se tuvo la necesidad de brindar el petróleo ecuatoriano como garantía a cambio de préstamos monetarios. Desde el 2015 comenzó a surtir mayores efectos negativos, donde comenzó a caer en el mercado la exportación

del petróleo por el precio en crudo, esto provocó que en la totalidad de las exportaciones haya un leve aumento, donde los productos no petroleros permitieron este mínimo crecimiento, permitiéndome que en el 2017 existe un total de \$ 19.618,27 en las exportaciones con un valor de \$ 6.189,82 para las exportaciones del Petróleo Curdo.

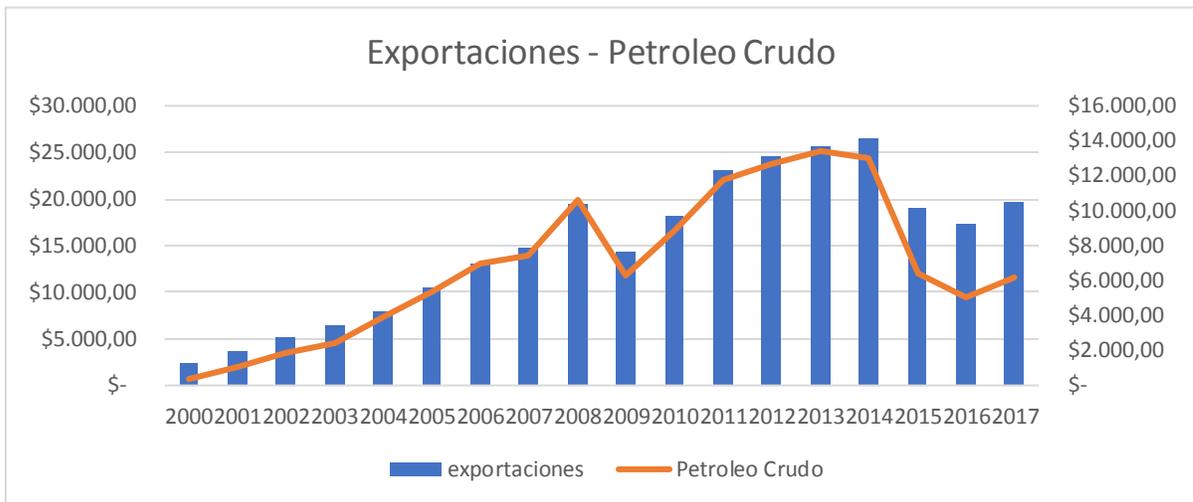


Figura 8. Resultado del Comportamiento de las Exportaciones con el Petróleo Crudo

En la Figura 9 muestra la disminución de la Renta desde los inicios del nuevo milenio, solamente hubo un crecimiento desde el 2004 hasta el 2006, con el 2011 empezaron a caída abruptas de esta variable, donde comenzaron en aparecer los problemas económicos para el Ecuador. A medida de los años comenzó a complicarse ya que no aumentaba la renta, por lo tanto, el ex presidente, el Economista Rafael Correa inicio la apertura a nuevos métodos para la comercialización en el mercado internacional, este tuvo una gran respuesta por parte del alza en las exportaciones de flores a Rusia.

Se estima que la Renta aumentaría a largo plazo, pero no ha ocurrido dicho cambio como se lo esperaba en próximos años, esto es porque el país comenzó a perjudicarse con la situación económica, esto se reflejaba en un decrecimiento económico. Cabe mencionar, que para obtener un crecimiento económico el Ecuador, como país debe obtener mayores resultados en los

ingresos nacional, una de las maneras en que puede surgir dichos resultados sería obteniendo una amplitud en el mercado, es decir, un grado más alto en la comercialización de los productos, tanto los petroleros como los no petroleros.



Figura 9. Resultado del Comportamiento de las Exportaciones con la Renta

3.1 ANALISIS TRIMESTRALES EN MILES DE DOLARES

En la Tabla 5 se muestra el comportamiento de las variables ante un modelo estadístico, este demuestra que la Variables de las Exportaciones es aquella con el mayor valor en cuanto a la media, esto quiere decir que es el que mayor proporciona a una economía.

Tabla 5.

Resultados Estadístico Descriptivo de las Variables Económicas

		Estadísticos						
		Renta	Petroleo_Crudo	Exportaciones_No_Petroleras	Exportaciones	Importaciones	Inversion_Directa	Divisas
N	Válido	64	64	64	64	64	64	64
	Perdidos	0	0	0	0	0	0	0
Media		395,5297	1909,5516	1953,0578	4158,1594	-4105,2906	162,6	-12,5219
Mediana		-385,3	1672,8	1884,7	4346	-4072,25	178,1	-105,45
Moda		-603,30	316,70	694,20	1151,60	-6413,5	-286,10	-2316,10
Desviación estándar		94,96984	961,82771	818,59743	1678,78693	1724,84639	153,43325	997,32527
Varianza		9019,271	925112,55	670101,745	2818325,55	2975095,08	23541,763	994657,688
Asimetría		-0,138	0,275	-0,009	-0,173	0,014	0,352	0,613
Error estándar de asimetría		0,299	0,299	0,299	0,299	0,299	0,299	0,299
Percentiles	25	-468,325	1153,25	1141,525	2796,175	-5731,975	110,975	-515,65
	50	-385,3	1672,8	1884,7	4346	-4072,25	178,1	-105,45
	75	-334,375	2855,95	2734,525	5729,375	-2603,25	214,925	180,775

3.2 ANALISIS ANUAL DE CRECIMIENTO INDIVIDUAL

Las Importaciones y su influencia en las Exportaciones

Ecuador es la 69º mayor economía de exportación en el mundo y la economía más compleja, 102º de acuerdo con el Índice de Complejidad Económica (ECI). En 2017, el Ecuador exportó como se demuestra en la Figura 10 \$ 19,3 Mil millones, e importa \$ 19,3 Mil millones, dando como resultado un saldo comercial negativo de \$ 18,4 Millones. En 2017 el PIB de Ecuador fue de \$ 104 Mil millones y su PIB per cápita fue de \$ 11,6 Mi

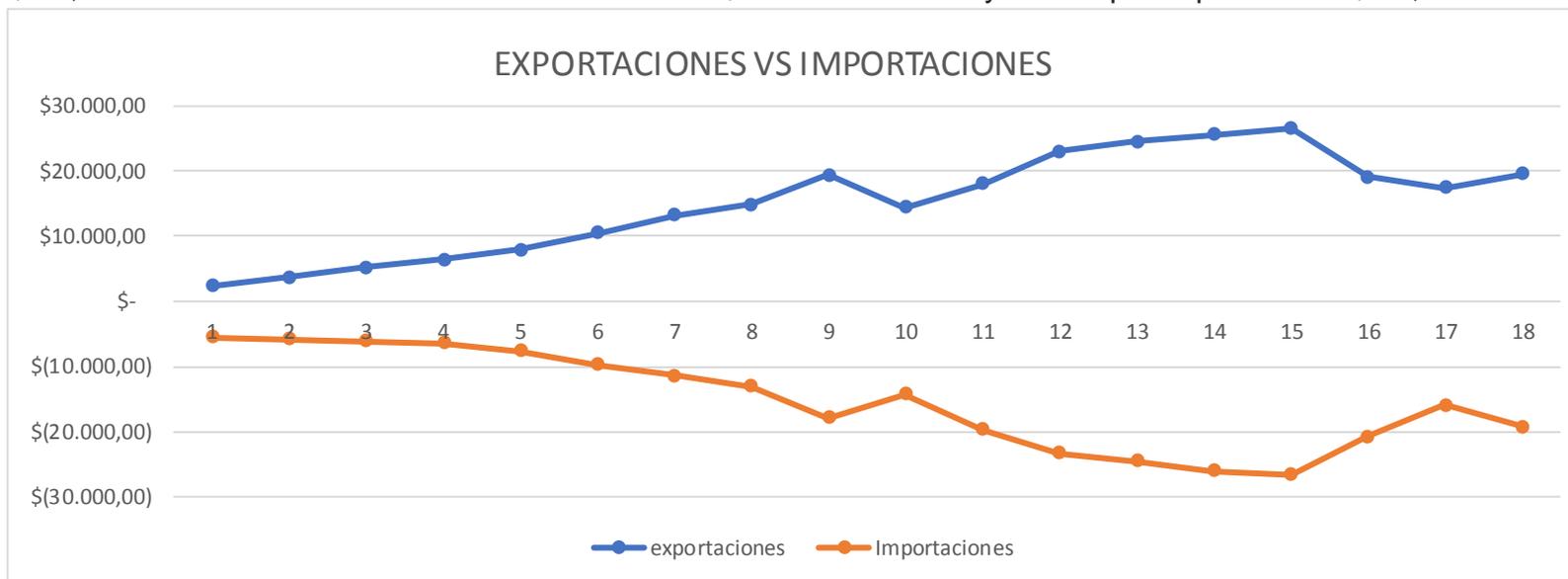


Figura 10. Resultados de las Exportaciones contra las Importaciones

Los principales destinos de las exportaciones de Ecuador son:

- los Estados Unidos (\$6,06 Mil millones)
- Vietnam (\$1,46 Mil millones),
- Chile (\$1,33 Mil millones),
- Panamá (\$932 Millones)
- Rusia (\$912 Millones).

Los principales orígenes de sus importaciones son los Estados Unidos (\$3,72 Mil millones), China (\$3,62 Mil millones), Colombia(\$1,51 Mil millones), Brasil (\$865 Millones) y Panamá(\$848 Millones). A través de los años, el Ecuador ha tenido un valor total como se demuestra en la Tabla 6 de exportaciones e importaciones de manera anual, por lo cual se demuestra un valor mayor por ambas partes entre los años 2009 al 2015.

Tabla 6.

Variación de las Exportaciones e Importaciones anuales

Periodos	exportaciones	Importaciones
2000	\$ 2.355,63	\$ - 5.576,70
2001	\$ 3.765,68	\$ - 5.844,09
2002	\$ 5.257,68	\$ - 6.159,68
2003	\$ 6.445,83	\$ - 6.366,33
2004	\$ 7.967,75	\$ - 7.683,75
2005	\$ 10.467,69	\$ - 9.709,35
2006	\$ 13.176,09	\$- 11.407,69
2007	\$ 14.870,16	\$- 13.047,13
2008	\$ 19.460,77	\$ -17.912,10
2009	\$ 14.412,03	\$ -14.268,45
2010	\$ 18.137,09	\$ -19.641,07
2011	\$ 23.082,32	\$ -23.384,94
2012	\$ 24.568,90	\$ -24.518,95
2013	\$ 25.586,78	\$ -26.115,33
2014	\$ 26.596,48	\$ -26.659,97
2015	\$ 19.048,75	\$ -20.698,54
2016	\$ 17.425,38	\$ -15.858,05
2017	\$ 19.618,27	\$ -19.306,83

Se presenta un la Tabla 7 con estadísticos básicos que nos permite ubicar aquellos indicadores de posición esencial dentro de una serie de datos, no detalla una comparación entre una medida básica como la media aritmética o también llamada promedio donde se visualiza Exportaciones \$4158,1594 e importaciones \$ -4105,2906 la primera vista es una relación inversa en cuestión a su naturaleza de signos y lo segundo que observamos es su similitud de resultados claro está en diferentes cuadrantes dado su signo original.

Tabla 7.

Resultados Estadísticos entre las Exportaciones e Importaciones

Estadísticos descriptivos						
	N	Mínimo	Máximo	Media	Desviación estándar	Varianza
Exportaciones	64	1151,6	7002,1	4158,1594	1678,78693	2818325,55
Importaciones	64	-7086,8	-1370,7	-4105,2906	1724,84639	2975095,08
N válido (por lista)	64					

La Inversión Extranjera Directa y su influencia en las Exportaciones

El Ecuador, como muchos países en desarrollo, trata de aumentar la influencia de la inversión extranjera directa (IED) en su desarrollo no solamente atrayéndola en mayores cantidades, sino también beneficiándose de ella en las esferas de la tecnología, el empleo, las exportaciones, calificaciones y, en general, la competitividad. Para lograrlo, el Ecuador, de acuerdo con otros países miembros de la Comunidad Andina de Naciones (CAN), liberalizó las políticas de IED a comienzos del decenio de 1990. Además, abrió su economía al comercio internacional, reformó el sistema tributario y el fiscal y trató de iniciar un programa de privatizaciones. En la Figura 11 se aprecia el comportamiento que ha tenido las Exportaciones contra la Inversión Directa a lo largo de los años

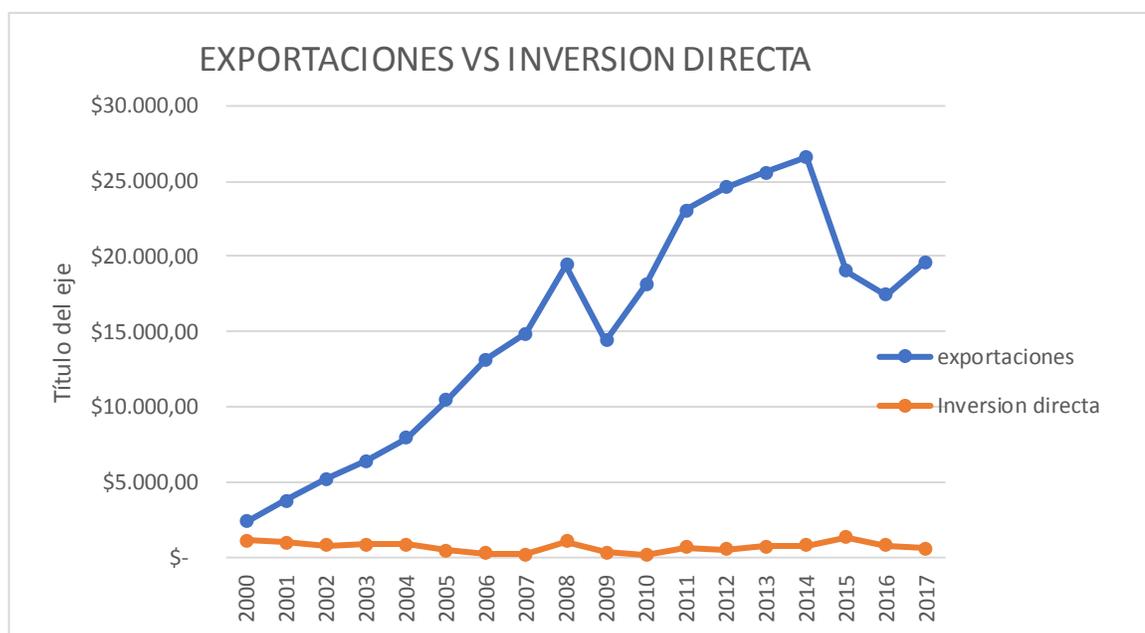


Figura 11. Resultados de las Exportaciones contra la Inversión Directa

Los resultados del Ecuador en relación con la IED han sido también inferiores a sus posibilidades. La IED aumentó a un ritmo menor que en otros países latinoamericanos y a un ritmo muy inferior al de los países andinos vecinos. Esto no se explica por las dimensiones reducidas de la economía ecuatoriana, pues en Bolivia, con un mercado que sólo representa la mitad del ecuatoriano y una renta por habitante muy inferior, las entradas en el decenio de 1990 aumentaron en promedio a un ritmo superior en más de dos veces y media al del Ecuador, y en 1999 las inversiones fueron superiores en casi un 25% a las logradas por el Ecuador en su mejor año (1998).

A fines del decenio de 1990, el Ecuador afrontaba la peor crisis política, económica y social de su historia, que culminó con un levantamiento popular en enero de 2000. El Ecuador fue el primer país que no cumplió el pago de los bonos Brady y de los eurobonos, lo que deterioró aún más su credibilidad y ocasionó la fuga de capitales y la devaluación. La oferta de dinero creció más de un 160% en enero de 2000 con respecto al año anterior. Se daban todas las condiciones para una explosión de la hiperinflación. A fin de proteger el frágil sistema bancario, el Gobierno cerró todos los bancos durante una semana en marzo de 1999 y congeló la mayoría de los depósitos bancarios durante un año. Después de que auditores internacionales revisaran la viabilidad del sistema bancario, el Estado absorbió casi un 60% de los activos de los bancos. El crecimiento económico estuvo casi estancado en 1998, y el PIB se redujo en un 7,3% en 1999. En consecuencia, el Ecuador fue calificado como uno de los más altos niveles de riesgo de inversión del mundo.

Desde la adopción de la dolarización en el Ecuador, han existido un sinnúmero de cambios en los resultados. El mercado ha sido impactado por el uso de una moneda extranjera para los ecuatorianos, por lo tanto, ha permitido un cambio radical no solamente en las exportaciones, también en la Inversión Directa, la cual ha sido afectada de manera impactante.

Con la ayuda del dólar, el Ecuador ha manifestado nuevas ideas para obtener mejores resultados, esto se ve reflejado en los boletines económicos. En

la Tabla 8 se puede apreciar cómo ha ido variando la Inversión Directa anualmente al comparar con las Exportaciones, esto permite que el Ecuador tome las medidas precautelarias para invertir mayor dinero, con el fin de obtener un volumen más alto en dinero en cuanto a lo que se exporta.

Tabla 8.

Variación de las Exportaciones y la Inversión Directa anuales

Periodos	exportaciones	Inversión directa
2000	\$ 2.355,63	\$ 1.126,60
2001	\$ 3.765,68	\$ 1.019,72
2002	\$ 5.257,68	\$ 783,26
2003	\$ 6.445,83	\$ 871,51
2004	\$ 7.967,75	\$ 836,94
2005	\$ 10.467,69	\$ 493,41
2006	\$ 13.176,09	\$ 271,43
2007	\$ 14.870,16	\$ 193,87
2008	\$ 19.460,77	\$ 1.057,40
2009	\$ 14.412,03	\$ 308,63
2010	\$ 18.137,09	\$ 165,89
2011	\$ 23.082,32	\$ 646,08
2012	\$ 24.568,90	\$ 567,42
2013	\$ 25.586,78	\$ 727,08
2014	\$ 26.596,48	\$ 772,40
2015	\$ 19.048,75	\$ 1.322,72
2016	\$ 17.425,38	\$ 769,03
2017	\$ 19.618,27	\$ 618,87

Mercado de Divisas y su influencia en las Exportaciones

El valor de las monedas de los países tiene un gran impacto en la economía. La exportación e importación no está ajena a estos cambios, cuyas consecuencias se dejan sentir con fuerza en los mercados comerciales. En la Figura 12 se reflejan las fluctuaciones en el valor de las divisas hacen que los precios suban o bajen. Las autoridades monetarias de cada país o grupo, como es el caso de la Unión Europea, cuentan con políticas que afectan al valor de estas.

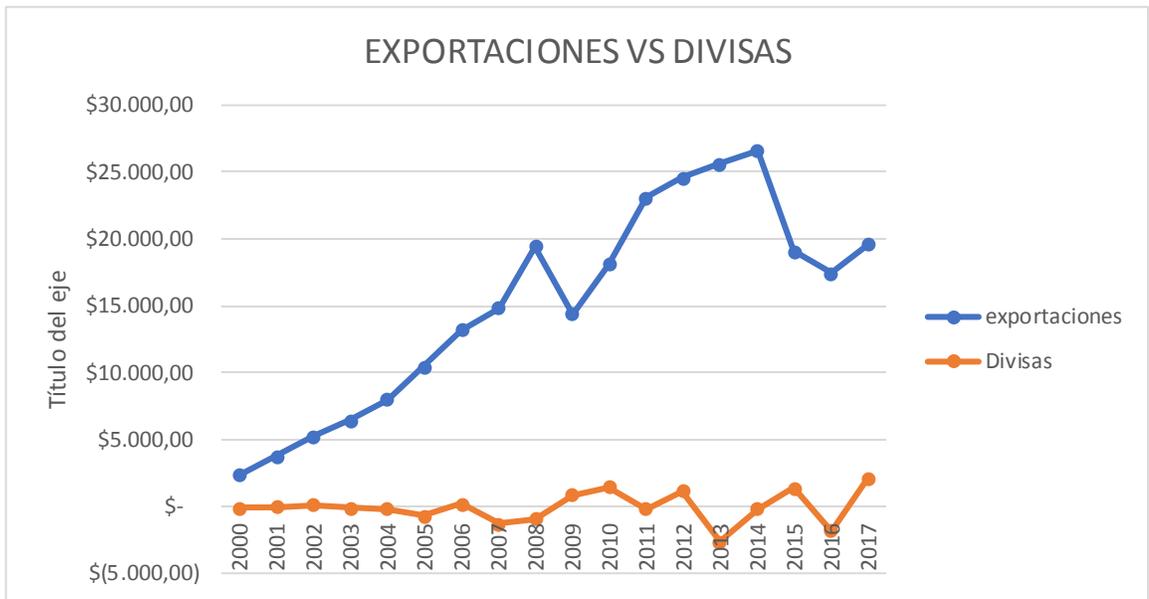


Figura 12. Resultados de las Exportaciones contra las Divisas

En este artículo se analizará las bajadas y subidas al comercio. ¿Cómo afecta el valor de una divisa en el mercado comercial internacional?, El principal efecto es el incremento o disminución de los precios de los productos. De esta manera, los países se pueden enzarzar en verdaderas pugnas por reducir el valor de sus divisas. Con la devaluación, los precios de los productos de un país bajan frente al resto y esto hace que las exportaciones aumenten. Los compradores buscan los mejores precios, al fin y al cabo, el beneficio será mayor y se estará llegando a un número mayor de clientes.

Estas subidas o bajadas pueden darse por la decisión de los gobernantes u organismos de un país, pero también por desequilibrios en la balanza comercial. Además, en el mercado interno se pierde poder adquisitivo en relación al exterior y se aumentan los precios creando una inflación. Hasta hace relativamente poco, los cambios en el valor de las divisas se han usado como herramienta de regulación del mercado. Esto es debido a la globalización, la cual conlleva una reducción de los aranceles, los cuales gravan la entrada de productos, y la creación de tratados de libre comercio entre naciones. Sin embargo, en un mundo tan volátil como el presente los aranceles están volviendo a hacer acto de presencia como medida punitiva.

Una de las maneras de saber si un lugar es bueno para la exportación e importación es la paridad del poder adquisitivo. Este concepto refleja si una moneda está devaluada o sobrevaluada, a través de comparar los precios de un mismo producto en distintos países. Dichos resultados se reflejan en la Tabla 9, esta demuestra cómo ha ido cambiando las Divisas anualmente y en algunos años ha sido negativamente, por lo tanto, el Ecuador debe aprovechar lo más posible el valor del dólar para exportar la mayor cantidad en cada año.

Tabla 9.

Variación de las Exportaciones y las Divisas anuales

Periodos	exportaciones	Divisas
2000	\$ 2.355,63	\$ -82,47
2001	\$ 3.765,68	\$ -39,49
2002	\$ 5.257,68	\$ 126,23
2003	\$ 6.445,83	\$ -93,98
2004	\$ 7.967,75	\$ -195,80
2005	\$ 10.467,69	\$ -683,50
2006	\$ 13.176,09	\$ 212,29
2007	\$ 14.870,16	\$ -1.307,11
2008	\$ 19.460,77	\$ -948,90
2009	\$ 14.412,03	\$ 865,16
2010	\$ 18.137,09	\$ 1.459,21
2011	\$ 23.082,32	\$ -210,30
2012	\$ 24.568,90	\$ 1.128,38
2013	\$ 25.586,78	\$ -2.619,00
2014	\$ 26.596,48	\$ -149,22
2015	\$ 19.048,75	\$ 1.352,84
2016	\$ 17.425,38	\$ -1.837,19
2017	\$ 19.618,27	\$ 2.099,48

La Renta y su influencia en las Exportaciones

El Banco Central del Ecuador (BCE) publicó las cifras agregadas de la balanza comercial para el período comprendido entre enero y mayo de 2016. En este lapso, el saldo comercial externo ecuatoriano registró un superávit de \$ 404,3 millones, un resultado que refleja principalmente el efecto de una disminución de las importaciones vinculada a la implementación de salvaguardias. En la Figura 13 se aprecia el resultado global, este mejoró gracias al superávit petrolero debido a la importancia que tiene el petróleo en la economía nacional, los registros del comercio exterior ecuatoriano distinguen dos grandes componentes de la relación entre exportaciones e importaciones.

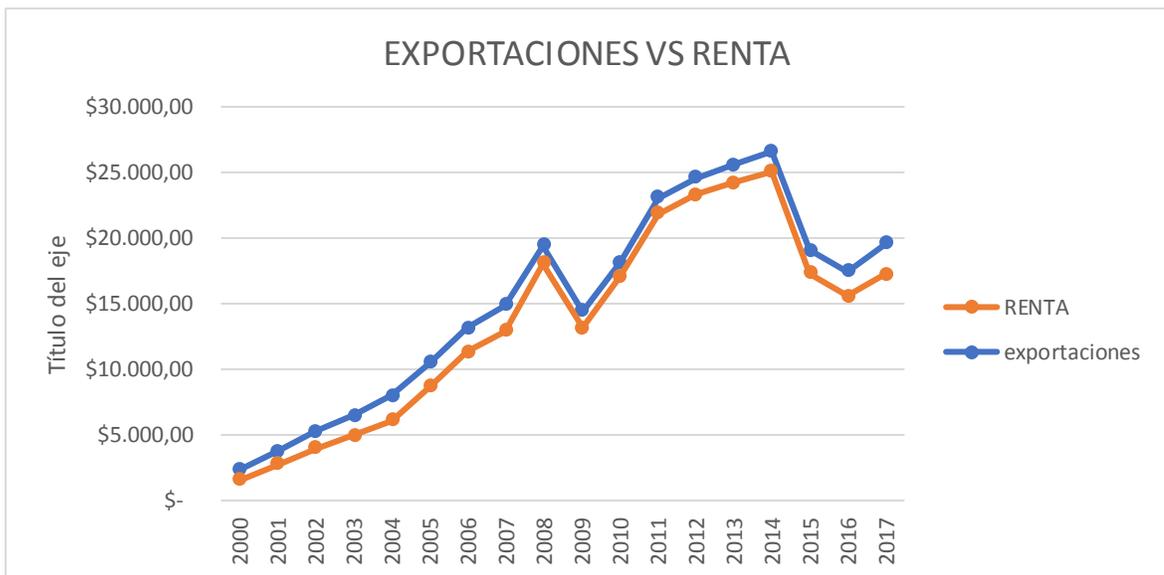


Figura 13. Resultados de las Exportaciones contra la Renta

Por un lado, se encuentra la balanza comercial petrolera en la cual se registran los movimientos de crudo y sus derivados -efectuados por agentes públicos y privados- desde el país y hacia fuera de él. Entre enero y mayo de 2016, su saldo fue favorable para Ecuador en \$ 951 millones.

No obstante, el superávit petrolero fue menor al obtenido en el mismo período de 2015 y estuvo acompañado por una reducción del 41,7% en el valor de las exportaciones de crudo. Por otro lado, en comparación con el lapso

comprendido entre enero y mayo de 2015, la balanza comercial no petrolera -en la cual se registran todos los demás bienes exportados e importados por Ecuador disminuyó su déficit en 77,4% durante los primeros cinco meses de 2016. Como consecuencia de la combinación entre el superávit petrolero y el déficit no petrolero, el saldo global de la balanza comercial mejoró en \$ 712 millones con respecto al déficit registrado entre enero y mayo de 2015 (ver infografía).

Las exportaciones mantienen una tendencia a disminuir desde 2014. Entre enero y mayo de 2016, Ecuador exportó bienes petroleros y bienes no petroleros por \$ 6.416 millones. Con relación al mismo período de 2015, ese valor implicó una contracción de 22% en las ventas externas efectuadas por el país. En la etapa de análisis, las exportaciones de crudo, en volumen, disminuyeron en 3,1%, al pasar de 9,237 miles de toneladas métricas a 8,951 miles de toneladas métricas. Las ventas petroleras experimentaron una disminución de -41,7% (\$ 1.299 millones), pasando de \$ 3.115 millones a solo \$ 1.816 millones. Entre enero y mayo de 2016, en cambio, las ventas no petroleras llegaron a \$ 4.600 millones, un valor inferior en un 9% respecto al saldo registrado entre enero y mayo de 2015 (\$ 5,054 millones). Entre ambos Quimestre, este grupo de productos presentó una disminución en volumen (toneladas métricas) de un 0,6%.

En la Tabla 10 se puede apreciar la variación de la Renta en comparación con las Exportaciones anualmente, dichos resultados demuestran el comportamiento ante el mercado para un mejoramiento al Ecuador en el transcurso de los años. La Renta es una variable que sería analizada individualmente, pero junto con las Exportaciones debe ser analizada de una manera más detallada, esto es por ver si existe una relación cercana o lejana entre ambas variables con el propósito de verificar si sería buena para la construcción del modelo econométrico.

Tabla 10.

Variación de las Exportaciones y la Renta anuales

Periodos	exportaciones	RENTA
2000	\$ 2.355,63	\$ 814,78
2001	\$ 3.765,68	\$ 1.038,74
2002	\$ 5.257,68	\$ 1.252,76
2003	\$ 6.445,83	\$ 1.492,42
2004	\$ 7.967,75	\$ 1.840,03
2005	\$ 10.467,69	\$ 1.815,52
2006	\$ 13.176,09	\$ 1.827,60
2007	\$ 14.870,16	\$ 1.968,12
2008	\$ 19.460,77	\$ 1.428,83
2009	\$ 14.412,03	\$ 1.270,38
2010	\$ 18.137,09	\$ 1.036,85
2011	\$ 23.082,32	\$ 1.257,22
2012	\$ 24.568,90	\$ 1.282,23
2013	\$ 25.586,78	\$ 1.360,70
2014	\$ 26.596,48	\$ 1.543,21
2015	\$ 19.048,75	\$ 1.728,56
2016	\$ 17.425,38	\$ 1.845,79
2017	\$ 19.618,27	\$ 2.363,38

El Petróleo Crudo y su influencia en las Exportaciones

Ecuador exportó 11% más de crudo Oriente entre enero y junio de 2019 en comparación al mismo período en 2018, según el informe semestral de cifras institucionales de Petroecuador. En la Figura 14 se puede apreciar las fluctuaciones de las Exportaciones al tratarse solamente con la venta del Petróleo Crudo, lo cual demuestra que hay una brecha entre ambas, esto quiere decir que el petróleo a través del tiempo el petróleo ha sido un menor recurso para el aumento de las exportaciones. De acuerdo con la información difundida este domingo 28 de julio del 2019, durante el primer semestre de este año, el volumen exportado de crudo Oriente alcanzó los 37,19 millones de barriles de petróleo. Esto equivale a USD 2 228,8 millones. En cambio, entre enero y junio de 2018 el monto fue de 33,06 millones de barriles, lo que se traduce en USD 2 081,34 millones.

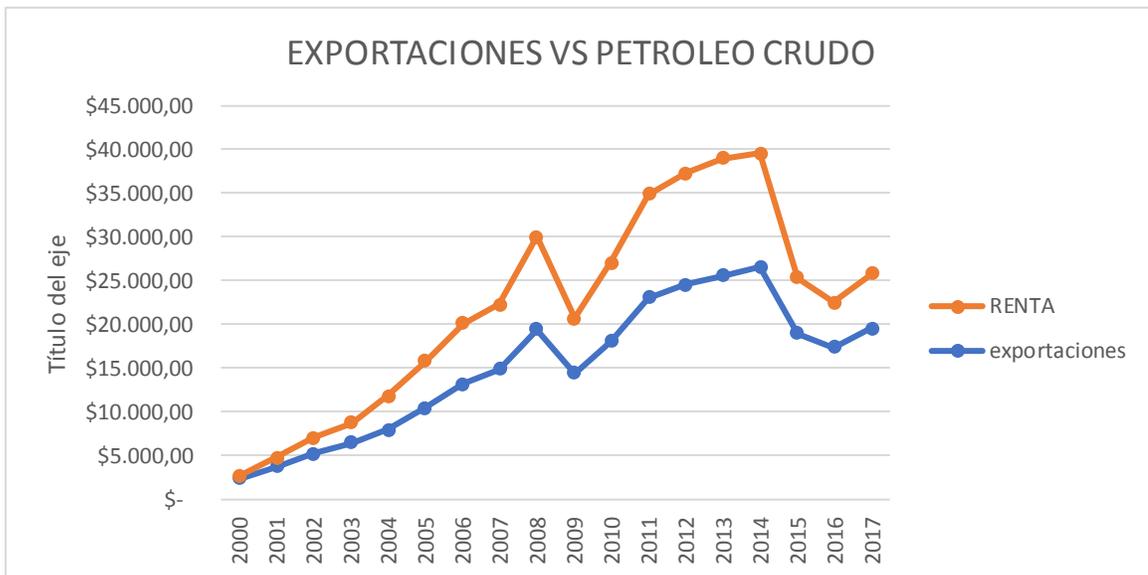


Figura 14. Resultados de las Exportaciones contra el Petróleo Crudo

Los resultados de la venta de este primer semestre incluyen las ventas spot u ocasionales, que fueron retomadas por Petroecuador, afirmó el gerente de la compañía, Pablo Flores. El titular de la empresa comentó que en estos volúmenes “se contemplan en todos los contratos de largo plazo, contratos con Chile y Perú, gestionados durante esta administración; así como los contratos adjudicados en los concursos spot, modalidad que ha permitido participar en el mercado internacional y alcanzar los máximos precios para el crudo Oriente”.

Según Flores, Gerente general de Petroecuador, se realizaron ventas de petróleo mediante contrataciones directas de corto, mediano y largo plazo. Para esto, una de las estrategias que se han implementado es precisamente la modalidad de ventas spot “han permitido generar recursos para el país, a través de negociaciones transparentes”, destacó el Gerente. Además, explicó que estas transacciones tienen períodos de entrega trimestrales, lo que permite que el diferencial para la venta de crudo ecuatoriano se actualice constantemente. Durante este lapso entre enero y junio del año en curso, el mayor diferencial que se logró fue de +3,99 por barril en comparación con el valor del crudo marcador internacional de petróleo WTI. Sobre estos resultados de ventas, el Ministro de Energía y Recursos Naturales No Renovables, Carlos Pérez, comentó que estos números son una muestra de la gestión que ha realizado el Gobierno para renegociar los contratos de ventas a futuro, puesto que de esta forma se logró la liberación de un porcentaje del crudo ecuatoriano para colocarlo en el mercado internacional a precios competitivos con un beneficio para el país. Además, recordó que a esto se suman nuevas inversiones que permiten un incremento en la producción de los campos petroleros. “Actualmente alcanzamos una producción cercana a los 545 000 barriles de crudo por día. Nuestra meta es llegar, en el 2021, a los 580 000 barriles. Bajo estas premisas continuaremos incrementando nuestras exportaciones”, afirmó Flores.

En la Tabla 11 se aprecia la evolución que ha tenido el Petróleo Crudo en comparación con las Exportaciones, esto demuestra existe un incremento de dicha variable, pero en los últimos años existe una pérdida en la exportación del

Petróleo Crudo, lo cual representa un mínimo volumen de las exportaciones totales ecuatorianas.

Tabla 11.

Variación de las Exportaciones y el Petróleo Crudo

Periodos	exportaciones	Petróleo Crudo
2000	\$ 2.355,63	\$ 365,07
2001	\$ 3.765,68	\$ 1.069,05
2002	\$ 5.257,68	\$ 1.839,02
2003	\$ 6.445,83	\$ 2.372,31
2004	\$ 7.967,75	\$ 3.898,51
2005	\$ 10.467,69	\$ 5.396,84
2006	\$ 13.176,09	\$ 6.934,01
2007	\$ 14.870,16	\$ 7.428,36
2008	\$ 19.460,77	\$ 10.567,95
2009	\$ 14.412,03	\$ 6.284,13
2010	\$ 18.137,09	\$ 8.951,94
2011	\$ 23.082,32	\$ 11.799,97
2012	\$ 24.568,90	\$ 12.711,23
2013	\$ 25.586,78	\$ 13.411,76
2014	\$ 26.596,48	\$ 13.016,02
2015	\$ 19.048,75	\$ 6.355,24
2016	\$ 17.425,38	\$ 5.053,94
2017	\$ 19.618,27	\$ 6.189,82

Las Exportaciones No Petroleras y su influencia en las Exportaciones

En el diario El Universo el ministro de Producción, Comercio Exterior, Inversiones y Pesca, Pablo Campana explica que, "Esto es un récord del país, nunca antes habíamos logrado este volumen de exportaciones, pero no nos conformamos, queremos seguir fomentando al sector exportador para que traigan divisas al Ecuador", sostuvo Campana. Señaló que las exportaciones no petroleras crecieron el 4,9%, es decir, que equivalen a \$ 600 millones más que en el 2017.

En la Figura 15 se aprecia el comportamiento de las Exportaciones No Petroleras ante las Exportaciones, esto demuestra que existe una similitud desde el año 2000 hasta el 2017. Es decir, que el total de las exportaciones ha sido por la comercialización de las exportaciones no petroleras especialmente desde el 2009.

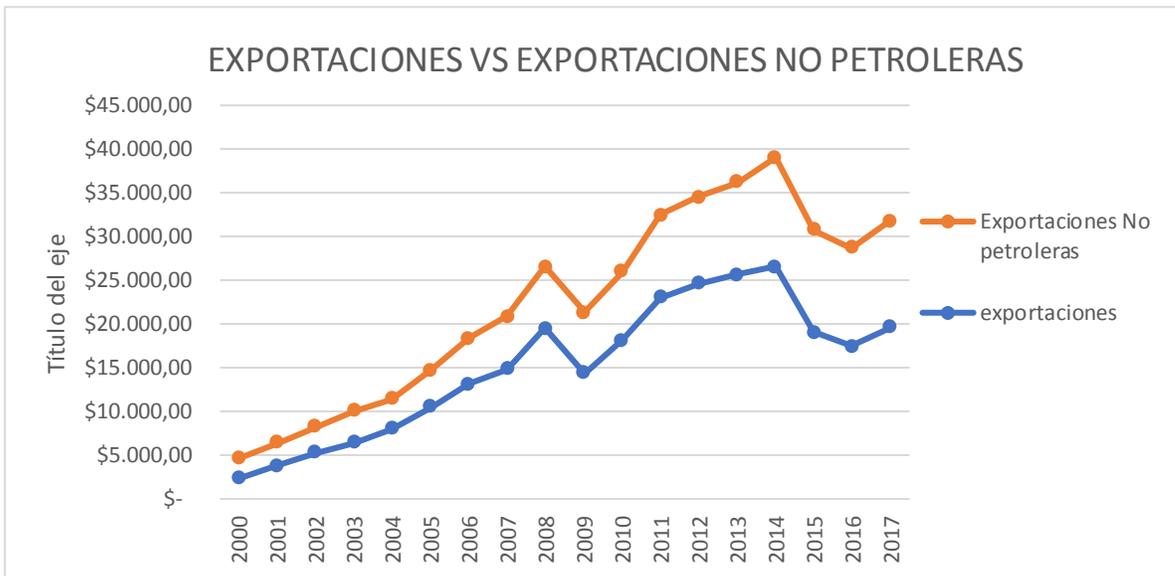


Figura 15. Resultados de las Exportaciones contra las Exportaciones No Petroleras

Agregó que Estados Unidos continúa siendo el principal socio comercial de Ecuador, aunque lamentó que en el 2018, por cuarto año consecutivo, presentó un decrecimiento del -2% en las exportaciones, esto debido, según explicó Campana, por la falta de competitividad a raíz de la ausencia de un tratado comercial con ese país. El menciona que, "Para nosotros es muy importante la reactivación del TIC y tenemos que llegar a hacer un acuerdo comercial", manifestó el ministro. En tanto, las exportaciones industrializadas como los derivados de petróleo, café elaborado, elaborados de cacao, harina de pescado, químicos y fármacos; sombreros, manufactura de textiles y otros; también presentaron un incremento del 7% (\$ 4.638 millones).

Mientras, que destacó que el gobierno actual no haya desalentado las importaciones y que el 57% de estas sean de materias primas y bienes de capital en su mayor parte para la industria nacional. Por ejemplo, en el caso de automóviles, que encabezan los cinco principales productos no petroleros importados, ingresaron al país 22% más en el 2108 que en el 2017 (\$ 1.067 millones).

Desde la adopción de la dolarización, el Ecuador ha tenido que poner cambios en cuanto a las exportaciones, tanto en las petroleras como las no petroleras. Dichos cambios han surgido desde el gobierno del Doctor Gustavo Noboa al ser el primer presidente en tomar la decisión con el cambio desde el nuevo milenio, con ello ha tenido que invertir no solamente en los productos conocidos, sino que también en nuevos productos. Dicha decisión fue tomada también por el siguiente presidente, el coronel Lucio Gutiérrez.

En la Tabla 12 se demuestran las variaciones de ambas variables, esto resulta que las Exportaciones No Petroleras son aquellas que mas se han comercializados a través del tiempo. Una comprobación es desde el año 2000 hasta el 2002.

Tabla 12.

Variación de las Exportaciones y las Exportaciones No Petroleras

Periodos	exportaciones	Exportaciones No petroleras
2000	\$ 2.355,63	\$ 2.308,88
2001	\$ 3.765,68	\$ 2.693,01
2002	\$ 5.257,68	\$ 2.981,13
2003	\$ 6.445,83	\$ 3.615,87
2004	\$ 7.967,75	\$ 3.518,90
2005	\$ 10.467,69	\$ 4.230,18
2006	\$ 13.176,09	\$ 5.183,65
2007	\$ 14.870,16	\$ 5.992,75
2008	\$ 19.460,77	\$ 7.097,74
2009	\$ 14.412,03	\$ 6.898,42
2010	\$ 18.137,09	\$ 7.816,70
2011	\$ 23.082,32	\$ 9.377,49
2012	\$ 24.568,90	\$ 9.972,80
2013	\$ 25.586,78	\$ 10.643,72
2014	\$ 26.596,48	\$ 12.448,94
2015	\$ 19.048,75	\$ 11.670,29
2016	\$ 17.425,38	\$ 11.338,50
2017	\$ 19.618,27	\$ 12.208,86

3.3 ANALISIS ECONOMETRICO DE LAS VARIABLES Y SU SIGNIFICANCIA

El Modelo de Regresión Lineal Múltiple nos permite explicar relaciones económicas en las que intervienen más de dos variables:

$$y = \beta_0 + \beta_1 x_1 + \beta_2 x_2 + \beta_k x_k + u,$$

Donde:

- β_0 : término de intercepto.
- β_j ($j = 1, \dots, k$): parámetro de la pendiente. Se interpreta como el efecto parcial sobre y de un cambio en x_j , ceteris paribus.
- u : término de error.

Objetivo: estimar un modelo en el cual x_1 y x_2 están correlacionados perfectamente pero no de forma lineal.

$$\text{cons} = \beta_0 + \beta_1 \text{inc} + \beta_2 \text{inc}^2 + u,$$

Dónde: cons es el consumo del hogar e inc es el ingreso del hogar.

- Como en este caso estimamos un modelo de regresión múltiple pero la renta es el único factor que afecta al consumo, la interpretación de los parámetros cambia dado que x_2 no puede ser constante si x_1 cambia.
- β_1 y β_2 no tienen interpretación por separado.
- Propensión marginal a consumir: $\Delta \text{cons} / \Delta \text{inc} = \beta_1 + 2\beta_2 \text{inc}$.

3.4 ANALISIS DE MODELOS INDIVIDUALES

Exportaciones vs importaciones

En estadística, el análisis de la regresión es un proceso estadístico para estimar las relaciones entre variables. Incluye muchas técnicas para el modelado y análisis de diversas variables, cuando la atención se centra en la relación entre una variable dependiente y una o más variables independientes. En este primero modelo tenemos los siguientes resultados en los estadísticos básicos de regresión. En la Tabla 13 se aprecia que el coeficiente de correlación múltiple es de 0,963, el coeficiente de correlación simple está basado en la suposición de la aproximación a la distribución normal bivalente. Si se tiene más de dos variables, el modelo básico para la correlación múltiple, sería una ampliación de esta distribución, denominada distribución normal multivalente. Si hay tres variables, habrá tres correlaciones simples entre ellas, ρ_{12} , ρ_{13} y ρ_{23} . Estos coeficientes miden la relación lineal que existen entre estas variables, dos a dos, sin tener en cuenta la posible influencia de la tercera. En este caso vemos que la correlación múltiple es bastante alta dándonos como referencia una buena relación entre los componentes de este modelo este coeficiente con un valor de 0,927 nos permite conocer que tan ajustado está el modelo y predecir el comportamiento en función de una teoría económica que apoya siendo una base de estructura para el modelo en el análisis individual.

Tabla 13.

Resultado Estadístico del Modelo Econométrico Exportaciones con Importaciones

<i>Estadísticas de la regresión</i>	
Coeficiente de correlación múltiple	0,963259665
Coeficiente de determinación R ²	0,927869182
R ² ajustado	0,926838742
Error típico	517,3520087
Observaciones	72

El análisis de la varianza es un método para comparar dos o más medias, que es necesario porque cuando se quiere comparar más de dos medias es incorrecto utilizar repetidamente el contraste basado en la t de Student.

En la Tabla 14 se aprecia que el análisis de regresión una característica importante debido a que para efectos de una mejor comprensión y valoración de la información se buscó valorar cada variable con para verificar su grado de significancia ante el modelo. Las importaciones tienen un grado de significancia bueno el resultado mostrado es 1,0662E-41 aceptando por teoría que se dice que para aceptar la significancia de una variable deberá ser menor a 0,05. Por tanto, la significancia nos permite integrar la variable al modelo global.

Tabla 14.

Resultado del Análisis de Regresión

ANÁLISIS DE VARIANZA					
	<i>Grados de libertad</i>	<i>Suma de cuadrados</i>	<i>Promedio de los cuadrados</i>	<i>F</i>	<i>Valor crítico de F</i>
Regresión	1	241010637,6	241010637,6	900,458977	1,07E-41
Residuos	70	18735717,06	267653,1009		
Total	71	259746354,6			

En la Tabla 15 se demuestra el comportamiento de las Importaciones ante un modelo econométrico contra las exportaciones, dando así valores dentro del rango, por lo tanto, tiene un favorecedor resultado.

Tabla 15.

Resultado del Comportamiento de las Importaciones ante las Exportaciones

	<i>Coefficientes</i>	<i>Error típico</i>	<i>Estadístico t</i>	<i>Probabilidad</i>	<i>Inferior 95%</i>
Intercepción	-47,15553293	141,3984377	-0,333494017	0,73975832	-329,165825
Importaciones	-1,005396551	0,033504676	-30,00764865	1,0662E-41	-1,07221952

Exportaciones vs Inversión Directa

A continuación, con el análisis econométrico individual tenemos las exportaciones vs la inversión directa en este caso por teoría económica nos menciona que debería existir una relación inversa a medida que se realizan mayor exportaciones debemos evitar importar más debido a que se dinamiza la producción nacional y uno de los objetivos principales es cubrir la demanda interna con productos nacionales para luego poder elaborar planes de exportación con aquellos productos de mayor trascendencia.

En la Tabla 16 se demuestra como resulta un coeficiente de correlación múltiple de 0,162083 siendo este muy bajo para efecto de relación integral entre variables, podemos interpretar que al ser una variable con relación directa no tendrá relación con aquellas que usamos en el modelo, esto también debido a que en la balanza comercial estas variables realizan un neteo de valores debido a que las exportaciones se registran como valores positivos o de ingresos y las exportaciones por ser ingresos de mercadería y salida de divisas al extranjero con valores negativos para el país.

Tabla 16.

Resultado Estadístico del Modelo Econométrico Exportaciones con Inversión Directa

<i>Estadísticas de la regresión</i>	
Coeficiente de correlación múltiple	0,162083795
Coeficiente de determinación R ²	0,026271157
R ² ajustado	0,012360745
Error típico	1900,836348
Observaciones	72

La suma de cuadrados representa una medida de variación o desviación con respecto a la media. Se calcula como una suma de los cuadrados de las diferencias con respecto a la media. El cálculo de la suma total de los cuadrados considera tanto la suma de los cuadrados de los factores como la de aleatoriedad o error. En el análisis de ANOVA, la suma total de los cuadrados ayuda a expresar la variación total que se puede atribuir a diferentes factores.

Mientras más alta sea la variación de la suma de cuadrados más se afectará la relación de la variable independiente con la dependiente.

Pasando a la Tabla 17 resulta un análisis de la regresión, por lo tanto volvemos a tomar como base la significancia independiente para poder ir sumando recursos de apoyo tanto teóricos como prácticos basados en que cada dato representa el comportamiento real en el mercado de valores. En este caso también tomamos una significancia positiva de 0,0017374 sigue siendo menor al 0,05 tomado por default en todos los escenarios que maneja de forma general la regresión de modelos lineales.

Tabla 17.

Resultado del Análisis de Regresión

	<i>Grados de libertad</i>	<i>Suma de cuadrados</i>	<i>Promedio de los cuadrados</i>	<i>F</i>	<i>Valor crítico de F</i>
Regresión	1	6823837,184	6823837,184	1,88859659	0,17374446
Residuos	70	252922517,4	3613178,821		
Total	71	259746354,6			

En la Tabla 18 se demuestra el comportamiento de la Inversión Directa con las Exportaciones, demostrando que la probabilidad es menor al 0,05, esto quiere decir que obtiene en esta parte un buen resultado para un comportamiento entre ambas variables

Tabla 18.

Resultado del Comportamiento de las Inversión Directa ante las Exportaciones

	<i>Coefficientes</i>	<i>Error típico</i>	<i>Estadístico t</i>	<i>Probabilidad</i>	<i>Inferior 95%</i>
Intercepción	4145,256634	346,9545272	11,94755021	1,4622E-18	3453,27765
Inversión directa	-2,088482143	1,519711557	-1,374262197	0,00173744	-5,11945127

Exportaciones Vs Divisas

Otro factor que se tomó en cuenta para el análisis de forma individual y sobre todo tomando en cuenta su trascendencia en el mercado internacional son las divisas, tomando en cuenta que el periodo que estamos analizando es en su totalidad con la moneda del dólar adoptada luego del feriado bancario dado en el año de 1999 y pasando por varios ajustes financieros para su correcto uso además de buscar la estabilidad de la plataforma financiera del país. Por tanto, las divisas representaran las monedas que se utilizan en países ajenos al lugar geográfico del que proceden, el Ecuador buscaba fortalecer su competitividad a través de la nueva moneda en países extranjeros tales como los que conforman la Unión Europea, países como EEUU, y aquellos que se encuentran también en el continente asiático.

Tabla 19.

Resultado Estadístico del Modelo Econométrico Exportaciones con Divisas

<i>Estadísticas de la regresión</i>	
Coefficiente de correlación múltiple	0,088556727
Coefficiente de determinación R ²	0,007842294
R ² ajustado	-0,006331388
Error típico	1918,739718
Observaciones	72

Esto se demuestra en la Tabla 19, donde el comportamiento de las divisas se aproxima a tener una relación directa con el Sector Exportador, esto quiere decir que puede existir a través de los años una relación más directa dependiendo del mercado.

En la Figura 16 se muestra los nexos comerciales que ha tenido el Ecuador en el mercado, dando así una demostración de los países con que existe una mayor comercialización de los productos. Este cuadro Presenta los bloques en

donde el Ecuador realiza exportaciones de productos materias primas como el banano o flores y así también como productos terminados.



Figura 16. Guía de los Nexos Comerciales del Ecuador. Tomada del Diario El Telégrafo (01-09-2019) Redacción Económica. (www.eltelegrafo.com)

Entre 2009 y 2017, el Gobierno ha fortalecido sus relaciones bilaterales con más de noventa naciones a las que exporta tanto productos tradicionales como no tradicionales. Como resultado, en enero de este año, las exportaciones no petroleras representaron el 64% de las exportaciones totales del país en dólares y 35% en toneladas, informó Pro Ecuador esta semana. Silvana Vallejo, directora ejecutiva de esa entidad, señaló que estos son montos récord para el país, en los que la participación promedio histórica desde 2008 fue del 49% en dólares y 30% en toneladas.

En la Figura 17 son los resultados entre enero de 2016 y enero de 2017, las exportaciones aumentaron 14,5% en dólares y 14,2% en toneladas. Uno de los acuerdos más importantes que aportan a este crecimiento es el acuerdo con la Unión Europea (UE), destino del 24% de las exportaciones ecuatorianas. A 3 meses de vigencia del acuerdo, las exportaciones totales superaron en \$ 83 millones a las registradas en igual período de 2016.



Figura 17. Relaciones Comerciales del Ecuador. Tomada del Diario El Telégrafo (01-09-2019) Redacción Económica. (www.eltelegrafo.com)

En la Figura 18 es el total, es decir son doce bloques en donde el Ecuador difunde sus productos con una gran aceptación debido a la calidad de mucho de los productos que se exportan, así como la variedad que se dan dentro de un país cuya característica principal es el trabajo de agricultura y sus derivados para su respectiva distribución dentro y fuera del territorio nacional.



Figura 18. Número total de mercados para el Ecuador. Tomada del Diario El Telégrafo (01-09-2019) Redacción Económica. (www.eltelegrafo.com)

En este caso el análisis de la varianza nos arroja que el estadístico F siendo un test que se utiliza para evaluar la capacidad explicativa que tiene un grupo de variables independientes sobre la variación de la variable dependiente.

En la Tabla 20 tenemos que se encuentra muy alejado de la unidad, el estadístico esta F está en 0,553, podemos entender que su capacidad explicativa dependerá quizás de otras variables complementarias que soporten la

información que como problema logramos explicar por tanto no la descartamos ya que más abajo podremos ver su significancia y al estar por encima de la media la tomamos como una clave para poder equilibrar el modelo múltiple.

Tabla 20.

Resultado del Análisis de Regresión

ANÁLISIS DE VARIANZA

	<i>Grados de libertad</i>	<i>Suma de cuadrados</i>	<i>Promedio de los cuadrados</i>	<i>F</i>	<i>Valor crítico de F</i>
Regresión	1	2037007,25	2037007,25	0,55329971	0,45946215
Residuos	70	257709347,4	3681562,105		
Total	71	259746354,6			

En la Tabla 21 nos permite corroborar con mayor exactitud la validez de esta variable su significancia es positiva y es aceptada para poder formar parte del modelo múltiple, estando en un valor de 0,0045946215 y sabiendo que el valor base es 0,05 estamos encaminados a descubrir que estos factores siguen apoyando la problemática y el grado de responsabilidad que ellas tienen dentro del desarrollo del mercado internacional a favor del Ecuador.

Tabla 21.

Resultado del Comportamiento de las Divisas ante las Exportaciones

	<i>Coefficientes</i>	<i>Error típico</i>	<i>Estadístico t</i>	<i>Probabilidad</i>	<i>Inferior 95%</i>
Intercepción	3778,844286	226,1470088	16,7096806	3,937E-26	3327,8083
Divisas	-0,180297512	0,242387105	-0,743841187	0,0045946215	-0,66372335

Exportaciones Vs Renta

Siguiendo con los componentes del modelo escogido tenemos ahora la renta que se percibe por los registros de la balanza comercial tomando en cuenta que los datos son de carácter trimestral para efecto de peso en la variable escogida y una mejor población que gradual y porcentualmente se mejor aceptada en resultados y ofrezca más fiabilidad en los resultados finales.

En la Tabla 22 se aprecia una característica a revisar es el coeficiente de correlación múltiple es 0,2012, las dos variables se correlacionan en sentido directo. A las exportaciones le corresponden valores altos de la renta e igualmente con los valores bajos. Cuánto más próximo a +1 esté el coeficiente de correlación más patente será esta covariación.

Tabla 22.

Resultado Estadístico del Modelo Econométrico Exportaciones con la Renta

<i>Estadísticas de la regresión</i>	
Coeficiente de correlación múltiple	0,201208785
Coeficiente de determinación R ²	0,040484975
R ² ajustado	0,026777618
Error típico	1886,9118
Observaciones	72

En la Tabla 23 se compara el estadístico F, este test es de uso común en inferencia estadística para realizar contrastes de hipótesis. El resultado de su cálculo se compara con el valor crítico de una distribución F de Snedecor con el nivel de confianza asignado para el test. Es importante resaltar que este test es a una sola cola. Al tener un estadístico F de 2,95 nos permite encontrar la significancia estadística dentro del modelo de variables múltiples y así poder inferir que su inclusión dentro del modelo tanto en análisis estadístico como econométrico muestra una gran potestad de aceptación y congruencia con las demás variables planteadas.

Además, se muestra valores un Valor de 0,09011079 que permite notar que es mayor al promedio de 0,05, esto quiere decir que la Renta influye en las Exportaciones Totales de una manera lejana, es decir necesitaría probablemente de otras variables para que haya un valor dentro del rango, por lo tanto, trabaja en contra para un aumento en la economía ecuatoriana durante los años.

Tabla 23.

Resultado del Análisis de Regresión

ANÁLISIS DE VARIANZA

	<i>Grados de libertad</i>	<i>Suma de cuadrados</i>	<i>Promedio de los cuadrados</i>	<i>F</i>	<i>Valor crítico de F</i>
Regresión	1	10515824,72	10515824,72	2,95352151	0,09011079
Residuos	70	249230529,9	3560436,141		
Total	71	259746354,6			

En la Tabla 24 se aprecia el comportamiento que existe entre ambas variables, donde arroja un valor de probabilidad menor al 0,05, esto quiere decir que existe una buena relación. La Renta influye en un gran número en el Sector Exportador, por lo tanto, beneficia al Ecuador para obtener un buen crecimiento económico.

Tabla 24.

Resultado del Comportamiento de la Renta ante las Exportaciones

	<i>Coefficientes</i>	<i>Error típico</i>	<i>Estadístico t</i>	<i>Probabilidad</i>	<i>Inferior 95%</i>
Intercepción	2384,323425	842,6542483	2,829539434	0,00607765	703,702519
RENTA	-3,701973984	2,154087266	-1,718581249	0,009011079	-7,99816557

Exportaciones Vs Petróleo Crudo

Una de las últimas variables a comprar en el modelo econométrico y tomando en cuenta bases de teoría son los productos cuyos ingresos son de mayor trascendencia dentro de las exportaciones y por tanto se hace referencia a el petróleo llamado también el oro negro debido a su gran demanda a nivel mundial por todos aquellos derivados que surten un mercado de tanta fuerza financiera y que sostiene de forma importante el comercio a nivel mundial.

Muchos países que son pioneros en extracción y comercialización de este crudo se volvieron dependientes de este y no solo se volvieron expertos en su proceso de industrialización, sino que ubicaron sus economías en estándares tan altos que se volvieron muy competitivos a nivel mundial.

En la Tabla 25 los valores del coeficiente de correlación múltiple 0,939335542 es muy cercana al 1 por tanto la variable tiene un grado muy favorable de relación con la de exportaciones y esto ahora apoya la teoría económica que habla sobre del suelo y sus aportaciones graduales a la economía.

Tabla 25.

Resultado Estadístico del Modelo Econométrico Exportaciones con el Petróleo Crudo

<i>Estadísticas de la regresión</i>	
Coeficiente de correlación múltiple	0,939335542
Coeficiente de determinación R ²	0,882351261
R ² ajustado	0,880670565
Error típico	660,7228845
Observaciones	72

En el siglo XVIII, Adam Smith planteó la importancia de la división del trabajo para lograr el desarrollo y crecimiento sostenido de las naciones, logrando mayor productividad y eficiencia en la economía. Cuando se refiere a la división del trabajo se habla de cómo una actividad se puede descomponer en distintos pasos y entre diferentes personas, según su fuerza física, habilidad y conocimientos (Enciclopedia de economía, 2006).

En la Tabla 26 la probabilidad tanto del intercepto como la variable independiente nos dan significantes las exportaciones con 1,6011E-07 y el precio del petróleo en crudo 2,9838E-34, y sumando a esto la referencia que nos da el estadístico F 524,991502 permitiendo así interpretar una amplia correlación entre variables y un espectro amplio de explicación tanto teórica como numérica a través de las herramientas estadísticas. Pudiendo también examinar una relación de incremento entre la cantidad de crudo exportado vs la cantidad de dinero ingresado por este rubro, confirmando su gran participación en los ingresos del estado y sus respectivas derivaciones de participación en el mercado internacional.

Tabla 26.

Resultado del Análisis de Regresión

ANÁLISIS DE VARIANZA

	<i>Grados de libertad</i>	<i>Suma de cuadrados</i>	<i>Promedio de los cuadrados</i>	<i>F</i>	<i>Valor crítico de F</i>
Regresión	1	229187523,5	229187523,5	524,991502	2,9838E-34
Residuos	70	30558831,1	436554,7301		
Total	71	259746354,6			

En la Tabla 27 se aprecia que existe una probabilidad menor al 0,05, esto quiere decir que el Petróleo Crudo influye de gran manera en el Sector Exportador del Ecuador.

Tabla 27.

Resultado del Comportamiento del Petróleo Crudo ante las Exportaciones

	<i>Coefficientes</i>	<i>Error típico</i>	<i>Estadístico t</i>	<i>Probabilidad</i>	<i>Inferior 95%</i>
Intercepción Petróleo	868,180995	149,0846687	5,823408958	1,6011E-07	570,840999
Crudo	1,696259105	0,074031416	22,91269304	2,9838E-34	1,5486081

Exportaciones Vs Exportaciones No Petroleras

Como ultima variable vamos a emplear lo que a través de varios años se a tratado de emplear dentro del Ecuador y es la diversificación de productos que son enviados al resto del mundo así como una equidad entre los productos primarios de costumbre para poder variar y darle un valor agregado a nuestro mercado para así poder ser más competitivos ante el resto del mundo, por tanto se busca encontrar una alternativa que permita llevar productos terminados de buena calidad a mercados internacionales capaces de competir en los diversos puntos estratégicos que posee un producto dentro de un mercado de competencia internacional.

Debido a que la iniciativa de crear procesos de producción que permitan pasar de ser un país exportador de materia prima a uno de productos elaborados se asume que no se ha llegado a asentar la idea y por lo consiguiente los números

a nivel de ingresos, costos y gastos aún no se ven reflejados en un gran porcentaje. En la Tabla 28 el coeficiente de correlación múltiple está en 0,8899 a pesar de no ser tan cercano al 1 podemos insinuar que en un tanto por ciento la media adoptada está dando frutos y se está equilibrando el mercado interno en función al tipo de productos que se están comercializando al resto del mundo.

Tabla 28.

Resultado Estadístico del Modelo Económico Exportaciones con las Exportaciones No Petroleras

<i>Estadísticas de la regresión</i>	
Coeficiente de correlación múltiple	0,889891333
Coeficiente de determinación R ²	0,791906584
R ² ajustado	0,788933821
Error típico	878,7288398
Observaciones	72

Como podemos observar en la Tabla 29 se demuestra un estadístico F 1,4655E-25, demostrando una correlación entre variables y un espectro amplio de explicación tanto teórica como numérica a través de las herramientas estadísticas. Además, se examina la buena relación que existe entre las variables de los productos no petroleros con el sector exportador, lo cual demuestra la gran influencia que produce dichos productos en la totalidad de las exportaciones ecuatoriana, con el propósito de incentivar al alza en la economía por medio del comercio exterior.

Tabla 29.

Resultado del Análisis de Regresión

ANÁLISIS DE VARIANZA					
	<i>Grados de libertad</i>	<i>Suma de cuadrados</i>	<i>Promedio de los cuadrados</i>	<i>F</i>	<i>Valor crítico de F</i>
Regresión	1	205694848,5	205694848,5	266,387385	1,4655E-25
Residuos	70	54051506,17	772164,3739		
Total	71	259746354,6			

En la Tabla 30 se demuestra que las exportaciones no petroleras tienen buena relación con el sector exportador, dando, así como resultado que poco a poco han influido cada vez más para un crecimiento y desarrollo sostenible, esto se demuestra en los resultados que arroja en la probabilidad, esto equivale a una mayor relación entre dichas variables, por ende significa que las exportaciones depende en su mayoría de los resultados que se arroja en los Productos No Petroleros.

Tabla 30.

Resultado del Comportamiento de las Exportaciones No Petroleras ante las Exportaciones

	<i>Coefficientes</i>	<i>Error típico</i>	<i>Estadístico t</i>	<i>Probabilidad</i>	<i>Inferior 95%</i>
Intercepción	282,4253498	238,0689603	1,186317399	0,23950792	-192,38822
Exportaciones					
No petroleras	1,937791222	0,118727181	16,32137816	1,4655E-25	1,70099733

3.5 MODELO ECONOMETRICO GLOBAL

Una vez realizado el análisis individual de las variables haber revisado su función y determinado el grado de participación dentro del modelos pasamos a hacer una regresión completa con todo el modelo múltiple para ver aquel comportamiento que revisamos de forma individual y poder sostener la problemática.

En la Tabla 31 existe coeficiente de correlación múltiple vemos un margen pequeño para alcanzar el 1 el porcentaje está en 0,99921 por tanto de forma global podemos asumir que el modelo tiene una alta relación entre variables, por lo que tanto conceptual como numéricamente el modelo es aceptado entre si y permitiría un análisis concreto de los factores que han ayudado que después de la dolarización el mercado internacional del Ecuador haya podido tener un alza basado en las nuevas políticas que se implementaron a nivel de país.

Tabla 31.

Resultado Estadístico del Modelo Económico Múltiple

Resumen

<i>Estadísticas de la regresión</i>	
Coeficiente de correlación múltiple	0,99921172
Coeficiente de determinación R ²	0,99842407
R ² ajustado	0,9982786
Error típico	79,3573033
Observaciones	72

A través de la Tabla 32 analizaremos el comportamiento de significancia global basado en los indicadores de probabilidad y estadísticos de cada variable como ya se ha mencionado antes hubo variables que necesitaban de colaboración de otras que por teoría económica trabajan en conjunto, así como también otras basados en sus resultados y probablemente en sus datos recopilados obtuvieron una independencia y rinde tanto individual como globalmente.

Tabla 32.

Resultado del Análisis de Regresión Múltiple

ANÁLISIS DE VARIANZA

	Grados de libertad	Suma de cuadrados	Promedio de los cuadrados	F	Valor crítico de F
					4,7916E
Regresión	6	259337012	43222835,3	6863,4022	-89
Residuos	65	409342,803	6297,58158		
Total	71	259746355			

Si se revisa la Tabla 33 los estadísticos de probabilidad todos causan una significancia global es quiere nos permite decir que las variables que fueron escogidas para trabajar en este modelo son de suficiente congruencia para poder sostener la pregunta de hipótesis planteada y por ende damos un grado de aceptación optimo al modelo planteado.

Una característica que vario mucho fue la significancia del intercepto en el modelo final múltiple termina siendo no significativo, al revisar los análisis anteriores se puede observar que varía mucho dependiendo de la variable a comparar en un modelo global su significancia no presenta una alteración en el comportamiento de las variables y por ende genera un eje de estabilidad para poder evaluar de mejor manera el modelo múltiple escogido.

Tabla 33.

Resultado del Comportamiento de las Variable ante el Modelo Económico Múltiple

	Coefficientes	Error típico	Estadístico t	Probabilidad	Inferior 95%
Intercepción	-39,9902554	51,7851296	-0,77223434	0,00442774	-143,412301
Importaciones	-0,00976701	0,02976515	-0,32813574	0,00743864	-0,06921211
Inversión directa	-0,11077076	0,06761232	-1,63832221	0,00106187	-0,24580189
Divisas	0,00459	0,01327961	0,34564263	0,00073073	-0,02193121
RENTA	-0,26201193	0,12730129	-2,05820327	0,04358418	-0,51625015
Petróleo Crudo	1,11711277	0,03011548	37,0943047	1,8482E-45	1,056968
Exportaciones No petroleras	0,98921513	0,03984373	24,8273729	7,064E-35	0,90964171

CONCLUSION

El presente trabajo presenta la intervención de la dolarización y su comportamiento ante el sector exportador ecuatoriano a través del periodo establecido. La primera parte del trabajo presenta como el Ecuador ha cambiado con la adopción de una moneda extranjera considerando el comportamiento el efecto en el sector exportador, por lo tanto, los modelos econométricos han permitido demostrar la relación entre las variables.

El hallazgo de respuestas es presentado por medio de la investigación, la cual cumple los objetivos presentados en la primera parte tanto el general como los específicos, es necesario explicar durante cada capítulo la suficiente información teórica como aplicativa.

La dolarización como el sector exportador han permitido conocer tanto la situación económica, como su afectación en el mercado. Es importante mencionar que las teorías económicas permiten una mayor apertura de conocimiento sobre las variables participantes de la base de datos, tomando en consideración una base fundamental para analizar la economía del Ecuador. Esto permitió diferenciar las distintas teorías económicas que participan en dicho trabajo, dando así la apertura a un mayor conocimiento de los distintos periodos presidenciales durante este nuevo milenio.

Después de una exhaustiva exploración de la literatura aprendida tanto de las teorías económicas, como de papers y la aplicación de las leyes, demostrando los escenarios de la dolarización en el Ecuador, esto provoca la toma de decisión para un desarrollo económico basado en el desempeño del sector exportador en el mercado. Existen panoramas económicos que permiten aplicar políticas económicas para el crecimiento del Ecuador, con el fin de obtener resultados favorecedores tanto en las cifras como en las gráficas.

Este análisis permite reconocer las distintas situaciones que se han presentado durante los diecisiete años, es necesario una aplicación de reformas que permitan nuevos caminos para la comercialización de los productos tanto petroleros como los no petroleros, con el propósito de obtener un equilibrio

económico y llegar a formar relaciones comerciales con países vecinos e internacionales para llegar a nuevos mercados.

Es importante mencionar el uso de los artículos reglamentarios que se dieron a conocer a través de la investigación, como el Sistema Financiero, las cuales ayudaron a comprender las normativas que maneja el Ecuador en la administración del dinero; así como la Ley de las Exportaciones que ha permitido conocer los parámetros para la comercialización.

En la parte de los resultados e interpretaciones, es importante recalcar como prioridad las fluctuaciones en las gráficas de las variables que conforman el modelo econométrico, demostrando el desarrollo de cada una de ellas para el Ecuador a lo largo de los años.

A través del uso del programa Stata se demuestran los resultados generados por las variables, además la relación que existe de cada una de las variables independientes con la dependiente, en este caso se analiza tanto de manera anual como trimestral, considerando la dolarización ante toda la investigación. Todos los resultados generados son sustanciales para el hallazgo de la respuesta de la hipótesis, la cual muestra que la dolarización si ha afectado a las exportaciones tanto de manera positiva como negativa, por ello si se necesita de una política económica que permite compensar la falta de competitividad y dinamización que genera la dolarización al sector exportador, de tal manera que se reflejen resultados óptimos en la balanza comercial.

En conclusión, existen variables que necesitan de otras para el crecimiento en el sector de las exportaciones, tomando en cuenta el uso de una moneda extranjera, entonces se debe tomar las herramientas necesarias para un control y avance en la economía. Y como último punto es importante mencionar que el mercado tiene ventajas como desventajas, una de las ventajas del Ecuador es ser reconocido a nivel internacional como uno de los principales países en productos finales usando recursos naturales, sin embargo, una gran desventaja es llegar a un nuevo mercado sin estudiar los escenarios posibles, entonces el Ecuador necesitaría aplicar políticas que ocupe una función principal en la economía para generar una economía estable.

RECOMENDACIONES

Dentro de las sugerencias que se pueden ejecutar en el presente trabajo serán por medio de hallar una solución ante el problema del estudio, este es necesario que se enfoque de la siguiente manera:

Hallar una respuesta ante el comportamiento del mercado y los resultados que arroja para la economía ecuatoriana, se debe tomar en consideración las limitaciones y poco a poco buscar nuevos métodos que permitan nuevas ideas para el equilibrio económico, por lo tanto, se debe tomar en consideración opciones como:

1) La creación de reformas que permitan la amplitud a mercados y la oportunidad de impulsar a más productos para la comercialización, dando, así como resultado la imbuersación de productos menos reconocidos y tener la amplitud de un desarrollo sostenible.

2) Un estudio de todas las variables que intervienen en el mercado para reconocer los errores que se generan y así contribuir con la participación de nuevos mecanismos para dar un cambio positivo a las variables, esto permitirá un mejor estado para la Balanza Comercial.

3) La apertura a la tecnología para brindar mayores resultados en la producción en menor tiempo posible, con el fin de obtener una diversificación de los productos a partir de la intervención de los factores productivos como la tierra, el capital y el trabajo, ya que la tecnología no solo estará para optimizar el tiempo, sino que también ayudará en tener nuevas maneras de trasladar la producción.

Dicha investigación podría ayudar a futuras investigación para analizar el comportamiento del dólar ante el Ecuador y como influenciara a través de los años con los cambios que habría en cuanto a un sector fundamental como son las exportaciones. Además, así se aprovecha todos los recursos naturales y junto a al avance de la tecnología permitiera que el Ecuador llegue a nuevos mercados, tomando en consideración que se debe cumplir con todo tipo de leyes que se implementaran desde este año.

Finalmente, es importante tomar en consideración nuevos productos que ayuden al desarrollo sostenible, es decir no es de estancarse con los mismos productos durante los años, sino más bien es de incentivar a los pequeños comerciantes a realizar la venta de nuevos productos para así llegar a exportarlos poco a poco, con el fin de obtener resultados eficientes en la balanza comercial.

BIBLIOGRAFÍA

- Acosta, A. (2000). *La trampa de la dolarización, mitos y realidades para la reflexión*. Guayaquil.
- Acosta, A., Da Ros, G., Echeverría, J., Falconí, J., Fernández, I., Freire, M. B., . . . Toscanini, M. (2001). *Macroeconomía y economía política en dolarización*. Quito: Salvador Marconi R.
- Acosta, Alberto. (2004). Dolarización o desdolarización ¿esa no es toda la cuestión! *ICONOS, Revista de Ciencias Sociales*(No. 19), pp. 54-65.
- Albornos, V. (2000). *Las experiencias de convertibilidad cambiaria Ecuador, Argentina, Bulgaria, Estonia y Lituania*. Cordes.
- Almasi. (1997). *Régimen cambiario y estabilidad monetaria, en Convertibilidad: Fundamentación y Funcionamiento*. Buenos Aires: CEMA.
- Araujo García, M. A. (2014). *La dolarización en Ecuador: un proceso de cambios*. Guayaquil.
- Arosemena, G. (1998). *Ecuador despierta... Ya es tiempo de prosperar: Cómo caminar hacia la prosperidad*. Guayaquil.
- Asesoría Legal Banco Central. (2000). *Consideraciones legales acerca de la dolarización y convertibilidad*. Guayaquil: Banco Central.
- Banco Central. (13 de junio de 2019). *Banco Central*. Obtenido de <https://www.bce.fin.ec/index.php/informacioneconomica>
- Baquero, M. (1999). *Dolarización en América Latina: Una cuantificación de las elasticidades de sustitución entre monedas*. Quito: Notas Técnicas, BCE.
- BEIRAS. (1971). *Estructuralismo y Ciencia Económica*. Anales de Economía nº 9.
- Berger, Jensen, & Schjelderup. (2001). *A simple model of exchange rate regime choice in small economies*. Washintong: Economics Letter.
- Borsic, Z., Benitez, K., & Garcia, N. (2016). Analisis de la Evolucion de la Balanza Comercial y del Producto Interno Bruto en Ecuador en el periododo comprendido entre los años 2011 - 2015. *Revista Economía y Negocios, Vol 7*(No. 2), pp. 56-63.

- Cabezas, M., Egüez, M., Hidalgo, F., & Pazmiño, S. (2001). *La dolarización un año después*. Quito: Banco Central del Ecuador.
- Caicedo, W., Pizarro, V., & Villon, G. (2018). Las Salvaguardias y su impacto en sector comercial de Ecuador. *Revista Científica Mundo de la Investigación y el Conocimiento*, Vol. 2(No. Especial.), pp. 51-84. Obtenido de 10.26820/recimundo/.2.esp.2018.51-85
- Calvo. (2001). *Capital markets and the exchange rate with special reference to the dollarization debate in latin America*. Journal of Money, Credit, and Banking.
- (2008). *Constitución de la República del Ecuador*.
- Cordeiro, J. L. (1999). *La segunda muerte de Sucre y el renacer del Ecuador*. Guayaquil: IEEP.
- Dirección General de Estudios del Banco Central. (2017). *La Economía Ecuatoriana Luego de 10 Años de Dolarización*. Quito: Banco Central.
- Ducan. (2003). *Exploring the implications of official dollarization on macroeconomic volatility*. Santiago: Working Papers no. 200 Banco Central de Chile.
- El Comercio. (13 de julio de 2017). Régimen plantea devaluación fiscal para ayudar al exportador. *El Comercio*. Recuperado el 15 de Junio de 2019, de <https://www.elcomercio.com/actualidad/regimen-devaluacion-fiscal-ministerio-exportaciones.html>
- El Universo. (11 de Enero de 2015). Ecuador: 15 años ligados a la dolarización. *El Universo*. Recuperado el 23 de Mayo de 2019, de <https://www.eluniverso.com/noticias/2015/01/11/nota/4417811/15-anos-ligados-dolarizacion>
- El Universo. (25 de Febrero de 2019). Ecuador creció en importaciones y exportaciones en el 2018. *El Universo*. Recuperado el 28 de Mayo de 2019, de <https://www.eluniverso.com/noticias/2019/02/25/nota/7208234/ecuador-crecio-importaciones-exportaciones-2018>

- Falconi, Fander. (2004). "Dolarización y desdolarización: elementos para el debate. Introducción al dossier". *ICONOS, Revista de Ciencias Sociales*(No. 19), pp. 22-24.
- FRANK, R. (2012). *Principles Of Macroeconomics*. MCGRAW-HILL.
- FRENCH DAVIS, R. (1999). *Macroeconomía, Comercio Y Finanzas Para Reformar Las Reformas En America Latina*. Chile: Mcgraw-Hill / Interamericana De Chile.
- Gallardo Zavala, J. (1999). *Los mitos de la convertibilidad*. Guayaquil: ESPOL.
- Ginatta, J. d. (1998). *La dolarización un país blindado*. Guayaquil: Edino.
- Grajales, T. (27 de Marzo de 2000). *TGrajales.net*. Obtenido de Tipos De Investigacion: <http://tgrajales.net/investipos.pdf>
- Hanke, S., & Schurler, K. (1999). *A dolarization blueprint for Argentina*. Buenos Aires.
- Heckscher. (1999). *The effect of foreign trade on the distribution of income*. London: Ekonomisk Tidskrift.
- Hirschman, & Voight. (1958). *The strategy of economy development*. New Haven: Yale University Press.
- Jácome, Hugo. (2004). "A las puertas del abismo. Las implicaciones del TLC para Ecuador". *ICONOS, Revista de Ciencias Sociales*(No. 20), pp. 6-13.
- Keynes. (1936). *Teoría general de la ocupación, el interés y el dinero*. México: fondo de cultura económica.
- KRUGMAN, P., & WELLS, R. (2016). *Macroeconomía*. Reverte.
- Larrea, C. (2004). *Dolarización y desarrollo humano en Ecuador*. Quito: Iconos. Revista de Ciencias Sociales.
- Larrea, C. (2006). *Pobreza, Dolarización y Crisis en el Ecuador*. Quito: 1era edición.
- León, M., & Vos, R. (2003). *Dolarización, dinámica de exportaciones y equidad: ¿cómo compatibilizarlas en el caso de Ecuador?* Quito: PNUD.
- Lera López, F. (1996). *Teorías macroeconómicas explicativas del ahorro de las economías domésticas: situación actual del debate*. Navarra: Campus Arrosadía. s/n - C.P 31006 Pamplona.

- M, B. (1999). *Dolarización en América Latina: Una cuantificación de las elasticidades de sustitución entre monedas*. Quito: Notas Técnicas, BCE.
- Macas Acosta, G. O. (2016). *Ecuador y su futuro en el comercio internacional*. Guayaquil: ECOTEC.
- Mancheno, Oleas, & Samaniego. (1999). *Aspectos teóricos y prácticos de la adopción de un sistema de convertibilidad en el Ecuador*. Quito: Notas Técnicas, BCE.
- Mendez, C. (2012). *Metodología: Diseño y Desarrollo del Proceso de Investigación con Énfasis en Ciencias Empresariales* (Cuarta ed.). (G. Noriega, Ed.) Mexico: Limusa.
- Ministerio del comercio exterior. (08 de Junio de 2012). *Ministerio del comercio exterior*. Obtenido de Ley de Comercio Exterior. Retrieved 11 28, 2013, from Ley de Comercio Exterior: <http://comercioexterior.com.ec/qs/content/ley-de-comercio-exterior>
- Mota Aragón, B. (2006). *El Efecto Fisher y el premio al riesgo en Mexico*. Mexico DC: Comercio exterior.
- Naranjo, M. (2005). *Dolarización oficial y regímenes monetarios en el Ecuador*. Quito.
- Naranjo, Marco. (2004). "Costos del abandono de ladólarización en Ecuador". *ICONOS, Revista de Ciencias Sociales*(No. 19), pp.66-70.
- North, D. (1990). *Institutions, Institutional Change and Economic Performance*. New York: Cambridge University Press.
- OECD. (2017). *The World Economy. A millennial Perspective*. Paris.
- Onur, B., & Togay, S. (2014). *Efectos de la dolarización oficial en una pequeña economía abierta: el caso de Ecuador*. Mexico: UNAM.
- Organizacion mundial del comercio. (2011). *Temas comerciales, acuerdos comerciales regionales y arreglos comerciales preferenciales*.
- Paredes, L. (2010). *Resumen de un estudio a fondo antes de la dolarización*. Quito.
- ProEcuador. (2017). *Mercados Internacionales*. Quito.

- Puig, & Gómez, M. (2006). *Introducción A La Macroeconomía* . Barcelona: Universitat de Barcelona.
- Ramírez, A. (2016). *Metodología de la investigación científica*. Pontificia Universidad Javeriana.
- Reyes, A., & Aguirre, D. (2016). Crecimiento de la economía ecuatoriana: Efectos de la balanza comercial no petrolera y la dolarización. Escuela Superior Politecnica de Litoral. Guayaquil-Ecuador. Obtenido de <https://www.dspace.espol.edu.ec/retrieve/96443/D-CD194.pdf>.
- Ricardo, D. (1985). *Principios de economía política y tributación*. Barcelona: Orbis.
- Rodriguez, J. (2017). *Teorías de los tipos de cambio, modelos económicos y datos esenciales*. España: European Financial Planning Association.
- Rodriguez, M. (2000). *Consideraciones sobre el reciente debate acerca de la dolarización en economías emergentes*. Ecuador: Cuestiones Económicas.
- Salkind. (2010). Tipos de Investigación. En C. Bernal, & O. F. Palma (Ed.), *Metodología de la Investigación* (Tercera ed., pág. 305). Colombia: Pearson Educacion.
- Santos, T. (2015). ¿Quiénes promovieron la dolarización en Ecuador? *Vistazo*, 6-9.
- Schuler, K. (1996). *¿Deberían los países en desarrollo tener bancos centrales?*, Monterrey. Mexico: Centro de Estudios de Economía y Educación. A.C.
- Sebastian, C., & Novales, A. (1999). *Análisis Macroeconómico I*. Madrid: MARCIAL PONS.
- Smith, A. (1776). *Investigación de la naturaleza y causas de la riqueza de las naciones*. Lóndres: W. Strahan & T. Cadell.
- Smith, A. (1974). *Una investigación sobre la naturaleza y causas de la riqueza de las naciones*. Barcelona: BASCH Casa Editorial S.A. .
- Soria, D. (2012). *Variables que determinan el crecimiento económico del Ecuador. Periodo de dolarización*. Quito: PUCE.

Superintendencia de Bancos . (19 de Junio de 2016). *Superintendencia de Bancos* . Obtenido de Objetivos Institucionales: http://www.superbancos.gob.ec/practg/sbs_index?vp_art_id=471&vp_tip=2

UNAD. (19 de Junio de 2016). *UNAD*. Obtenido de Lección 6: Investigación Exploratoria, Descriptiva, Correlacional y Explicativa: http://datateca.unad.edu.co/contenidos/100104/100104_EXE/leccin_6_investigacin__exploratoria_descriptiva_correlacional_y_explicativa.html

Valdivieso Mora, A. F., Arias Jaramillo, A. A., & Arias Jaramillo, A. A. (2017). *Incidencia De La Dolarización En La Balanza Comercial Del Ecuador En El Período 2000 - 2014*. Sur Academia.

ANEXOS

Guayaquil, 13 de Septiembre de 2019.

Ingeniero

Freddy Camacho Villagómez

COORDINADOR UTE A-2019

ECONOMÍA

En su despacho.

De mis Consideraciones:

Econ. Walter Efrén Guerra Bustamante, Docente de la Carrera de Economía, designado TUTOR del proyecto de grado del alumno José Alberto Mantilla Gómez, cúmpleme informar a usted, señor Coordinador, que una vez que se han realizado las revisiones al 100% del avance del proyecto avalo el trabajo presentado por el estudiante, titulado “Análisis de la Dolarización y su efecto en el Sector Exportador del Ecuador durante el Periodo 2000-2017” por haber cumplido en mi criterio con todas las formalidades.

Este trabajo de titulación ha sido orientado al 100% de todo el proceso y se procedió a validarlo en el programa de URKUND dando como resultado un 0% de plagio.

Cabe indicar que el presente informe de cumplimiento del Proyecto de Titulación del semestre A-2019 a mi cargo, en la que me encuentro designado y aprobado por las diferentes instancias como es la Comisión Académica y el Consejo Directivo, dejo constancia que los únicos responsables del trabajo de titulación “Análisis de la Dolarización y su efecto en el Sector Exportador del Ecuador durante el Periodo 2000-2017” somos el Tutor Econ. Walter Efrén Guerra Bustamante y el Sr. José Alberto Mantilla Gómez y eximo de toda responsabilidad a el Coordinador de Titulación y a la Dirección de Carrera.

La calificación final obtenida en el desarrollo del proyecto de titulación fue: 10/10 Diez sobre Diez.

Atentamente,

Econ. Walter Efrén Guerra Bustamante

PROFESOR TUTOR-REVISOR PROYECTO DE GRADUACIÓN

José Alberto Mantilla Gómez

ALUMNO DEL PROYECTO DE GRADUACIÓN

Periodo	Exportaciones	Importaciones	Inversion directa	Divisas	RENTA	Petroleo Crudo	Exportaciones No petroleras
2000 I T	456,7	- 1.369,1	291,7	- 24,6	- 182,7	25,3	541,2
2000 II T	544,8	- 1.385,8	285,0	- 22,0	- 196,7	69,3	565,2
2000 III T	633,0	- 1.402,5	278,3	- 19,3	- 210,7	113,3	589,2
2000 IV T	721,1	- 1.419,2	271,6	- 16,6	- 224,7	157,3	613,2
2001 I T	809,2	- 1.436,0	264,9	- 13,9	- 238,7	201,3	637,2
2001 II T	897,4	- 1.452,7	258,3	- 11,2	- 252,7	245,3	661,2
2001 III T	985,5	- 1.469,4	251,6	- 8,5	- 266,7	289,3	685,3
2001 IV T	1.073,6	- 1.486,1	244,9	- 5,8	- 280,7	333,3	709,3
2002 I T	1.151,6	- 1.370,7	195,0	- 57,1	- 276,7	316,7	740,8
2002 II T	1.355,5	- 1.670,3	465,7	- 118,6	- 303,3	463,6	778,5
2002 III T	1.370,7	- 1.605,0	39,0	- 5,1	- 332,4	564,5	694,2
2002 IV T	1.379,9	- 1.513,7	161,6	- 182,6	- 340,3	494,2	767,6
2003 I T	1.595,4	- 1.522,2	370,6	- 50,4	- 359,1	595,1	888,9
2003 II T	1.491,9	- 1.550,0	234,8	- 5,7	- 414,4	437,4	940,8
2003 III T	1.592,6	- 1.615,9	168,8	- 224,6	- 352,6	607,9	871,0
2003 IV T	1.765,9	- 1.678,3	97,4	- 175,3	- 366,3	732,0	915,2
2004 I T	1.743,6	- 1.600,9	248,8	- 36,0	- 410,8	767,9	866,7
2004 II T	2.040,8	- 1.825,2	175,0	- 96,8	- 486,9	1.034,3	861,9
2004 III T	2.092,7	- 1.963,4	213,8	- 303,2	- 400,9	1.068,2	866,5
2004 IV T	2.090,7	- 2.294,3	199,3	- 168,1	- 541,4	1.028,1	923,8
2005 I T	2.305,3	- 2.218,3	209,5	- 25,1	- 457,3	1.087,1	1.024,9
2005 II T	2.562,3	- 2.390,6	148,9	- 203,0	- 491,1	1.271,6	1.055,2

2005 III T	2.782,9	2.375,0	186,9	351,3	-	-	1.524,1	1.042,6
2005 IV T	2.817,1	2.725,5	246,0	154,3	-	-	1.514,1	1.107,5
2006 I T	3.139,0	2.562,5	86,1	162,4	-	-	1.683,6	1.243,6
2006 II T	3.434,8	2.774,6	14,9	102,7	-	-	1.858,7	1.258,7
2006 III T	3.383,3	3.048,6	225,2	584,9	-	-	1.846,1	1.250,1
2006 IV T	3.219,0	3.022,1	147,3	856,9	-	-	1.545,5	1.431,2
2007 I T	2.999,8	2.902,2	232,4	121,5	-	-	1.339,3	1.438,0
2007 II T	3.480,9	2.981,6	59,6	1.042,5	-	-	1.658,5	1.455,3
2007 IIIT	3.970,0	3.329,8	188,0	310,2	-	-	2.110,7	1.467,4
2007 IV T	4.419,4	3.833,6	286,1	167,1	-	-	2.319,9	1.632,0
2008 I T	4.803,7	3.665,4	425,1	535,8	-	-	2.712,3	1.676,5
2008 II T	5.813,9	4.325,3	110,0	1.944,6	-	-	3.475,2	1.840,6
2008 III T	5.420,3	5.210,4	308,8	445,6	-	-	3.005,6	1.830,3
2008 IV T	3.422,9	4.711,0	213,4	1.977,2	-	-	1.374,8	1.750,4
2009 I T	2.789,2	3.430,9	147,2	1.311,9	-	-	888,8	1.656,4
2009 II T	3.428,7	3.277,1	203,6	547,6	-	-	1.499,7	1.621,6
2009 III T	3.955,9	3.542,2	119,5	1.881,2	-	-	1.862,7	1.739,1
2009 IV T	4.238,3	4.018,2	161,7	886,9	-	-	2.033,0	1.881,2
2010 I T	4.292,4	4.113,3	174,9	156,7	-	-	2.111,0	1.893,9
2010 II T	4.563,6	4.824,2	212,3	25,2	-	-	2.268,0	1.974,7
2010 III T	4.277,9	5.230,6	159,4	215,6	-	-	2.059,8	1.888,2
2010 IV T	5.003,2	5.473,0	30,9	1.806,4	-	-	2.513,2	2.059,9
2011 I T	5.531,0	5.131,4	193,4	1.292,9	-	-	2.851,0	2.240,0
2011 II T	5.889,7	5.872,2	159,8	145,9	-	-	3.092,8	2.375,2
2011 III T	5.795,5	5.987,0	67,4	315,3	-	-	2.893,2	2.295,3

2011 IV T	5.866,1	6.394,3	225,6	621,3	394,5	2.963,1	2.466,9
2012 I T	6.414,6	5.818,3	109,5	297,7	297,4	3.529,9	2.403,3
2012 II T	6.247,4	6.159,1	181,2	636,7	351,4	3.198,7	2.447,5
2012 III T	6.109,7	6.413,5	86,1	780,2	264,1	3.125,0	2.535,3
2012 IV T	5.797,2	6.128,0	190,6	2.842,9	369,4	2.857,6	2.586,8
2013 I T	6.380,0	6.379,3	113,9	1.885,2	296,4	3.385,5	2.648,9
2013 II T	6.112,3	6.681,7	282,0	172,7	355,2	3.117,1	2.679,6
2013 III T	6.605,3	6.640,9	115,9	767,7	293,2	3.686,5	2.438,7
2013 IV T	6.489,2	6.413,5	215,3	138,8	415,9	3.222,6	2.876,5
2014 I T	6.880,1	6.221,6	136,9	376,4	380,0	3.413,4	3.107,5
2014 II T	7.002,1	6.627,5	160,9	2.316,1	370,8	3.622,4	3.102,1
2014 III T	6.748,6	6.724,1	145,1	1.037,3	297,1	3.453,6	3.067,2
2014 IV T	5.965,8	7.086,8	329,6	2.827,8	495,4	2.526,6	3.172,1
2015 I T	5.063,5	5.838,9	183,2	164,9	379,1	1.662,0	3.122,5
2015 II T	5.116,6	5.309,2	96,8	1.047,6	410,6	1.946,3	2.878,9
2015 III T	4.614,2	4.977,3	259,4	1.158,5	450,3	1.633,1	2.735,7
2015 IV T	4.254,5	4.573,2	783,2	1.077,1	488,6	1.113,8	2.933,2
2016 I T	3.786,4	3.766,0	198,6	114,1	471,1	837,1	2.731,0
2016 II T	4.460,3	3.613,8	128,9	819,9	459,1	1.343,3	2.820,2
2016 III T	4.399,6	4.031,2	129,6	1.057,8	440,0	1.364,9	2.750,7
2016 IV T	4.779,2	4.447,0	312,0	154,7	475,6	1.508,7	3.036,6
2017 I T	4.855,4	4.321,9	184,8	1.056,2	603,3	1.537,3	3.054,4
2017 II T	4.823,5	4.626,7	188,9	662,9	563,3	1.460,6	3.078,3
2017 III T	4.743,5	5.046,1	148,9	2.161,3	595,7	1.480,9	2.931,6
2017 IV T	5.195,8	5.312,2	96,4	455,2	601,1	1.711,1	3.144,5



DECLARACIÓN Y AUTORIZACIÓN

Yo, **Mantilla Gómez, José Alberto**, con C.C: #0926999244 autor del trabajo de titulación: **“Análisis de la dolarización y su efecto en el Sector Exportador del Ecuador durante el Periodo 2000-2017”**, previo a la obtención del título de **Economista** en la Universidad Católica de Santiago de Guayaquil.

1.- Declaro tener pleno conocimiento de la obligación que tienen las instituciones de educación superior, de conformidad con el Artículo 144 de la Ley Orgánica de Educación Superior, de entregar a la SENESCYT en formato digital una copia del referido trabajo de titulación para que sea integrado al Sistema Nacional de Información de la Educación Superior del Ecuador para su difusión pública respetando los derechos de autor.

2.- Autorizo a la SENESCYT a tener una copia del referido trabajo de titulación, con el propósito de generar un repositorio que democratice la información, respetando las políticas de propiedad intelectual vigentes.

Guayaquil, 13 de septiembre del 2019

f. _____

Mantilla Gómez, José Alberto

0926999244

REPOSITORIO NACIONAL EN CIENCIA Y TECNOLOGÍA

FICHA DE REGISTRO DE TESIS/TRABAJO DE TITULACIÓN

TEMA Y SUBTEMA:	Análisis de la dolarización y su efecto en el Sector Exportador del Ecuador durante el Periodo 2000-2017.		
AUTOR	José Alberto Mantilla Gómez		
REVISOR/TUTOR	Ing. Jácome Ortega Xavier Omar, PhD./Econ. Walter Efrén Guerra Bustamante		
INSTITUCION:	Universidad Católica de Santiago de Guayaquil		
FACULTAD:	Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas		
CARRERA:	Economía		
TITULO OBTENIDO:	Economista		
FECHA DE PUBLICACION:	13 de septiembre del 2019	No. DE PAGINAS:	119
AREAS TEMATICAS:	Economía – Sector Exportador		
PALABRAS CLAVES/ KEYWORDS:	Comercio exterior, dolarización, sector exportador, crecimiento económico, mercado, producción nacional		
RESUMEN/ABSTRACT:	<p>El presente trabajo de investigación tiene como objetivo analizar la Dolarización y los efectos que ha causado a través de los años en el Sector Exportador del Ecuador. Es importante mencionar que se desarrollará con un marco teórico que permita un mejor análisis económico, donde se busca alcanzar los objetivos presentados. Además, se establecerá un marco legal que permita las medidas por las cuales se maneja el sector exportador ante la adopción de una moneda extranjera y las leyes que debe cumplir el país para un desarrollo económico. El tipo de investigación será descriptivo y correlacional, el cual permitirá la construcción de una base de datos a través de la indagación de fuentes confiables como la Súper Intendencia de Compañía, Presupuesto General de Estado y del Banco Central del Ecuador para la formación de los modelos econométricos en el programa Stata para la obtención e interpretación de los resultados. Como principal conclusión, se establecerá el comportamiento que la dolarización para el sector exportador del Ecuador desde el año 2000 hasta el 2017, lo cual permitirá implementar recomendaciones para un desarrollo económico tanto en el mercado nacional como en el internacional.</p>		
ADJUNTO PDF:	<input checked="" type="checkbox"/> SI	<input type="checkbox"/> NO	
CONTACTO CON AUTOR/ES:	Teléfono: +593968917854	E-mail: josemantilla07@gmail.com	
CONTACTO CON LA INSTITUCION (COORDINADOR DEL PROCESO UTE)::	Nombre: Ing. Camacho Villagómez, Freddy Ronalde, PhD.		
	Teléfono: +593987209949		
	E-mail: freddy.camacho.villagomez@gmail.com		
SECCION PARA USO DE BIBLIOTECA			
Nº. DE REGISTRO (en base a datos):			
Nº. DE CLASIFICACION:			
DIRECCIÓN URL (tesis en la web):			