

**UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL**

**FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS
CARRERA DE ECONOMÍA**

TEMA:

**INCIDENCIA DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA (IED) EN EL
DESEMPLEO DE ECUADOR. PERIODO 2000-2018**

AUTORES:

**Delgado Santamaría Aníbal Antonio
Vergara Bazán José Fernando**

**Trabajo de titulación previo a la obtención del título de
ECONOMISTA**

TUTOR:

Econ. Arévalo Avecillas Danny Xavier, PhD.

Guayaquil, Ecuador

11 de septiembre de 2019



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

**FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS
CARRERA DE ECONOMÍA**

CERTIFICACIÓN

Certificamos que el presente trabajo de titulación, fue realizado en su totalidad por **Vergara Bazán José Fernando y Delgado Santamaría, Aníbal Antonio**, como requerimiento para la obtención del título de **Economista**.

TUTOR

f. _____

Econ. Arévalo Vecillas Danny Xavier PhD.

DIRECTOR DE LA CARRERA

f. _____

Econ. Guillén Franco Erwin José, Mgs.

Guayaquil, 11 de septiembre del 2019



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

**FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS
CARRERA DE ECONOMÍA**

DECLARACIÓN DE RESPONSABILIDAD

Yo, **Vergara Bazán José Fernando** y
Delgado Santamaría Aníbal Antonio

DECLARAMOS QUE:

El Trabajo de Titulación: Incidencia de la Inversión Extranjera Directa (IED) en el Desempleo de Ecuador. Periodo 2000 – 2018, previo a la obtención del título de **Economista**, ha sido desarrollado respetando derechos intelectuales de terceros conforme las citas que constan en el documento, cuyas fuentes se incorporan en las referencias o bibliografías. Consecuentemente este trabajo es de nuestra total autoría.

En virtud de esta declaración, nos responsabilizamos del contenido, veracidad y alcance del Trabajo de Titulación referido.

Guayaquil, 11 de septiembre del 2019

AUTORES:

f. _____
Vergara Bazán José Fernando

f. _____
Delgado Santamaría Aníbal Antonio



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

**FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS
CARRERA DE ECONOMÍA**

AUTORIZACIÓN

**Yo, Vergara Bazán José Fernando y
Delgado Santamaría Aníbal Antonio**

Autorizamos a la Universidad Católica de Santiago de Guayaquil a la **publicación** en la biblioteca de la Institución del Trabajo de Titulación: **Incidencia de la Inversión Extranjera Directa (IED) en el Desempleo de Ecuador. Periodo 2000-2018**, cuyo contenido, ideas y criterios son de nuestra exclusiva responsabilidad y total autoría.

Guayaquil, 11 de septiembre del 2019

AUTORES:

f. _____

Vergara Bazán José Fernando

f. _____

Delgado Santamaría Aníbal Antonio



UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS.
CARRERA DE ECONOMÍA

REPORTE DE URKUND

URKUND	
Documento	Delgado-Vergara-Arevalo.docx (D55067674)
Presentado	2019-08-27 22:46 (-05:00)
Presentado por	danny182_182@hotmail.com
Recibido	carmen.padilla.ucsg@analysis.orkund.com
Mensaje	RV: Tesis al 100% Mostrar el mensaje completo 1% de estas 73 páginas, se componen de texto presente en 2 fuentes.

Econ. Danny Arévalo Avecillas, PhD.

PROFESOR-TUTOR- REVISOR

TRABAJO DE TITULACIÓN

Vergara Bazán José Fernando

Delgado Santamaría Aníbal Antonio

ESTUDIANTES

AGRADECIMIENTO

Agradezco a Dios sobre todas las cosas por la salud, capacidad y fuerzas pese a grandes eventualidades y frenos en mi carrera universitaria, por consiguiente a mis padres que en gran parte me dieron su aporte moral y económico, confiaron en mi a que lograría mi objetivo, y a su vez a mi novia Luz Cordero como pilar fundamental de apoyo, también de forma muy especial por la paciencia y gran apoyo a mi tutor el economista Danny Arévalo y a mi compañero de tesis Aníbal Delgado que estuvimos durante todo este proceso universitario.

José Fernando Vergara Bazán

AGRADECIMIENTO

En primer lugar, agradezco al señor Jesucristo por todo lo bueno que me ha brindado y por haberme acompañado y guiado a lo largo de mi carrera universitaria, la cual me ha permitido tener las fortalezas suficientes para culminar mis estudios. Así mismo le doy gracias a mis padres y hermano por haber estado siempre apoyándome en cada momento de mi etapa universitaria dándome una excelente educación en el transcurso de vida. Además, agradezco al economista Danny Arévalo por haber confiado en mí y ser mi tutor de mi trabajo de titulación y también a mi compañero José Vergara que estuvimos juntos en todo este proceso de nuestra carrera universitaria.

Aníbal Antonio Delgado
Santamaría

DEDICATORIA

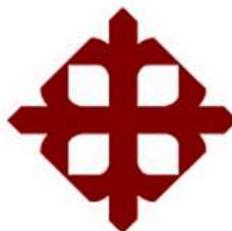
Este trabajo está dedicado con todo el aprecio y cariño a Dios especialmente, a mi padre Elio Genaro Vergara Rivadeneira y mi madre Raquel Yaqueline Bazán Mendoza

José Fernando Vergara Bazán

DEDICATORIA

Este trabajo de titulación está dedicado especialmente a mi madre Rosario Santamaría y a mi padre Rubén Delgado por haber confiado en mí y haberme acompañado durante todo mi trayecto estudiantil de mi vida; lo cual siempre me motivaron con cada consejo para que yo pueda terminar mi carrera universitaria.

**Aníbal Antonio Delgado
Santamaría**



**UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS
CARRERA DE ECONOMÍA**

TRIBUNAL DE SUSTENTACIÓN

f. _____

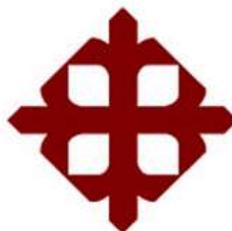
Econ. Guillén Franco Erwin José, Mgs.
DIRECTOR DE CARRERA

f. _____

Econ. Pacheco Bruque Marlon Estuardo, MGS.
COORDINADOR DEL ÁREA O DOCENTE DE LA CARRERA

f. _____

Ing. Camacho Villagómez Freddy Ronalde, Ph. D.
OPONENTE



**UNIVERSIDAD CATÓLICA
DE SANTIAGO DE GUAYAQUIL
FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS
CARRERA DE ECONOMÍA**

CALIFICACIÓN

Vergara Bazán José Fernando

Delgado Santamaría Aníbal Antonio

Econ. Arévalo Avecillas Danny Xavier PhD.

INDICE GENERAL

LISTA DE TABLAS.....	XVI
LISTA DE FIGURAS	XVIII
RESUMEN	XX
INTRODUCCION	2
ANTECEDENTES	3
PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA	10
JUSTIFICACION	11
OBJETIVO GENERAL:.....	12
Objetivos Específicos:	12
HIPOTESIS DE LA INVESTIGACION	12
LIMITACIONES	13
DELIMITACIONES	13
CAPITULO I: MARCO TEORICO	14
1.1. El desempleo.....	14
1.2. Inversión Extranjera Directa (IED)	16
1.2.1. Efectos de la IED en países en vías de desarrollo	18
1.3. Inflación	20
1.3.1. Causas y presiones inflacionarias	21
1.3.2. Importancia de estrategias de metas de inflación	22
1.3.3.- La relación entre inflación y dinero.....	23
1.4.- Créditos Productivos: privados y públicos	24
1.4.1. EL crédito y el financiamiento.....	24
1.4.2. Créditos Productivos	25
1.4.3. El Sector Financiero	28
1.4.4 Tasa de interés.....	31

1.4.5 Riesgo de crédito	32
CAPITULO II: MARCO REFERENCIAL Y METODOLOGICO	33
2.1. Marco Referencial	33
2.1.1. La IED y su relación con la Tasa de Empleo del Ecuador.....	33
2.1.2. La IED en relación con la tasa de crecimiento	34
2.2.3. Relación entre la inflación y el desempleo.....	35
2.2.4. Ahorro, crédito, acumulación de activos.....	36
2.2.1. Diseño de la investigación.....	39
2.2.2. Diseño experimental.....	40
2.2.3. Diseño no experimental.....	40
2.2.4. Método de investigación.....	40
2.2.5. Tipo de investigación.....	40
2.2.6. Alcance de la investigación	41
2.2.7. Operacionalización de variables.....	42
2.2.9. Fuentes de información	43
2.2.10. Análisis de Datos.....	44
2.2.11. Clasificaciones de la regresión.....	44
2.2.12. Importancia de la regresión lineal múltiple	45
2.2.13. Error estándar de estimación múltiple	45
2.2.14. Tabla Anova	45
2.2.15. Ajuste de los modelos	46
2.2.16. Coeficiente de determinación múltiple.....	46
2.2.17. Coeficiente de determinación ajustado.....	47
2.2.18.- Criterio de información de Akaike.....	47
2.2.19. Criterio de información de Schwarz o Bayesiano	47
2.2.20. Criterio de información de Hannan – Quinn	48

2.2.21. Prueba global: prueba del modelo de regresión múltiple.....	48
2.2.22. Prueba individual	49
2.3 Marco legal.....	49
2.3.1. Normativas que regulan el desempleo	49
2.3.2. Leyes que regulan la inversión extranjera directa	50
2.3.3. Leyes que intervienen con la inflación.....	50
2.3.4. Las leyes que inciden en el crédito	51
CAPITULO III: EVOLUCION DE LAS VARIABLES EXOGENAS.....	53
3.1 Evolución de la inversión extranjera directa	53
3.1.1 Evolución de la inversión extranjera directa en los últimos..... cinco años del Ecuador.	56
3.2. Evolución de la Inflación del Ecuador.....	58
3.2.1 La inflación en el Ecuador desde el 1999 al 2006.....	58
3.2.2 Inflación anual durante el periodo entre 2007 al 2017.....	60
3.2.3 Deflación de septiembre de 2017 a febrero de 2018.....	63
3.3. Evolución de los créditos productivos en el Ecuador	64
3.3.1 Análisis de la evolución del crédito productivo desde..... el 2000 al 2018.....	65
CAPITULO IV: EVOLUCION DE LA VARIABLE ENDOGENA.....	72
4.1 Evolución del Desempleo en el Ecuador	72
4.2.1 El subempleo en Perú	82
4.3 Evolución del desempleo en Colombia.....	84
4.3.1 Análisis de la tasa de subempleo objetivo y subjetivo	87
CAPITULO V: ANALISIS DE LOS RESULTADOS.....	90
5.1 Resultados	90
5.1.1 Estadística descriptiva.....	90

5.1.2 Análisis de Regresión Simple.....	95
5.1.3 Análisis de Regresión Multivariada.....	98
5.1.4 Ajuste del Modelo de Regresión Múltiple	98
5.1.5 Análisis de la Tabla Anova del Modelo Múltiple	99
5.1.7. Ajuste del Modelo Econométrico Remediado.....	101
5.1.8. Análisis de la Tabla Anova Y Prueba Global.....	102
5.1.9. Pruebas Individuales	103
RECOMENDACION	104
CONCLUSION	105
REFERENCIAS.....	107
ANEXOS	116

LISTA DE TABLAS

Tabla 1. <i>Inversión Extranjera Directa (en Millones de Dólares)</i>	5
Tabla 2. <i>Tasa de Desempleo del Ecuador Medida en Porcentaje</i>	7
Tabla 3. <i>Inflación precios al consumidor medido en porcentajes</i>	85
Tabla 4. <i>Sistema financiero Nacional</i>	28
Tabla 5. <i>Tabla de Marco Referencial Parte 1</i>	37
Tabla 6. <i>Tabla del Marco Referencial Parte 2</i>	386
Tabla 7. <i>Operacionalización de las variables de control explicativas (explicativas) y variable endógena del estudio</i>	42
Tabla 8. <i>Muestra las Fuentes de Recopilación de Información</i>	
Según cada Variables de Estudio	44
Tabla 9. <i>Anova del Modelo de Regresión Múltiple</i>	46
Tabla 10. <i>Tasa desempleo (porcentaje)</i>	91
Tabla 11. <i>Inversión extranjera directa (millones de dólares)</i>	92
Tabla 12. <i>Tasa de Inflación</i>	93
Tabla 13. <i>Crédito al sector productivo</i>	95
Tabla 14. <i>Ajuste del Modelo de Regresión Simple</i>	96
Tabla 15. <i>Análisis de la Varianza del Modelo de Regresión Simple</i> ..	96
Tabla 16. <i>Coefficientes Estimados del Modelo Regresión simple</i>	97
Tabla 17. <i>Ajuste del Modelo Múltiple</i>	98
Tabla 18. <i>Análisis de la Tabla Anova</i>	99
Tabla 19. <i>Análisis de los Coeficientes Estimados</i>	100

Tabla 20. Ajuste del Modelo de Regresión Multivariado	101
Tabla 21. Análisis de la Varianza del Modelo Econométrico	102
Tabla 22. Análisis de los Coeficientes Estimados en el Modelo.....
Econométrico	103

LISTA DE FIGURAS

<i>Figura 1.</i> Inversión extranjera directa neta del periodo..... 2000-2018 (en millones de dólares).....	3
<i>Figura 2.</i> Muestra la tasa de desempleo del Ecuador en..... porcentaje periodo 2000-2018.....	6
<i>Figura 3.</i> Muestra la inflación del Ecuador en porcentaje..... Periodo 2000 - 2018.....	9
<i>Figura 4.</i> Fuentes de financiamiento	25
<i>Figura 5.</i> Clasificación de la regresión.	44
<i>Figura 6.</i> Evolución del flujo de capital extranjero.	53
<i>Figura 7.</i> Evolución de la inversión extranjera directa..... Periodo 2014-2018. Tomado de: BCE, 2018.....	56
<i>Figura 8.</i> Evolución de la inflación del ecuador 1999 - 2006.	58
<i>Figura 9.</i> Inflación del ecuador desde 2007 al 2017.....	60
<i>Figura 10.</i> Deflación de septiembre de 2017 a febrero de 2018.....	63
<i>Figura 11.</i> Evolución de los créditos productivos del 2000 al 2018..	64
<i>Figura 12.</i> Evolución del sistema financiero de 2008 al 2011.....	67
<i>Figura 13.</i> Evolución del sistema financiero privado..... del 2010 al 2013.....	68
<i>Figura 14.</i> Créditos hipotecarios Biess.....	70
<i>Figura 15.</i> Tasa de desempleo del Ecuador periodo 2000-2009.....	72
<i>Figura 16.</i> Tasa desempleo del Ecuador (2010-2018).	74
<i>Figura 17.</i> Tasa Subempleo del Ecuador (2007-2018).....	77

<i>Figura 18.</i> Evolución del Desempleo de Perú (2000-2018).....	80
<i>Figura 19.</i> Evolución del subempleo y empleo adecuado..... de Perú (2000-2018).	83
<i>Figura 20.</i> Evolución del Desempleo de Colombia (2000-2018).	84
<i>Figura 21.</i> Evolución del subempleo subjetivo y objetivo de Colombia (2000-2018).....	87

RESUMEN

El presente trabajo de investigación tiene como objetivo determinar la incidencia de la inversión extranjera directa en el desempleo de Ecuador durante el periodo 2000 al 2018. Esta relación determinara si la inversión extranjera directa tiene o no una aportación significativa en reducir las tasas de desempleo en Ecuador. El método aplicado es cuantitativo y de tipo correlacional y descriptivo, con el uso de datos estadísticos de fuentes secundarias para aclarar la problemática planteada. Por consiguiente, se desarrolla el marco teórico y estudios de origen empíricos con las respectivas teorías de inversión extranjera directa, desempleo, inflación y créditos productivos, además el marco referencial se desarrolla en base a la relación de las variables con diversos estudios científicos y teorías económicas, se evaluó la evolución de las variables exógenas en nuestro periodo de análisis en Ecuador, de la misma forma de la variable endógena con otros países de la región. Finalmente, se genera un modelo econométrico donde se determinó que la inversión extranjera directa no es una de las principales variables que incida en el desempleo, también se determina que las variables explicativas inversión extranjera directa, inflación y créditos productivos tienen un valor de probabilidad menor a 0,5 lo cual indica que los coeficientes estimados son distintos de cero, corresponde a que nuestras variables resultaron estadísticamente significativas.

Palabras Claves: Desocupación, Migración, Agentes Económicos, Divisas, Capitales, Incidencia

ABSTRACT

The purpose of this research work is to determine the incidence of foreign direct investment in Ecuador's unemployment during the period 2000 to 2018. This relationship will determine whether or not direct foreign investment has a significant contribution to reducing unemployment rates in Ecuador. The method applied is quantitative and correlational and descriptive, with the use of statistical data from secondary sources to clarify the problem. Therefore, the theoretical framework and empirical studies of origin are developed with the respective theories of foreign direct investment, unemployment, inflation and productive credits, in addition the referential framework is developed based on the relationship of the variables with various scientific studies and economic theories, the evolution of the exogenous variables in our analysis period in Ecuador was evaluated, in the same way as the endogenous variable with other countries in the region. Finally, an econometric model is generated where it was determined that foreign direct investment is not one of the main variables that affects unemployment, it is also determined that the explanatory variables foreign direct investment, inflation and productive credits have a probability value less than 0.5 which indicates that the estimated coefficients are nonzero, corresponds to our variables were statistically significant.

Keywords: Unemployment, Migration, Economic Agents, Currencies, Capitals, Incidence

INTRODUCCION

En América Latina el flujo de inversión extranjera directa (IED) se ha focalizado en servicios y manufacturas excepto en los países que tienen una mayor diversificación de recursos naturales, en los cuales los inversionistas se centran en el sector minero e hidrocarburos, siendo el caso de Brasil, Colombia, Venezuela y Ecuador. Por otra parte, hemos podido observar varias fluctuaciones de la IED en el Ecuador en los últimos años, por el cual la inversión extranjera directa no ha tenido un ingreso considerable según fuentes del Banco Central. Además, la IED ha demostrado que a través de la historia ha fortalecido a países en crisis económicas, ya que inyecta divisas para generar mayor producción, crecimiento en el empleo y a su vez el incremento del producto interno bruto (Espín, Córdova, & López, 2016).

Teóricamente la inversión extranjera directa promueve el dinamismo en la economía que se convierte en fuentes de financiamiento externos, lo cual genera desarrollo en los sectores estratégicos productivos, incremento de la tecnología y mejora la relación comercial (Gil, López, & Espinosa, 2013). Además, esto origina países más competitivos y a su vez establece equilibrio en la balanza de pagos, es decir tener acceso a capitales extranjeros y sus inversiones permite a un país tener oportunidades para fortalecer su economía, debido a que este ingreso de capitales en una nación se lo puede destinar al financiamiento de la cuenta corriente de la balanza de pagos y a la acumulación de reservas internacionales. Por lo tanto, cuando en una economía presenta necesidades de financiamiento, la IED es uno de los principales mecanismos para financiarlos. (Gil et al.,2013).

Espín et al., (2016) informaron que el Econ. Rafael Correa estableció que la Inversión extranjera directa será bien recibida en el Ecuador siempre y cuando no sea un “Capital Golondrina”, sino que permanezca en el país y que produzcan beneficios, Sin embargo, basándose en su posición se puede asegurar que la inversión extranjera directa puede mejorar la economía y esto se puede reflejar en aspectos económicos y sociales lo suficientemente sustanciales. Mencionado lo anterior; se tomara en consideración el tipo de inversión que ingresa al país para establecer cuál de ellos generaría mayor incidencia en la tasa de empleo.

Por otro lado, la inversión extranjera directa (IED) no solo proporciona el ingreso de capitales a una economía, sino que también puede aportar a la modernización industrial por la transmisión de las tecnologías y los conocimientos, y a su vez puede generar nuevas plazas de empleos. Por lo cual, los países en desarrollo, así como también los países desarrollados, tratan de atraer la IED a sus naciones para generar desarrollo económico sustentable a mediano y largo plazo (Dussel, 2013; Rivas & Donaji, 2016).

ANTECEDENTES



Figura 1. Inversión extranjera directa neta del periodo 2000-2018 (en millones de dólares).

Tomado de: Banco Central del Ecuador (BCE), 2018

La Figura 1 ilustra la inversión extranjera directa neta que ha sido muy volátil a lo largo del periodo de tiempo analizado. Cabe mencionar que el ingreso de IED para el Ecuador ha sido uno de los más bajos a nivel de Latinoamérica, a pesar que los gobiernos de turno han buscado la manera de atraerlos; por lo tanto, siguen siendo bajo los flujos financieros internacionales en la economía ecuatoriana. A continuación podemos observar que en el periodo 2000 se registra un saldo muy pequeño de inversión extranjera directa, lo cual es de 23,44 millones esto se debe a que el Ecuador afrontaba una de las mayores crisis económicas y sociales, provocando la fuga de divisas al extranjero y sobre todo la devaluación de la moneda nacional (sucre) a su vez genero una alta tasa de desempleo, a partir del año 2001 hasta 2003 se registró un incremento significativo de la inversión extranjera esto se dio debido a que ya se estabilizo la moneda del dólar que fue adoptada en el país,

luego la inversión extranjera directa en los periodos 2004-2007, se observa una caída drástica de IED de 836.94 millones de dólares a 194,1 millones de dólares, que fue causa de la caducidad del contrato con la petrolera Occidental. Para el año 2008 la IED en el Ecuador tiene una mayor entrada de divisas de 1.057 millones de dólares, debido a la inversión implementada de las empresas Telefónica, y a su vez por la inversión en los sectores de transporte y almacenamiento. En el periodo 2009 la IED tiene nuevamente un decrecimiento drástico que fue de 308,61 millones de dólares debido a la crisis mundial, luego para el año 2010 en donde el gobierno del Ecuador termina la revisión de los contratos con las grandes compañías petroleras que operaban en el país, lo que ocasionó la salida de algunas empresas, como Petrobras, Canadá Grande, y parte de las actividades de la Corporación Nacional de petróleo de china (Banco central del Ecuador [BCE], 2018).

Por otro lado como podemos observar, que en el año 2013 presentó una Inversión Extranjera Directa (IED) de \$ 727.10 mientras que en el 2014 presentó \$ 772 con relación al 2015 que recibió un mayor flujo del IED de \$1.322.5 lo que representó un incremento bastante bueno en comparación a sus años anteriores, lo cual se generó por firmas de acuerdos en sectores petroleros y de la industria manufactureras con empresas extranjeras; unos de los contratos que se firmó fue con la Empresa Dubái Ports World con el propósito del desarrollo del Puerto de Aguas Profundas Posorja lo cual ayudaría al país en materia portuaria ,otras de las razones por el cual se generó un incremento en año 2015 fue la Ley de Alianzas Público-Privado la misma que está vigente desde Diciembre del 2015 en la cual se establecen incentivos tributarios como la exoneración del pago del Impuesto a la Renta durante 10 años, del pago de Impuesto a las Salidas de Divisas. Por último, tenemos que en año 2018 la inversión extranjera directa llegó a su pico máximo en el periodo de la dolarización ya que ingresaron 1.401 millones de dólares estas cifras son provenientes de US\$469,9 millones corresponden a nuevos capitales, US\$232,1 millones a utilidades reinvertidas y US\$699 millones a préstamos netos de capital de empresas relacionadas con sus afiliadas (BCE, 2018).

Tabla 1.

Inversión Extranjera Directa (en Millones de Dólares)

Años	Inversión extranjera directa (en millones de dólares)
2000	23,44
2001	538,57
2002	783,26
2003	871,51
2004	836,94
2005	493,91
2006	271,43
2007	194,16
2008	1.057,16
2009	308,61
2010	165,86
2011	644,08
2012	567,49
2013	727,04
2014	772,28
2015	1.322,50
2016	767,43
2017	618,44
2018	1.401,03

Nota. Inversión extranjera directa neta. Tomado de: BCE, 2018

En la Tabla 1 se puede apreciar la inversión extranjera directa en millones de dolares en relacion al periodo 2000-2018,por lo cual cabe mencionar que existe una relacion inversamente proporcional entre la inversion exranjera directa con el desempleo.

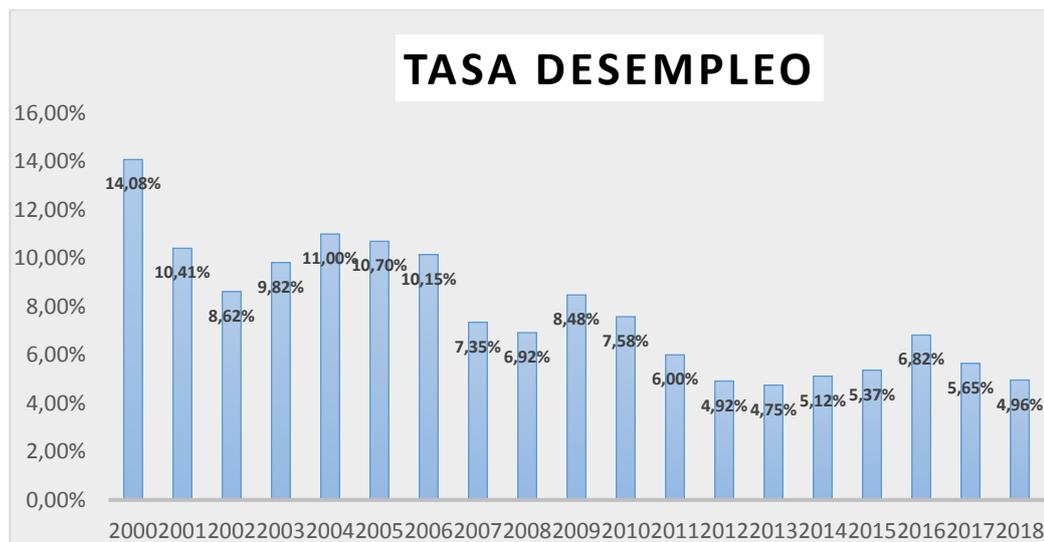


Figura 2. Muestra la tasa de desempleo del Ecuador en porcentaje periodo 2000-2018.

Tomado de: Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), 2018

En la Figura 2 se puede apreciar la tasa de desempleo del Ecuador medido en porcentaje considerando un periodo de tiempo de 19 años en donde podemos ver que el desempleo se comporta de manera muy volátil es decir tiende a crecer y decrecer en los distintos periodos. A partir del año 2000 nuestro país enfrenta un fenómeno que ha ayudado al desempleo; conocido como la migración, de acuerdo con los datos presentados por la CEPAL la tasa de desempleo se hubiera mantenido alta de no ser por la migración. En los siguientes periodos no se observan mejoras sustanciales, la demanda de trabajo aumentó levemente pero no lo suficiente para compensar el crecimiento de la oferta. Podemos destacar que la emigración al exterior ha sido una de las razones más estables para que el desempleo se estabilice con una tendencia a la baja; debido a que reduce la oferta de trabajo interna y consecuentemente, el nivel de desempleo es menor (Comisión Económica para América Latina y el Caribe [CEPAL], 2018).

Posteriormente, debido a la crisis que se dio en el año 2015 por la reducción del precio del barril de petróleo, la apreciación del dólar, y la reducción de las importaciones y exportaciones han provocado un aumento en la tasa de desempleo. Además, en el año 2016, la economía tuvo un decrecimiento, mientras que en el 2017 tuvo una ligera recuperación, de acuerdo a los últimos datos del Banco central. Por lo tanto, no parece ser eficiente las medidas

tomadas por los gobiernos para mejorar las condiciones del mercado laboral en el país (CEPAL, 2018).

En la Tabla 2 se puede apreciar el desempleo medido en porcentaje en relacion al periodo 2000-2018.

Tabla 2.

Tasa de Desempleo del Ecuador Medida en Porcentaje

Años	Tasa de Desempleo
2000	14,08%
2001	10,41%
2002	8,62%
2003	9,82%
2004	11,00%
2005	10,7%
2006	10,15%
2007	7,35%
2008	6,92%
2009	8,48%
2010	7,58%
2011	6,00%
2012	4,92%
2013	4,75%
2014	5,12%
2015	5,37%
2016	6,82%
2017	5,65%
2018	4,96%

Nota. La tasa de desempleo del Ecuador. Tomada de: Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INEC), 2018

En la Tabla 3 se puede apreciar el desempleo medido en porcentaje en relacion al periodo 2000-2018.

Tabla 3.

Inflación Precios al Consumidor Medido en Porcentajes

Años	Tasa de Inflación
2000	96%
2001	37,70%
2002	12,50%
2003	7,90%
2004	2,70%
2005	2,40%
2006	3,0%
2007	2,30%
2008	8,40%
2009	5,20%
2010	3,60%
2011	4,50%
2012	5,10%
2013	2,70%
2014	3,60%
2015	4,0%
2016	1,70%
2017	1,50%
2018	2,70%

Nota. Tasa de inflación del Ecuador. Tomada de: BCE, 2018

Cabe mencionar que para tener una mejor interpretación se procedió a efectuar la figura correspondiente para su respectivo análisis tendiendo así:

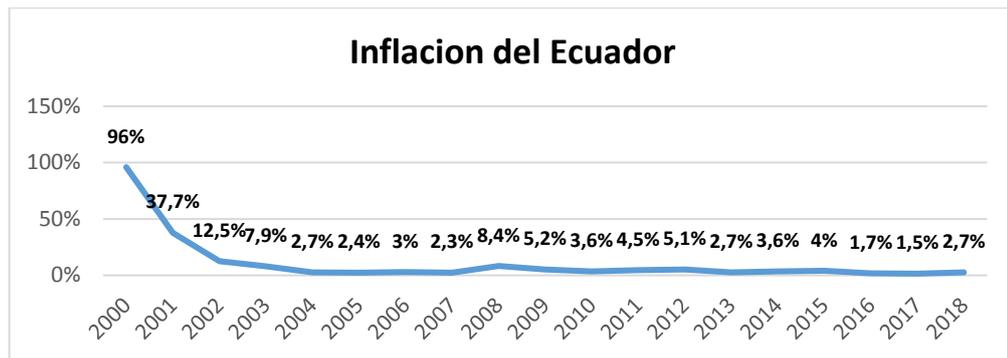


Figura 3. Muestra la inflación del Ecuador en porcentaje. Periodo 2000-2018. Tomado de: INEC, 2018.

Tomala (2017) indicó que cuando se inició el periodo de la dolarización el aumento de la inflación se agudizó en todo el año 2000 llegando a situarse en primer semestre en 103.7% para terminar el año con el 96.1%. Este comportamiento de incremento de precios a pesar de tener como moneda nacional al dólar, se estableció una serie de factores generados por la crisis del 99. Entre estos podemos detallar: la acelerada depreciación del tipo de cambio que provocó una fuerte inercia inflacionaria y un ajuste de los precios relativos; por lo cual la dolarización trajo como consecuencia una situación económica muy crítica, debido a que en los meses anteriores había existido una acelerada devaluación y una lenta inflación; es decir cuando se estableció la dolarización había que llegar a un equilibrio entre la devaluación y la inflación, para que la moneda pueda tener una relativa estabilidad y eso determinó que los precios de los productos en el mercado interno tuvieran que ir rápidamente hacia arriba para colocarse en el nuevo nivel.

Luego de estos ajustes en el sistema económico de nuestro país, ya para el año 2001 se empieza a tener estabilidad económica, siendo como principal factor la reducción de los precios de los bienes y servicios, lo cual se estableció con una tasa de desempleo de 37,7 %; y a partir de ese periodo tuvo una tendencia de reducción la tasa desempleo. A su vez en el año 2005, a pesar de la crisis política que seguía vigente, los precios de los bienes y servicios se ubicaron en un nivel inflacionario del 2,4 %. Las causas que influyeron en este resultado, se relacionan a diferentes factores como: estacionales, climáticos y eventos específicos como la devolución de los Fondos de reserva a los afiliados del IESS (CEPAL, 2018).

Según los resultados del Banco Central la inflación aumento al 3,3% en el año 2006 por lo que los factores que contribuyeron para que la inflación haya variado de un año al otro fueron, por un lado, los problemas climáticos que afectaron al sector agrícola de la sierra y la costa ecuatoriana, que provocaron un incremento de los precios en varios productos alimenticios. Por otra parte, fue la devolución de los fondos de reserva que inyectaron liquidez a la economía (Tomala, 2017).

Por otra parte, la inflación del 2007, se establecieron en el 2,3%. Debido a que se estableció una serie de causas que explican la subida de los precios. Uno de ellos tiene que ver con la depreciación del dólar en el contexto internacional frente al euro. Otro elemento que provocó fuertes impactos en los precios ha sido el aumento de los precios de las principales materias primas en el escenario mundial como el trigo, petróleo, arroz, cobre, etc. Para el 2008 estalla la crisis financiera mundial primero en Estados Unidos, y luego en el resto del mundo lo que afecta de manera muy severa a nuestro país haciendo que la inflación suba hasta un 8,40%, el precio del petróleo aumento hasta llegar a los 140 dólares y los víveres se incrementaron más sus precios, pero el país pudo logro solventar su presupuesto del estado gracias buen precio del petróleo.

PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

El principal problema es la poca inversión extranjera directa (IED) implementada en el Ecuador, ya que no existe una inyección de capital extranjero que promueva el dinamismo en la economía ecuatoriana; debido a que hay muy poco incentivo hacia los sectores estratégicos productivos que son el eje principal del crecimiento económico del país. Además, estos sectores estratégicos generan un impacto positivo en el incremento de las oportunidades del empleo hacia los ciudadanos y a su vez de la productividad y competitividad en la economía ecuatoriana.

La inflación ocasiona una serie de efectos negativos, entre el principal efecto es la pérdida del poder adquisitivo, por lo que nos da a entender que con la misma cantidad de dinero, podemos adquirir menos bienes y servicio, debido al imprevisible aumento del precio, esto afecta principalmente a determinados agentes económicos como son trabajadores, rentistas,

ahorristas, por lo cual, empresas recurren a recorte de personal y muchas cierran debido a la poca estabilidad financiera, entonces conviene analizar sus causas con el propósito de enfrentarlas.

Los créditos productivos son fundamentales para nuestro análisis, ya que es una de los ejes principales para la actividad económica. Los hogares los necesitan para solventar sus consumos, subsistir y para el desarrollo de sus actividades productivas, las empresas por lo general necesitan crédito para financiarse y mantenerse. El endeudamiento dentro del sector privado presenta una trascendencia importante para las políticas y estabilidad organizacional, influyendo a su vez al mecanismo de transmisión de la política monetarista y convirtiéndose en uno de los primordiales factores de estabilidad financiera.

JUSTIFICACION

El proyecto de investigación es pertinente y de suma importancia, para analizar la problemática económica que implica el desempleo en el país en relación a la incidencia de la inversión extranjera directa; siendo el desempleo una de las causas de mayor inestabilidad social y económica la cual afecta a un porcentaje significativo de la población, además siempre presenta cambios constantes, por lo cual proporcionar esta información es relevante y de vital importancia para nuevos investigadores.

Cabe acotar que, en lo social, tener un bajo nivel de desempleo y un alto crecimiento de la economía conlleva a tener sociedades más estables. Además, los habitantes y empresas que se establezcan dentro de las economías responden a los estímulos de las medidas fiscales y la coyuntura económica en su bienestar. Sin embargo, cuando los escenarios no son los previstos surgen otras eventualidades en las economías como el informalismo y acrecentar el subempleo en las economías.

Por último, es importante revisar, comprobar y actualizar las diversas teorías económicas sobre desempleo, créditos productivos, inflación e IED con la coyuntura económica del país en los últimos años. En otras palabras, es vital la comprobación y la brecha existente entre las teorías económicas y la praxis. Por lo tanto, la investigación comprobará que el desempleo sea

explicado por los factores de inflación e IED como la explican las diversas teorías económicas.

OBJETIVO GENERAL:

Analizar la incidencia de la Inversión Extranjera Directa (IED) en el desempleo del Ecuador.

Objetivos Específicos:

- (a) Proponer las teorías económicas que detallen la incidencia de la IED en el desempleo del Ecuador.
- (b) Desarrollar el marco referencial y marco metodológico que permita analizar la relación entre inversión extranjera directa y desempleo en el Ecuador.
- (c) Evaluar la evolución de la inversión extranjera directa (IED), inflación y los créditos productivos en su periodo de análisis.
- (d) Evaluar la evolución del desempleo en el Ecuador y otros países de la región.
- (e) Generar un modelo econométrico para verificar si las variables inversión extranjera directa, inflación y créditos productivos influyen significativamente al desempleo del Ecuador

HIPOTESIS DE LA INVESTIGACION

Ho1:

La inversión extranjera directa (IED) no incide en el nivel de desempleo del Ecuador.

HA1:

La inversión extranjera directa (IED) incide en el nivel de desempleo del Ecuador.

Ho2:

La inflación no influye en el nivel de desempleo del Ecuador.

HA2:

La inflación influye en el nivel de desempleo del Ecuador.

Ho3:

Los créditos productivos no contribuyen al nivel de desempleo del Ecuador.

HA3:

Los créditos productivos contribuyen en el nivel de desempleo del Ecuador.

Pregunta de la Investigación

¿La variable Inversión Extranjera Directa influye en el nivel de desempleo del Ecuador?

¿En qué medida incide la inflación y los créditos productivos en el desempleo del Ecuador?

LIMITACIONES

(a) Se nos presenta la dificultad al encontrar datos actualizados, detallados y desglosados en diferentes periodos.

(b) No tenemos la facilidad para encontrar datos mensuales o semestrales.

(c) Se limitará a tomar una muestra mayor a 30 datos por proceso de normalidad.

DELIMITACIONES

(a) En el presente trabajo de investigación se trabajará con un lapso de tiempo de 19 años.

(b) En este estudio se trabajará específicamente con tres variables explicativas para determinar su influencia en el desempleo.

(c) Se recopilará la información de fuentes oficiales tales como Banco Central, Banco Mundial, INEC y CEPAL.

SUPUESTOS

(a) La existencia de relación significativa entre la inversión extranjera directa y el desempleo.

(b) Las variables explicativas como inflación, y crédito productivo presentan una relación positiva o inversamente proporcional con el desempleo.

(c) A través del desempleo se muestra la situación del ciudadano que carece de empleo y, por lo tanto, del salario.

CAPITULO I: MARCO TEORICO

1.1. El desempleo

Para empezar, Soto (2015) explicó que la magnitud del desempleo es muy amplia e igual de relevante para todos los países de la región, permitiendo indagar sobre los diversos factores que la determinan, además se entiende por desempleo, desocupación, cesantías o paro, como aquella circunstancia que desacredita al trabajador del empleo y del salario percibido; tomando en consideración que son aquellas personas que estando en condiciones y edad pueden ejercer activamente un empleo. En otras palabras, las personas que voluntariamente deciden por no buscar y/o conseguir un empleo; no es considerada dentro de los parámetros del desempleo por el simple hecho de pertenecer al PENA (Población Económica No Activa).



Figura 3. Consecuencias sociales del desempleo.
Adaptado de: Rubio, 2012

García y Sánchez (2012) definieron al desempleo basándose en las referencias de la Organización internacional del Trabajo (OIT), como la persona que no ha estado activa en un trabajo por falta de oportunidades laborales y que ha buscado empleo, pero no lo ha encontrado; a su vez también hizo énfasis que el desempleo podría tener relación con el IED de un país. Por otro lado, Soto (2015) afirmó que “el desempleo es uno de los mayores problemas económicos y sociales a los que deben enfrentarse las sociedades actuales” (p. 92). A su vez Botello (2013) destacó que “el problema

del desempleo no es solo de los jóvenes, sino que también afecta en menor grado a la población adulta, así como a otros grupos particulares como discapacitados y adultos mayores” (p. 57). En otras palabras, el desempleo afecta a toda la población en general sin importar estratos sociales o económicos.

Así mismo, Rubio (2012) consideró que el estilo de vida se encontrará afectada y condicionada de manera significativa cuando surgen casos de desempleos dentro de los hogares, debido a que disminuyen o dejan de percibir ingresos importantes en las personas desempleadas; de esta manera, entre las opciones que tendrán esas personas serán de adaptarse a la situación económica. Adicionalmente, Barrón (2013) afirmó que “la población económicamente activa no puede estar desempleada ya que siempre busca la manera para generar ingresos, aunque sea de manera precaria” (p.57). Por otra parte, Vallejo (2010) sugirió que para incentivar el empleo se debe promover exoneraciones tributarias para generar dinamismo en las empresas; en especial para los jóvenes que buscan su primer empleo, siendo este segmento del mercado laboral con el índice de desempleo más alto de América latina. Por lo tanto, para poder reducir el desempleo, se tendría que considerar la aplicación de medidas fiscales que generen mayor crecimiento productivo en las empresas.

Nápoles y Ordaz (2011) establecieron que la competencia global y la apertura comercial de los últimos diez años han implicado la reconversión de buena parte de los sectores de la industria y los servicios, hacia el uso de nuevas tecnologías que a su vez, ha ocasionado desplazamientos internos de mano de obra que no han sido totalmente absorbidos por los sectores de la industria, por lo que en crecimiento tendremos una tendencia general al desempleo y al subempleo en todas las economías incorporadas al mercado global. A su vez, Camacho (2014) detalló que el reemplazante indispensable de la mano de obra en las industrias será la tecnología, aunque en ciertos sectores la mano de obra debe ser más especializada y más remunerada; por lo tanto, el número de individuos es reducido mientras más especializaciones se requieran.

Aixalá y Pelet (2014) especificaron que los excesos de oferta o demanda en los mercados competitivos se regulan por las variaciones en los salarios

reales, pero teniendo como base la información imperfecta de la productividad del trabajador; mientras que en mercados no competitivos existe la rigidez a la baja de salarios independientemente del nivel de desempleo. Por lo tanto, los salarios reales pueden ser un factor macroeconómico para el ajuste de los niveles de desempleo en las economías. Sin embargo, Aixalá y Pelet (2016) justificaron que “las altas tasas de desempleo tienen un reducido o nulo efecto sobre la moderación de los salarios reales, lo cual ofrece evidencia empírica al modelo teórico insiders-outsiders del mercado de trabajo” (p. 453). Esto indica los diversos factores que influyen los salarios reales sobre la tasa de desempleo, siendo una variable a estudiarse para la predicción del modelo.

Por otro lado, Triana (2015) expresó que la Tasa Natural de Desempleo (TND) en cierto nivel se puede reducirse sin generar alguna alteración en los márgenes inflacionarios; esto es denominado como la tasa de desempleo no aceleradora de la inflación (NAIRU, siglas en inglés); además, el cálculo de este indicador puede darse a través de modelos de series de tiempo y otras variables significativas del mercado laboral; entre esos la inflación. Además, Marquez (2011) especificó que en periodos de recesión económica las empresas tienden a disminuir su oferta laboral; por lo tanto, dejan de contratar personal, sin embargo, los jóvenes son los primeros en ser despedidos por su baja productividad o por los mayores costos que implican los despidos del personal con mayor antigüedad y con más experiencia. A su vez Rubio (2012) indicó que la inversión en educación mejora las destrezas, aumenta la productividad del trabajo y es una forma de adquirir atributos de capital humano necesarios para desempeñar un puesto de trabajo.

1.2. Inversión Extranjera Directa (IED)

En primer lugar, Lopez (2010) definió que la inversión extranjera directa de acuerdo a la Organización Mundial del Comercio (OMC) “es aquella que realiza un inversionista radicado en un determinado país de origen para adquirir una cierta participación en la administración, posesión o control de empresas localizadas en otro país (la nación receptora)” (p.39). Es decir, existe la IED cuando hay movilidad y confianza del capital por parte del inversionista para generar un dinamismo económico y capitalizar su inversión en una economía diferente a su nacionalidad. Teóricamente, por inversión se entiende como el flujo productivo que se utiliza para mantener o incrementar

el stock de capital de una economía. También se podría decir que la IED es la colocación de recursos y capitales por parte de una empresa hacia un país para fomentar la producción o su posicionamiento (Barcena, Prado, Cimoli, & Perez, 2015).

Según Uribe y Gaitán (2013) mencionaron que la Inversión Extranjera Directa (IED) es atractiva y se debe tomar muy en consideración para fortalecerla debido a su capacidad para aumentar las ofertas y oportunidades en turismo, infraestructura, capital humano y tecnología; además, en muchos países se han implementado muchas políticas para la atracción de este rubro. De hecho, en una economía dolarizada como la ecuatoriana es vital la atracción de estas divisas ya que permitan mantener la estabilidad de la moneda nacional. Asimismo, Espín, Córdova, y López (2016) expresaron que la inversión extranjera directa ha mostrado un impacto positivo a los países que han atravesado por crisis económicas, debido a que esta inyección de capital fomenta el dinamismo económico en la producción de los sectores estratégicos, incrementa las oportunidades de empleo y sobre todo el crecimiento del PIB.

López (2010) indicó que las empresas transnacionales son las principales emisoras de inversión extranjera destinando a países menos desarrollados, más allá de realizarse por motivos de globalización; lo hacen por efectos de mejoras en los procesos productivos como menores costos; a su vez se destina un incremento de este flujo para transferencia o mejoras de las tecnologías y conocimientos hacia estas economías. Por lo tanto, la IED no solo es bueno captarlas para mejorar o evitar los estancamientos económicos sino también para mejorar todo el encadenamiento productivo y el bienestar de los países receptores. A su vez, Suanes y Roca (2015) enfatizaron que, en los modelos de crecimientos endógenos, la IED aporta en la capitalización de este rubro; además que ayuda a proveer en la recepción de nuevas tecnologías e insumos; de parte de las empresas transnacionales fomentando un papel fundamental para la mejora de la productividad para las economías en desarrollo. Por otro lado, López, Durán, Guerrero, Noboa, y Martínez, (2011) examinaron que la inversión extranjera directa es como una variable fundamental para generar empleo, productividad y tecnología por lo que afecta significativamente el crecimiento económico del Ecuador (p. 38).

Morales (2010) enfatizó que la IED a nivel macroeconómico que es más complejo en hacer un análisis, debido que se necesita que no se deje de lado todas las modalidades de Inversiones extranjeras existentes, como el capital de crédito y de inversión financiera, además de todos los rubros, así como entes u agentes financieros tanto domésticos como extranjeros; también de las regulaciones que permitan el favorecimiento de la entrada de este capital y que reducen el ingreso público. Así mismo Rivas y Donaji (2016) detallaron que la IED tiene un grado de sensibilidad hacia los ciclos económicos, fundamentándose en este motivo por el cual buscan las empresas la internacionalización; mientras que la relación existente entre IED y crecimiento de la producción se encuentra en la diferencia del avance tecnológico entre ambas economías relacionadas. Por otra parte, Romero (2012) indicó que “en el nuevo marco del liberalismo económico la inversión extranjera directa es considerada benéfica no sólo porque aporta capital y genera empleo, sino porque presumiblemente impulsa el crecimiento económico al facilitar acceso a tecnologías avanzadas y derramas tecnológicas” (p. 109). Esto quiere decir que la potenciación o la aceleración del desarrollo de una economía, puede darse por un aumento de la IED.

Salas (2014) explicó que los países subdesarrollados o emergentes son los principales receptores de Inversión Extranjera y mientras que los emisores son los países en desarrollo, en épocas de crisis este se incrementa en los mismos; siendo influyente en el crecimiento y desarrollo; por otro lado estos flujos no están garantizados a largo plazo que se perciban siempre.

1.2.1. Efectos de la IED en países en vías de desarrollo

La IED genera externalidades en los países que la reciben lo cual pueden ser positivas o negativas. Por externalidad se entiende un costo o beneficio que afecta indirectamente a un individuo, grupo u organización que no escogió incurrir en este tipo de beneficio o costo (Pigou, 1952). Por el lado cuando dcimos externalidades positivas en relacion a la inversion extranjera directa, provoca una mejora con respecto al uso de la tecnología y un aumento de la productividad de las empresas locales. Por otro lado, las externalidades negativas surgen principalmente cuando las firmas locales no pueden adaptarse a las capacidades y conocimientos de las empresas extranjeras, o tambien cuando existe división social por temas políticos y por la

contaminación ambiental y deterioro de recursos naturales al momento de ser explotados. A su vez Borensztein, De Gregorio, y Lee (1998) indicó que las empresas extranjeras suelen capacitar a sus empleados en conocimientos y habilidades que incrementa la eficiencia de las empresas. Por lo tanto al tener un incremento en la productividad de los trabajadores, la demanda de trabajo tiende a ser mayor por lo tanto son más competitivos y tienen un poder de negociación de salarios más fuerte. Mejora la productividad, aumenta la producción de las empresas, al igual que los salarios de los empleados, y con esto mejora la calidad de vida.

Según Kumar y Prakash (2002) las empresas que generan investigación y desarrollo ayuda a mejorar los procesos, productos y servicios nuevos, lo cual los vuelven más competitivos en el mercado. De igual manera, indican que una empresa en el largo plazo es rentable gracias a su innovación. Un país con altos niveles de inversión extranjera directa logra aumentar su competitividad en el mercado internacional al fabricar productos de mejor calidad y con diferentes variedades. Esto se debe a que los productos locales se asemejan a productos extranjeros y tienen la capacidad de comercializarlos hacia otros países (Mortimore, Vergara, & Katz, 2012).

Por otra parte se establecen externalidades negativas de la inversión extranjera en los países en vías de desarrollo. Ahmad y Hamdani (2003) sostienen que en diferentes industrias, las empresas con un nivel de capital humano bajo no logran adaptarse a las habilidades y técnicas de las entidades que entran a esta misma industria. Esto se debe ya que los empleados no cuentan con las capacidades y conocimientos para adaptarse a estas nuevas técnicas. Dicho lo anterior esto provoca que las empresas nacionales no puedan competir con la tecnología y recursos de las empresas extranjeras, por lo que, en algunas ocasiones, terminan saliendo del mercado. Otra externalidad negativa de la IED es la explotación de los recursos naturales y su impacto en la economía. En América Latina la inversión extranjera directa se concentra principalmente en el sector de los recursos naturales, tanto por la abundancia como por la calidad. Uno de los efectos de dicha inversión se denomina Enfermedad Holandesa: al comercializar y exportar recursos naturales, el tipo de cambio de un país se sobrevalora en el mercado internacional, lo que causa una externalidad negativa en los demás sectores,

pues los bienes pierden competitividad en el mercado internacional (Rivas & Donaji, 2016).

1.3. Inflación

La inflación se la conoce como un fenómeno económico, el cual consiste en un aumento continuo y sostenido en el nivel general de precios de los bienes y servicios. La calculamos como la variación porcentual del Índice de Precios al Consumidor como el indicador más exponente, porque hace referencia al gasto de consumo final de los hogares y representando en gran parte al gasto final de la economía. También lo podemos calcular con el índice de precios al productor (Chiquito, 2014; Martínez, Ramírez, & Zarta, 1981; Muñoz, 2010; Olivera, 1980).

El Índice del precio al consumidor es un indicador que se encarga de medir las variaciones del nivel de los precios del conjunto de productos en los bienes y servicios de consumo, los cuales adquieren los hogares en un período de tiempo determinado (Montenegro & Ramirez, 2016; Muñoz, 2010). El índice de precios al productor es un indicador de alerta a la inflación, porque se encarga de medir la evolución de los precios de los bienes que se producen internamente en el mercado y este contiene los precios de sectores de gran importancia de comercialización como son: Ganadería, Pesca, Manufactura y Silvicultura. El precio al productor es el dinero obtenido por mencionados sectores, de parte del quien compra, no incluye el impuesto al valor agregado (IVA) u otro tipo de impuesto (Rosales & Leverone, 2017)

Según Contreras y Guarata (2013) explicaron sobre la teoría de la curva de Philips. La cual mencionaron que “existía una correlación negativa no lineal entre la tasa de crecimiento de los salarios w_t y la tasa de desempleo” (p. 89). Por lo tanto, el IPC puede ser indicador base para evaluar el bienestar de las familias en base a sus bienes básicos de consumo.

Pinzon (2010) señaló que “los gobiernos mediante políticas monetarias buscan generar un dinamismo económico elevando la producción pero manteniendo las tasas de inflación baja y estable en el largo plazo, además, mejorando el bienestar de la sociedad” (p.77) .Por otro lado, Bojanic (2014) relató que existe una diferencia entre variabilidad de precios e incertidumbre inflacionaria, este último es de naturaleza impredecible pero a su vez provoca que la planeación futura para los agentes económicos sea más complicado;

sobre todo en el valor real de los bienes y/o servicios. Por lo tanto, el objetivo fundamental de tener niveles de inflación bajos y estables permite un mejor desarrollo económico, tanto como los consumidores como en las empresas.

1.3.1. Causas y presiones inflacionarias

Es necesario conocer la diferencia e importancia en establecer las presiones o causas inflacionarias y mecanismos de propagación. El cual, no son los mismo y este último sin ser el causante del origen de la inflación, la mantiene, difunde, y contribuyen acumulativamente. Porque a diferencia de las causas reales son más visibles y son confundidas (Andrade & Moreno; Samuelson & Nordhaus, 1990).

Las presiones inflacionarias básicas las encontramos en rigideces, inflexiones o limitaciones estructurales en la economía. Las presiones inflacionarias circunstanciales son de carácter eventual provienen de los incrementos de precios de las importaciones, aumento de los gastos públicos para atender daños por catástrofe o de naturaleza política. Las presiones inflacionarias acumulativas son causadas por la propia inflación, se hallan los desajustes del sistema de precios, la incorrecta orientación de la inversión en actividades, como a sectores que son financieros y no a la que corresponde, la cual sería la producción de bienes y servicios básicos, los efectos del control de precios, y la distorsión de las expectativas económicas (Muñoz, 2010; Rochon & Rossi, 2007).

Según Andrade y Moreno (2006) indicaron que los mecanismos de propagación son lo que una vez suelta la inflación, la mantienen, la generalizan o la refuerzan a consecuencia de las interrelaciones vigentes. Las cuales nacen de la incapacidad de parar un conflicto de intereses sectoriales que gira alrededor del ingreso; explica que la asignación de recursos a sectores públicos o privados y grupos sociales, pretenden favorecerse a expensas de otro sector o grupo, a menudo sin lograr una ventaja segura. Los frágiles procesos inflacionarios que ha sufrido Latinoamérica, recalando la de los ochenta, ha llevado a distintos responsables del manejo de la política económica sin distinción a las del gobierno, a realizar un diagnóstico de las causas de la inflación y poder realizar planes de estabilización de acuerdo a tales interpretaciones para poder analizar, identificar y solucionar causas de inflación en periodos actuales (Calvo & Mishkin, 2003).

1.3.2. Importancia de estrategias de metas de inflación

Las metas de inflación consisten en la creación de una política monetaria que Riga la inflación de una nación, por lo que es vital implementarla para su regulación. En muchos países, el fijar metas de inflación se ha convertido en un elemento exitoso y conocido para poder sobrellevar la política monetaria. Los que apoyan esta medida argumentan que es beneficioso y esta a su vez conduce una favorable política monetaria, más responsabilidad, transparencia y un conveniente factor para las expectativas inflacionarias. Además, indican que el éxito que buscan varios países es en reducir la tasa de inflación (Galindo & Ros, 2006; Garcia & Valdes, 2003; Mujica & Saens, 2015).

Se pueden identificar 3 razones por las que los países pueden elegir adoptar metas de inflación. Primero, con ya conocerse la historia de inflación dentro de su país desearan tener una política monetaria fuerte y confiable. Segundo, los bancos centrales decidirán adoptar reglas transparentes y concisas con el tema de la política monetaria y, por lo tanto, ser partícipe de su éxito. Tercero, minimizar los costos sociales y económicos de la elevada tasa inflacionaria. Además, existen, diferencias en tomar en cuenta respecto al tiempo para alcanzar esta meta; estas tendrían sus aspectos positivos y negativos (Mishkin, 2000).

No existe pruebas que para el mejoramiento del desempeño se necesite precisamente usar metas o si así mejoraría el comportamiento de la inflación, tasa de interés o producción (Svensson, 1997). Incluso, respecto a la convergencia de las tasas inflacionaria entre los países, podemos inferir que los que poseen un desempeño poco prospero, donde las tasas de inflación son muy elevadas relacionándolas con otros países, en verdad ha decrecido la tasa de inflación, sin importar que se haya tomado en cuenta o no una meta de inflación (Ball & Sheridan, 2004).

Roger y Stone (2005) compararon el desenvolvimiento de la inflación en varios países desarrollados. De esta manera determinaron que aquellos países con inflación estable que fijan metas de inflación, no cumplen con el rango que es 30% del tiempo aproximado. Por otro lado, los países en proceso de desinflación no llegaron a los rangos fijados, 60% del tiempo aproximadamente.

1.3.3.- La relación entre inflación y dinero

Cualquiera relación así sea funcional, particular y específica es arbitraria, la mayor parte de economistas concuerdan que la inflación a largo plazo es un fenómeno monetario, esta afirmación forma parte de unos de los principios básicos de la teoría económica moderna. Por otro lado, la vinculación entre el dinero y los precios a largo plazo han sido confirmadas por gran número de estudios, presentes en corte transversal entre estados o series de tiempo. (Gazely & Binner, 2000; De Gregorio, 2003). El dinero es una fuente esencial para el buen funcionamiento de la economía, pero no existe un acuerdo mundial sobre lo que es el dinero, y este a variado a través de los años e ido de un lugar a otro, es usado frecuentemente, especialmente para comprar o vender bienes y servicios (McLeay, Radia & Thomas, 2015).

Friedman (1984) Menciona que los agregados monetarios llegan a ser precisos indicadores del proceso inflacionario que se den a largo plazo o de los mecanismos de transmisión de la política monetarista, y eso que no presentan un papel estructural. Desde esta idea, si la inflación se reconoce como un resultado de exceso de demanda o presión de costos, el desarrollo y evolución de los agregados monetarios facilita información para decisiones de política monetaria. Porque facilita identificar mejor la naturaleza de los factores que afectan a la economía y llegar a predecir las tendencias en los cambios futuros de los precios (Ramos, Noriega, & Rodríguez, 2017).

Unas de las maneras de explicar las propiedades del rol de indicador principal que posee el dinero para poder predecir la inflación futura, es que los agregados monetarios están relacionados con factores macroeconómicos imprescindibles en la transmisión de política monetaria. Desde esta explicación asumimos que el crecimiento del dinero resume la información sobre los determinantes de la demanda de dinero, a su en la evolución a largo plazo de los precios (Misas, Lopez & Querubin, 2002). Mencionó King (2002), en este camino hacia la de la estabilidad de precios, el dinero perdió cada vez más protagonismo. Porque, el dinero dejo de convertirse en el objetivo operativo de la política monetaria en ningún país, ahora los modelos de proyección que usan los diferentes bancos centrales incluyen el dinero sólo de forma residual, y la conducción en la actualidad de la política monetaria y

su comunicación muy pocas veces le asignan a algún agregado monetario un papel principal.

Desde un plan más conceptual, los motivos para agregar al dinero en las proyecciones de inflación una vez que se incluye un modelo tipo curva de Phillips, siguen siendo debatidos. Ireland (2001) presentó que este podría ingresar como un determinante de la demanda agregada, si, además, es un determinante de la curva de Phillips. Según las estimaciones, nos demuestran que el dinero posee un papel mínimo el ciclo económico monetario en Estados Unidos. McCallum (2001) mencionó que el dinero debe ser un determinante de la demanda agregada. Define que si es un modelo correctamente especificado debería tomar en cuenta el dinero, la importancia cuantitativa de no incluirlo es muy disminuida. Nelson (2003) defiende que los agregados monetarios son indispensables y primordiales a pesar de que también considera que no existe un mecanismo de transmisión diferente de la curva de Phillips.

Meyer (2001) señaló que el dinero no tiene un rol explícito, en el modelo macroeconómico de consenso. Además, indico que posee un papel casi nulo en la política monetaria, principalmente en Estados Unidos y tiene un papel importante en un modelo macroeconómico de consenso. King (2002) argumenta que, en los modelos de proyección actuales, el papel del dinero no es muy importante, porque la velocidad de circulación del dinero no es estable, la tasa de interés es usado como un instrumento para los bancos centrales.

1.4.- Créditos Productivos: privados y públicos

1.4.1. EL crédito y el financiamiento

El crédito se define como un préstamo en dinero, donde el individuo que presta se compromete a pagar la cantidad que solicito en un plazo de tiempo determinado, concordado con el prestamista y fijaran el interés devengado seguro y costos sociales si es que hubiere. Se entiende por crédito de contrato donde una persona física o jurídica solicita el dinero a cambio de devolverlo con los intereses fijados (Castro & Castro, 2014).

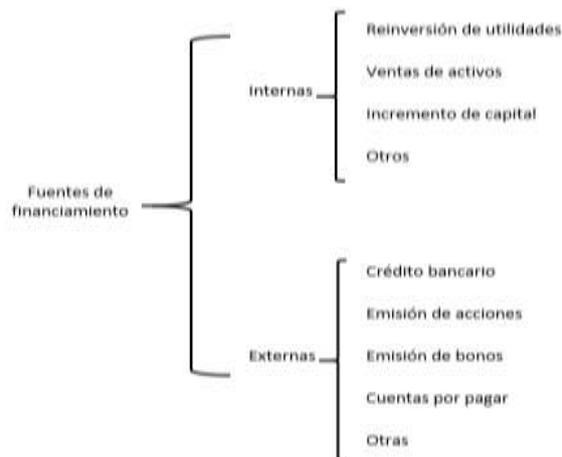


Figura 4. Fuentes de financiamiento.
Adaptado de: Castro, 2014

En la Figura 4 podemos observar las fuentes de financiamiento y crédito. Las fuentes de financiamiento son de vital importancia para las empresas para así solventar sus actividades, a través de la obtención de recursos financieros, y pueden obtenerse de distintas formas.

1.4.2. Créditos Productivos

Los Créditos Productivos son dirigidos al desarrollo de actividades productivas y sirve como herramienta de financiamiento para la compra de materia prima, insumos, pago de mano de obra y otros necesarios para realizar sus operaciones. Destinados a sectores de la economía como son agricultura comercio industria construcción y servicios los cuales sirvan para incrementar su capacidad productiva (Banco Machala, 2015).

Según Banco Fassil (2015) mostró que los créditos al sector productivo cuentan con las siguientes características:

a) Crédito para Capital de Inversión: Financiamiento para la inversión dirigidos a maquinaria, infraestructura, equipos y toda tecnología las cuales sirvan a su actividad; b) crédito para Capital Operativo: Cobertura para el día a día de su actividad productiva, y ejecución de sus operaciones, por ejemplo, la compra de insumos, materia prima, pagos a la fuerza de trabajo, proveedores y todo lo relacionado a esta actividad; c) líneas de Crédito: Permite tener financiamiento disponible y a la mano; d) destino: Dirigido al financiamiento de las necesidades de capital de trabajo para actividades de esta índole o de inversión

Dentro de las normas generales del sistema financiero, la cartera está dividida en seis secciones: comercial, consumo, vivienda, microcrédito, educativo y de inversión pública. Primero son los créditos comerciales: Los cuales son dados a personas naturales o jurídicas para poder financiar las actividades de producción y comercialización. Segundo los créditos de consumo: Dados a personas naturales dirigidos a la cancelación de bienes, servicios o gastos que no se encuentren relacionados con una actividad productiva. Tercero los créditos de vivienda: Son los otorgados a personas naturales para la construcción, reparación, adquisición remodelación y mejoramiento de la vivienda propia (Rivas & Burgos, 2016; Salgado, 2010). El cuarto punto los microcréditos que lo analizaremos de más a fondo en otro punto más adelante.

Todos los créditos que no pasen a \$20 mil dados a un prestatario, persona natural o jurídica, con un nivel de ventas menor a \$100 mil, o a un grupo de prestatarios con garantía solidaria, dirigidos a financiar actividades en pequeña escala de producción, de comercio o servicios. Por último, tenemos los educativos y de inversión pública, en los educativos comprende a los recursos económicos que son reembolsables, que IECE es el responsable de entregar a los ecuatorianos que le permita financiar sus actividades económicas. En inversión pública está dirigida a la capacidad que posee el estado para obtener o garantizar los recursos financieros por medio del endeudamiento (Martino, 2001).

1.4.2.1 El micro crédito como herramienta para fortalecer las actividades productivas

El microcrédito conforma una de las herramientas financieras con más potencial, sobre todo, por su enorme capacidad de poder cubrir los distintos sectores dirigidos a actividades productivas. Sirve para ofrecer apoyo financiero a estratos sociales y económicos generalmente excluidos de las corrientes bancarias tradicionales como son los informales. Estas cualidades del microcrédito han ido creando un interés grande entre los organismos públicos, encargadas del diseño y la implementación de políticas destinadas a las micro y pequeñas empresas, y de la misma forma en programas públicos de microcrédito a nivel nacional (Foschiatto & Stumpo, 2006).

En diversos países la producción del sector informal ha logrado demostrar su capacidad en cuanto a generar empleo y fuentes de ingresos para muchas personas, así como para ofrecer un gran conjunto de bienes y servicios necesarios para influir a mejorar el bienestar de esa misma población. En muchos países se pudo diversificar y aumentar la oferta de puestos de trabajo, centrándose principalmente en el autoempleo, por medio de la facilidad y ampliación del acceso al crédito, y también incrementar la productividad. Como resultado de la implementación de mecanismos capaces de ayudar a los pequeños productores y de proporcionar un acceso fácil y rápido a la tecnología y a la información (Hulme,2000).

Una de las mayores dificultades para el desenvolviendo de las micro y pequeña empresa es la poca posibilidad de llegar a acceder a un financiamiento que se adecue a sus necesidades. El microcrédito conlleva a favorecer a diversos agentes económicos por medio de la oferta de servicios micro financieras específicos, a los cuales, en varias oportunidades, se da también la facilidad de asociar otros tipos de servicios (Foschiatto & Stumpo, 2006). El microcrédito incluye actividades de intermediación financiera como de las sociales, y la elección de los servicios que se quiere ofrecer, también de actividades financieras, los programas de microcrédito ofrecen de la misma manera servicios de asistencia para grupos de productores, el desarrollo de la confianza y el fortalecimiento de las capacidades individuales. Es muy importante destacar que el microcrédito no es una actividad solo bancaria, por lo contrario, se convierte en una fuerte herramienta de desarrollo socioeconómico (Bicciato, 2002).

Las microempresas requieren apoyo en servicios de asistencia técnica y capacitación, las cuales son fundamentales para transformar estas unidades productivas en individuos confiables para poder acceder a los servicios financieros y al crédito. La combinación de los servicios reales y el crédito suelen convertirse en un aspecto clave para el mejoramiento de la productividad y la eficiencia que necesariamente las pequeñas empresas requieren para poder operar con éxito dentro del mercado. De la misma forma, por medio de la integración del microcrédito y otras técnicas de asistencia a las empresas se puede aumentar y fortalecer la capacidad de las unidades

productivas para iniciar exitosamente sus proyectos (Foschiatto, & Stumpo, 2006).

1.4.3. El Sector Financiero

Calvo, Parejo, Rodriguez y Cuervo (2012) señalaron que “el sistema financiero de un país está formado por el conjunto de instituciones, medios y mercados, cuyo fin primordial es canalizar el ahorro que generan las unidades de gasto con superávit, hacia los prestatarios o unidades de gasto con déficit” (p.1), la misma manera concordó Calvo & Martin (2014) donde indicaron que el sistema financiero tiene propósito principal crear seguridad y confianza para aumentar su fortaleza y solvencia, de forma que las entidades que puedan generar crédito sin problema. En la tabla 4 se evidencia el sistema financiero nacional se divide en 3 sectores: sector financiero público, el sector financiero privado y el sector financiero popular y solidario, y se subdividen

Tabla 4.

Sistema Financiero Nacional

Sectores	Subdivisiones
Financiero popular y solidario	Cooperativas de ahorro y crédito, entidades asociativas, servicios auxiliares del sistema financiero y cajas centrales.
Financiero privado	Bancos especializados, bancos múltiples, servicios auxiliares del sistema financiero y servicios financieros.
Financiero publico	Bancos y corporaciones.

Nota: Código orgánico monetario y financiero del Ecuador. Adaptado de: Ministerio de Finanzas

1.4.3.1.-Sector financiero Popular y solidario

Según Constitución de la República del Ecuador en el artículo 283, establece que el sistema económico es social y solidario, y se conforma por tipos de organizaciones que son: económica mixtas, públicas, privadas, populares y solidarias y todas las otras que la Carta Magna llegue determinar, y estarán acorde con los reglamentos o leyes e intervienen los sectores cooperativistas, asociativos y comunitarios.

América Latina ya logró experimentar un proyecto político y una evolución efectiva de su matriz productiva, y esta se refleja con la industrialización reflejada y contra a actores conservadores que se encontraban opuestos. Al

menos durante el periodo de las décadas de los 50 a los 70, por medio del desarrollo extendido en toda Latinoamérica (Coraggio, 2014). En Latinoamérica varios países, han implementado políticas públicas y estas tienen como propósito principal promover el desarrollo social. El impulso de sectores comunitarios, asociativos, cooperativos y demás unidades populares son el pilar principal de la Economía Social y Solidaria, modalidad que trata de influir sobre indicadores sociales y económicos con una perspectiva mejorada. Este tipo de economía cada vez más está teniendo mayor importancia, esto se debe a los principios de solidaridad y cooperación, quienes tienen mayor intervención son los grupos sociales de carácter popular. En diferentes partes del mundo ha evolucionado este concepto, siendo hoy en día un área de gran interés por su gran repercusión social (Molina & Cordova, 2014).

1.4.3.2. Crédito al sector público y privado en Latinoamérica

El crédito bancario conforma una de las fuentes con mayor relevancia para las empresas y hogares de América latina, desafortunadamente este crédito es costoso, escaso y muy volátil. Sin existencias de créditos seguros y estables, es complicado que una región alcance índices positivos de crecimiento, y logre así contrarrestar el desempleo y la pobreza (McMillan, 2018; Mora 1837; Valencia, 2015).

Según Hansen y Sullá (2014) indicaron que el desenvolvimiento del mercado de créditos, por medio de la profundización financiera del sistema de la banca, ayuda a aumentar el ingreso per cápita en la región. Si se facilita el acceso al crédito, incrementa el crecimiento económico por medio de la oferta por medio de la aceleración de acumulación de capital y del rendimiento total de factores.

Acemoglu y Zilibotti (1997) demostró que se puede llevar a incentivar la acumulación de capitales con mercado de créditos profundos que den facilidad para el ahorro y fomenten la diversificación del riesgo, y esta permita favorecer la viabilidad de proyectos que presentan riesgos con retornos mayores. Según Schumpeter (2003) y Levine (1997) los mercados de créditos más dedicados pueden incentivar innovaciones en el área de la tecnología por medio de la selección, identificación y por último el financiamiento de recursos de emprendedores.

La relación entre los mercados crediticios y el crecimiento económico es positiva y tienen respaldo en la literatura empírica. La relación no es negativa, pero si positiva pero frágil, en primer lugar, cuando la profundización financiera se vuelve excesiva. Por último, la calidad presentada por las instituciones carece de riqueza, es pobre o como tercer punto la inflación es exagerada. (Arcand, Berkes & Panizza, 2015; Demetriades & Law, 2006; King & Levine, 1993)

Según Hansen y Sullá (2014) demostraron que el crédito al sector privado en América Latina representa el 9% en términos reales entre los años 2004 y 2011. Luego de presentarse un periodo largo de decrecimiento, el crédito bancario en valores reales, referente al sector privada comenzó a crecer durante 2004 – 2007, a tasa promedio de 12,4%. Esta tasa fue ligeramente mayor a la registrada en las economías emergentes del continente asiático.

Mediante la crisis financiera en 2008 y 2009, la tasa de crecimiento del crédito en Latinoamérica presento un retroceso de hasta 2.7%, pero está en relación con economías emergentes del continente europeo. El crecimiento en Latinoamérica se recuperó entre 2010 -2011 sólidamente, periodo en el que 10,2% fue la tasa de crecimiento en datos reales. En 2011 el crecimiento del crédito en América latina fue mucho mayor que Asia y Europa (Hansen y Sullá, 2014).

La inversión pública aumenta el stock de capital y representa un gasto, su contraprestación sería un activo que evitaría comprometer la situación patrimonial del gobierno. La emisión de deuda implementada para el financiamiento, nos facilita dividir y repartir el costo de la misma a través del tiempo, y promueve la equidad intergeneracional (Fondo Monetario Internacional [FMI], 2017).

Los gobiernos subnacionales de Latinoamérica en las últimas décadas se han encargado de grandes compromisos y funciones, que han ocasionado grandes tensiones en el estado de sus finanzas, evidenciando asimetría e incapacidades fiscales y requiriendo, un incremento en su financiamiento, sea por medio de recursos propios o recurran al endeudamiento (Molina, 2015). La forma de control del endeudamiento llevado a cabo por los gobiernos centrales, es la fijación de límites dado por años, al endeudamiento general

de las entidades y a la autorización independientes de las operaciones de préstamo y la regularización de todos los empréstitos públicos (Jiménez & Ruelas, 2016).

1.4.4 Tasa de interés

Sachs y Larraín (2002) explicaron que la tasa de interés es “El rendimiento porcentual que se aplica al capital, y que equivale al monto que debe pagarse después de un plazo pactado por tomar o pedir en préstamo un dinero.” (p.15). Garay (2002) enfatizó que “la tasa de interés es el costo de oportunidad de no prestar el dinero. En aquel costo influye varios factores, uno de ellos es el riesgo de incumplimiento, los costos de capacitación de fondos. A nivel de economía hay muchos agentes con diversos niveles de riesgo de incumplimiento por lo que la tasa de interés no es la misma” (p.140)

Según Fabozzi, Modigliani & Ferri (1996) definieron que “los niveles de la tasa de interés están determinados por las fuerzas de la oferta y la demanda, en donde el precio (tipo de interés) tenderá a cambiar mientras los prestamistas compiten por el uso de sus fondos” (p.104), en cambio, Mill (1848) indicó que “El tipo de interés será aquel que iguale la demanda de préstamos con su oferta. Será aquel al cual lo que cierto número de personas desean tomar prestado es igual a lo que otras desean presta.” (p. 547).

Según Buenaventura (2003) enfatizó que las denominaciones de la tasa de interés, dirigida a la manera como una tasa de interés exponga la información se la cataloga de tres formas; la primera de forma periódica, donde la tasa corresponde al periodo de composición en forma porcentual generalmente por meses, días, bimestres, trimestres, cuatrimestres, etc. La segunda forma es la Nominal que es una expresión anual de la tasa periódica, contabilizada por acumulación simple de ella mismo. Por último, de manera Efectiva, don la expresión Es la expresión equivalente de una tasa periódica en la que el período se hace igual a un año y, además, la causación siempre se da al vencimiento, esta tasa efectiva también se denomina como tasa efectiva anual (Ministerio de comercio exterior e inversiones, 2015).

Según Buenaventura (2003) se puede emplear cinco clases de tasa de interés:

a) Tasa periódica vencida de interés, muestra la forma de interés periódico vencido; b) tasa periódica anticipada de interés, que indica la forma de interés

periódico anticipado; c) tasa nominal vencida de interés, se refiere la forma de interés nominal vencido, d) tasa nominal anticipada de interés, menciona la forma de interés nominal anticipado; e) tasa efectiva de interés, que muestra la forma de interés efectivo

1.4.5 Riesgo de crédito

Es la probabilidad de que cuando ocurre su vencimiento, la entidad no haga caso parcial o total a su obligación de devolución de una deuda o del rendimiento, que fue destinado por un instrumento financiero, a razón de una quiebra, falta de liquidez o cualquier otro motivo (Chorafas, 2000) .

1.4.5.1 Elementos del riesgo del crédito

Según Galicia (2003), el riesgo de crédito puede analizarse en tres dimensiones básicas. Primero tenemos, el riesgo de incumplimiento que es la probabilidad del no cumplimiento de una obligación de pago, la nulidad de un acuerdo dentro de un contrato de crédito o el incumplimiento económico, por lo general se dan periodos de gracia antes de poder declararse el incumplimiento del pago. Segundo la exposición y refiere a la incertidumbre de los montos futuros en riesgo. El crédito se amortiza por medio de fechas de pago y por medio de esto es posible conocer con anticipación el saldo remanente a una fecha determinada; pero, no todos los créditos poseen estas características de gran importancia para saber el monto en riesgo.

La dimensión de exposición se otorga por medio de las tarjetas de créditos, líneas de créditos para capital de trabajo y líneas de créditos por sobregiro, etc. los saldos en estos tipos de crédito se modifican según la necesidad de cada cliente, los desembolsos se dan sin fecha de contrato y no se sabe exactamente el plazo de liquidación, por esta razón se presenta una dificultad en la estimación de los montos en riesgo. Por último, tenemos el riesgo por incumplimiento y esta es impredecible, porque depende del tipo de garantía que se recibió y de la situación del momento que se dio el incumplimiento. La existencia de una garantía disminuye el riesgo de crédito siempre y cuando se dé fácil y de inmediata realización a un monto que salde el valor adeudado. De manera similar concuerdan (Sachs & Larraín, 2002).

CAPITULO II: MARCO REFERENCIAL Y METODOLOGICO

2.1. Marco Referencial

Este apartado está destinado sobre los resultados y hallazgos de diversos estudios planteados para nuestro análisis. Todos los países a nivel mundial tienen como finalidad promover el bienestar y el desarrollo, lo intentan lograr de distintas formas, en lo social mejorar la calidad de vida de la sociedad, y en lo económico fomentar un desarrollo sostenible donde cada miembro de la sociedad se sienta beneficiado. Una nación la cual cuente con una estructura financiera estable y se encuentre en vía de desarrollo, mantiene entre uno de sus principales factores la Inversión Extranjera Directa (IED), la inflación, desempleo y los créditos productivos, que impulsa el crecimiento económico de un estado, por su expansión económica global, convirtiéndose así en unos de los esenciales indicadores para la economía territorial.

2.1.1. La IED y su relación con la Tasa de Empleo del Ecuador

El presente estudio de Espín, Córdova y López (2016) realizaron este estudio donde analizan la relación entre la IED y la tasa de empleo durante el periodo 2007 - 2014, donde se utilizó indicadores del Banco Central del Ecuador y el INEC. El tipo de investigación es correlacional, por medio de la implementación de una regresión lineal simple se dio como resultado que la IED no influye en la Tasa de Empleo por actividad económica, por consiguiente, se llevó acabo un modelo econométrico usando las variables: PIB, IED y salario. Con Los resultados arrojados se concluye que sólo el PIB y Salario Real resultaron significativos en relación a la tasa de empleo, entonces la IED no es un factor preciso y determinante en el empleo dentro del periodo estudiado. En el año 2013 las expectativas del IED mundial fueron superadas a las planteadas en un inicio, principalmente por los países en vías de desarrollo, representando más del 50% del total de las entradas de IED (CEPAL, 2014).

Espín, Córdova y López (2016) demostró que dentro de Latinoamérica el flujo de IED se concentra en servicios y manufacturas. Excepto de naciones con abundante riqueza en recursos naturales, en donde los inversionistas extranjeras y nacionales se enfocan en los sectores de minería e hidrocarburos, por ejemplo, en países como: Brasil, Colombia, Ecuador y Venezuela. En Ecuador, la IED no ha evidenciado un ingreso significativo

según lo indican los datos del Banco Central del Ecuador, sin embargo, es válida hacer una comparación con el resto de las economías de sus países vecinos con respecto al crecimiento del PIB, el cual no demuestra gran diferencia a pesar de las significativas inversiones receptadas por los otros países sudamericanos.

Olano (2010) realizó un estudio en Colombia acerca de la real participación del sector externo en la ocupación durante los periodos 1985-2006, la inversión extranjera directa dio como resultado no significativo, se obtuvo por medio de una regresión múltiple con MCO. Se inició con la apertura al sector externo y al ingreso del IED no se mostró impactos positivos en el crecimiento económico, por el contrario, si se observó desequilibrios en el mercado de trabajo y la tasa de desempleo aumento. Romero (2012) señaló en su investigación que el impacto de la IED en relación con el empleo tanto de empleados calificados y no calificados, es significativamente positivo, pero cuantitativamente modesto respecto al empleo en México, determinando que los efectos que tenga la IED en el empleo dependen de distintos factores.

Según las conclusiones del autor en su estudio se observa resultados parecidos a los obtenidos por Olano en Colombia, debido a que la IED no presenta un grado de correlación significativa e influye con la Tasa de Empleo. Pero con el PIB se evidencia de una forma contraria, porque muestra una correlación significativa e influye positivamente en el incremento del Empleo. El segundo estudio presentado realizado en México por Romero presenta una correlación positiva, pero no muestra una influencia notable en la tasa de empleo.

2.1.2. La IED en relación con la tasa de crecimiento

Según estudios realizados por Schneider y Frey (1985) se determinó relaciones positivas y significativas entre la IED y el crecimiento. Por otro lado, en estudios realizados por Balasubramanyam, Salisu y Sapsford (1996) se concluyó que no se encuentra una relación significativa entre la IED y el crecimiento económico. Bornschier, Chase-Dunn y Rubinson (1978) en su estudio demostraron que la IED y la ayuda externa presentan efecto acumulativo de bajar la tasa relativa de crecimiento económico.

Según Levine y Carkovic (2002) en su investigación demostraron que los resultados macroeconómicos del crecimiento y la IED deben ser analizados y

tomados con escepticismo. Porque los estudios realizados con anterioridad no controlaron el sesgo de simultaneidad, los rangos específicos de cada región y el uso de variables dependientes del estudio rezagadas. Entonces para poder solucionar las deficiencias en el apartado metodológico, utilizan estimadores de panel de MGM de Arellano y Bover (1995) y Blundell y Bond (1998) Sus resultados sugieren que la IED no ejerce una relación robusta y positiva sobre la senda del crecimiento económico, a pesar de que si se tiene en cuenta la relación entre la IED y el capital humano.

2.2.3. Relación entre la inflación y el desempleo

En el enfoque de este estudio Campoverde, Ortiz y Sánchez (2017) se centraron en examinar la incidencia del desempleo en la inflación para el Ecuador, América Latina y el Mundo durante el periodo (1991-2015), y evidenciar si tiene influencia con otras variables que puedan estar afectando al modelo propuesto para Ecuador, por medio de la teoría de la curva de Phillips. Londoño (2003) recalca lo propuesto por Phillips donde este autor propuso que existe una correlación negativa entre la tasa inflacionaria y el desempleo, entonces, si la tasa de desempleo era alta, por consiguiente, la tasa de inflación era baja y viceversa. De misma manera concordó (Mankiw, 2012). Los resultados encontrados por el autor país determinan que en el Ecuador en su periodo de análisis no existe una relación negativa como indica la teoría, por otro lado, se da una relación positiva entre las variables desempleo e inflación,

Los hallazgos de este estudio se encontraron diferencias notables con la investigación de Rodríguez (2011), En México, se realizó un estudio de la Curva de Phillips para analizar la relación de largo plazo entre la inflación y la brecha del producto. Aquí se estudió la relación entre el desempleo e inflación y se estimó una curva de Phillips para México. La estimación dada entre 1969 y 2008 señala que la inflación depende positivamente del salario real, pero a largo plazo, entonces, la inflación aumentara, si los salarios aumentan, y como resultado tendremos una relación inversa entre el desempleo y la inflación, sugiere también que existe una relación positiva entre salario real y la inflación, la brecha del producto y el tipo de cambio a largo plazo. Como conclusión el autor se refirió que el desempleo no es el factor principal para la causa de la inflación.

2.2.4. Ahorro, crédito, acumulación de activos

Se ha determinado dentro de la literatura económica a las variables ahorro y crédito como las más esenciales en las estrategias de financiamiento aplicables en los hogares (Beck, Demirgüç-Kunt, y Levine, 2008; Demirgüç-Kunt, Beck, y Honohan, 2008; Morfín, 2009). Castellanos y Garrido (2010), siguiendo la misma temática de los estudios mencionados, aseguran que el ahorro y el crédito reducen la incertidumbre de los hogares y suavizan el consumo de los mismos. Como punto de partida usan la hipótesis del ingreso permanente de Friedman, el cual menciona que el consumo corriente es proporcional al ingreso permanente y cuando ocurre cambios no anticipados en el ingreso corriente, la tenencia de crédito y ahorro permitirá mantener el nivel de consumo de los hogares

El mcv de Modigliani (1986) señaló que el ingreso laboral del hogar es positivo hasta antes del retiro, y la trayectoria del consumo es en línea recta, por lo tanto los sujetos de estudio son ahorradores durante el periodo productivo y no son ahorradores durante el periodo de retiro. El mcv es el encargado de analizar el comportamiento del consumo y su financiamiento en las familias durante su ciclo. Explica el modelo que el ahorro cambia en forma de U invertida a lo extendido del ciclo.

Algunas investigaciones señalaron que las personas enfrentan restricciones a la liquidez y ahorran con razones de precaución. Browning y Lusardi (1996) señalan que la conducta de los individuos que enfrentan restricciones de liquidez puede ser parecida al de los individuos que observan una razón precautoria de ahorro y que los efectos pueden ser complicados de diferenciar en una revisión empírica. Como resultado del es que no se puede ver una suavización del consumo como predice el modelo teórico.

Deaton (1991) indicó que la presencia de restricciones en el mercado de créditos refuerza las razones para el ahorro. Proponiendo el uso simultáneo de ahorro y crédito como estrategias de financiamiento del consumo a lo largo del ciclo de vida. Para el mismo autor, el estudio del ahorro y del crédito en países en desarrollo es de vital importancia porque los hogares tienden a ser pobres y se enfrentan mayores de veces choques microeconómicos, las cuales producen incertidumbre sobre los flujos de ingreso futuro.

Atanasio y Székely (1999) propusieron un modelo de acumulación de activos y este se deriva que, si un hogar no tiene un acervo de activos suficientes, es posible que quede marginado al no tener que ofrecer en el mercado. Por lo que autores como Ceroni (2001) y Zimmerman y Carter (2003) aconsejan que puede haber un mínimo de activos debajo del cual será complicado seguir con la acumulación de activos y así ingresar en un círculo virtuoso. Unas de las opciones para los hogares que más necesitan y sin suficientes activos es ahorrar o acudir al mercado de crédito para así poder llegar al nivel de la riqueza deseado para alcanzar el nivel de riqueza y así superar el umbral de acumulación virtuosa.

Tabla 5.

Tabla del Marco referencial Parte 1

VARIABLES	AUTOR(S)	AÑO	CONCLUSIONES
Tasa de empleo e inversión extranjera directa	Espín, Córdova y López	2016	Se dio a conocer que la IED no influye en la Tasa de Empleo por actividad económica, y se concluye que sólo el PIB y salario Real son significativos con respecto a la tasa de empleo.
Tasa de desempleo (calificados y no calificados) y la IED	Romero	2012	Señaló en su investigación que el impacto de la IED en relación con el empleo tanto de empleados calificados y no calificados, es significativamente positivo
Tasa real de participación del sector externo en relación con la IED	Olano	2010	Concluyó que, incluyendo tasa real de participación del sector externo en la ocupación, mediante una regresión múltiple con Mco, relacionando el sector externo y el ingreso del IED no muestra impactos positivos en crecimiento económico.

Nota: Conclusiones más destacadas de autores científicos en relación a la variable endógena en el marco referencial

En la Tabla 5 podemos evidenciar conclusiones de los autores más importantes del marco referencial. Estudios relacionados con las variables desempleo, empleo y la inversión extranjera directa, donde se incluyó datos como: variables, autor, año y conclusiones. Lo cual nos permitirá un análisis más simplificado de esta sección respecto a nuestra variable endógena

Tabla 6

Tabla del Marco referencial Parte 2

VARIABLES	AUTOR(S)	AÑO	CONCLUSIONES
La IED y la tasa de crecimiento	Schneider y Frey	1985	Determinó relaciones tanto positivas y significativas entre la IED y el crecimiento.
El crecimiento económico y la IED	Balasubramanyam, Salisu y Sapsford	1996	Concluyó que no se encuentra una relación que sea significativa entre la IED y el crecimiento económico.
Relación entre Inflación y desempleo	Campoverde, Ortiz y Sanchez	2017	Destacaron que el desempleo no es el factor principal para la causa de la inflación.
La tasa de desempleo y la tasa de inflación	Mankiw	2012	Indicó que en Ecuador no existe ni se da una correlación negativa entre la tasa de inflación y desempleo, más bien es positiva
El ingreso laboral del hogar, el consumo y el ahorro	Modigliani	1986	Señaló que el ingreso laboral del hogar es positivo hasta antes del retiro, y la trayectoria del consumo es una línea recta
El crédito y el ahorro	Deaton	1991	Indicó que la presencia de restricciones en el mercado de créditos refuerza las razones para el ahorro

Nota: conclusiones más destacadas de autores científicos en relación a la variable exógenas en el marco Referencial

En la Tabla 6 podemos evidenciar conclusiones de los autores más importantes del marco referencial. Estudios relacionados con las variables

inversión extranjera directa, inflación, ahorro y créditos, además, donde se incluyó datos como: variables, autor, año y conclusiones. Lo cual nos permitirá de un análisis resumido, importancia y relevancia de la investigación y validar el grado de relación entre las variables de esta sección respecto a nuestra variable endógena con autores científicos y expertos en el campo

2. Metodología de la investigación

En el presente capítulo contiene el diseño de la investigación en el cual se incluye: el método, tipo de investigación, alcance de investigación, operacionalización de las variables, especificación del modelo econométrico, fuentes de información y herramientas para el análisis.

2.2.1. Diseño de la investigación

El presente trabajo de investigación tiene un diseño de investigación no experimental, ya que no se manipula las variables exógenas; simplemente se las va ir analizando.

Hernandez, Fernandez, y Baptista (2014) mencionaron que “el diseño de la Investigación señala al investigador lo que debe hacer para alcanzar sus objetivos de estudio, contestar las interrogantes que se ha planteado y analizar la certeza de las hipótesis formuladas en un contexto en particular” (p. 187). Por otra parte, Garcia (1990) define al diseño de investigación como “un conjunto de reglas mediante las cuales obtenemos observaciones del fenómeno que constituye el objeto de nuestro estudio” (p. 291).

El presente trabajo de investigación se desarrolló en cuatro secciones: (a) en la primera sección se realizó una amplia revisión de literatura para determinar nuestras variables que explican de la manera más adecuada el desempleo en el Ecuador. (b) En la segunda sección se usaron diferentes metodologías de estudios previas, con el fin de obtener una metodología eficaz aplicada nuestro estudio. (c) En la tercera sección se emplearán herramientas de análisis econométricas para medir la incidencia de las variables exógenas sobre el desempleo. (d) Por último, se realizó un análisis de resultados con el fin de establecer conclusiones y recomendaciones.

Para Hernandez et al. (2014) el diseño de la investigación puede ser: experimental o no experimental.

2.2.2. Diseño experimental

Se refiere a un estudio en el que se manipulan intencionalmente una o más variables independientes para medir sus efectos en una variable dependiente.

2.2.3. Diseño no experimental

Se refiere a estudios en el que no hay una manipulación deliberada de variables y en donde sólo se observan los fenómenos en su ambiente natural para después analizarlos.

2.2.4. Método de investigación

En investigación científica como indicó Pereira (2011) el método es “el conjunto de procedimientos encaminados a hallar solución a un problema y finalmente, verificar o demostrar la verdad de un conocimiento” (p. 18).

En el presente trabajo de investigación se ha adoptado por un método cuantitativo, ya que hace uso de datos e información estadística para aclarar la problemática planteada.

Martinez (2006) menciona que el método cuantitativo se basa en “el contraste de teorías ya existentes a partir de una serie de hipótesis surgidas de la misma, siendo necesario obtener una muestra, ya sea en forma aleatoria o discriminada, pero representativa de una población o fenómeno objeto de estudio” (p.169).

2.2.5. Tipo de investigación

De acuerdo a nuestro diseño de investigación no experimental, lo cual se divide de la siguiente manera, transversal o longitudinal.

Transversales

Son aquellos que realizan observaciones en un solo momento, en un tiempo determinado y su propósito es describir variables y analizar su incidencia en un momento dado. Estos estudios pueden ser descriptivos, exploratorios y correlacionales/causales (Hernandez et al., 2014)

Longitudinales

Son aquellas que realizan observaciones en dos o más momentos en el tiempo y su propósito es recolectar datos en periodos específicos, para hacer inferencias respecto al cambio a través del tiempo. Estos estudios pueden ser de tendencia, de cohorte, y de panel. (Hernandez et al., 2014)

En el presente estudio, el tipo de investigación será transversal, porque se trata de determinar la incidencia de los factores que inciden en el desempleo del Ecuador en un determinado periodo de tiempo.

2.2.6. Alcance de la investigación

Una investigación cuantitativa puede tener los siguientes alcances:

Descriptiva

Son investigaciones cuyo propósito principal es observar y describir las características que presenta una variable (Hernandez et al., 2014)

Exploratorio

La investigación es exploratoria cuando hay muy pocos estudios en relación al tema, por lo que se tienen muchas dudas al respecto. En cuanto a la revisión de la literatura, existen guías y pocos elementos en general. También puede darse cuando se intenta estudiar un tema abordado antes, pero de una distinta perspectiva. Debido a ello, su método es menos riguroso comparado con los demás alcances (Hernández et al., 2014)

Correlacionales /Causales

Son investigaciones que describen relaciones entre dos o más variables en un momento determinado. Cuando se establecen relaciones de causales son explicativo ya que las causas y efectos ya ocurrieron en la realidad y el investigador las observa y las reporta.

Explicativo

El alcance explicativo busca determinar las causas que producen los fenómenos, es decir generan un sentido de entendimiento.

Dicho lo anterior el presente estudio tiene un alcance descriptivo y correlacional, debido a que busca describir las características de nuestras variables explicativas y a su vez determinar su incidencia.

2.2.7. Operacionalización de variables

Tabla 7.

Operacionalización de las Variables de Control (Explicativas) y Variable Endógena del Estudio

Variab les	Operacionalización de variables	Unidad de medida
Desempleo	Tasa desempleo poblacional	Tasa de desocupación porcentual trimestral de los últimos 19 años.
Inversión extranjera directa	Flujos de capitales extranjeros	Montos de flujos de capital extranjero trimestrales durante los últimos 19 años
Inflación	Índice de precios al consumidor	Tasa de inflación trimestral durante los últimos 19 años
Crédito al sector productivo	Crédito al sector privado Crédito al sector público	Montos de créditos productivos trimestrales durante los últimos 19 años

Tomado de: Moncayo, Álvarez y Soto (2015)

2.2.8. Especificación del modelo

Para cumplir con el propósito de investigación sobre la influencia de la inversión extranjera directa sobre el desempleo se ha utilizado dos modelos para el análisis econométrico en el primer modelo se plantea una relación simple entre el desempleo y la inversión extranjera directa. Se ha considerado adicionalmente que todas las variables de estudios sean logarítmicas ya que interpretan las elasticidades directamente y muestran resultados más eficientes.

$$L(u) = \beta_0 + \beta_1 \text{ LIED} + \varepsilon$$

Donde:

Lu = tasa desempleo

LIED = Inversión extranjera directa

En el segundo modelo se añaden más variables que se han revisado en la literatura en donde incorporan variables adicionales como es el caso de la inflación y el crédito productivo debido a que teóricamente son determinantes de la tasa desempleo.

$$LU = \beta_0 + \beta_1 \text{ LIED} + \beta_2 L\pi + \beta_3 \text{ LCP} + \varepsilon$$

Donde:

LU= Tasa desempleo

LIED= inversión extranjera directa

L π = Tasa de inflación

LCP= Crédito productivo

2.2.9. Fuentes de información

Las fuentes de recopilación de información para esta investigación son de tipo secundario.

Para Pereira (2011) la mejor técnica de recolección de datos en un estudio es la información secundaria, ya que se enfoca en la utilización de datos recolectados, procesados y publicados con propósito diferente a los objetivos de la investigación.

Para esta búsqueda de recopilación de información científica de tipo secundaria se revisaron diversas fuentes de artículo científicos como: Redalyc, Science, Scielo y otras. Así mismo se revisaron diferentes páginas oficiales de instituciones públicas como: Banco Central del Ecuador, Banco Mundial, Instituto Nacional de Estadísticas y Censos, Ministerio de Finanzas y CEPAL.

Tabla 8.

Muestra las Fuentes de Recopilación de Información Según Variables de Estudio.

Variables	Fuentes
Desempleo	Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INEC).
Inversión extranjera directa (IED)	Banco Central del Ecuador (BCE)
Inflación	Comisión económica para América latina (CEPAL)
Crédito al sector privado	Banco Central del Ecuador (BCE)

Fuente: BCE, CEPAL y INEC

2.2.10. Análisis de Datos

En el presente trabajo de investigación se empleará la técnica de regresión lineal simple y múltiple, ya que explica de mejor manera la relación que existe entre las variables explicativas con la variable endógena; esta técnica de regresión múltiple se verá orientada a la clasificación de la regresión, importancia de la regresión, error estándar de estimación múltiple, prueba global, prueba individual, tabla Anova y algunos ajustes de los modelos los cuales se podrán ir explicando y desarrollando a continuación:

2.2.11. Clasificaciones de la regresión

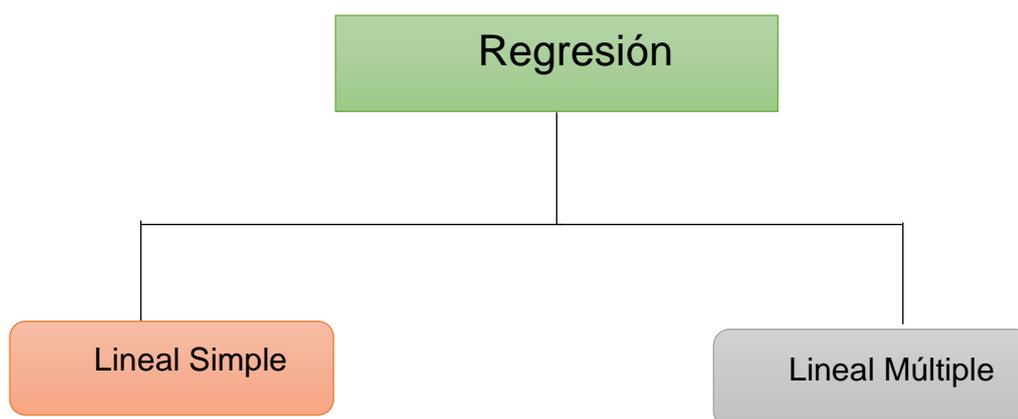


Figura 5. Clasificación de la regresión.

Tomada de: *Estadística aplicada a los negocios*, por D Lind, (2012).

Según Gujarati y Porter (2010) la regresión lineal es una línea ajustada a un conjunto de puntos que tiene como finalidad estimar la relación entre dos variables, teniendo en cuenta que se caracteriza por:

- a) La pendiente de la recta.
- b) La localización de la recta en algún punto.

2.2.12. Importancia de la regresión lineal múltiple

Según Gujarati y Porter (2010) la regresión lineal múltiple es de gran importancia porque permite analizar una gran cantidad de datos sobre la realidad económica y establecer la relación entre las variables de estudio, que permita tomar decisiones sobre una situación específica ya que una de las características al desarrollar un modelo de regresión lineal múltiple es que existe una variable dependiente y varias variables independientes, por lo que la ecuación de regresión lineal asume la Fórmula:

$$\hat{Y} = a + \beta_1x_1 + \beta_2x_2 + \dots + \beta_nx_n$$

Donde:

X1, x2= son variables exógenas.

a= es la intersección con el eje Y.

Bn= es la variación neta en Y por cada unidad de variación en X n.

2.2.13. Error estándar de estimación múltiple

Según Lind, Marchal, y Wathen (2012) el error estándar de estimación múltiple mide la variabilidad o dispersión de los valores observados alrededor de la recta de regresión y está caracterizada por la siguiente fórmula:

ERROR ESTÁNDAR DE ESTIMACIÓN MÚLTIPLE

$$S_{Y.123\dots k} = \sqrt{\frac{\sum(Y - \hat{Y})^2}{n - (k + 1)}} = \sqrt{\frac{SSR}{n - (k + 1)}} \quad (14-2)$$

Donde:

Y: es la observación.

Y': es el valor estimado calculado mediante la ecuación de regresión.

n: es el número de observaciones de la muestra.

K: es el número de variables independientes.

2.2.14. Tabla Anova

Para Gujarati y Porter (2010) Anova es una colección de modelos estadísticos que se enfocan en realizar procedimientos asociados, en la cual la varianza esta particionada en ciertos componentes debidos a diferentes variables explicativas, cabe recalcar que es necesario cumplir varios supuestos como son:

- a) La variable dependiente debe medirse al menos a nivel de intervalo.

- b) Independencia de las observaciones.
- c) La distribución de los residuos debe ser normal.

Tabla 9.

Anova del Modelo de Regresión Múltiple

Fuentes de variación	Suma de cuadrados	Grados de libertad	Varianza
Por la recta	$SCE = \sum_i (\hat{y}_i - \tilde{Y})^2$	k	$se^2 = \frac{scE}{k}$
Residual	$SCR = \sum_i (y_i - \hat{y}_i)^2$	$n - (k + 1)$	$R^2 = \frac{scR}{n - (k + 1)}$
Global	$SCG = \sum_i (y_i - \tilde{Y})^2$	n-1	$sy^2 = \frac{scG}{n-1}$

Tomado de: *Econometría*, por D, Gujarati, 2010

2.2.15. Ajuste de los modelos

Lind et al. (2012) Consideró que es necesario tener algunas medidas de ajuste de los modelos, en el caso de que se hayan estimado varios modelos alternativos, las medidas de ajuste de los modelos podrían ser utilizadas para seleccionar el modelo más apropiado del presente estudio. Por lo que existen numerosas medidas de ajuste entre ellas las más populares:

- a. Coeficiente de determinación múltiple.
- b. Coeficiente de determinación ajustado.

Por otro lado, recalcó que las medidas antes mencionadas tienen algunas limitaciones, por lo cual es fundamental mencionarlas:

- c. Criterio de información de Akaike.
- d. Criterio de información de Schwarz o Bayesiano.
- e. Criterio de información de Hannan – Quinn

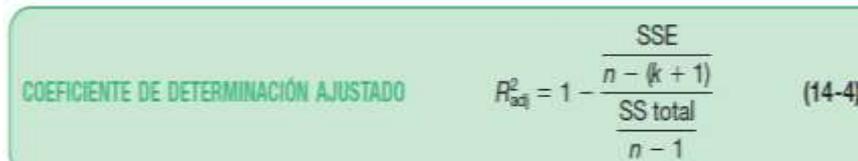
2.2.16. Coeficiente de determinación múltiple

Para Lind et al. (2012) el coeficiente de determinación múltiple es el porcentaje de variación de la variable dependiente Y, explicada por el conjunto de variables independientes, X1, X2, X3, ..., X k. por otra parte se debe tener en cuenta que el R2 nunca decrece cuando una nueva variable x es añadida al modelo por el contrario se pierden grados de libertad.

$$R^2 = \frac{SSR}{SSt} = \frac{\text{Suma de cuadrados de regresión}}{\text{Suma total de cuadrados}}$$

2.2.17. Coeficiente de determinación ajustado

Lind et al. (2012) indicó que el coeficiente de determinación ajustado sirve para determinar, la proporción explicada de la variación en y por las variables x tomando en cuenta la relación entre el tamaño de muestra y el número de variables independientes la cual se presenta con la siguiente fórmula:



COEFICIENTE DE DETERMINACIÓN AJUSTADO

$$R^2_{aj} = 1 - \frac{\frac{SSE}{n - (k + 1)}}{\frac{SS \text{ total}}{n - 1}} \quad (14-4)$$

Donde:

n= tamaño de muestra

k= número de variables exógenas.

2.2.18.- Criterio de información de Akaike

Levin y Rubin (2004) manifestaron que el problema de utilizar R2 para comparar modelos es que al añadir nuevas variables al modelo, esta medida siempre crece. Para evitar esto se utiliza el AIC, una medida de ajuste que penaliza el modelo por tener más Variables. Definido con la siguiente fórmula:

$$AIC = n \times \log \frac{SSr}{n} + 2k$$

Donde las variables se establecen de la siguiente forma:

n: Es el número de casos en el modelo.

SSR: Es la suma de cuadrados de los residuos del modelo

K: Es el número de variables predictoras

Levin y Rubin (2004) señaló que se debe tener en cuenta que el único problema de Utilizar AIC, es que no existen directrices sobre este criterio, solo que si el AIC es mayor el modelo es peor y si el AIC es menor el ajuste es perfecto.

2.2.19. Criterio de información de Schwarz o Bayesiano

Gujarati y Porter (2010) manifestó que el criterio de Schwartz es una medida de bondad de ajuste de un modelo estadístico y es utilizado como un criterio para la selección de modelos entre un conjunto finito de los mismo. Teniendo en cuenta que se basa en la función de probabilidad logarítmica y está estrechamente relacionado con el criterio de información de Akaike.

$$BIC = k * \ln n - 2 * \ln (L)$$

Donde las variables se establecen de la siguiente forma:

k= es el número de parámetros del modelo.

ln (L)= es la función de log – verosimilitud para el modelo estadístico.

Malix (2017) señalo que es importante tener en cuenta que el BIC se puede Utilizar para comparar los modelos estimados solo cuando los valores numéricos de la variable dependiente son idénticos para que todas las estimaciones sean comparadas.

2.2.20. Criterio de información de Hannan – Quinn

Levin y Rubin (2004) recalco que el criterio de Hannan – Quinn es una medida de bondad de ajuste y se utiliza también para una población conjunto de elementos finitos. Basada en la función log – verosimilitud y con referencia al criterio de Akaike presentada de la siguiente manera:

$$QHN = n \times \ln \frac{RSS}{n} + 2 * k * \ln (\ln n)$$

Donde las variables se establecen de la siguiente forma:

n= es el número de observaciones.

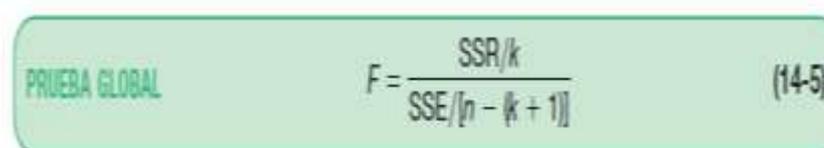
k= es el número de parámetros del modelo.

RSS= es la suma de cuadrados que resultan del modelo estadístico.

Levin y Rubin (2004) especifico que el criterio de Hannan – Quinn ha sido ampliamente utilizado para la identificación del modelo en series de tiempo y la regresión lineal, además se puede utilizar en cualquier conjunto de modelos basados en una máxima probabilidad.

2.2.21. Prueba global: prueba del modelo de regresión múltiple

Realizar una prueba de hipótesis global para determinar si los coeficientes de regresión son diferentes de cero.


$$F = \frac{SSR/k}{SSE/[n - k + 1]} \quad (14-5)$$

Donde:

SSR: suma de los cuadrados de la regresión.

SSE: suma de los cuadrados del error.

K: grados de libertad

n: número de datos

2.2.22. Prueba individual

Realizar una prueba de hipótesis en cada uno de los coeficientes de regresión. Es decir, probar las variables independientes de manera individual para determinar qué coeficientes de regresión pueden ser 0 y cuáles no.

PRUEBA DE LOS COEFICIENTES
DE REGRESIÓN INDIVIDUALES

$$t = \frac{b_i - 0}{s_{b_i}}$$

(14-6)

Donde:

b_i : cualquiera de los coeficientes de regresión.

s_{b_i} : desviación estándar de esa distribución del coeficiente de regresión

2.3 Marco legal

El marco legal evidencia los acuerdos legales y constitucionales del país relacionados con el estudio. Desarrollando principalmente los principios y disposiciones constitucionales que orientan a nuestro tema de estudio: Incidencia inversión extranjera en el desempleo del Ecuador.

La constitución del Ecuador del 2008 ha sufrido grandes cambios con respecto al modelo económico del Ecuador entre los principales tenemos el régimen de los derechos civiles, organización del estado y otros, y todos relacionados con el buen vivir, como uno de los entes reguladores tenemos la Secretaría Nacional de Planificación y desarrollo (Senplades), quien supervisa el Plan Nacional del Buen Vivir, y por lo tanto, interviene en toda ejecución gubernamental que le guarde alguna incidencia o afectación.

2.3.1. Normativas que regulan el desempleo

Ley orgánica para la promoción de trabajo juvenil, regulación excepcional de la jornada de trabajo, cesantía y seguro de desempleo en el registro oficial 720 capítulo III consta la ley del seguro de desempleo, indique es una prestación económica donde el seguro social se encarga y protege a sus afiliados, por la falta de ingresos no generados por la falta de empleo

El último consejo donde constan los ministros se presentó reforma laboral de 2019 en el Real Decreto-ley aprobado en donde se incluye la mejora en la protección de los autónomos, por cese de actividades, enfermedades o accidentes.

2.3.2. Leyes que regulan la inversión extranjera directa

En el artículo 339 de la constitución del Ecuador. La inversión extranjera directa se encontró ligada a un riguroso cumplimiento de la ley, dentro de un marco jurídico y de las regulaciones nacionales, a la ejecución de los derechos y se situara según las necesidades y prioridades establecidas en el plan nacional, de la misma forma en los distintos así planes de desarrollo de los gobiernos autónomos descentralizados

Plan Nacional de Desarrollo del Ecuador 2007-2010. Explica el rol de la inversión en la economía nacional, vinculadas a las estrategias para el aumento de la productividad y la competitividad, que sirvan para el desarrollo integral y la inclusión social. En Objetivo 11 se destacamos aquél que trata el tema de la IED selectiva, para incrementar la productividad por lo que es necesario innovación tecnológica para actividades realizadas a largo.

El régimen constitucional “reconoce la propiedad privada (art. 321) y garantiza el cumplimiento y respeto de los derechos e intereses de las personas (art. 75); En relación con el art. 316, el estado puede autorizar la intervención en sectores específicos y de servicio público dirigido a empresas mixtas en las que el Estado tenga mayoría accionaria y de manera excepcional puede delegar al sector privado, que, por no excluirlo expresamente, podría también incluir a delegatarios extranjeros”

En la Sección Sexta “Ahorro e Inversión” del Capítulo VI “Trabajo y Producción” del Título VI correspondiente al “Régimen de Desarrollo”, detalla varias normas constituyentes a incentivar la inversión privada, y de este modo garantizando la libertad de las empresas (derecho de actividades económicas, libertad de trabajo, libertad de libre contratación, art. 66 numerales 15, 16 y 17) y el Estado se encuentra comprometido a estimular la, la competitividad y la productividad nacional (art. 284).

En 1997 se expidió la Ley de Comercio Exterior e Inversiones (LEXI), cuyos aportes principales corresponden a la instauración de un marco legal apropiado para hacer valida la actividad del comercio exterior e inversiones

2.3.3. Leyes que intervienen con la inflación

En el artículo 52 de la Constitución indica que garantiza a las personas el derecho a obtener bienes y servicios de excelente calidad y a elegirlos libremente; en el artículo 335 se impone al Estado las obligaciones de regular,

controlar e intervenir, en los intercambios y transacciones económicas, poder establecer una política de precios para poder sobre guardar la producción interna y establecer los mecanismos fraccionarios y sanciones para evitar cualquier práctica de monopolio u oligopolio privado e igualmente como otros medios de competencia desleal

En el artículo 336 de la Carta Fundamental señala al Estado el deber de impulsar, vigilar e intervenir por un comercio equilibrado como un medio para acceder a bienes y servicios de calidad, y de esta manera asegurar la eficiencia y transparencia en los, por medio del fomento de la competencia en igualdad de oportunidades y condiciones

La Ley Orgánica de Defensa del Consumidor expuesta en el registro oficial 520, el objeto de esta ley es normar las relaciones entre proveedores y consumidores, promoviendo el conocimiento y protegiendo los derechos de los consumidores y procurando la equidad y la seguridad jurídica en las relaciones entre las partes. En el capítulo V de esta misma ley, art 19 explica el tema de la indicación del precio donde los proveedores deben dar a conocer al público, el valor final de los bienes y servicios ofrecidos y expendidos, y este debe darse a conocer de una manera clara y visible, para que el consumidor pueda ejercer su derecho a elección y perfeccionar el acto del consumo.

La ley Orgánica de regulación y control del poder del mercado, en el artículo 1 explica que el objeto de esta ley es corregir, evitar, eliminar y sancionar el abuso de operadores económicos que tengan poder de mercado: la prohibición, prevención y sanción de acuerdos colusorios; el control de las operaciones con concentración económica, y la prohibición y sanción de las prácticas desleales, siempre buscando en si la eficiencia en los mercados en general, para poder en si establecer un sistema económica solidario, social y sostenible

2.3.4. Las leyes que inciden en el crédito

En el artículo 310 de la constitución de la república del Ecuador trata sobre el sector financiero y su principal propósito, la prestación sustentable, eficiente e igualitaria de los servicios financieros. Este crédito que se ofrece va dirigido a aumentar la eficiencia, productividad y competitividad.

El Código Orgánico Monetario y Financiero, explica en el capítulo 2 acerca de la integración del sistema financiero nacional en sus artículos 160, 161,

162 y 164 trata sobre la estructura del sistema financiero ya sea el sector financiero nacional, público, privado, popular y solidario. La ley General de Instituciones del Sistema Financiero, incluida por la Superintendencia de Bancos y seguros, en donde todas las instituciones financieras poseen ciertas normativas al momento de dar un crédito, y posee un límite de expedir créditos; así como el artículo 72 que habla sobre los organismos deben tener un cupo de crédito que no pase del 10%.

La ley General de Instituciones del sistema Financiero en el artículo 73 desarrollando el caso de las cooperativas de ahorro y créditos, se determina un cupo de crédito que puede ser solicitado por los integrantes de los consejos de administración de vigilancia y personas naturales, el cupo que se asigna a los solicitantes no debe ser mayor al 10% respecto a los grupos y si este crédito es solicitado de manera independiente no puede ser mayor al 2% del patrimonio obtenido al terminar el ejercicio anual de la empresa

la Superintendencia de Bancos y Seguros en el artículo 76, indica que las personas naturales y jurídicas pueden llegar a convertirse en un solo sujeto cuando son accionistas del 20% y sean influyentes en el sector financiero, y esto haciendo referencia al límite de cupo que se trató en el artículo 73.

CAPITULO III: EVOLUCION DE LAS VARIABLES EXOGENAS

En este capítulo se analizará cómo se ha ido desarrollando la evolución las variables explicativas en los diferentes periodos de tiempo, los cuales se detallan a continuación: (a) inversión extranjera directa, (b) inflación, (c) créditos productivos.

3.1 Evolución de la inversión extranjera directa

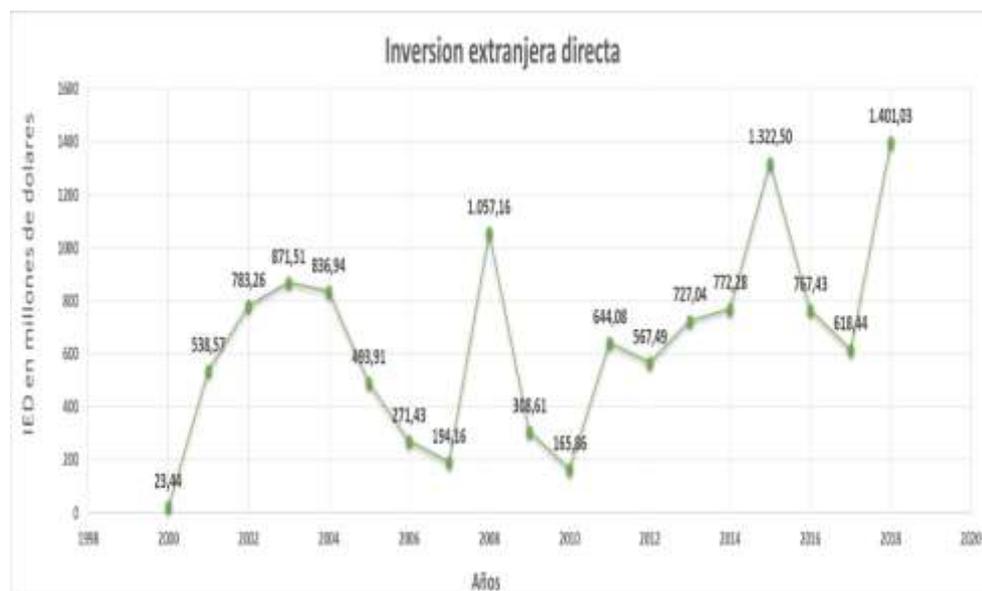


Figura 6. Evolución del flujo de capital extranjero.
Tomado de: BCE, 2018

En el periodo 2000 el Ecuador atravesaba por su peor crisis económica denominado feriado bancario esto sucedió por la alta inestabilidad e inseguridad económica y Política que se acontecía en el país, lo que produjo una disminución en la inversión extranjera directa lo cual fue de -23,4 millones de dólares, este acontecimiento se dio por la desinversión de 58.7 millones de dólares en el sector petrolero y esto produjo que en el Ecuador tenga un flujo negativo en la cuenta de inversión. En el año 2001 el Ecuador ya había adoptado el sistema de dolarización, lo cual fue generando un poco de confianza entre los agentes económicos, y además se redujo la incertidumbre que existía en los empresarios acerca del riesgo cambiario, así como también sobre el nivel de inflación. Sin embargo, en el periodo 2001 la inversión extranjera directa que ingreso al país fue de 538.5 millones de dólares.

En el periodo 2002 se establece como un año positivo para la captación de flujos de capital extranjero en el Ecuador, debido a que el monto que ingresó en ese año fue de 783,2 millones de dólares, según datos del Banco Central,

lo cual se establecieron proyectos en el sector de los recursos naturales que habían empezado en la década anterior, apoyadas por las políticas de apertura financiera y promoción de inversiones, y que habían caído ante la incertidumbre política y económica que ocurrió en el año 2000. Específicamente las inversiones extranjeras se enfocaron en desarrollo y explotación de campos petrolíferos, así como en la construcción del Oleoducto de Crudos Pesados. En el año 2003 el Ecuador captó capitales extranjeros por un monto de 871.5 millones de dólares según las fuentes del Banco Central; en este periodo, el sector que más generó ingresos de inversión extranjera directa fue el sector de transporte, almacenamiento y comunicaciones con un monto de 439.1 millones de dólares. Esto se debe a la entrada de operadoras de telefonía móvil, tales como Otecel y Conecel. Además, con la entrada en operación del oleoducto de crudos pesados que captó flujos de IED, lo cual generó 148.54 millones de dólares. Por último, el sector de industrias manufacturera, con flujos de 78.98 millones de dólares.

En el periodo 2004 en el Ecuador entraron 836,93 millones de dólares según las estadísticas de la CEPAL lo que significa que los montos que ingresaron se debieron a los sectores de industria manufacturera, comercio y transporte, almacenamiento y comunicaciones. Con diferentes montos de capitales extranjeros que fueron de: 114,92; 103,31 y 73,69 millones de dólares. En el año 2005 según datos del Banco Central, así como también de la CEPAL, el Ecuador obtuvo una captación de capital extranjero de 493,41 millones de dólares lo cual significa que presentó una disminución en relación a los flujos de inversión extranjera que se percibió durante el año 2004. Cabe mencionar que este es el segundo año en el que el país registra una baja en la IED.

En el periodo 2006 el ingreso de inversión extranjera directa de acuerdo a la información otorgada por el Banco Central, indicó que los montos que entraron hacia el Ecuador fueron de 271,42 millones de dólares, es decir que por tercer año consecutivo se registra una reducción en la entrada de capital extranjero. Este hecho estuvo marcado por varios hechos de trascendencia política, por una parte, están las reformas a la ley de hidrocarburos, y por otra el problema legal con la empresa estadounidense Occidental. En el periodo 2007, según los datos elaborados por el Banco central, indicó que los flujos

de inversión extranjera que ingresaron al Ecuador fueron de 194.15 millones de dólares, por lo cual represento el cuarto año consecutivo en el que se ha mostrado una reducción en la IED, por lo que se podría acotar que ha tenido una escasa atracción de flujos extranjeros, todo esto se debe a la caducidad del contrato con la petrolera estadounidense Occidental, debido a que la IED que viene al Ecuador, está fuertemente concentrada hacia el sector petrolero, por lo que una reducción en esta actividad, muestra un resultado no favorable para la cuenta de inversión.

En el año 2008 el Ecuador obtuvo uno de los más altos flujos de inversión extranjera directa que haya ingresado al país, ya que anteriormente tuvo cuatro años consecutivos en decrecimiento, es decir se captó un monto de 1,056 millones de dólares registrados por el Banco Central. Como se mencionó anteriormente, en el periodo 2008 representó para el Ecuador uno de los mejores años en cuanto a captación de flujos de inversión extranjera debido a que se destinaron millonarias cantidades a varios sectores económicos y productivos del país. Por lo tanto, los altos ingresos que se percibieron en el 2008, fueron por la renovación de los contratos de concesión con las operadoras Claro y Movistar lo cual mediante una concesión por la que pagaron 480 millones de dólares. Así mismo la telefonía movistar renovó su contrato por 220 millones de dólares. Por otra parte Los flujos de capital extranjera en el periodo 2009, disminuyeron ,es decir que hubo una poca captación de divisas al país lo cual se estableció en 304,87 millones de dólares según datos por el Banco Central del Ecuador, a pesar de este declive la inversión extranjera directa muestra que los sectores que reportaron crecimientos, son la industria manufacturera por un valor de 117,72 millones de dólares, así mismo también el sector de comercio con un valor de 83,4 millones de dólares. Por otro lado, en este periodo se registraron dos inversiones negativas en los sectores de servicios prestados y construcción, los cuales fueron de 25,17 y 13,8 millones de dólares.

En el periodo 2010 lamentablemente el Ecuador tuvo nuevamente un decrecimiento y se convirtió en el año que alcanzó una cifra muy baja con respecto al monto de flujos de capital extranjero que ha recibido el país, lo cual fue de 161,3 millones de dólares, según las cifras mencionadas por la CEPAL. A pesar de que el Ecuador obtuvo el peor año para la captación de

estos flujos de inversión, los sectores que se destacaron fueron: los sectores de industria manufacturera y comercio que registraron flujos de inversión de: 119,07y 93,47 millones de dólares. Además, en el 2010 el gobierno culminó con los contratos con las grandes compañías petroleras que operan en el país, por lo que provocó la salida de la empresa Petrobras y de otras tres empresas de menor tamaño tales como: Canadá Grande (la República de Corea), EDC (los Estados Unidos) y CNPC (China). Por otro lado, en el periodo 2011 se captaron flujos de inversión extranjera con un monto de 640,41 millones de dólares, lo cual se puede añadir que después de dos años de registrar decrecimientos de flujos de inversión tuvo una recuperación en este rubro. Por lo tanto, los sectores que presentaron mayor dinamismo durante este periodo se encuentra el sector de la industria manufacturera que recibió un monto de 121.09 millones de dólares, y el sector del comercio, el cual obtuvo un valor de 77,61 millones de dólares. Para luego volver a recaer en el periodo 2012 en 584,6 millones de dólares, mientras que en el 2013 registra nuevamente un incremento a 725 millones de dólares provenientes de China y Canadá en el sector de minas y petróleos. A pesar de registrar un incremento de 140,4 millones de dólares, a nivel de Latinoamérica, Ecuador se ubica en el último lugar en captar IED.

3.1.1 Evolución de la inversión extranjera directa en los últimos cinco años del Ecuador.

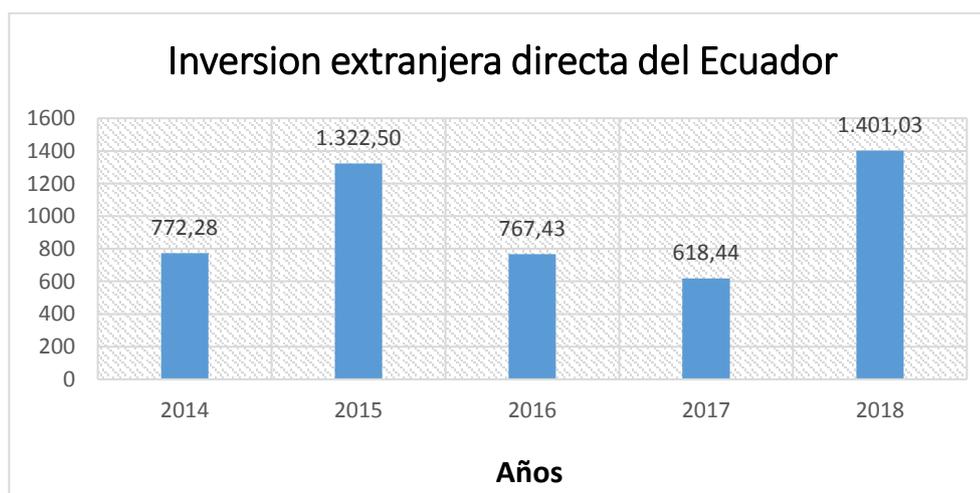


Figura 7. Evolución de la inversión extranjera directo. Periodo 2014 - 2018. Tomado de: BCE, 2018

En el periodo 2014 el Ecuador recibió un monto de inversión extranjera directa lo cual fue de 774 millones de dólares, es decir de esta cantidad 528

millones se concentró en el sector de recursos naturales, básicamente petróleo. El segundo sector fue el de servicios con 18% y manufacturas 14%. Esto se explica por las inversiones en el sector de servicios, básicamente por la renegociación de contratos de las empresas de telecomunicaciones. Por otra parte entre en el año 2015 el país recibió un mayor flujo del IED de \$1,322 millones de dólares lo que representó un incremento bastante bueno en comparación a sus años anteriores, lo cual se generó por firmas de acuerdos en sectores petroleros y de la industria manufactureras con empresas extranjeras; unos de los contratos que se firmó fue con la Empresa Dubái Ports World con el propósito del desarrollo del Puerto de Aguas Profundas Posorja lo cual ayudaría al país en materia portuaria ,otras de las razones por el cual se generó un incremento en año 2015 , también tenemos la Ley de Alianzas Público-Privado la misma que está vigente desde Diciembre del 2015 en la cual se establecen incentivos tributarios como la exoneración del pago del Impuesto a la Renta durante 10 años, del pago de Impuesto a las Salidas de Divisas.

En el año 2016, el Ecuador recibió USD 767 millones en inversión extranjera directa (IED); esto es, USD 578 millones menos que el año pasado. La mayor caída se registró en los sectores manufactureros donde el rubro se redujo en USD 227 millones. Otros sectores que recibieron menos capital extranjero fueron servicios a las empresas, agricultura, petróleo, minas, y comercio. La ampliación de las salvaguardias debía terminar en junio del año pasado, pero se amplió un año más debido al terremoto del 16 de abril. En el periodo 2017 el Ecuador, tuvo un entorno difícil para la activación de la inversión extranjera directa, lo cual tuvo un monto de 618.44 millones de dólares, esto fue debido a los bajos precios de las materias primas y apreciación del dólar americano. Por otra parte, en el periodo 2018 la Inversión Extranjera Directa (IED) en el Ecuador alcanzó los US\$1.401 millones, lo que representa un crecimiento del 126,5% con relación a 2017, según el Banco Central. Por lo tanto, el total de IED recibida en el año 2018, fue de 469,9 millones que corresponden a nuevos capitales, US\$232,1 millones a utilidades reinvertidas y US\$699 millones a préstamos netos de capital de empresas.

3.2. Evolución de la Inflación del Ecuador

Desde muchos años atrás el Ecuador ha venido arrastrando problemas inflacionarios. La última etapa democrática fue la del Ab. Jaime Roldós Aguilera. Dividiremos en 3 fases el proceso de evolución la primera en base a la política aplicada durante el sistema de dolarización implementada en la economía ecuatoriana en el periodo 2000 – 2006, la segunda etapa durante el periodo de la presidencia de Rafael Correa en el periodo 2007 hasta su finalización en el 2017 y una última etapa desde septiembre del 2017 hasta febrero del 2018, donde se presentó una deflación durante el periodo de Lenin moreno.

3.2.1 La inflación en el Ecuador desde 1999 al 2006

Durante el periodo de presidencia de Jamil Mahuad, se presentó en la economía la peor crisis de muchas décadas y el indicador más afectado fue la inflación. A partir del año 1995 se comenzó a incrementar pasando del 52% del 99 al conocido 96.1% en el año 2000 con un gran peligro de entrar a un periodo de hiperinflación, la cual se le dio freno entrando a la dolarización.

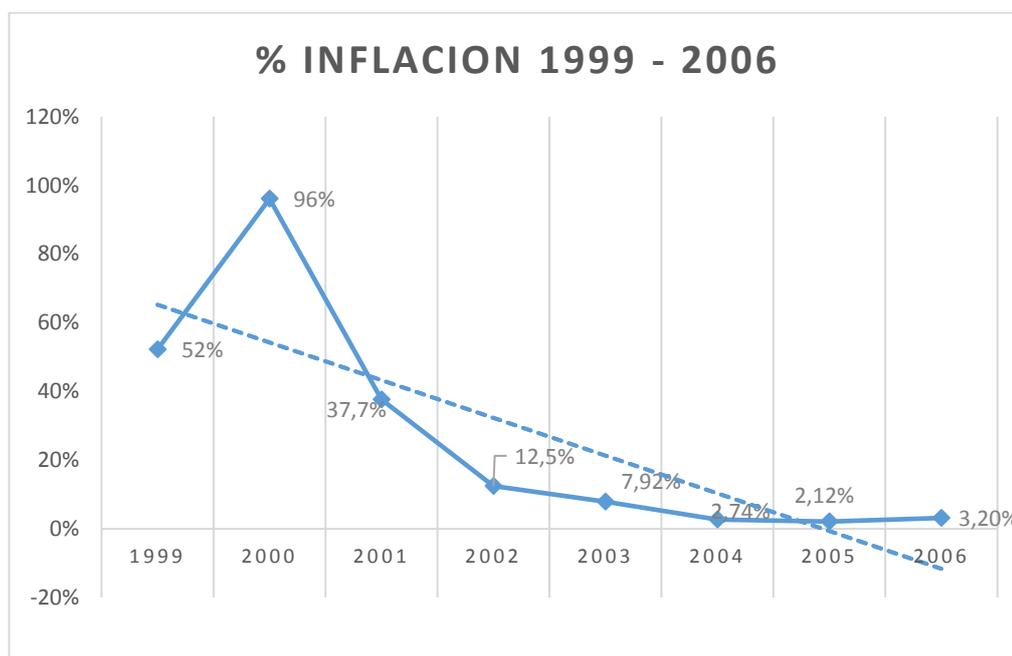


Figura 8. Evolución de la inflación del Ecuador 1999 - 2006.
Adaptado de: BCE, 2018.

El problema inflacionario comenzó a regularse durante todo el año 2000 con la implementación de la dolarización y podemos observarlo en la figura

10, alcanzando durante el primer semestre a los 103,7% para así finalizar el año con una reducción al 96.1%

En una investigación realizada por la Comunidad Andina Naciones (CAN) indico que el proceso inflacionario del año 2000 fue por al ajuste de precios relativos en Ecuador durante el año 1999 por lo tanto genero una rápida devaluación del sucre, a su vez hubo un incremento del impuesto al valor agregado (del 10% al 12%), y además también tuvo un aumento de las tarifas de los servicios públicos, combustibles y gas doméstico. En el 2001 se inicia con una estabilidad económica, convirtiéndose en el primordial factor la disminución en el crecimiento del nivel de precios de los bienes y servicios, lo cual llega a fin de año a una tasa del 37,7 %. Por otra lado en el 2002 el gobierno nacional se vio obligado en adoptar medidas económicas para así poder enfrentar los fenómenos climáticos que fueron la sequía y la alerta de erupción del volcán Tungurahua que afectaron mucho a la elevación de los precios, en el 2002 el índice inflacionario llego 12,5%; para el 2003 sigue la tendencia para la abaja quedo en 7,9% para el año 2004 con una tasa del 2,7 %; por lo tanto estos tres años de dolarización la meta de ubicar una inflación de un dígito se logró, con respecto al indicador ; aunque en el mercado no se daba lo mismo ya que por ejemplo una persona no era capaz de adquirir una camisa, un pantalón u otro producto a igual valor que hace dos o tres años; entonces podía haber una leve variación pero que no influye en la decisión en los individuos de adquirir ropa

En el 2005, los precios de los bienes y servicios se establecieron en un nivel inflacionario del 2,12 %, fue una sorpresa por lo que Ecuador pasaba una crisis económica para este periodo. Este resultado, según la CEPAL, se obtuvo debido a que relacionan a factores estacionales, climáticos y eventos determinados como la devolución de Fondos de reserva a los afiliados del IESS, que colaboro a la aceleración del ritmo de aumento de los precios. De En el 2006 de acuerdo a la Cepal, se presentó un incremento de la inflación debido a que pasaron algunos fenómenos económicos los cuales causaron las razones del aumento. Informe señalo que el aumento de las remuneraciones unificadas que represento el 6,7 % causo un incremento de la demanda agregada; de la misma forma la devolución de los fondos de

reserva y el incremento de los precios de muchos insumos alimenticios, para este año se estableció la inflación en 3,2%.

3.2.2 Inflación anual durante el periodo entre 2007 al 2017

Rafael Correa llegó a la Presidencia del Ecuador en enero del 2007, y este supuso un gran cambio de orientación, como objetivo principal se planteó la recuperación del Estado como eje para un desarrollo más equitativo y armónico. El costo de la vida en Ecuador se ha encarecido a gran ritmo durante el periodo de 2007 al 2017 en relación a los niveles de inflación que había registrado Estados Unidos, país de origen de la moneda usada actualmente en Ecuador el dólar. En el régimen de Rafael Correa la inflación ecuatoriana superó enormemente a la de Estados Unidos alrededor del 30%.

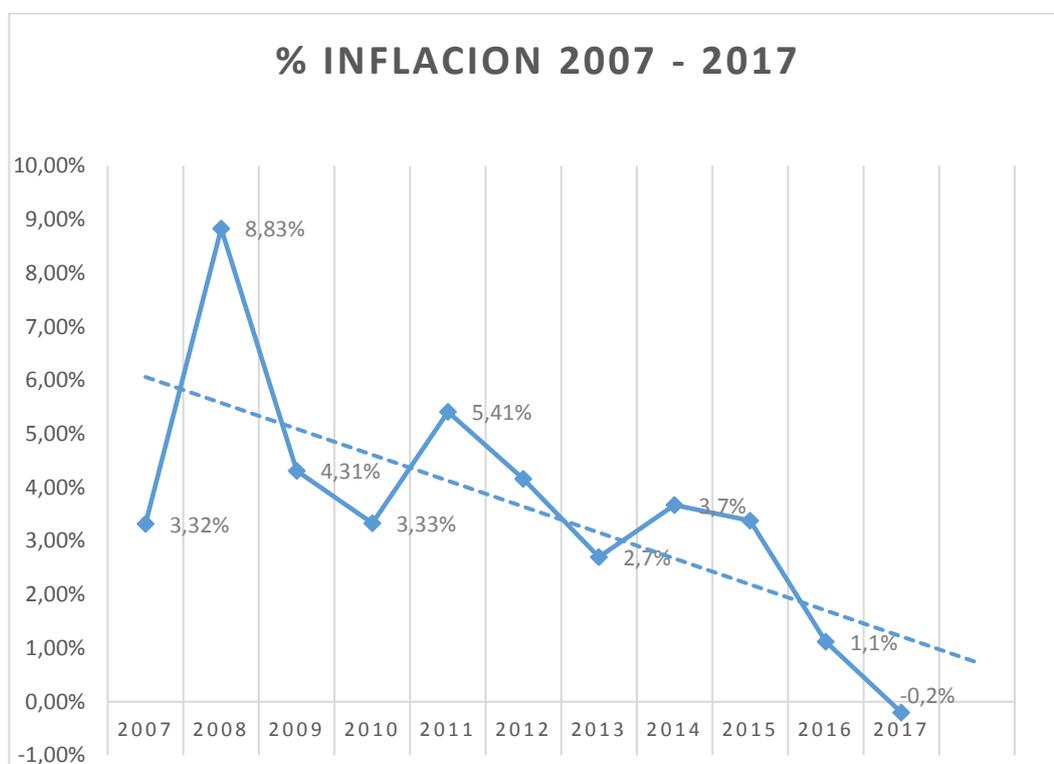


Figura 9. Inflación del Ecuador desde 2007 al 2017.
Adaptado de: BCE, 2018

Siguiendo la data de la Figura 9. El Banco Central, en su Análisis de Indicó, que los factores que influyen a la inflación en el año 2007 constan de: el aumento interno del crédito otorgado por las instituciones financieras, las variaciones del IPC, la conducta de los bienes transables y no transables. El incremento de las importaciones de bienes de consumo e insumos para la producción; el flujo de las remesas de migración, el aumento de los sueldos, en este año se presentó una tasa inflacionaria de 3,32%.

En el periodo 2008 la economía mundial se vio muy afectada porque a que en el mes de septiembre hubo una gran crisis financiera, en primer lugar se dio en Estados Unidos que es una potencia mundial y después se incidió al resto de países, debilitando así, a la economía global hasta los primeros meses del año 2009 aquí aparecieron impactos fuertes en gran cantidad de países, entonces llego a ser denominada la tercera mayor crisis del sistema capitalista por los características que tenía muy mayores a la “Gran depresión” de los años treinta. Por lo tanto, en el Ecuador las condiciones internas se vieron muy deterioradas por el aumento de las materias primas dentro del mercado global, pero sin embargo el aumento de los precios del barril de petróleo que fue de 140 dólares le ayudo al país obtener mayores ingresos y con ello facilitar a solventar el presupuesto y de la misma forma el gasto público que se aumentó significativamente.

En el año 2010, la variación del índice de precio al consumidor se ubicó en 3.33% a diferencia de la alcanzada en el periodo 2009 que llego al 4.31% por lo tanto no presento un aumento, al contrario, se redujo un punto. Los sectores de Alimentos y Bebidas no alcohólicas registraron en enero 2010 la mayor inflación mensual de 1.72%. Las únicas que registraron una deflación fue el rubro de consumo de alojamiento, también agua, gas, electricidad y combustibles.

En el año 2011 es conocido como el mayor año inflacionario desde el 2004, según la INEC culmino con de 5,41%, unas de los factores causantes es el aumento de precio de materias primas que se encontraron en el mercado mundial fue quien causo mayor impacto en los precios, lo que provocó una falta de productos importados de gran necesidad como son el trigo, harina, productos derivados de petroleros, productos agrícolas, insumos industriales. Otra afectación es la inyección de dinero en el mercado interno, por medio del aumento el gasto público el cual afecto de gran forma para que la demanda de bienes y servicios se mantenga alta, otra clara causa es que el precio de las gaseosas se ajustó a un 10% según la INEC. Para el año posterior 2012 cerro en 4.16% según datos de la INEC. Se evidencio que la división de alimentos y bebidas no alcohólicas son los que afectaron en mayor medida a la variación negativa de precios, que evidencio un porcentaje de 60.87%.

La inflación anual de enero 2013 muestra a ciertos productos Alimenticios, de Bebidas Alcohólicas, Educación y Salud como parte de los de mayor aporte a la inflación, situación que se atenuó por el aporte negativo de otros ítems principalmente agrícolas, en este año la inflación anual represento el 2.70%, y fue conocida como la inflación más baja desde hace 8 años, según un reporte del INEC. Para el año 2014 aumento la inflación con respecto al 2013, representando una inflación anual de 3.67%. La ciudad de esmeraldas fue la que contribuyó a este porcentaje siendo la más alta con un 0.60%, y como en algunos se ha mantenido los factores de división de alimentos y bebidas no alcohólicas la mayor causante de la variación de precios con un 27.44%, consiguiente también fue la recreación y cultura con un 19.27%.

En el periodo 2015 el Ecuador cerro con un 3.38% de inflación anual, aquí el mes con más inflación fue abril con un representativo -0.08%, y la ciudad con mayor inflación fue cuenca, no fue un año tan trágico en variación de precios, disminuyo a diferencia del 2014, y en este caso contribuyeron las ciudades de Esmeraldas y Santo domingo ya que fueron las que presentaron menos valores inflacionarios.

El año 2016 siguiendo una tendencia a la baja desde el 2015 resulto un favorable porcentaje del 1,12%, por lo que el país reflejaba buena salud económica, solo fue Manta la ciudad con mayor inflación seguida de Ambato, aquí la canasta básica se ubicó en 700.96. los factores de recreación, alimentos y bebidas no alcohólicas, salud, alojamiento y educación fueron los que aportaron al aumento de precios, pero al contrario de los rubros de bebidas alcohólicas, prendas de vestir y calzado y comunicaciones resultaron favorables.

Para concluir la inflación promedio anual dada en los últimos diez años ha sido superior al 2,5%. Este fenómeno económico ha afectado en gran medida al costo del dinero y lo podemos evidenciar en las condiciones de financiamiento que se encuentra actualmente el país.

3.2.3 Deflación de septiembre de 2017 a febrero de 2018

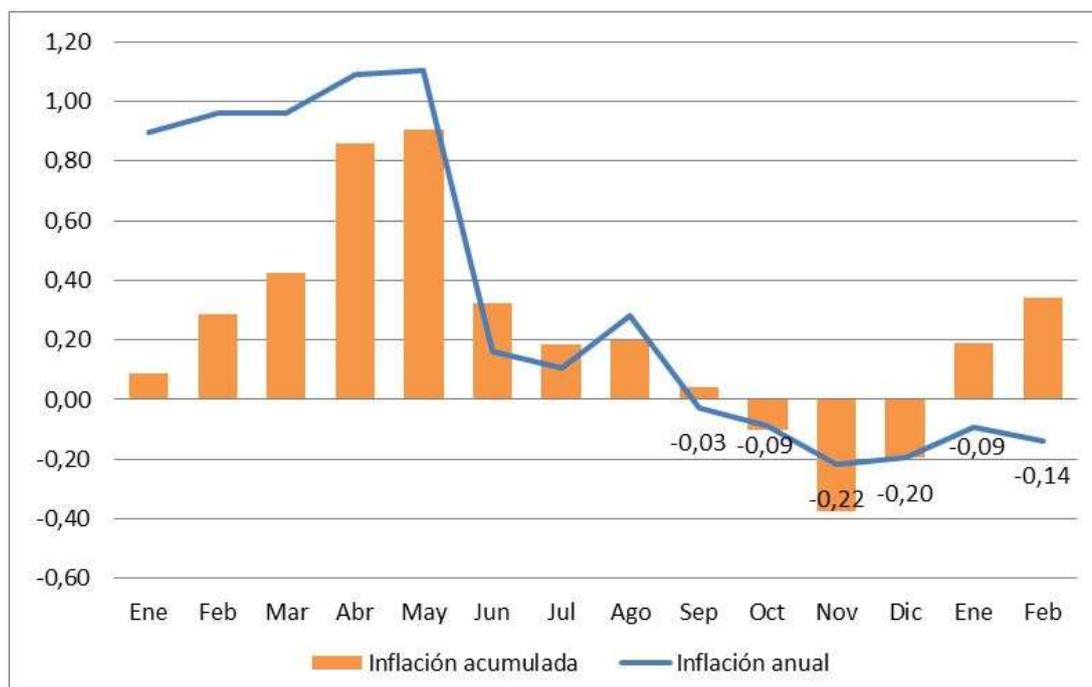


Figura 10. Deflación de septiembre de 2017 a febrero de 2018.
Adaptado de: BCE, 2018

En esta última fase en la Figura 10 podemos observar cómo persisten resultados negativos de la inflación de septiembre de 2017 a febrero de 2018. Según el FMI destaca que una continua y moderada deflación puede darse por preocupación y lo que trae como consecuencia es incertidumbre económica y distorsión de colocación de recursos, las cuales involucran consecuencias en la distribución y conllevan a un crecimiento más bajo. La deflación del año 2017, conocida como la más baja de una década y fue registrada con -0.20% , y en este año hubo un incremento en la deuda consolidada, los productos que menos inflación tuvieron fueron bienes y servicios como los hoteles y salud, aquí el ingreso familiar llegó a un valor de \$700.98, y esta deflación se da por primera vez desde el año 1970. Para el siguiente año 2018 incremento a 0.27% según el INEC, y desde aquí los rubros que presentaron mayor proceso inflacionario fueron transporte, bienes y servicios, salud y bebidas alcohólicas. Pero por contraparte las prendas de vestir, bebidas no alcohólicas, restaurantes, alimentos y hoteles aportaron una variación negativa, la canasta básica familiar alcanzó los \$715,16, mientras que la vital \$499,59, y se determinaron en este año las ciudades de Cuenca, Manta y Loja como las más caras del Ecuador. Podemos resumir en la

explicación de estos cambios en el proceso inflacionario que ha estado presentando el país, que al incrementarse puede influir a causar diversos malestares en los agentes económicos. Se espera que la política de gobierno del actual presidente Lenin Moreno logre obtener mejores resultados en el control inflacionario, teniendo en cuenta según el FMI el Ecuador presenta una acumulación de deudas.

3.3. Evolución de los créditos productivos en el Ecuador

El presente punto trata sobre la evolución de los créditos productivos en el Ecuador durante el periodo del 2000 al 2018, para analizar la banca pública y privada. Para la realización de este análisis se ha utilizado información existente, en el sistema financiero nacional, banco central del Ecuador en la superintendencia de economía popular, y solidaria del Ecuador, por medio de los boletines financieros históricos expuesto del mismo, también del banco central del Ecuador. El cooperativismo y los créditos productivos han sido fundamentales para poder fomentar el desarrollo e implementación adecuada de las finanzas populares y privadas en Ecuador y a nivel mundial, a partir del año 1999 durante la crisis financiera ha tenido un importante rol y crecimiento notable

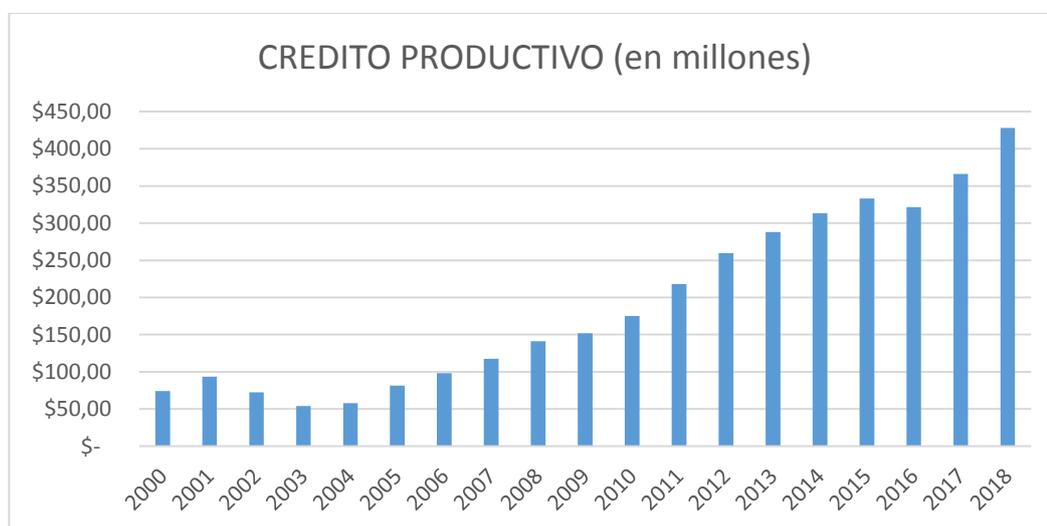


Figura 11. Evolución de los créditos productivos del 2000 al 2018. Adaptado de: BCE, 2019

En resumen, en la Figura 11 el Ecuador dentro de nuestro periodo de análisis ha tenido una tendencia positiva y creciente, excepto a entre el 2002 al 2004 que presentaron una baja significativa. En la actualidad se ha

concentrado en aumentar e incentivar los créditos en el ámbito privado para aumentar las capacidades productivas de las sociedades, dirigido también especialmente para las Pymes, artesanos y jóvenes emprendedores, y se trata de implementar un emprendimiento sólido y la obtención de líneas de crédito que no pidan garantías.

3.3.1 Análisis de la evolución del crédito productivo desde el 2000 al 2018

Los bancos del sector privado presentaron una significativa e importante caída desde principios de 1998. El nivel más bajo de captaciones obtenida fue en enero del 2000, sin embargo, cabe señalar que, a partir de este periodo de tiempo tanto las captaciones y colocaciones se aumentaron, pero el volumen del crédito seguía reduciéndose hasta el 2004 que incremento. En la banca también se desarrollaba un elevado grado de dolarización informal.

A principios de año del 2000 precisamente en el mes de enero, el Ecuador entro a la dolarización total de su economía. El país opto por sacrificar su moneda oficial que era el sucre debido a la gran ola de crisis económica que iba en aumento, lo que represento una depresión única e incomparable en toda su historia económica, no más quedaba decir que el país se encontraba en la quiebra y, también estaba en una situación moratoria de deuda externa

Para el año 2001 existían 21 bancos en estado de operación, dos en estado de regulación los cuales eran Filanbanco y Pacífico, además 12 en saneamiento. Después de un proceso de liquidación, absorción, disolución de algunos bancos, saneamiento y salida de otros, lograron quedar 23 bancos privados en operación

La participación de la banca pública dentro del Sistema Financiero, en el rango del período 2002-2010, ha aumentado por política económica de aumentar tanto los créditos como los depósitos. Pero a pesar de que la banca pública obtuvo un aumento en su participación en el sistema financiero nacional, el privado llega a representar más del 83,6% en el ámbito de la cartera y además 91% en captaciones en el año 2010

Los depósitos en relación con el PIB, en el año 2002 es de 20,28% llegando en el 2010 el 37,73%, lo que contribuye un aumento de 17,45 puntos, en cambio las Colocaciones con respecto al PIB fue en el orden de 16,03%, 55 % y 31%, lo cual implica un aumento de 14,97 puntos. En este mismo rumbo

de análisis, se puede señalar que, en los depósitos del Sistema Financiero Privado con respecto al PIB, el cual fue 19,4% en el 2002 pasó luego a 34,31% ya para el 2010, pero en la Banca Pública pasa de 0.88% en el 2002 a 3,41% para el 2010, entonces, su participación subió. La Cartera del Sistema Financiero Privado con respecto al PIB, que fue de 14,32% en el 2002 alcanzo el 25,9% en el año 2010, mientras que en la Banca Pública en la misma senda pasó de 1,71% a 5,09% en el año 2010.

Los créditos comerciales, de consumo, microcrédito y vivienda son los principales para el desarrollo de actividades productivas, entre 2004 y 2008 los créditos concedidos para la vivienda son los que mayor aumento ha causado luego del microcrédito, incluso pasando de 250 millones de dólares en el año 2003 a 783 millones de dólares ya para el año 2008. En valores generales este crédito se extendió en 533,1 millones de dólares. La variación más relevante paso entre los 2003 y 2004, presentando un incremento de 76,22%, por consiguiente, llegando a 442 millones de dólares en el año 2004. En el siguiente período 2004-2005 la velocidad del crecimiento del total de créditos concedidos disminuyó llegando al 10,57%. Posteriormente, en diciembre del 2006 se pudo asimilar el segundo gran aumento para este tipo de operaciones ajustándose al 35,96%, además, la variación total de los cuatro tipos de operaciones fue una variación del 3,17%. Durante el próximo período la variación del volumen de créditos correspondiente a vivienda presenta un deterioro nuevamente llegando a un aumento apenas del 5,27%. En diciembre del 2008 se notó un aumento en la velocidad de variación de los créditos correspondiente a vivienda llegando al 12,06%, un total de 783 millones de dólares dirigidos para este tipo de crédito. Aquella tendencia de recuperación que presento este último período se puede inferir en gran parte por la disminución que tuvo las tasas de interés referenciales para el sector de vivienda del 12,13% en diciembre del 2007 llegando 10,87% en diciembre del año 2008 según datos del Banco Central del Ecuador, reduciendo de esta forma los costos de los prestatarios e incrementando la demanda de créditos.

La crisis financiera a nivel global en el 2008 ha influido negativamente en gran parte a los países relacionados cercanamente a tipo de economías, tanto monetaria como comercial. Los servicios financieros en esta última década se

dinamizaron, especialmente en el Sistema Financiero Privado, sin olvidar que la Banca de Desarrollo en los últimos años ha tenido una mayor presencia.

Para este periodo de análisis, lo que respecta al sector productivo, los recursos financieros están a la disposición, pero para micro, pequeñas y medianas empresas la historia no es sencilla. En el sector de vivienda, el Banco del Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (Biess) ha obtenido ventaja de terreno frente a los bancos privados, y la banca pública ha encontrado abrir puertas a los sectores más vulnerables en la economía.

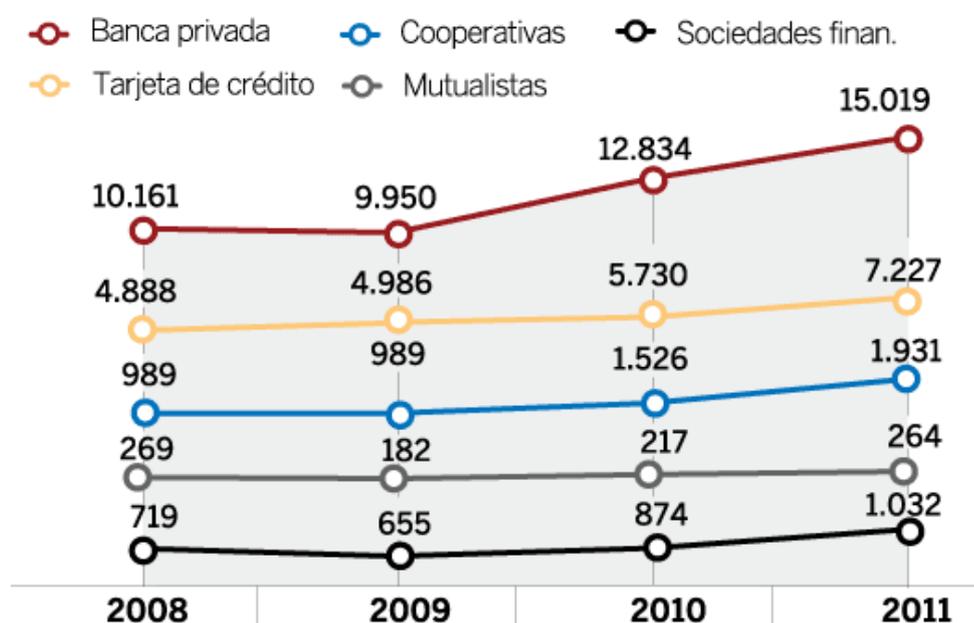


Figura 12. Evolución del sistema financiero de 2008 al 2011.

Adaptado de: BCE, 2019

Como podemos observar en la Figura 12, el sistema financiero tiende a una tendencia positiva especialmente a partir del año 2009. Las tarjetas de crédito y las cooperativas se muestran como las de más rápido de crecimiento en colocación de créditos de consumo; en el año 2011 se registró un aumento de este rubro de 37,7% y 26,1%. Además, la banca privada, sociedades mutualistas financiaron incrementaron un 25,05%, 19,34% y 17,85%, también las tarjetas de crédito, las cuales agrupan a 7 entidades concedieron \$ 7.227 millones, el cual representa un 26,1% más que en el año 2010.

Las tarjetas de crédito se las puede definir como una forma de pago que ayuda a facilitar el consumo. Este segmento creció debido al impulso al alza salarial, lo que ayudo que la sociedad pueda tener mayor poder adquisitivo

para poder demandar artículos duraderos y no duraderos. El Banco Central para el periodo 2011 señala que los \$ 1.931 millones que ofrecieron en préstamos las cooperativas, \$ 1.029 millones fueron dirigidos al consumo, entonces, \$ 282 millones más que en el 2010. Por otro lado, los 26 bancos privados ofrecieron \$ 2.805 millones, \$ 562 millones más que el año 2010.

Un hecho importante a señalar es que durante el periodo de 2009 al 2011 en el destino del crédito, la Asociación de Bancos Privados del Ecuador (ABPE) publicó en su boletín en el 2013 que el crédito al sector productivo fue 54,6%; el de consumo, 31,3%; el microcrédito, 6,7% y el de vivienda, 4%. El crédito productivo y corporativo fue el que más presentó crecimiento y el cual recibió más recursos, según datos del BCE que relacionan diciembre de 2012 y diciembre de 2013. Esta sección obtuvo 41,82% más que el año anterior y sumó \$ 981,5. Los demás sectores, excepto el del factor del consumo, recibieron menos. Además, para consumo se dieron más créditos que para las secciones de crédito productivo empresarial y productivo pymes.



Figura 13. Evolución del sistema financiero privado del 2010 al 2013. Tomado de: BCE, 2019

En la figura 13 tomando como referencia el periodo entre 2010 a 2013. Según datos del Banco Central del Ecuador (BCE), el volumen de crédito incrementó en 2010 31,36%; disminuyó en 2011, 18,45%; en 2012 se redujo aún más en 10,64% y para el año 2013 representó un aumento de 11,48% y sumó \$ 22 773,13 millones.

Los depósitos en el año 2014 registraron una tendencia creciente. Un año más después, al presentar la economía recesión y tener un crecimiento menor, éstos se disminuyeron en -10,59%, como el cuasidinero, tantos aquellos a la vista. En el año 2016 se logró recuperar el nivel de depósitos, logrando superar el valor de año 2014 con \$29.910,1 millones y en el 2017 su monto es \$34.805,3 millones, convirtiéndose en un registro histórico. Una disminución de los depósitos puede ser, entre otras causas, a una liquidez menor en la economía o a una baja en la confianza en la banca. Sin embargo, el sistema financiero es fuerte y no ha presentado síntomas de riesgo; la causa de la disminución de depósitos en el año de 2015 fue la ausencia de liquidez. De tal forma, la mayor liquidez causo que se logre recuperar este rubro en 2016 y en 2017.

Desde 2010 hasta 2014 el crédito al sector privado presento un incremento en 68,8% y se ubicó en \$29.156,6 millones. Además, en 2015 este monto disminuyo en -3,39%. En 2016 y 2017 se recuperó y llego a alcanzar los \$34.805,3 millones, este valor también representa un récord frente a las cifras históricas.

El año 2016 fue un año pleno de cautela en el ámbito económico, lo que condujo a un exceso de liquidez. Si se restan los créditos al sector privado al de los depósitos, se llega a obtener un monto de \$5.047,9 millones. Este fue el mayor monto que se mostró en el sistema, que supero en 41,34% el valor más elevado registrado que fue el del año 2014.

Para el sector privado, el exceso de liquidez fue de una menor demanda de créditos. Además, para las autoridades de ese tiempo siria para fortalecer la normativa para que las entidades financieras tengan que ser forzadas a dar mayores créditos. En el año 2017, al poseer el sistema más liquidez y al mayor desempeño en la economía que los años 2015 y 2016, la demanda de crédito pudo recuperarse y este fue mayor que los depósitos, entonces en el 2017 la liquidez fue de \$3.474,4

Las organizaciones encargadas de las finanzas han tenido un desempeño eficiente. Los bancos en su conjunto alcanzaron utilidades por \$324,58 millones, mientras que las cooperativas, \$76,85 millones, pasando las cifras de 2015 y 2016. El 2017 fue año favorable para el sistema financiero, a pesar

de las expectativas de un crecimiento normal y moderador. De esta forma es que el sector responde a los cambios de la.

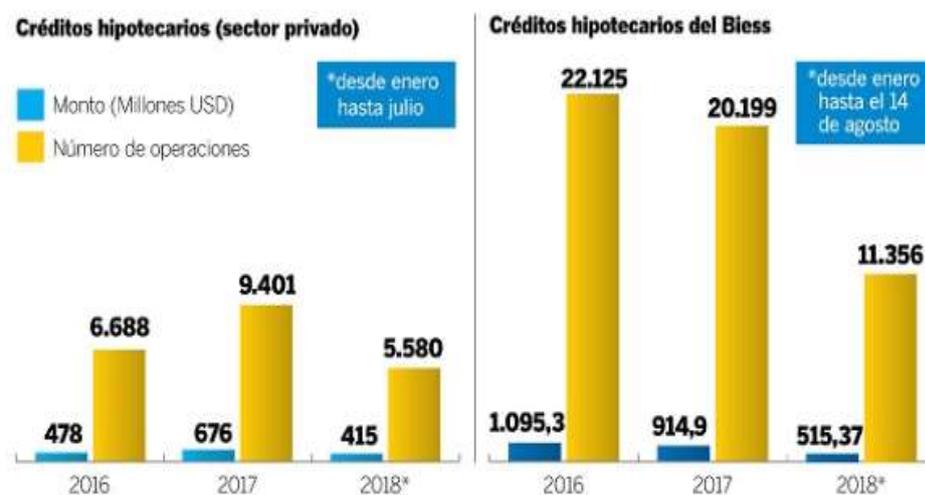


Figura 14. Créditos hipotecarios Biess.
Adaptado de: BCE, 2019

Para este análisis partimos de los datos de los periodos entre 2016 y 2018 mostrados en la Figura 14 donde se presentó un acontecimiento importante. El volumen de créditos hipotecarios que ofrece el Banco del Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (Biess), cual representa la entidad hipotecaria más importante de la nación, se encuentra en disminución desde el 2016, pero los cuales otorga da la banca privada se elevan. El Biess ofreció 22.125 hipotecarios a los ciudadanos afiliados y los que encuentran jubilados en el IESS Enel año 2016, cantidad que se redujo a 20.199 en 2017. En montos logro pasar de \$ 1.095,3 millones a llegar a \$ 914,9 millones, representa un 16,4% menos. El 45% de los que consiguieron recibir estos créditos el año anterior presentaban un rango de edad de 31 y 40 años. Hasta el 14 de agosto del año pasado, la organización consolido 11.356 hipotecarios por \$ 515,37 millones. El volumen de créditos del sector inmobiliario que otorgan las instituciones financieras que conforman parte de la Asociación de Bancos Privados del Ecuador (Asobanca), al contrario, aumento. Estas obtuvieron un total de \$ 676 millones para el 2017, un 29% más de los \$ 478 millones del año anterior y de enero a julio del 2017 otorgaron \$ 415 millones.

Para concluir el Sistema Financiero Ecuatoriano, en el periodo analizado, después de haberse aceptado la dolarización de la economía, ha mejorado

como intermediario entre la captación y colocación de recursos, teniendo una importante participación los bancos privados y la creación de nuevas cooperativas a nivel nacional. Las reformas emitidas a partir del 2007, ha permitido mejorar la eficiencia administrativa y financiera del Sistema Financiero, mejorando la credibilidad del usuario lo que permite una mayor participación de los usuarios de los créditos. De igual manera, la banca de desarrollo, en los últimos años, amplió su cobertura sobre todo en vivienda, la infraestructura y la microempresa

CAPITULO IV: EVOLUCION DE LA VARIABLE ENDOGENA

4.1 Evolución del Desempleo en el Ecuador

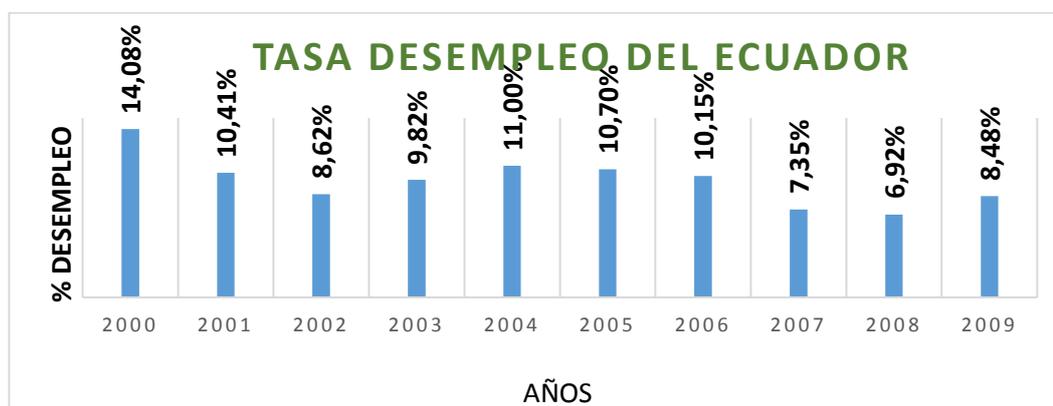


Figura 15. Tasa de desempleo del Ecuador periodo 2000-2009.
Tomado de: INEC, 2009

En la Figura 15 muestra que la tasa desempleo del Ecuador ha estado inmerso de cambios en los diferentes periodos de tiempo y no es de sorprenderse ya que este fenómeno se da en todos los países, aunque en países en vías de desarrollo como Ecuador, este fenómeno tiene mayor grado que en países desarrollados e industrializados. Para los países de América Latina, este fenómeno se diferencia por las políticas que adopta cada país, y por el tamaño de su economía. Sin embargo, hay países, tales como Chile, que es considerada una de las mejores economías de América y la mejor de Latinoamérica, en décadas anteriores registraba tasas preocupantes de desempleo, cuyos factores se deben principalmente a los problemas de corrupción que atravesaban. Otro ejemplo claro, es Venezuela, que al ser una de los más grandes productores de petróleo, hoy en día se viven grandes problemas de desempleo, acompañado con altas tasas de inflación. Por lo tanto, el desempleo del Ecuador ha mostrado ser muy volátil a través del tiempo es decir tiende a crecer y decrecer en los distintos periodos. Partiendo del año 2000 el Ecuador enfrente un fenómeno que ha ayudado al desempleo; conocido como la migración, de acuerdo con los datos presentados por la CEPAL la tasa de desempleo se hubiera mantenido alta de no ser por la migración. Podemos destacar que la emigración al exterior ha sido una de las razones más estables para que el desempleo se estabilice con una tendencia a la baja; debido a que reduce la oferta de trabajo interna y

consecuentemente, el nivel de desempleo es menor, por lo tanto, el desempleo del país se ubicó en 14%. (CEPAL, 2018).

En el año 2001 el esquema de dolarización trajo consigo nuevos riesgos para la economía ecuatoriana y el mercado laboral dado a una mayor vulnerabilidad a los choques externos, en vista de que no se puede apelar a una política cambiaria o monetaria, para defender a la economía interna del país. Por lo tanto, la producción y el empleo directamente afectados ante cualquier choque externo a la economía. Debido a la crisis que se dio en el periodo del 99, se dio el fenómeno de migración lo cual permitió aliviar algunos problemas sociales, entre ellos el desempleo, que descendió del 16% en el 99 al 14% en el año 2000 para nuevamente incrementarse al 11% en el 2001.

La población económicamente activa para el año 2001 se encontró en 7,7%, informo el Banco central, también agrego que el subempleo llego al 30,7%, luego para enero del 2002 el índice de desempleo se situó en 8,4% mientras que el subempleo en 41,1%, más alto que el año 2001 pero a su vez más bajo que el récord alcanzado en el año 2000 que fue del 17%, luego ya para mayo del 2002 se ubicó en 9,2% esta tasa, por debajo del 10,6% del mismo mes del 2001, según datos obtenidos del Banco central, para este mismo año 2002 el subempleo represento el 31,9% por debajo del anterior mes y del anterior año que fue 50,9%, ambos meses representaron los cambios más relevantes. Durante el año 2003 el crecimiento económico reflejo datos negativos en relación al año anterior, la tasa de variación real se situó en 2.7% mientras que el anterior año fue de 3.4%. Pero sin embargo la tasa de desempleo aumento en 1,6%, para posterior cerrar el año con un 9.3%.

En el periodo 2005 la economía del Ecuador no presenta capacidad productiva para poder crear fuentes de trabajo, a consecuencia de que la tasa de subempleo que son los informales se elevó un 5% en relación con el año anterior, fue asegurado por el ministro del trabajo, Galo Chiriboga. Según cifras encontradas del Banco Central del Ecuador, para noviembre del mismo año la tasa de desempleo fue de 9.71%, menos que el periodo del 2004, pero sin embargo el subempleo fue mayor, entonces cabe destacar que el Ecuador debe fijar metas claras en sus políticas para enfrentar este desorden

económico. Para febrero del 2006, ya desocupación se encontró en 10.6% y la subempleo en 46.6%, seguíamos con datos alarmantes, en estos 5 primeros. Según el Informe del Programa de Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD) en el año 2006, el Ecuador era uno de los países de América Latina con mayor índice de desempleo estructural de limitado crecimiento productivo y escasa tecnificación, que hace que las industrias no puedan generar plazas de trabajo a la medida que aumenta la oferta de mano de obra.

El desempleo a diciembre del año 2007 indica una situación optimista en la economía ecuatoriana, debido a que se estaría diciendo que únicamente el 6,1% de la Población Económicamente Activa se ubica como desocupado, es decir que está buscando trabajo y no lo encuentra. Hasta el año 2008, las tasas de desempleo se mantuvieron de alguna manera, estables, pero en el año 2009 éstas se incrementaron, debido a la crisis económica mundial que afectó al sector exportador del país. Entre 2008 y 2009, los índices de desempleo aumentaron.

En junio de 2008, la tasa de desempleo nacional urbano fue de 6,4% .Un año más tarde, en junio de 2009, esos índices fueron, respectivamente, del 8,3%, Como se mencionó anteriormente el alto índice de desempleo en el 2009 fue consecuencia de la crisis económica internacional, la disminución del flujo de recursos a causa de las dificultades del sector externo de la economía y por la reducción de las remesas que envían los ecuatorianos desde el exterior no son alentadoras las perspectivas de reducir el desempleo y subempleo.



Figura 16. Tasa desempleo del Ecuador (2010-2018). Tomado de: INEC, 2018

En la Figura 16, muestra que, en los últimos 9 años, la tasa de desempleo del Ecuador se ha mantenido volátil es decir tiende a crecer y decrecer su tasa de variación en los distintos periodos de tiempo.

En el periodo 2010 la tasa de desempleo se ubicó en 5,0%, siendo 1,8 puntos inferior al año anterior, es decir que gracias a las políticas gubernamentales y la eficacia de sectores como el comercio estas cantidades han decrecido. En el último trimestre del 2010 se crearon más plazas de empleo en el sector del comercio, este dato es significativo, pese a que en el mes de diciembre se multiplica la demanda de empleo. Por su parte las empresas privadas contribuyeron con la producción en el sector textil dando apertura a la creación de plazas de empleo.

Por otro lado, en el 2011 según el INEC el Ecuador cerró el año con una tasa del 4,2% de desempleo, la caída de esta tasa radicaría del crecimiento económico, y el histórico precio del petróleo presentado durante el año, lo que faculto que el Estado promueva el gasto público. El comercio fue la actividad que mayores plazas de empleo genero en el año, entre los meses de octubre a diciembre se crearon 151,000 puestos de trabajo según las cifras registradas por el INEC.

En el periodo 2012 se registró la tasa de desempleo más baja de la historia del país, lo cual fue de 4.1% por lo que representa una reducción en la pobreza y crecimiento del sector no petrolero. Además, en dicho periodo se generaron plazas de empleo que se obtuvieron gracias a las políticas de desarrollo y de producción; el sector del calzado que tuvo un aumento del 200 por ciento en ventas, lo que produce que el Ecuador sea menos dependiente del petróleo. Por otra parte, en el año 2013 no presentó cambios en la tasa de desempleo en relación al año anterior, sin embargo, la cifra de ocupados ha crecido en 2 puntos aproximadamente.

Según la encuesta realizada por el INEC en el 2013 revela que la población económicamente activa (PEA) aumentó en 198,740, estos cambios son evidentes en el área urbana, es decir el número de desempleados incremento a 1,398 personas. En el año 2014, el alza de salarios reales fue de 3,2%, menor a la del periodo anterior. A su vez por mejorar la calidad del trabajo, el gobierno aprobó una Ley Orgánica para la Defensa de los Derechos Laborales que, a partir de septiembre de 2014, estableció que todas las madres que

trabajan y reglamenta las horas laborales y días de descanso de las empleadas domésticas, cuya afiliación al seguro social y cobertura por salario mínimo son obligatorias. Por lo tanto, las mejoras en protección social de los hogares, habría permitido que la tasa de desempleo se redujera de manera sustantiva, Esto se ha dado ya que la existencia de mejores condiciones laborales debería reducir la búsqueda de trabajo.

En el periodo 2015 fue notable el incremento porcentual que alcanzó la tasa de desempleo en relación al año anterior, pérdidas de trabajo que alcanzaron a 60,000 personas sin empleo aproximadamente, según la información del INEC. Además debido a la crisis económica que se dio en el 2015, por la reducción del precio del barril de petróleo, y la apreciación del dólar, la reducción de las importaciones y exportaciones han provocado que este indicador se incrementara, pese a esto el gobierno otorgaría incentivos para que las empresas aumenten su nómina de trabajadores; la doble deducidad fue uno de los anuncios del régimen, entendiéndose como cargar al gasto el costo de la contratación de una persona y la afiliación, también dispuso la exoneración del adelanto del Impuesto a la renta siempre que se comprometan a mantener a los empleados, entre otras cosas, sin embargo en el año 2016, la economía tuvo un decrecimiento, mientras que en el 2017 tuvo una ligera recuperación, de acuerdo a los últimos datos del Banco central.; Por lo tanto, no parece ser eficiente las medidas tomadas por los gobiernos para mejorar las condiciones del mercado laboral en el país (INEC, 2018).

Para el periodo 2017, la tasa nacional de desempleo fue de 4,4% de la población económicamente activa (PEA), este indicador presentó una reducción estadísticamente significativa de 0,6 puntos porcentuales, respecto al mismo periodo del año anterior (5,2%). A nivel urbano la tasa se ubicó en 5,8%, y a nivel rural en 2,1%; las variaciones respecto a diciembre de 2016 no fueron significativas. Al analizar el desempleo, se observa que el desempleo abierto fue mayor al oculto. A diciembre de 2017, el 3,7% de la población económicamente activa (PEA) a nivel nacional estuvo buscando activamente un trabajo; y, el 0,9% estuvo en condiciones de desempleo sin realizar ninguna acción de búsqueda. Además, la tasa de desempleo por ciudades represento entre diciembre 2016 y diciembre 2017, que Guayaquil

es la única ciudad que presentó una variación anual estadísticamente significativa en este indicador y también es la ciudad que registró la menor tasa de desempleo a diciembre 2017.

Por otro lado, la mayor tasa de desempleo se registró en la ciudad de Quito, donde el 9,4% de la población económicamente activa (PEA) estuvo desempleada. En el año 2018, la Tasa Nacional de Desempleo fue de 4,1% de la población económicamente activa (PEA), a nivel urbano la tasa se ubicó en 5,2%, y a nivel rural en 2,0%; las variaciones tanto a nivel nacional, urbano y rural respecto al 2017 no fueron estadísticamente significativas. Al analizar el desempleo, se observa que el desempleo abierto es mayor al oculto. A junio de 2018, el 3,6% de la PEA a nivel nacional estuvo buscando activamente un trabajo; y, el 0,5% estuvo en condiciones de desempleo sin realizar ninguna acción de búsqueda (INEC, 2018).

4.1.1 Evolución del Subempleo en la última década del Ecuador

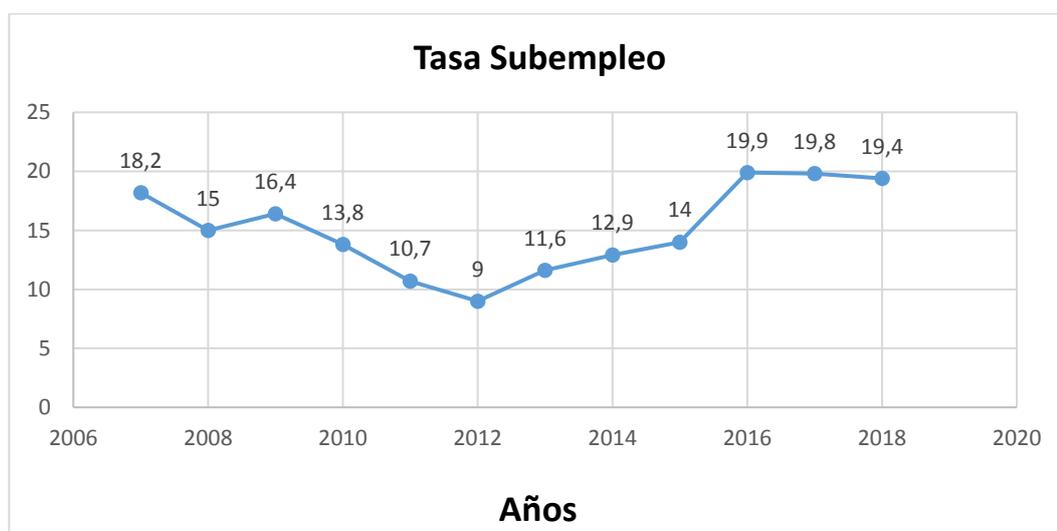


Figura 17. Tasa Subempleo del Ecuador (2007-2018). Tomado de: INEC, 2018

Como podemos observar en la Figura 17. En el Ecuador el subempleo ha ido variando en el tiempo, con respecto a los diferentes periodos que se está analizando en el año 2007 los datos indican que la tasa de subempleo global es del 53,47 por ciento del total de la población económicamente activa (PEA), para el siguiente periodo que es el 2008 el subempleo disminuye a 52,63 por ciento del total de la PEA, para el 2009 hay un nuevo aumento posicionándose el subempleo en 54,82 por ciento es decir que la mitad de la

PEA está subempleada, la cual nos indica que es un dato crítico debido a que el país no tiene la suficiente capacidad para generar empleo y finalmente en el año 2010 se observa que el subempleo disminuye al 50,19 por ciento del total de la PEA .

Como otro dato importante podemos destacar que los valores indican que en el periodo 2007 las mujeres representan 54 por ciento de subempleadas con respecto a la población económicamente activa de las mujeres; mientras del total de la PEA de los hombres el 47,49 por ciento son subempleados. Por otro lado, en el año 2010 los porcentajes no varían mucho con 53,04 por ciento para mujeres subempleadas y 42,90 por ciento hombres subempleados. El subempleo en diciembre del 2013 se ubicó en 52,49%, mientras que en el mismo mes del año anterior se ubicó en 50,90%. La ocupación plena se ubica en 43,15% en diciembre del 2013 frente a un 42,79% en diciembre del 2012. Por su parte la tasa de subempleo tuvo su mayor variación en la ciudad de Ambato, pasó de 37,9% en diciembre del 2012 a 48,5% en diciembre del 2013. En el período de diciembre del 2012 a diciembre del 2013, el subempleo a nivel nacional tiene una variación de 1,59 puntos porcentuales, de 50,90% a 52,49% respectivamente. Por otro lado, la ocupación plena se incrementó en 0,36 puntos porcentuales, de 42,79% a 43,15% respectivamente. En ambos casos la variación es estadísticamente no significativa al 95% de confianza.

Según el INEC informó que en el periodo 2014 los datos del empleo en el país del primer trimestre fueron los siguientes a nivel nacional se ubicó en 4,85%, el subempleo en 54,01% y la ocupación plena en 40,89%. Mientras en el área rural, el desempleo llegó a 3,35%, 74,4% de subempleo y 22,23% de ocupación plena. Por otro lado, a nivel urbano, el desempleo se ubicó en 5,58% en marzo de 2014 frente a 4,61% del mismo mes del año anterior, una variación de 0,96 puntos estadísticamente significativa. El subempleo urbano alcanzó el 44,25% y la ocupación plena urbana 49,81%, mientras en marzo del 2013 las tasas de subempleo y ocupación plena llegaron a 44,78% y 48,66%.

En el periodo 2015, el subempleo a nivel nacional fue del 14%, a nivel urbano llegó al 12,7% y a nivel rural alcanzó el 16,7%. Respecto a diciembre de 2014, se registra un crecimiento estadísticamente significativo solo a nivel nacional, de 1,1%. Por ciudades, la tasa de subempleo es mayor registro fue

Guayaquil (12,4%) y la tasa más baja está en Quito (5,5%). En lo que concierne a la tasa de subempleo por ciudades la cual nos indica que en el periodo 2015, Loja registra la tasa más elevada (13,7%), seguido de Cuenca con 13,6% y mientras que Quito y Guayaquil registran las tasas más bajas, 4,5% y 6,6% respectivamente. Asimismo, se puede apreciar que las ciudades que más han logrado reducir el subempleo en el periodo 2008-2015, son Guayaquil (10,4 puntos porcentuales) y mientras tanto la ciudad que genero un mayor aumento en el subempleo fue Cuenca la cual que registró un 4,4 punto.

En el periodo 2016, el subempleo a nivel nacional presentó tasas de 22% y 18.8% correspondientes a las áreas rurales y urbanas respectivamente. Ambas tasas mostraron un incremento respecto al periodo 2015. Las tasas de subempleo nacional por sexo se ubicaron en 20.4% para los hombres y 19.1% para las mujeres. Ambos porcentajes han presentado incrementos respecto al año anterior. Entre el periodo 2017 y el año 2016, la tasa de subempleo no presentó variaciones estadísticamente significativas a nivel nacional. A septiembre 2017, a nivel nacional la tasa de subempleo fue de 20,5%, 19,3% en el área urbana y 23,0% en el área rural la mayor tasa de subempleo se registró en Guayaquil (24,1%), seguida de Machala (22,2%). En el último año precisamente fue solo en estas ciudades donde se registraron incrementos estadísticamente significativos en la tasa de subempleo, de 4,2 % y 5,7 %, respectivamente.

En el periodo 2018 A nivel nacional, la tasa de subempleo fue de 16,5%, en el área urbana 16,3% y en el área rural 16,8%. La tasa de subempleo por ciudades auto representadas en año 2018 indico que solamente Machala y Ambato mostraron variaciones anuales estadísticamente significativas en la tasa de subempleo. De este modo, Machala registró una reducción de 4,2 p.p. y Ambato una reducción de 3,7 p.p. Se observa también que Guayaquil registró la mayor tasa de subempleo (18,9%) y Cuenca la menor (8,6%).

4.2 Evolución del desempleo de Perú

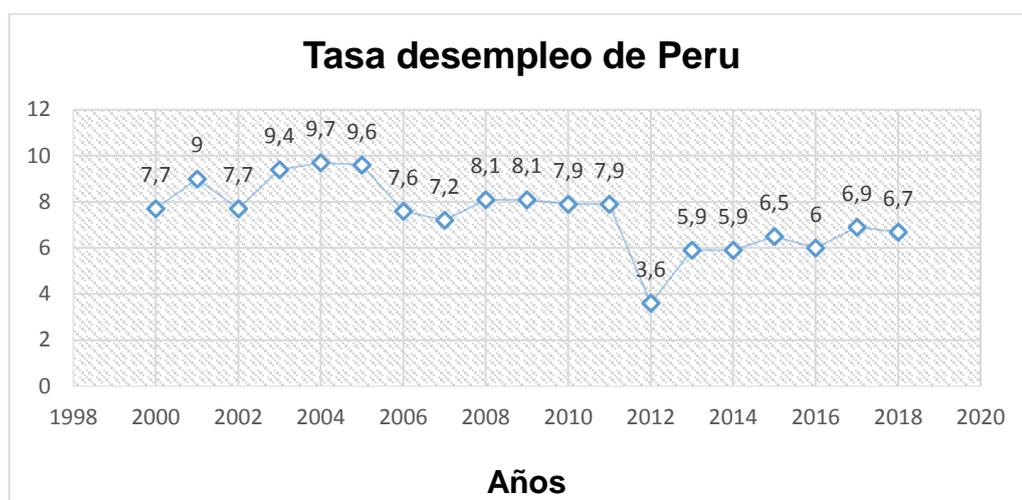


Figura 18. Evolución del Desempleo de Perú (2000-2018).

Adaptado de: Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI, 2018)

En la Figura 18 podemos observar que el producto del impacto negativo de la crisis sobre la economía peruana y de las medidas para contrarrestarla como la implementación del Plan de Estímulo Económico y la generación del programa de reinserción laboral, lo cual generó que la tasa de desempleo urbana en los años (2007 -2010) se ha mantenido, en promedio, alrededor del 8,4% (menor a lo registrado en años anteriores), lo que demuestra la relativa estabilidad de este indicador. Durante este periodo y en función a datos del MTPE, la mayor cantidad de empleo se concentró, con mayor importancia, en la microempresa, trabajadores independientes, y en menor medida en la pequeña y gran empresa. Por otro parte en el gráfico muestra las variaciones tanto al alza como a la baja, sufriendo oscilaciones entre 9.7% que fue el máximo alcanzado en 2004 y 5.6% que supuso el mínimo, registrado en el año 2012.

Entre las causas que afectan a la evolución de la tasa de desempleo en el Perú encontramos las siguientes: (a) Descenso del crecimiento económico debido a una disminución de la demanda de la inversión y la productividad o un aumento de la inflación. (b) Fluctuaciones de la demanda de mano de obra que depende de la época del año. (c) Cambios en la estructura de la economía que impiden el ajuste de la oferta de empleo.

A su vez, el desempleo presenta un incremento importante durante el 2015, tanto en hombres como en mujeres. La pérdida de dinamismo de algunas actividades económicas intensivas en mano de obra como la construcción, o

los efectos de la liberalización comercial, el impacto de las importaciones sobre la manufactura y la industria local han incidido notablemente en la disponibilidad de empleo.

El incremento del desempleo se da tanto en hombres como en mujeres. Se confirma también una tendencia registrada en años anteriores: el desempleo afecta mayoritariamente a jóvenes, alcanzando el 2015 una tasa de 11.2% para el grupo de edad de 15 a 24 años. Sin embargo, si se analiza el segmento de edad de 15 a 29 años, la tasa de desempleo se reduce a 7%. Los jóvenes de 15 a 24 años que forman parte de la fuerza laboral son el grupo social más precario y vulnerable a la desaceleración económica y la poca diversificación productiva. Además, recordemos que los datos más frecuentes del mercado laboral peruano provienen de una encuesta que cubre Lima Metropolitana, no de la totalidad del territorio nacional.

En este ámbito geográfico, la Tasa de Participación es del 68,3% en el último reporte disponible (trimestre Abril-Mayo-Junio 2016). La PEA de Lima Metropolitana llega a 5 millones 100 mil personas. Dentro de la PEA, el 93% está ocupado (alrededor de 4,7 millones) y 7% está desempleado (alrededor de 356 mil personas). En el primer gráfico se puede observar cómo el mercado laboral sufrió inestabilidad desde mediados del 2014 hasta inicios del 2016, sin embargo, no ha abandonado su tendencia y, según el último reporte, parece volver a estabilizarse a mediados del 2016. Por otro lado, la población ocupada superó el 3% a inicios del año, pero ahora se encuentra nuevamente en niveles del 2%. En cuanto a la composición de los Ocupados, el Empleo Adecuado se encuentra creciendo en 2,9% (con respecto al mismo trimestre del año anterior) y el Subempleo también se encuentra subiendo en 1,5%. Dentro del Subempleo, se puede analizar el Subempleo por horas y por ingreso. En el primer caso el subempleo disminuyó en 5,5% mientras que el Subempleo por Ingreso subió en 4,7%. Las tasas de subempleo en Lima Metropolitana llegan a 33%: 9,5% del Subempleo por horas y 23% del Subempleo por ingresos.

Además, La tasa de desocupación para la región en el periodo 2017 fue de 8,1% y se espera que este año termine en 7,8%: una baja luego de tres años al alza. Para el Perú, la tasa subió levemente de 11% a 11,1% entre el 2017 y el 2018. Finalmente, la OIT pidió tomar atención a la brecha salarial en toda

la región, ya que los salarios de los hombres aún son mayores a los de las mujeres en un 20%. Sin embargo, el Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI) informó que la tasa de desempleo del 2018 en Lima Metropolitana se ubicó en 6.5% con 341,700 personas que buscan un empleo activamente. Ésta fue la tasa más baja entre similares trimestres móviles de los últimos tres años. Del mismo modo, la tasa de empleo ocupado volvió a crecer y se expandió 1.7% interanual entre diciembre y enero, con un total de 81,400 trabajadores.

El empleo adecuado creció 0.2%, con 4,700 trabajadores más; mientras que el subempleo creció 4.3%, con 76,700 trabajadores más. Este último aumentó principalmente por el subempleo por horas, que creció 14% con un total de 86 mil personas; mientras que el subempleo por ingresos disminuyó en 0.8% con 9,200 personas. En cuanto al empleo adecuado, éste se vio impulsado por el sector construcción que se incrementó en 11.2% y el sector comercio que creció en 5.3%. Mientras que el sector manufactura se mantuvo en los mismos niveles, y el sector servicios disminuyó en 0.3%. Del mismo modo, el grupo de edad donde creció el empleo adecuado fue en la población adulta de 45 años a más.

4.2.1 El subempleo en Perú

El subempleo en Perú, es un gran problema económico del que pocos prestan atención, existen de dos tipos, el invisible y el visible. El visible son aquellos individuos que están menos de 35 horas laborando, pero ellos desean trabajar más tiempo, en cambio los invisibles confirman aquellas personas que laboran 40 o muchas más horas y que aun así perciben por debajo del salario mínimo. La informalidad se le conoce como un trabajo que se encuentra al margen de la ley, por lo tanto, no hay estabilidad ni seguridad social.

El empleo Adecuado se define como la relación porcentual de un número de individuos en un periodo determinado, en relación a la población en edad de trabajar. Se ha considerado una gran participación de tal variable en la economía, llegando a presentar una tendencia hacia arriba y la cual se considera que creció muy encima a la tasa de crecimiento de la PEA ocupada. Por otra parte, Perú ha mantenido en los últimos años la tasa total de desempleo baja debido a estos factores.

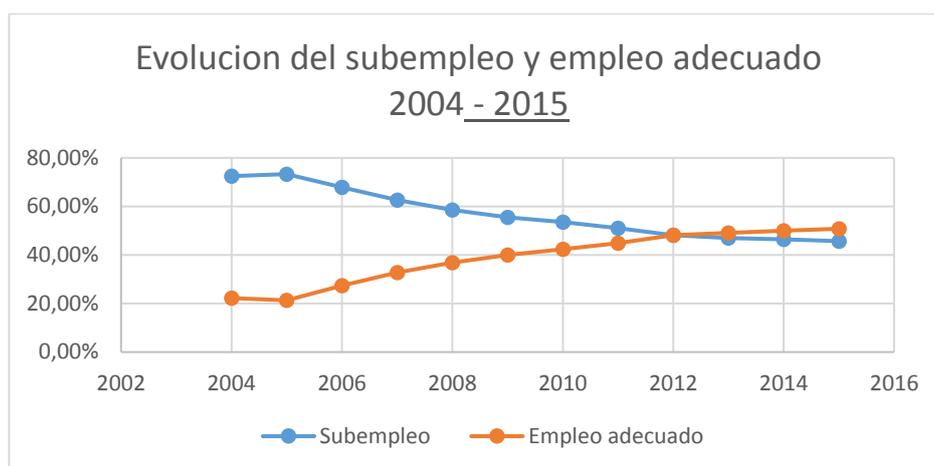


Figura 19. Evolución del subempleo y empleo adecuado de Perú (2000-2018). Adaptado de: INEI, 2018

En la Figura 19 tomamos como referencia el periodo extendido entre 2004 al 2015, donde podemos asimilar que la tasa de subempleo ha bajado considerablemente desde el año 2005 y manteniéndose en la baja a través de los años llegando para el 2015 a un 45,7%. El empleo adecuado ha influido en gran parte reducir el subempleo al considerar la población edad a trabajar, a pesar de que en Perú no se ha prestado mucha observación a este campo se ha mantenido no tan conflictivo, evidenciando que el informalismo en el país peruano está siendo controlado con otras medidas externas.

El INEI en su último informe indicó que enero a diciembre de 2017, alrededor de 8 millones de personas se encuentran con empleo informal. Este valor representa un aumento del 5,7% con respecto al 2016, y este cerró a finales de año con 4,2 millones, por otra parte, en año móvil de julio 2017 a junio de 2018 aumentó el subempleo en 7'359.900 personas las cuales enfrentan esta situación. El problema económico de subempleo está relacionado a la falta de innovación y productividad en la economía, porque las empresas son micro y pequeñas poseen poco capital físico por lo que tienden a tener poca productividad y contratan personal por menos sueldo y horas de trabajo.

4.3 Evolución del desempleo en Colombia.

La economía colombiana en la actualidad la podemos definir como de ingresos medios y altos. Se destaca en la última década como importante exportador y un país atractivo por parte de la inversión extranjera, por lo que es un país de gran participación económica a nivel de Latinoamérica y el mundo. Por lo tanto, es importante incluirlo, al ser un país dentro de la región latinoamericana para poder analizar también el desarrollo de los cambios evolutivos de la tasa de desempleo a través del tiempo.

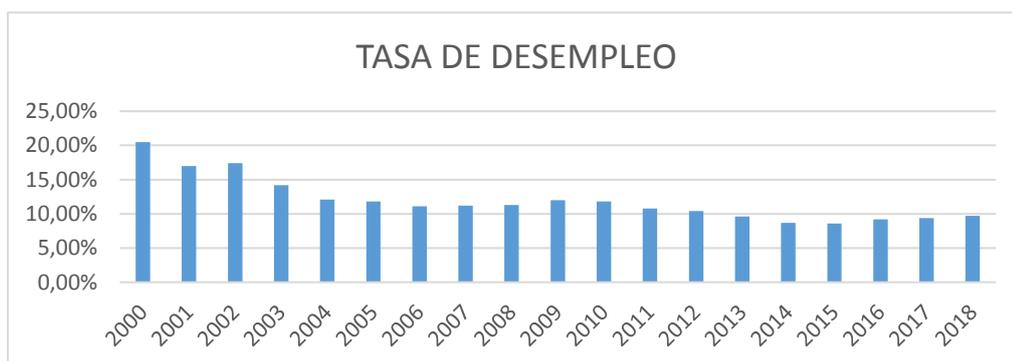


Figura 20. Evolución del Desempleo de Colombia (2000-2018).

Adaptado de: Departamento Administrativo Nacional de Estadística (Dane, 2018)

En la Figura 20 podemos observar visualmente el desarrollo de la tasa de desempleo desde el 2000 al 2018. En términos de desempleo al terminar el año 2000 se evidencian cifras no muy alentadoras. Y estas siguieron en aumento, cerca de los 20,50%. Según el Departamento Administrativo Nacional de Estadística (Dane), tomando en cuenta a las siete ciudades principales y sus áreas metropolitanas existen más de 1.522.000 personas desempleadas, y aún no se alcanza a ver un panorama más claro que indique que va a mejorar la situación. Para llegar a solucionar estos problemas en este año era necesario establecer políticas claras respecto a contratos laborales, esto implica que las empresas estén de acuerdo a las nuevas condiciones de empleo.

El verdadero drama laboral lo pasaron los jefes de un hogar, las cuales sostienen el mismo, los alimentos, la educación y calidad de vida. Luego para el año 2001 al 2003 el panorama resultó favorable se tomaron más en cuenta las políticas y al sostenimiento de la familia, esto provocó que el mercado laboral se esté moviendo. Por un lado, ya para el 2003 el desempleo nacional se redujo en comparación con el 2002 llegando así al 14,20%, así mismo la

tasa de subempleo en el 2003 tomando en cuenta las ciudades principales llego a 30.8% que representa una reducción de 0,1% con relación al año anterior

Para el año 2004 llego la tasa de desocupación a 12,1% entre diciembre de 2003 y 2004. La ocupación cayó 2,4 puntos, por lo tanto, el gobierno indico que parte de debe a la reducción de la presión sobre el mercado de trabajo y gracias a la política educativa. Ahora bien, durante los años 2005 al 2007 se presentó una tendencia a la baja del 11,80% del 2005 al 11,20% del 2007, pero esta no reacciono en gran medida, al gran crecimiento económico que pasaba el país. Entre septiembre del 2007 al septiembre de 2008, el empleo presenta una reacción a la baja ante un proceso de desaceleración. El crecimiento del PIB obtuvo una baja de 3,8%, que se pudo asimilar en un aumento de 0,85 puntos en la tasa de desempleo. De esta forma, entre todos los países de la región que pasaron disminuciones en el ritmo de crecimiento económico en el último año, Colombia presento en gran medida mayor deterioro en ocupación laboral.

Según Dane evidencio que en diciembre de 2008 llego la tasa a 11,30%, la producción industrial obtuvo una baja anual de 9,2%, y este frente a un aumento de 8,7% comparando con el mismo periodo presentado en el 2007. Encuestas realizadas por Dane, ya para enero habían 17 millones de personas ocupadas, 2,8 millones desempleadas, 7,5 millones subempleadas y 14 millones en calidad de inactivas. Durante este tiempo, la Tasa Global de Participación del país represento un 0,98 punto porcentual, ya por encima del mismo periodo un año anterior y esto da a notar un aumento de la presión de la población en edad de poder trabajar.

Durante el año 2009, al analizar la tasa de desocupación fue de 12% en términos promedios anuales no existe una variación relevante relacionándolo con el mismo periodo del 2008. Es importante tomar en cuenta que ya para el 2009 el número de personas desempleadas presento un aumento por encima del promedio de los últimos cinco años: la tasa de promedio anual fue de 4%, en cambio en enero del 2008 se deterioró a una tasa promedio anual de 6,5% y durante esos cinco años bajo a una tasa promedio anual de 3,4%. Teniendo en consideración el ritmo de crecimiento de la PEA y que los indicadores económicos adelantados nos mostraron que seguiría el proceso desfavorable

de desaceleración el que va del 2009, esto genero muchas dudas y preocupaciones en la actividad dirigida al comercio e industria para ese tiempo.

La tasa de desempleo en Colombia para el 2010 mostro un 11,8%, gracias el mejoramiento de la industria en elementos como la producción y ventas, ayudo a presentar un freno por lo que es posible que siga bajando. Para el 2011 el país colombiano represento 2,4 millones de personas desempleadas, en el mes de diciembre culmino con una tasa de desempleo de 10,8%, entonces se concluye que para este año también sigue siendo Colombia una de las tasas más altas de la región

En el año 2013 la tasa de desempleo en Colombia es de 9,6% según un informe de mercado laboral realizado por Dane, y se relaciona a la presidencia de ese entonces de Juan Manuel Santos, el cual también menciona que es una de las cifras más baja en los últimos 12 años. La tasa de desempleo es más baja que la del 2012 cuando esta fue de 10,4%, para estos periodos todavía existían más de dos millones de personas que estaban em búsqueda de empleo, pero estos no lo encontraban, por lo tanto, esta tasa a pesar de que es más baja que años anteriores, aún sigue siendo alta

El desempleo para el año 2014 fue de 8,70% de acuerdo con lo mencionado con el director de Dane, aquí también hubo reducción de 0,9 puntos porcentuales con el año anterior, entonces se conoció como una tendencia a la baja, gracias a las efectivas políticas de estabilización laboral. En el siguiente año la tasa de desempleo es de 8,6%, el Dane informo que en el 2015 la tasa de participación resuelto ser de 64, % y la de ocupación fue de 59%

La tasa de desempleo en el año 2016 después de seis años seguidos de haber bajado, esta volvió a subir. Para este año se menciona que para cada lugar de trabajo implementado por el sector privado para empleados u obreros se implementaron dos empleos por cuenta propia. A lo que en el año cerro con 118.000 empleados y obreros particulares, mucho más que en el año 2015.

En el último año de nuestro análisis la tasa de desempleo empezó con dos dígitos, en 11,8%, por lo tanto, aumento 0,03% en relación a la de enero del 2017, mientras que la tasa de participación en el mismo mes fue de 63,2% y

la de ocupación se ubicó en 55,8%. Pero respecto al comienzo del año 2018 y al cerrar hubo una gran diferencia, ya que logro culminar con 9,7%, este fue ligeramente mayor al del año anterior que fue del 9,4%. Estos porcentajes muestran que en términos totales al cerrar el año existe 22,9 millones de personas ocupadas, más de 304.000 que el 2017. Pero, sin embargo, el Dane menciona que hay 333.000 más desempleados que el 2017, y así sumando en total 2,4 millones.

4.3.1 Análisis de la tasa de subempleo objetivo y subjetivo

El subempleo colombiano es un indicador de gran importancia por la dinámica que presenta dentro del mercado laboral. Este indicador se asocia con el informalismo, al empleo y al uso de mano de obras, la cual se ha mantenida alta en la década del 2000 por lo general no presenta grandes cambios, ha presentado una tendencia estable. Lamentablemente el tema de subempleo no es un tema que se ha realizado en profundidad en el país, por lo que no existe una agenda rica en investigación de este indicador.

El subempleo conocido también como condiciones de empleo no adecuado, se analizará a través de una división entre subempleo subjetivo y objetivo. El subjetivo es al deseo del trabajador a mejorar sus ingresos, a las horas y tener una labor que esté de acuerdo a sus capacidades, mientras que el objetivo, mientras que el objetivo son los que poseen el deseo, y además hacen una gestión para materializar su aspiración propia y están dispuestos a hacer un cambio. Estas dos divisiones de subempleo serán ilustradas en la siguiente gráfica:



Figura 21. Evolución del subempleo subjetivo y objetivo de Colombia (2000-2018).

Adaptado de: Dane, 2018

Desde el 2000 hasta nuestro periodo de análisis el subempleo en el país colombiano toma una evolución cada vez más alta tanto en ciudades como en el campo. En el 2007 el subempleo subjetivo supero cifras históricas 38,40%, mientras que el 2003 el mismo presento su porcentaje más bajo de 29,50%, disminuyendo en una medida considerable desde el 2000 donde se mantuvo alta y fue de 34,90%. Mientras que el subempleo objetivo, el año más representativo fue el 2011 llegando a 16,80%, podemos concluir que en gran medida el subempleo subjetivo el porcentaje es muy alto y esta conforma los trabajadores que esta insatisfechos con su trabajo, pero no hacen nada para cambiar esta situación, lo podemos definir también como una población ociosa (Dane, 2018).

En la figura podemos observar la dinámica de ambas variables, que a pesar que presentan relación sus tendencias divergen por periodos. Tomaremos como ejemplo, entre el 2007 al 2009 donde el subempleo subjetivo disminuyo, al contrario del objetivo donde comenzó a incrementarse, pero por lo general ambos presentaron durante todo el periodo una tendencia estable no presento grandes cambios. Podemos asumir que no se ha influido en hacer grandes cambios en este sector, porque se ha mantenido a raya.

Lo analizado anteriormente podría considerarse como un reflejo de la condición subjetiva del subempleo. Para poder entenderlo mejor, Partiendo de una recesión económica, los empleados considerarían que su trabajo no es precisamente de mala calidad en relación a los trabajos disponible. Lo que conllevaría a una reducción del subempleo subjetivo en estos periodos. De la misma manera, cuando estamos inmersos dentro de una fase expansiva del ciclo económico, la parte de trabajadores ocupados pueden sentir mejoras en la economía y pueden considerar que el mismo empleo es de menos calidad con respecto a los disponibles y esto puede ser una de las afectaciones para el incremento posterior del subempleo subjetivo entre el año 2009 y 2010.

Se puede considerar que el subempleo objetivo es una mejor calidad del empleo y del uso de mano de obra óptima. Porque de hecho esta medida presenta un aumento entre los años 2008 y 2010, periodos los cuales parece que empeoro de gran forma la calidad de empleos y de esta forma contribuyo a incrementar la informalidad

Entre los años 2009, 2010, 2011 y 2012, el subempleo subjetivo no cambió en gran magnitud se mantuvieron entre los 31%, Pero la parte del subempleo objetivo en el mismo intervalo de periodos desde el 2009 fue de 9,4%, presentando una tendencia hacia arriba de 16,80% en el 2011, y reduciéndose al 2012 a 13,80%, podemos evidenciar que la parte de los trabajadores insatisfechos pero que si cambian su ocupación presenta oscilaciones constantes de altos y bajos. Para los últimos 5 años la tendencia sigue en valores parecidos a los años anteriores ya para el año 2017 y el 2018 tomando como referencia la parte subempleada objetiva llego de 34,10% al 34,9%, entonces este problema no se ha regulado por el gobierno, ni tomado en gran medida en cuenta por las políticas implementadas, para la solución de esta parte de la población especialmente informal no profesional, donde son empleos pocos renumerados y de baja calidad (Dane, 2018).

CAPITULO V: ANALISIS DE LOS RESULTADOS

5.1 Resultados

En este capítulo se analiza los resultados obtenidos en base a las hipótesis Planteadas en nuestro trabajo de investigación. Cabe mencionar que tanto para la variable endógena como para las variables explicativas del presente estudio se trabajó con datos del período de tiempo 2000 al 2018.

El presente capítulo tiene la siguiente estructura: (a) estadística descriptiva; (b) análisis de regresión simple; (c) análisis de regresión multivariada; (d) ajuste de los modelos; (e) análisis de la tabla Anova; (f) prueba global; y (g) pruebas individuales.

5.1.1 Estadística descriptiva

Esta estructura permitirá comprender con mayor exactitud como la inversión extranjera directa influye de manera positiva en el desempleo del Ecuador. Por consiguiente, los datos analizados contribuirán de manera significativa al desarrollo del modelo propuesto. Así mismo, las variables tanto endógenas como exógenas están respaldados con la teoría económica desarrollada en el marco teórico del presente estudio. Dicho marco teórico demostró que las variables exógenas o independientes inciden en el desempleo de un país. Por lo tanto, las variables implementadas en el presente análisis son las siguientes:

Variable endógena o dependiente:

Tasa Desempleo

Variables exógenas o explicativas:

Inversión extranjera directa (millones de dólares)

Tasa de inflación

Crédito productivo (millones de dólares)

Tabla 10.

Tasa desempleo (porcentaje)

<i>Tasa Desempleo %</i>	
Media	7,851315789
Error típico	0,30450128
Mediana	7,35
Moda	5,6
Desviación estándar	2,654580616
Varianza de la muestra	7,046798246
Curtosis	0,427918434
Coefficiente de asimetría	0,820828376
Rango	12,1
Mínimo	4,5
Máximo	16,6
Suma	596,7
Cuenta	76

Nota. Estadística descriptiva de la tasa desempleo del Ecuador medido en porcentaje. Tomado de: CEPAL.

La Tabla 10 presenta la estadística descriptiva con respecto a la tasa desempleo del Ecuador. Podemos observar que la media de la tasa de desempleo en el período analizado ha sido de 7.85 por ciento aproximadamente, lo cual indica una tasa desocupación alta para el país. La desviación estándar es muy amplia debido a la dispersión que existe en el período analizado, ya que el valor máximo del desempleo se dio en primer trimestre del año 2000, lo cual reporto un valor de 16.6 por ciento aproximadamente y el valor mínimo fue de 4.5 por ciento en el cuarto trimestre del año 2014, dejando un rango de 12.1 por ciento; lo cual es un poco amplio para un período de tiempo tan corto como el que se está analizando en el presente estudio.

Se puede analizar que la varianza es muy amplia debido a la dispersión de la variable endógena mencionada anteriormente. Por otro lado, la curtosis es de 0.42 aproximadamente, denotando que la curva generada es un poco

achatada debido a la dispersión de los datos. Finalmente, el coeficiente de asimetría es positivo e indica que los datos están ligeramente sesgados a la derecha de la media.

Tabla 11.

Inversión extranjera directa (millones de dólares)

Inversión Extranjera Directa (Millones de Dólares)

Media	164,6198684
Error típico	17,76485999
Mediana	171,9
Moda	#N/A
Desviación estándar	154,8704589
Varianza de la muestra	23984,85904
Curtosis	4,103820747
Coeficiente de asimetría	0,55244347
Rango	1069,23
Mínimo	-286,04
Máximo	783,19
Suma	12511,11
Cuenta	76

Nota. Estadística descriptiva de la IED del Ecuador medido en millones de dólares. Tomado de: BCE

La Tabla 11 presenta la estadística descriptiva con respecto a la inversión extranjera directa del Ecuador. Podemos observar que la media de la inversión extranjera directa en el período analizado ha sido de \$164 millones de dólares aproximadamente, lo cual indica montos muy bajos de flujos de inversión extranjera en el Ecuador. Esto se debe principalmente a la falta de incentivos que existe hacia los inversionistas o empresarios. La desviación estándar es moderada o media en el período analizado; el valor máximo de la inversión extranjera directa se dio en el cuarto trimestre del año 2015, lo cual reportó un valor de 783 millones de dólares aproximadamente y el valor mínimo fue de -286 millones de dólares en el cuarto trimestre del año 2007, dejando un rango de 1.069 millones de dólares; lo cual me indica que tenemos

muy poca captación de IED en el Ecuador para un período de tiempo de 19 años como el que se está analizando en la presente investigación.

Se puede analizar que la varianza es muy amplia debido a la dispersión de la variable exógena mencionada anteriormente. Por otra parte, la curtosis es de 4.10 aproximadamente, denotando que la curva generada es muy empinada. Finalmente, el coeficiente de asimetría es positivo e indica que los datos están muy sesgados a la derecha de la media o medidas de tendencia central.

Tabla 62.

Tasa de Inflación

Tasa de Inflación (%)	
Media	6,211866038
Error típico	1,648344134
Mediana	2,316371901
Moda	#N/A
Desviación estándar	14,36993101
Varianza de la muestra	206,4949173
Curtosis	19,99229228
Coeficiente de asimetría	4,388797562
Rango	86,84537048
Mínimo	-0,224762801
Máximo	86,62060768
Suma	472,1018189
Cuenta	76

Nota. Estadística descriptiva de la tasa de inflación del Ecuador medido en porcentaje. Tomado de: INEC

La Tabla 12 muestra la estadística descriptiva con respecto a la tasa de inflación, la cual se la medirá con el índice de precios al consumidor. Podemos observar que la media de la tasa de inflación en el período analizado es del 6.21% aproximadamente, lo cual indica una tasa promedio alta para la adquisición de bienes y servicios. Esto se debe principalmente ya que el Ecuador no tiene una política cambiaria que influya en la moneda del país.

La desviación estándar es de 14.36 en el período analizado; el valor máximo de la tasa de inflación se dio el cuarto trimestre del año 2000, la cual reporto un valor de 86.62 % aproximadamente y el valor mínimo fue de -0.22% en el cuarto trimestre del año 2017, dando un rango de 86.84%; lo cual es alto para el período de tiempo analizado en la presente investigación y deja en evidencia una fluctuación importante con respecto a la tasa de inflación establecida en nuestro país. Se puede analizar que la varianza es muy alta con respecto a la variable tasa de inflación mencionada anteriormente. Habría que decir también que la curtosis es de 19.99 aproximadamente, denotando que la curva generada es un poco achatada; lo cual denota muy poca dispersión de los datos. Finalmente, el coeficiente de asimetría es de 4.38, lo cual indica que los datos están fuertemente sesgados a la derecha de las medidas de tendencia central, como lo son la media, la mediana y la moda.

En cuanto a la Tabla 13 reporta la estadística descriptiva del crédito al sector productivo en el Ecuador. Podemos observar que la media del crédito productivo en el periodo analizado es de \$51 millones de dólares aproximadamente, lo cual indica una prestación de crédito moderado a los diferentes sectores estratégicos del país. Hay que tener en cuenta que esta prestación de créditos al sector privado está muy por debajo que los países vecinos de nuestra región.

Esto se debe principalmente a la falta de políticas gubernamentales y económicas que fomenten la prestación de créditos hacia los sectores estratégicos productivos del país. Debido a que fortalece nuestra matriz productiva que coadyuve al crecimiento del sector agroindustrial, al sector petrolero, al sector minero y al sector de recursos renovables en el Ecuador. Por lo tanto, esto ayudara a contribuir con el desarrollo tecnológico e industrial de la nación.

La desviación estándar es de 28.73 en el período analizado, lo cual indica una dispersión muy pronunciada en la data analizada; el valor máximo de los créditos al sector productivo en el Ecuador se dio en el cuarto trimestre del año 2018 lo cual reporto un valor de 113 millones de dólares aproximadamente y el valor mínimo fue de 12 millones de dólares en el cuarto trimestre del año 2003, dando un rango de 100 millones de dólares; lo cual es bajo para el período de tiempo analizado en la presente investigación y deja

en evidencia una fluctuación importante con respecto a los créditos productivos en el Ecuador.

Tabla 13.

Crédito al sector productivo

Crédito al Sector Productivo (Millones de Dólares)	
Media	51,63605263
Error típico	3,296022436
Mediana	43,67
Moda	75,3
Desviación estándar	28,73405743
Varianza de la muestra	825,6460562
Curtosis	-1,25473524
Coeficiente de asimetría	0,32045043
Rango	100,73
Mínimo	12,46
Máximo	113,19
Suma	3924,34
Cuenta	76

Nota. Estadística descriptiva del crédito al sector productivo del Ecuador medido en millones de dólares. Tomado de: BCE

5.1.2 Análisis de Regresión Simple

El propósito de la presente investigación consiste en determinar el impacto de la inversión extranjera directa en el desempleo del Ecuador. Para este primer análisis se tomó la principal variable exógena del modelo y se la analizó con respecto al desempleo del Ecuador.

Tabla 14.

Ajuste del Modelo de Regresión Simple

<i>Ajuste del Modelo de Regresión Simple</i>	
Coefficiente de correlación múltiple	0,971408486
Coefficiente de determinación R ²	0,943634447
R ² ajustado	0,94287275
Error típico	0,040067371

Nota. Modelo de regresión lineal simple en relación a la IED con el desempleo.

Como podemos observar en la Tabla 14 existe una correlación positiva fuerte entre la inversión extranjera directa y el desempleo del Ecuador, que es igual a 0.97. Si analizamos el ajuste del modelo podemos concluir que el 94% de la varianza del desempleo es explicada por la inversión extranjera directa.

$$R^2 = \frac{SSR}{SST} = \frac{\text{suma de cuadrados de la regresión}}{\text{suma total de cuadrados}}$$

Adicionalmente, como podemos apreciar en la fórmula del R cuadrado o coeficiente de determinación lo cual nos indica que el ajuste del modelo es adecuado y que su valor es de 0.943.

Tabla 15.

Análisis de la Varianza del Modelo de Regresión Simple

Modelo	Grados de libertad	Suma de cuadrados	Promedio de los cuadrados	F
Regresión	1	1,988856407	1,988856407	1238,85859
Residuos	74	0,118799172	0,001605394	
Total	75	2,107655579		

Nota. Modelo de regresión lineal simple en relación a la IED con el desempleo

La tabla 15 reporta el análisis de la varianza del modelo y lo que se puede concluir es que variable exógena es significativa con respecto a la variable endógena del modelo. Además, si dividimos el valor de la suma al cuadrado de la regresión para la suma de cuadrados total se obtendrá el coeficiente de determinación o R², el cual tiene un valor de 0.943; lo cual indica que el ajuste del modelo es adecuado para poder hacer pronósticos.

Tabla 16.

Coefficientes Estimados del Modelo de Regresión simple

Modelo	Coefficientes	Error típico	Estadístico t	Probabilidad
Constante	-0,024807	0,0056031	-4,427524	3,2341E-05
Inversión extranjera directa	11,781613	0,3347294	35,197423	5,829E-48

Nota. Modelo de regresión lineal simple en relación a la IED con el desempleo

La Tabla 16 reporta los coeficientes no estandarizados del modelo, el error típico, el valor t de student y la significancia de la variable. Lo primero que podemos apreciar es que el coeficiente de la variable inversión extranjera directa es positivo y posee un gran aporte marginal con respecto a la variable endógena del modelo.

$$b_1 = \frac{\Sigma(x-x)(y-y)}{\Sigma(x-x)^2}$$

Como podemos observar en la fórmula del parámetro B1, lo cual nos indica que cuando se incrementa el flujo de inversión extranjera directa el desempleo se establece en 11.78 por ciento. Por lo tanto, el aporte marginal de la variable exógena es bueno y se deberían aplicar políticas fiscales que incentiven la captación de estos flujos de capitales extranjeros a nuestra economía ya que permite crear nuevas plazas de empleo.

$$b_0 = y - b_1 x$$

Por otra parte, el intercepto es negativo y se lo calcula teniendo la media de la variable dependiente, la media de la variable independiente y el coeficiente o β calculado (como se indica en la fórmula). A continuación, se plantean las hipótesis nula y alternativa para el coeficiente o parámetro estimado:

H0: $\beta_1 = 0$ (No hay relación lineal)

H1: $\beta_1 \neq 0$ (Existe relación lineal)

Dado un nivel de confianza del 95%, la regla de decisión es no rechazar la H0 si el *p.value* es mayor al nivel de significancia (α) de 0.05; pero si el *p.value* es menor que el nivel de significancia (α) de 0.05 se rechaza y se acepta la H1 (Hernández et al.,2014). La tabla 15 muestra que todas las variables del

estudio presentan un valor p menor a 0.05; por lo tanto, se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis alternativa; por lo que se puede concluir que existe un aporte significativo de la variable inversión extranjera directa con respecto al desempleo del Ecuador.

5.1.3 Análisis de Regresión Multivariada

En esta sección se va analizar la incidencia de las variables explicativas (inversión extranjera directa, inflación y créditos productivos) en el desempleo (variable endógena).

$$y = \beta_0 + \beta_1x_1 + \varepsilon$$



$$y = \beta_0 + \beta_1x_1 + \beta_2x_2 + \dots + \beta_px_p + \varepsilon$$

Como podemos observar en las ecuaciones la idea es pasar de un modelo de regresión simple a un modelo de regresión multivariado; en el cual se pueda analizar el aporte marginal de cada una de las variables explicativas con respecto a la variable endógena, que en la presente investigación es el desempleo del Ecuador.

5.1.4 Ajuste del Modelo de Regresión Múltiple

Tabla 17.

Ajuste del Modelo Múltiple

<i>Ajuste del Modelo Múltiple</i>	
Coeficiente de correlación múltiple	0,83723642
Coeficiente de determinación R^2	0,70096482
R^2 ajustado	0,68850502
Error típico	1,48156751

Nota. Modelo de regresión lineal múltiple en relación a las variables explicativas con el desempleo

Como podemos observar en la Tabla 17 existe una correlación muy buena entre las variables inversión extranjera directa, inflación y créditos productivos con respecto al desempleo, la cual es igual a 0.83. Si analizamos el ajuste del modelo podemos concluir que 68% de la varianza del desempleo es explicado por las variables endógenas.

5.1.5 Análisis de la Tabla Anova del Modelo Múltiple

Tabla 18.

Análisis de la Tabla Anova

<i>Modelo</i>	<i>Grados de libertad</i>	<i>Suma de cuadrados</i>	<i>Promedio de los cuadrados</i>	<i>F</i>	<i>F crítico</i>
Regresión	3	370,4668	123,4889	56,2581	7,698E-19
Residuos	72	158,0430	2,195042		
Total	75	528,5098			

Nota. Modelo de regresión lineal múltiple en relación a las variables explicativas con el desempleo

Como poder apreciar en la tabla 18 el valor F obtenido de la tabla ANOVA es de (56.25) por lo tanto es mayor al F crítico de 7.69; por lo que se procede a rechazar la hipótesis nula en la prueba global y aceptar la hipótesis alternativa. Por lo tanto, se llega a la conclusión de que hay suficiente evidencia estadística para concluir que el modelo de regresión explica parte de la variación de la variable explicada (tasa desempleo) y de que al menos uno de los coeficientes estimados de regresión es distinto a cero.

5.1.6 Pruebas Individuales del Modelo Múltiple

Tabla 19.

Análisis de los Coeficientes Estimados

<i>Modelo</i>	<i>Coeficiente</i>	<i>Error</i>	<i>Estadístico t</i>	<i>Probabilidad</i>
	<i>s</i>	<i>típico</i>		<i>d</i>
Intercepción	10,51739	0,392534 4	26,7935640	3,4946E-39
IED	0,000492	0,001174 0	0,41934460	0,676212
INFLACION	0,0532771	0,012730	4,1850688	7,948E-05
Crédito Productivo	-0,0641778	0,006277	- 10,22392	1,148E-15

Nota. Modelo de regresión lineal múltiple en relación a las variables explicativas con el desempleo

Como observamos en la Tabla 19 las variables tasa de inflación y los créditos al sector productivo tienen un p-valor menor a 0.05 (nivel de significancia); lo cual estas variables explicativas aportan significativamente al modelo, pero la variable inversión extranjera directa tiene un valor p-valor mayor a 0.05 es decir que esta variable no influye en nuestro modelo de estudio. Por lo tanto, se procedió a realizar varias pruebas econométricas para detectar si el modelo tiene alguna enfermedad de multicolinealidad, heterocedasticidad y autocorrelación, la cual se aplicaron diversas pruebas como son: la Prueba del factor que infla la varianza, Prueba de White y Prueba Durbin Watson.

Luego de haber aplicado estas pruebas para detectar alguna enfermedad en el modelo, nos dio como resultado que el modelo tiene problemas de heterocedasticidad y autocorrelación comprobado mediante la prueba de White y prueba Durbin Watson. Por lo tanto, se procedió a remediar el modelo de estudio, para el caso de la heterocedasticidad se utilizó el supuesto 1 del libro de Gujarati y para la autocorrelación se utilizó la ecuación generalizada, la cual indica que:

Ho: No hay autocorrelación

H1: Existe autocorrelación

Por lo tanto, nos dio como resultado que el estadístico d de Durbin Watson es de 1.74 y el dl= 1,48; du= 1,69 por lo cual el durbin Watson cae en zona de no rechazar la hipótesis nula al modelo; y a su vez todas las variables exógenas salieron significativas por lo tanto podemos concluir que el modelo econométrico se remedio.

5.1.7. Ajuste del Modelo Econométrico Remediado

Tabla 20.

Ajuste del Modelo de Regresión Multivariado

Ajuste del Modelo de Regresión Multivariado	
Coefficiente de correlación múltiple	0,986782475
Coefficiente de determinación R ²	0,973739653
R ² ajustado	0,972645472
Error típico	0,030251153

Nota. Modelo de regresión multivariada en relación a las variables explicativas con el desempleo

Para este análisis se tomó las variables explicativas del modelo y se las analizo con respecto al desempleo del Ecuador. Como se puede observar en la Tabla 20 existe una correlación positiva fuerte entre las variables inversión extranjera directa, inflación y créditos productivos con respecto al desempleo del Ecuador, que es igual a 0.986. Si analizamos el ajuste del modelo podemos concluir que el 97% de la varianza del desempleo es explicada por las variables explicativas (inversión extranjera directa, inflación, créditos productivos).

$$R^2 = \frac{SSR}{SST} = \frac{\text{suma de cuadrados de la regresion}}{\text{suma total de cuadrados}}$$

Adicionalmente, como se puede observar en la fórmula el R cuadrado o coeficiente de determinación indica que el ajuste del modelo es correcto y que su valor es de 0.973.

$$R2_A = 1 - (1 - R^2) \left(\frac{n-1}{n-k-1} \right)$$

Hay que recordar que el R2 ajustado prohíbe el uso excesivo de variables independientes no importantes; por eso que en el presente modelo se usaron variables que están altamente respaldadas en la revisión de la literatura.

Además, el R2 ajustado es más pequeña que el R2 o coeficiente de determinación y es útil en la comparación entre modelos (Gujarati et al.,2010).

5.1.8. Análisis de la Tabla Anova Y Prueba Global

Tabla 21.

Análisis de la Varianza del Modelo Econométrico

Modelo	Grados de libertad	Suma de cuadrados	Promedio de los cuadrados	F	F critico
Regresión	3	2,4431986	0,8143995	889,925	8,401E5
Residuos	72	0,0658895	0,0009151		7
Total	75	2,5090881			

Nota. Modelo de regresión multivariada en relación a las variables explicativas con el desempleo.

La Tabla 21 nos indica el análisis ANOVA con el cual se puede hacer la prueba global respectiva y determinar si hay coeficientes que sean distintos a cero y que generen un aporte marginal importante a la variable endógena del modelo econométrico. Para este análisis las hipótesis son las siguientes:

H0: $\beta_1 = \beta_2 = \dots = \beta_k = 0$ (No hay relación lineal)

HA: Al menos un $\beta_i \neq 0$ (Existe relación lineal entre (Y) y al menos un X)

Como podemos observar en la tabla 20 el valor F es de 889.92 el cual se encuentra en zona de rechazo y esto es corroborado con el valor de significancia de cero, el cual es menor a 0.05 (nivel de significancia es cogido); por lo que se procede a rechazar la hipótesis nula que indica que todos los coeficientes son distintos a cero y se acepta la hipótesis alternativa que indica que al menos un $\beta_i \neq 0$ (Existe relación lineal entre (Y) y al menos un Xi).

En la tabla 21 se observa un diagnóstico del modelo con su respectiva significancia individual. Se puede apreciar que el valor F obtenido de la tabla ANOVA (889.92) la cual es mayor el F crítico de 0.840; por lo que se procede a rechazar la hipótesis nula en la prueba global y aceptar la hipótesis alternativa. Por lo tanto, se llega a la conclusión de que hay suficiente evidencia estadística para concluir que el modelo de regresión explica parte

de la variación de la variable explicada (tasa desempleo) y de que al menos uno de los coeficientes estimados de regresión es distinto a cero.

5.1.9. Pruebas Individuales

Tabla 22.

Análisis de los Coeficientes Estimados en el Modelo Econométrico

Modelo	Coeficientes	Error típico	Estadístico t	Probabilidad
Intercepción	0,0047237	0,00412	1,14654560	0,255365
IED	13,1068271	0,6160793	21,2745753	8,9707E-33
Inflación	0,0171077	0,0058461	2,92633332	0,0045861
Créditos Productivo	-0,1199860	0,0178708	-6,7140516	3,705E-09

Nota. Modelo de regresión multivariada en relación a las variables explicativas con el desempleo.

En esta sección se procede a realizar el análisis individual de cada uno de los coeficientes estimados en el análisis multivariado; para lo cual se deben de plantear las siguientes hipótesis:

H0: $\beta_i = 0$ (No hay relación lineal)

HA: $\beta_i \neq 0$ (Existe relación lineal entre x e y)

Dado un nivel de significancia (α) del 5%, la regla de decisión es no rechazar si el p-valor es mayor al nivel de significancia (α) de 0.05; pero el p-valor es menor que el nivel de significancia (α) de 0.05 se rechaza y se acepta (Lind et al., 2012).

En la Tabla 22 se puede apreciar que las variables inversión extranjera directa, tasa de inflación y los créditos al sector productivo tienen un p-valor menor a 0.05 (nivel de significancia); por lo que se procede a rechazar la hipótesis nula planteada y se acepta la hipótesis alternativa que indica que los coeficientes estimados son distintos de cero y que dichas variables son estadísticamente significativas para nuestro modelo de estudio. Además, los coeficientes de la inversión extranjera directa y la tasa de inflación son positivos y significativos, lo que indica que dichas variables inciden en la variable endógena del modelo econométrico generado.

RECOMENDACION

Se recomienda para la búsqueda de información datos en forma mensual, por lo que muchas instituciones financieras poseen datos de forma anual y mensual, muy poco de forma trimestral por su forma de medición. Los diversos conceptos y teorías económicas deben ser extraídos de artículos científicos, no de fuentes desconocidas ni verificadas

Es importante que otros países realicen investigaciones de esta índole, para poder reconocer el nivel impacto que implica la problemática del desempleo en el Ecuador, de la misma forma para el estudio se puede incluir otras variables que sería muy interesante

Para finalizar es importante señalar que la recopilación de datos debe ser necesariamente extraída de fuentes secundarios y en el apartado de resultado se debe generar un modelo econométrico que explique el grado de correlación y significancia de las variables escogidas

CONCLUSION

En el presente trabajo de investigación determinamos que la metodología aplicada tiene un diseño de investigación no experimental ya que no se manipulan las variables explicativas, tiene un enfoque cuantitativo ya que se utiliza datos de información estadística para aclarar la problemática planteada, el tipo de investigación será transversal y de alcance descriptivo y correlacional debido a que busca determinar la incidencia de las variables explicativas con respecto al desempleo del Ecuador. Nuestras fuentes de información será de tipo secundaria ya que revisaron paginas oficiales de instituciones públicas y por último tenemos que las herramientas para el análisis de nuestro trabajo de titulación de empleo la técnica de regresión lineal simple y multivariada ya que explica de mejor manera la relación de nuestras variables explicativas con respecto a la variable endógena.

Podemos determinar que la teoría económica desarrollada a lo largo de la historia, por varios autores desde enfoques muy diferentes fue bastante clara en corroborar que existe una relación directa entre la inversión extranjera directa y el desempleo.

La inflación y créditos productivos fueron también analizados donde se determinó en nuestro estudio que en Ecuador la inflación se da según la teoría tradicional de Philips, determinamos que la inflación juega un papel fundamental del desempleo, de igual forma los créditos productivos inciden significativamente, donde se determinó según la teoría que el ahorro y acumulación de activos influyen en esta variable.

Se determina que la inversión extranjera directa genera desarrollo económico en los sectores estratégicos lo cual fortalece la matriz productiva de un país generando fuentes de empleos y desarrollo tecnológico. Por otra parte, esta investigación fue medida a través de estándares estadísticos y econométricos, habiendo demostrado que la inversión extranjera directa ha tenido un impacto positivo en el país, ya que es una fuente generadora de divisas y a su vez crea nuevas plazas empleo.

Podemos concluir que el capítulo de análisis de resultados el ajuste del modelo obtuvo una correlación positiva fuerte entre las variables explicativas

inversión extranjera directa, inflación y créditos al sector productivos con respecto a nuestra variable endógena tasa de desempleo, además el ajuste del modelo es adecuado para poder a ser pronostico y finalmente las variables explicativas de nuestro estudio tiene un p valúe menor al nivel de significancia la cual es de 0,05 por lo tanto todas las variables de estudios son estadísticamente significativas para nuestro modelo econométrico.

REFERENCIAS

- Acemoglu, D & F. Zilibotti. (1997). Was Prometheus unbound by chance? Risk and growth. *Journal of Political Economy*, 105(2), 709-751.
- Aixalá, J., & Pelet, C. (2014). Salarios Reales, Desempleo y Productividad en España. *Cuadernos de Economía*, 33(63), 447-468.
- Andrade, O. G., & Moreno, A. Z. (2006). Sobre la inflación. *PERSPECTIVAS*, 9(3), 81-115.
- Arellano, M., & Bover, O. (1995). Another look at the instrumental variable estimation of error-components models. *Journal of econometrics*, 68(1), 29-51.
- Attanasio, O. y M. Székely. (1999). Ahorro de los hogares y distribución del ingreso en Mexico. *Economía Mexicana*, 3(2), 267-338.
- Balasubramanyam, V. N., Salisu, M., & Sapsford, D. (1996). Foreign direct investment and growth in EP and IS countries. *The economic journal*, 106(434), 92-105.
- Ball, L. y Sheridan, N. (2003). Does inflation targeting matter? *Journal Issue*, 3(129), 249-282.
- Banco Fassil. (2015). *Banco Fassil*. Obtenido de <https://www.fassil.com.bo/empresas/créditos/crédito-productivo.html>
- Banco Machala. (2015). *Banco Machala*. Obtenido de <https://www.bancomachala.com/banca-empresaspymes/créditos-empresaspymes/crédito-productivo-empresaspymes/#tab-beneficios>
- Barrón, A. (2013). Desempleo entre los jornaleros agrícolas, un fenómeno emergente. *Revista Problemas del Desarrollo*, 175 (44), 55-77.
- BCE. (2018). *Inversión extranjera directa en el Ecuador*.
- Beck, T, A. Demirgüç-Kunt, y R. Levine. (2008). Finance, inequality and the poor. *Journal of Economic Growth*, 12(1), 27-49.
- Bicciato, F. (2002). Microfinanzas en países pequeños de América Latina: Bolivia, Ecuador y el Salvador. *Cepal*.
- Blundell, R., & Bond, S. (1998). Initial conditions and moment restrictions in dynamic panel data models. *Journal of econometrics*, 87(1), 115-143.
- Bojanic, A. (2014). Inflación e incertidumbre inflacionaria en Bolivia. *Scielo*, 80(318), 401-426.

- Borensztein, E., De Gregorio, J., & Lee, J. (1998). How does foreign direct investment affect economic growth? *Journal of International Economics*, 45(9), 115-135.
- Bornschieer, V., Chase-Dunn, C., & Rubinson, R. (1978). Cross-national evidence of the effects of foreign investment and aid on economic growth and inequality: A survey of findings and a reanalysis. *American journal of Sociology*, 83(3), 651-683.
- Botello, J. (2013). Desempleo juvenil en Mexico. *Analisis economico*, 38(67), 57 - 168.
- Browning, M. y A. Lusardi . (1996). Household Saving: Micro Theories and Microfacts. *Micro Facts," Journal of Economic Literature, AEAApp.*, 34(4), 1797-1855.
- Buenaventura, V. G . (2003). La tasa de interés: información con estructura. *Estudios Gerenciales*, 19(86), 39-50.
- Calvo A, M. I. (2014). Crisis y cambios estructurales en el sector bancario español: Una comparación con otros sistemas financieros. *Estudios de economía aplicada*, 32(2), 32.
- Calvo,G.A & F.S. Mishkin. (2003). The Mirage of Exchange Rate Regimes for Emerging Market Countries. *Journal Of Economic Perspectives*, 17(4), 99-118.
- Camacho, D. (2014). EL CARÁCTER ESTRUCTURAL DEL DESEMPLEO EN LAS SOCIEDADES OCCIDENTALES. *Revista de Ciencias Sociales*, 4(146). doi:ISSN: 0482-5276
- Campoverde, A., Ortiz, C., & Sánchez, V. (2017). Relación entre la inflación y el desempleo: una aplicación de la curva de Phillips para Ecuador, Latinoamérica y el Mundo. *Revista Economica*, 1(1), 22-34.
- Castro, A. M., & Castro, J. A. M. (2014). *Crédito y cobranza*. Grupo Editorial Patria.
- CEPAL. (2014). *La Inversión Extranjera Directa en América Latina y el Caribe*. Santiago de Chile.
- CEPAL. (2018). *Desempleo del Ecuador* .
- Ceroni, C. B. (2001). Poverty traps and human capital accumulation. *Economica*, 68(270), 203-219.

- Chiquito, D. M. M. (2014). Determinantes de la inflación en Ecuador Un análisis econométrico utilizando modelos VAR. *Economía y sociedad*, 18(31), 53-70.
- Chorafas. (2000). *Managing credit risk, analysing rating and pricing the probability of default*. Londres: Euromoney Institutional Investor PCL.
- Contreras, J. y Guarata, N. (2013). Inflación y variación de precios relativos en Venezuela. *Economía*, 38(36), 89-122. doi:ISSN: 1315-2467
- Coraggio, J. L. (2014). La economía social y solidaria y el papel de la economía popular en la estructura económica. *La economía Popular y Solidaria. El Ser Humano Sobre el Capital 2007–2013*, 21-46.
- De Gregorio. (2003). Mucho dinero y poca inflacion: Chile y la evidencia internacional. *Cuadernos de economía*, 40(121), 716-724.
- DEATON, A. (1991). Saving and liquidity constraints. *Econometrica*, 59(5), 1221-1248.
- Del Ecuador, C. (2008). *Constitución del Ecuador*. Montecristi: autor.
- Departamento Administrativo Nacional de Estadística (Dane). (2018). Obtenido de <https://www.dane.gov.co/>
- Dussel, E. (2013). América Latina y El Caribe-China. *Economía, Comercio e inversiones*, 10-15.
- Espín, J., Córdova, A., & López, G. (2016). Inversión extranjera directa: su incidencia en la tasa de empleo del Ecuador. *Revista Retos*, 6(12), 216-227.
- Fabozzi, F. J., Modigliani, F., & Ferri, M. G. (1996). *Mercados e instituciones financieras*. Pearson Educación.
- Favara, G. (2003). An empirical of the relationship between finance and growth. *IMF Working Paper*, 3(123), 1-47.
- Fondo Monetario Internacional. (2017). *FMI*. Obtenido de <https://www.imf.org/external/spanish/>
- Foschiatto, P., & Stumpo, G. (2006). El microcrédito: un instrumento para fortalecer las capacidades productivas locales. *Libros de la CEPAL*.
- Friedman, B. M. (1984). *The Value of Intermediate Targets in implemenring Monetary Policy*. FRB Kansas City: Price STability and Public Policy.
- Friedman, M. (1957). Introduction to " A Theory of the Consumption Function. *NBER Chapters 1-6*.

- Galicia, M. (2003). *Los enfoques del riesgo del credito*. Mexico: Instituto del riesgo financiero.
- Galindo, L. M., & Ros, J. (2006). Banco de Mexico: politica monetaria de metas de inflacion. *Economia UNAM*, 3(9), 82-88.
- Garay, R. R. (2002). Política monetaria y la tasa de interés de las grandes empresas. *Pensamiento Crítico*, 15, 139-146.
- García, B., & Sánchez, L. (2012). Trayectorias del desempleo urbano en México. *Revista Latinoamericana de Población*, 6(10), 5-30. doi:ISSN-e 2393-6401
- Garcia, P., & Valdes, R. . (2003). Dinero y conducción de la política monetaria con metas de inflación. Cuadernos de economía. *Cuadernos de economia*, 40(121), 698-706.
- Garcia, V. (1990). El método experimental en la investigación psicológica. 291.
- Gazely, A. M., & Binner, J. M. (2000). The application of neural networks to the Divisia index debate: Evidence from three countries. *Applied Economics*, 32(12), 1607-1615.
- Gil, E., López, S., & Espinosa, D. A. (2013). Factores determinantes de La Inversión Extranjera Directa en América del Sur. *Perfil de Coyuntura Económica*, 6(22), 55-85.
- Gujarati, D., & Porter, D. (2010). *Econometria*. McGRAW-HILL/INTERAMERICANA EDITORES, S.A. DE C.V.
- Hansen, N. J., & Sulla, O. (2014). El crecimiento en america Latina: desarrollo financiero o boom crediticio. *Revista Estudios Economicos*, 25(1), 51-80.
- Hernandez, R., Fernandez, C., & Baptista, M. d. (2014). *Metodologia de la Investigacion*. McGRAW-HILL / INTERAMERICANA EDITORES, S.A. DE C.V.
- Hulme, D. (2000). Impact assessment methodologies for microfinance: theory, experience and better practice. *World development*, 28(1), 79-98.
- INEC. (2015). *Instituto nacional de estadísticas y censos*. Obtenido de http://www.ecuadorencifras.gob.ec/wp-content/uploads/downloads/2015/10/reporte_inflacion_sep_2015.pdf

- Instituto Nacional de Estadísticas e Informática (INEI). (2018). *Instituto Nacional de Estadísticas e Informática (INEI)*. Obtenido de <https://www1.inei.gob.pe/>
- Ireland, P.N. (2004). Ireland, P. N. (2004). Money's Role in the Monetary Business Cycle., 36(6), 969. *Journal of Money, Credit & Banking*, 36(6), 969-984.
- Jiménez, J. P., & Ruelas, I. (2016). *El endeudamiento de los gobiernos subnacionales en América Latina: evolución, institucionalidad y desafíos*. CEPAL.
- King. (2002). The inflation target ten years on. *Bank of England. Quarterly Bulletin*, 42(4), 459-459.
- King, R & R. Levine. (1993). Finance and growth: Schumpeter might be right. *Quarterly Journal of Economics*, 108(3), 717-737.
- Kumar, N., & Prakash. (2002). Foreign Direct Investment, Externalities and Economic Growth in Developing Countries: Some Empirical Explorations and Implications for WTO Negotiations on Investment. *RIS DISCUSSION PAPERS*, 3-30.
- Larraín, F., Sachs, J. D., & Sachs, J. (2002). Macroeconomía en la economía global. *Pearson Educación*.
- Lavoie, M. (2006). A post-Keynesian amendment to the new consensus on monetary policy. *Metroeconomica*, 57(2), 165-192.
- Levin, R., & Rubin, D. (2004). *Estadística para administración y economía* (7 ed.). Mexico: Pearson Educación.
- Levine, R. (2002). Financial development and economic growth: Views and agenda. *Journal of Economic Literature*, 35(2), 688-726.
- Levine, R., & Carkovic, M. (2002). . (2002). Finance and growth: New evidence and policy analyses for Chile. *Central Bank of Chile*, 157, 343-376.
- Lind, D., Marchal, W., & Wathen, S. (2012). *Estadística aplicado a los negocios y economía* (Vol. 15). McGRAW-HILL/INTERAMERICANA EDITORES, S.A. DE C.V.
- Londoño, J. M. C. (2003). Evolución de la Curva de Phillips en Colombia. *Ecós de Economía: A Latin American Journal of Applied Economics*, 7(17), 9-30.

- López Jiménez, J. J. (2010). Crisis económica mundial e IED en México y Jalisco. *México y la Cuenca del Pacífico*, 13(38), 39.
- López, J., Durán, S., Guerrero, X., Noboa, J., & Martínez, O. (2011). Análisis de los factores que influyen el emprendimiento y la sostenibilidad de las empresas del área urbana de la ciudad de Cuenca, Ecuador. *MASKANA*, 2(2), 38.
- Mankiw, N. G. (2012). *Principios de economía* (Sexta ed.). México, D.F: Cengage Learning Editores, S.A. .
- Marquez, A. (2011). La relación entre educación superior y el mercado de trabajo en Mexico. *Perfiles Educativos*, 33, 173.
- Martínez, A., Ramírez, C., & Zarta, A. (1981). La inflación: aproximación a un problema. Aspectos metodológicos, teóricos y empíricos. Cuadernos de Economía. *Cuadernos de Economía*, 1(3-4), 175-231.
- Martinez, P. (2006). El método de estudio de caso estrategia metodologica. *pensamiento y gestión*, 20(8), 169.
- Martino, F. (2001). *Diccionario de conceptos económicos y financieros* (Primera edición ed.). Santiago: Andrés Bello.
- McCallum, B.T. (2001). Monetary Policy Analysis in Models Without Money. *Federal Reserve Bank of St. Louis Review*, 83, 145-160.
- McLeay, M., Radia, A., & Thomas, R. (2015). El dinero en la economía moderna: una introducción. *Revista de Economía Institucional*, 17(33), 333-353.
- McMillan, J. (2018). *El fin de la banca: el dinero, el crédito y la revolución digital*. Taurus.
- Meyer, L.H. (2001). Does Money Matter? *Federal Reserve Bank of St. Louis Review*, 83(5), 1-16.
- Mill, J. S. (1848). *Principios de Economía Política FCE*. FCE.
- Ministerio de comercio exterior e inversiones*. (2015). Obtenido de <https://www.comercioexterior.gob.ec/>
- Misas, A., Lopez-Enciso, E. A., & Querubin-Borrero, P. (2002). La inflación en Colombia: una aproximación desde las redes neuronales. 20(41), 143-214.
- Mishkin, F. S., (2000). What should central banks do? en *Federak Reserve Bank of St. Louis Review*, 86(2), 1-14.

- Modigliani, F. (1986). Life cycle, individual thrift, and the wealth of nations. . *Science*, 234(4777), 704-712.
- Molina, E. C., & Cordova, J. D. (2014). El crédito de desarrollo humano asociativo en la economía social y solidaria de la provincia de Tungurahua-Ecuador. *Analítika: revista de análisis estadístico*, 33-47.
- Molina, S. . (2015). *El ciclo del crédito*. LID editoria.
- Montenegro, A. & Ramirez, L. (2016). Inflacion y adulto mayores. *NFLACIÓN Y ADULTOS MAYORES. Revista de Economía Institucional*, 18(35), 197., 18(35), 197-206.
- Mora, J. M. L. (1837). *Obras sueltas de Jose Maria Luis Mora, ciudadano mejicano: Revista poltica. Credito publico* (Vol. 1). Rosa.
- Morales, J. (2010). Inversión extranjera directa y desarrollo en América Latina. *Revista Latinoamericana de Economía*, 41(163), 141-156.
- Morfín, M. (2009). Banca de desarrollo y el apoyo al acceso (México). *CEPAL.*, 208, 1-52.
- Mortimore, M., Vegara, S., & Katz, J. (2012). *Red de inversiones estrategicas empresariales*.
- Mujica, P., & Saens, R. (2015). Traspaso de tipo de cambio y metas de inflación en Chile. *Revista de la CEPAL*, 117, 145-156.
- Muñoz, N. M. C. (2010). Inflación y crecimiento económico: determinantes del desempleo en Colombia. *Revista Finanzas y Política Económica*, 2(1), 29-52.
- Nápoles, P., & Ordaz, J. (2011). Evolución reciente del empleo y el desempleo en México. *Journal of Economic Literature*, 8(23), 91-105. doi:ISSN 1665-952X
- Nelson, E. (2003). The future of monetary aggregates in monetary policy analysis. *Journal of Monetary Economics*. 50(5), 1029-1059.
- Olano, E. B. (2010). El sector externo y su incidencia en la ocupación en Colombia 1985-2006. *Equidad & Desarrollo*, 13, 83-98.
- Olivera, J. H. (1980). Estancflación estructural. *Desarrollo economico*, 20(77), 41-48.
- Pereira, Z. (2011). Los diseños de método mixto en la investigación en educación: Una experiencia concreta. *Revista Electrónica Educare*, 15(1), 18.

- Pigou, A. (1951). *THE ECONOMICS OF WELFARE*. MACMILLAN AND CO., LIMITED.
- Pinzon, J. I. C. (2010). La estrategia de inflación objetivo en Colombia. *Apuntes del CENES*, 29(49), 77-94. doi:ISSN 0120-3053
- Ramos-Francia, M., Noriega, A. E., & Rodríguez-Pérez, C. A. (2017). Uso de agregados monetarios como indicadores de la evolución futura de los precios al consumidor: crecimiento monetario y meta de inflación. *El trimestre económico*, 84(333), 5-70.
- Rivas, D. A., & Burgos, J. E. B. (2016). La gestión de cartera de crédito y el riesgo crediticio como determinante de morosidad o liquidez de las empresas comerciales. *Observatorio Economía Latinoamericana.*, 1(223), 1-14.
- Rivas, S., & Donaji, A. (2016). Inversión Extranjera Directa y Crecimiento Económico. *Mexican Journal of Economics and Finance*, 11(2), 51-75.
- Rochon, L. P., & Rossi, S. (2007). Metas de inflación, desempeño económico y distribución del ingreso. Buenos Aires: CLACSO, Consejo Latinoamericano de Ciencias Sociales.
- Rodríguez Arana, A. (2012). La curva de Phillips en México: ¿Existe una relación de largo plazo entre la inflación y la brecha del producto? *EconoQuantum*, 9(1), 57-81.
- Rodríguez, L., Cuervo A., Calvo, A. y Parejo, J.A. (2012). *Manual del sistema financiero español*. Editorial Ariel S.A.
- Roger, S. y Stone, M. (2005). On target? the international experience. *International Monetary Fund (IMF)*, 5(163), 1-68.
- Romero, J. (2012). Inversión extranjera directa y crecimiento económico en México, 1940-2011. *Investigación económica*, 71(282), 109.
- Rosales, V. Q., & Leverone, R. B. (2017). Relación de causalidad entre el índice de precios al productor y el índice de precios al consumidor: Caso Ecuador. *Actualidad Económica*, 27(93), 5-14.
- Rosseau, P. & P. Watchel. (2002). Inflation threshold and the finance-growth nexus. *ournal of International Money and Finance*, 21(6), 777-793.
- Rubio, F. (2012). Una mirada sociológica al desempleo. *Nómadas. Revista Crítica de Ciencias Sociales y Jurídicas*, 15-23.

- Salas, C. (2014). La inversión extranjera directa en la crisis. *Economía y Desarrollo*, 151(1), 85-93.
- Salgado Tamayo, W. (2010). Banca de desarrollo en el Ecuador. Cepal. *Cepal*.
- Samuelson, P & Nordhaus, W. (1990). *Economía* (13 ed.). Mc Graw Will.
- Schneider, F., & Frey, B. S. (1985). Economic and political determinants of foreign direct investment. *World development*, 13(2), 161-175.
- Schumpeter, J. (2003). *Theorie der Wirtschaftlichen Entwicklung*. Joseph Alois Schumpeter: Entrepreneurship, Style and Vision.
- Solidaria, S. D. (2014). Ley Orgánica de Economía Popular y Solidaria. *Registro Oficial*.
- Soto, M. (2015). Una mirada al desempleo en Tarija. *Redalyc.org*. doi:ISSN: 1994-3733
- Suanes, M., & Roca, O. (2015). INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA, CRECIMIENTO ECONOMICO Y DESIGUALDAD EN AMERICA LATINA. *EL TRIMESTRE ECONÓMICO*, 82(327), 675-706.
- Svensson, L. E. (1997). Inflation Forecast Targeting: Implementing and Monitoring Inflation. *European Economic Review*, 41(6), 1111-1146.
- Tello, M. (2012). Productividad Total Factorial en el sector manufacturero. *Economía*, 35(70), 103-141.
- Tomala, M. (2017). La inflación en el Ecuador. *Zona Económica*, 1-10.
- Tomayo, M. (2003). *El proceso de la investigación científica*. EDITORIAL LIMUSA, S.A. DEC.V.
- Triana, J. (2015). La tasa natural de desempleo en Colombia 2003 – 2010. *Entramado*, 11(1), 12-30.
- Uribe, S., & Gaitán, L. (Junio de 2013). Impacto de la inversión extranjera directa en el sector hotelero de Colombia. 83-94.
- Valencia, J. Á. (2015). *Dinero y crédito: teoría fundamental*. . Letras de Autor.
- Vallejo, L. (2010). El desempleo y la pobreza. *Revista Apuntes del CENES*, 29(49), 7-8.
- Zimmerman, F. J., & Carter, M. R. . (2003). Asset smoothing, consumption smoothing and the reproduction of inequality under risk and subsistence constraints. *Journal of Development Economics*, 71(2), 233-260.

ANEXOS

Guayaquil, 11 de septiembre de 2019.

Ingeniero

Freddy Camacho Villagómez

COORDINADOR UTE A-2019

ECONOMÍA

En su despacho.

De mis Consideraciones:

Economista **Danny Xavier Arévalo Avecillas**, Docente de la Carrera de Economía, designado TUTOR del proyecto de grado del **José Fernando Vergara Bazán**, cúmpleme informar a usted, señor Coordinador, que una vez que se han realizado las revisiones al 100% del avance del proyecto **avaló** el trabajo presentado por el estudiante, titulado **“Incidencia de la Inversión Extranjera Directa (IED) en el Desempleo de Ecuador. Periodo 2000-2018”** por haber cumplido en mi criterio con todas las formalidades.

Este trabajo de titulación ha sido orientado al 100% de todo el proceso y se procedió a validarlo en el programa de URKUND dando como resultado un 1% de plagio.

Cabe indicar que el presente informe de cumplimiento del Proyecto de Titulación del semestre A-2019 a mi cargo, en la que me encuentro designado y aprobado por las diferentes instancias como es la Comisión Académica y el Consejo Directivo, dejo constancia que los únicos responsables del trabajo de titulación Incidencia de la Inversión Extranjera Directa (IED) en el Desempleo de Ecuador. Periodo 2000-2018 somos el Tutor Danny Xavier Arévalo Avecillas y el Sr José Fernando Vergara Bazán y eximo de toda responsabilidad a el Coordinador de Titulación y a la Dirección de Carrera.

La calificación final obtenida en el desarrollo del proyecto de titulación fue: *(9.9/10) nueve punto nueve sobre diez.*

Atentamente,

Danny Xavier Arévalo Avecillas

PROFESOR TUTOR-REVISOR PROYECTO DE GRADUACIÓN

José Fernando Vergara Bazán

Estudiante

Guayaquil, 11 de septiembre de 2019.

Ingeniero

Freddy Camacho Villagómez

COORDINADOR UTE A-2019

ECONOMÍA

En su despacho.

De mis Consideraciones:

Economista **Danny Xavier Arévalo Vecillas**, Docente de la Carrera de Economía, designado TUTOR del proyecto de grado del **Aníbal Antonio Delgado Santamaría**, cúmpleme informar a usted, señor Coordinador, que una vez que se han realizado las revisiones al 100% del avance del proyecto **avaló** el trabajo presentado por el estudiante, titulado **“Incidencia de la Inversión Extranjera Directa (IED) en el Desempleo de Ecuador. Periodo 2000-2018”** por haber cumplido en mi criterio con todas las formalidades.

Este trabajo de titulación ha sido orientado al 100% de todo el proceso y se procedió a validarlo en el programa de URKUND dando como resultado un 1% de plagio.

Cabe indicar que el presente informe de cumplimiento del Proyecto de Titulación del semestre A-2019 a mi cargo, en la que me encuentro designado y aprobado por las diferentes instancias como es la Comisión Académica y el Consejo Directivo, dejo constancia que los únicos responsables del trabajo de titulación Incidencia de la Inversión Extranjera Directa (IED) en el Desempleo de Ecuador. Periodo 2000-2018 somos el Tutor Danny Xavier Arévalo Vecillas y el Sr Aníbal Antonio Delgado Santamaría y eximo de toda responsabilidad a el Coordinador de Titulación y a la Dirección de Carrera.

La calificación final obtenida en el desarrollo del proyecto de titulación fue: *(9.9/10) nueve punto nueve sobre diez.*

Atentamente,

Danny Xavier Arévalo Vecillas

PROFESOR TUTOR-REVISOR PROYECTO DE GRADUACIÓN

Aníbal Antonio Delgado Santamaría

Estudiante

DECLARACIÓN Y AUTORIZACIÓN

Yo, **Vergara Bazán José Fernando**, con C.C: # 1206878033 autor del trabajo de titulación: **Incidencia de la Inversión Extranjera Directa (IED) en el Desempleo de Ecuador. Periodo 2000-2018**, previo a la obtención del título de **Economista** en la Universidad Católica de Santiago de Guayaquil.

1.- Declaro tener pleno conocimiento de la obligación que tienen las instituciones de educación superior, de conformidad con el Artículo 144 de la Ley Orgánica de Educación Superior, de entregar a la SENESCYT en formato digital una copia del referido trabajo de titulación para que sea integrado al Sistema Nacional de Información de la Educación Superior del Ecuador para su difusión pública respetando los derechos de autor.

2.- Autorizo a la SENESCYT a tener una copia del referido trabajo de titulación, con el propósito de generar un repositorio que democratice la información, respetando las políticas de propiedad intelectual vigentes.

Guayaquil, 11 de septiembre del 2019

f. _____

Vergara Bazán José Fernando

C.C: 1206878033

DECLARACIÓN Y AUTORIZACIÓN

Yo, **Delgado Santamaría Aníbal Antonio**, con C.C: # **1204378648** autor del trabajo de titulación: **Incidencia de la Inversión Extranjera Directa (IED) en el Desempleo de Ecuador. Periodo 2000-2018**, previo a la obtención del título de **Economista** en la Universidad Católica de Santiago de Guayaquil.

1.- Declaro tener pleno conocimiento de la obligación que tienen las instituciones de educación superior, de conformidad con el Artículo 144 de la Ley Orgánica de Educación Superior, de entregar a la SENESCYT en formato digital una copia del referido trabajo de titulación para que sea integrado al Sistema Nacional de Información de la Educación Superior del Ecuador para su difusión pública respetando los derechos de autor.

2.- Autorizo a la SENESCYT a tener una copia del referido trabajo de titulación, con el propósito de generar un repositorio que democratice la información, respetando las políticas de propiedad intelectual vigentes.

Guayaquil, 11 de septiembre del 2019

f. _____

Delgado Santamaría Aníbal Antonio

C.C: 1204378648



REPOSITORIO NACIONAL DE CIENCIA Y TECNOLOGIA			
FICHA DE REGISTRO DE TESIS/TRABAJO DE TITULACIÓN			
TEMA Y SUBTEMA:	Incidencia de la Inversión Extranjera Directa (IED) en el Desempleo de Ecuador. Periodo 2000-2018.		
AUTOR(ES)	José Fernando Vergara Bazán y Aníbal Antonio Delgado Santamaría		
REVISOR/TUTOR	Econ. Arévalo Avecillas Danny Xavier, PhD.		
INSTITUCIÓN:	Universidad Católica de Santiago de Guayaquil		
FACULTAD:	Facultad de Ciencias Económicas y Administrativas		
CARRERA:	Economía		
TITULO OBTENIDO:	Economista		
FECHA DE PUBLICACIÓN:	11 de septiembre del 2019	No. DE PÁGINAS:	117
ÁREAS TEMÁTICAS:	Estadística, Econometría, Economía		
PALABRAS CLAVES:	Desocupación, Migración, Agentes Económicos, Divisas, Capitales, Incidencia		
RESUMEN/ABSTRACT:	<p>El presente trabajo de investigación tiene como objetivo determinar la incidencia de la inversión extranjera directa en el desempleo de Ecuador durante el periodo 2000 al 2018. Esta relación determinara si la inversión extranjera directa tiene o no una aportación significativa en reducir las tasas de desempleo en Ecuador. El método aplicado es cuantitativo y de tipo correlacional y descriptivo, con el uso de datos estadísticos de fuentes secundarias para aclarar la problemática planteada. Por consiguiente, se desarrolla el marco teórico y estudios de origen empíricos con las respectivas teorías de inversión extranjera directa, desempleo, inflación y créditos productivos, además el marco referencial se desarrolla en base a la relación de las variables con diversos estudios científicos y teorías económicas, se evaluó la evolución de las variables exógenas en nuestro periodo de análisis en Ecuador, de la misma forma de la variable endógena con otros países de la región. Finalmente, se genera un modelo econométrico donde se determinó que la inversión extranjera directa no es una de las principales variables que incida en el desempleo, también se determina que las variables explicativas inversión extranjera directa, inflación y créditos productivos tienen un valor de probabilidad menor a 0,5 lo cual indica que los coeficientes estimados son distintos de cero, corresponde a que nuestras variables resultaron estadísticamente significativas.</p>		
ADJUNTO PDF:	<input checked="" type="checkbox"/> SI	<input type="checkbox"/> NO	
CONTACTO CON AUTOR/ES:	Teléfono: +593-0939423610 +593-0999472864	E-mail: josefervergara@gmail.com delgadoantonio163@gmail.com	
CONTACTO CON LA INSTITUCIÓN (COORDINADOR DEL PROCESO UTE):	Nombre: Camacho Villagómez Freddy Ronalde		
	Teléfono: +593-4-2206953 ext. 1634		
	E-mail: Freddy.camacho.villagomez@gmail.com; Freddy.camacho@cu.ucsg.edu.ec		
SECCIÓN PARA USO DE BIBLIOTECA			
Nº. DE REGISTRO (en base a datos):			
Nº. DE CLASIFICACIÓN:			
DIRECCIÓN URL (tesis en la web):			